

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР “ИМПЕРИЯ”



«Актуальные вопросы экономических наук, права и менеджмента»

*Сборник материалов международной
научно-практической конференции*

20 февраля 2023г.

Москва

2023

УДК 33, 34, 65
ББК 65, 67
А 43

Актуальные вопросы экономических наук, права и менеджмента: сборник материалов XX-ой международной очно-заочной научно-практической конференции, 20 февраля, 2023 – Москва: Издательство НИЦ «Империя», 2023. – 67с.

ISBN 978-5-6049629-2-3

Сборник включает материалы XX **международной очно-заочной научно-практической конференции: «Актуальные вопросы экономических наук, права и менеджмента»**, проведенной 20 февраля 2023 г., на базе: **АНО ВО «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС»**, аудитория 714.

Материалы сборника могут быть использованы научными работниками аспирантами и студентами в научно-исследовательской учебно-методической и практической работе.

Сборник научных трудов подготовлен согласно материалам, предоставленным авторами. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Сборник статей зарегистрирован в наукометрической базе Elibrary.ru (РИНЦ) по договору № 905-04/2016К от 07.04.2016г.

УДК 004, 008, 930
ББК 3, 6/8

© Авторы статей, 2023.
© Научно-издательский центр "Империя", 2023.

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Андросова М.В., Страхова К.А.	
Вопросы правового регулирования предвыборной агитации с использованием средств массовой информации	5
Гамзаев С.Х.	7
Общественная опасность множественности преступлений	9
Гринякина Е.А.	9
О признаках субъективной стороны преступления	11
Данилов Р.В.	11
Роль прокуратуры РФ в защите прав и свобод человека и гражданина в современных условиях	13
Каурин Н.С., Лунёва Е.Н.	13
Продажа товаров по образцам как одна из форм дистанционного способа продажи	15
Лиликова О.С., Кулигин З.И.	15
Роль третейского суда в защите прав предпринимателей	18
Лунёва Е.Н.	18
Раздел бизнес-аккаунта в социальных сетях, как совместно нажитого имущества супругов	19
Молчанова Е.В.	19
Правовое государство: векторы правопонимания	22
Никитина Л.Р.	22
Об уголовном проступке	24
Овсянников Н.Д., Лиликова О.С.	24
Формы защиты прав предпринимателей	26
Цветова Ю.С.	26
Конституционное право на жизнь в современной России: проблемы гарантий и перспективы ограничений	28
Чумакова А.С.	28
Суд как основной субъект гражданских процессуальных правоотношений	33

МЕНЕДЖМЕНТ, ЭКОНОМИКА ТРУДА И УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

Гукасов Д.В.	33
Экономика сферы услуг в трансформационные периоды	35
Костенко Е.Г.	35
Информационное моделирование и прогнозирование в спортивной индустрии	36
Костенко Е.Г.	36
Администрирование и судейство спортивных соревнований средствами цифровых технологий	38

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Варюхина Ю.И.	38
Направление анализа основных средств организации	40
Ващенко В.В.	40
Налогообложение индивидуальных предпринимателей с учетом налоговых новаций 2022 года	45
Го Чжэньхао	45
Базовый анализ разработки стандартов бухгалтерского учета между Китаем и Россией	48
Костанян А.А.	48
Проблемы и пути совершенствования налогообложения физических лиц в условиях цифровизации российской экономики	50
Кузнецова О.Д., Великанова Л.О.	50
Прогнозирование рынков агропродовольственной продукции	53
Куклина Д.О.	53
Налоги и технологии: прошлое, настоящее, будущее налоговой системы России	55
Магомадова М.В.	55
Управление финансовыми результатами: понятие, методы	58
Кривенко Е. И., Разинкина Ю.Д.	58
Совершенствование управления персоналом на основе применения технологий мотивации труда	58

Сайфуллина К.Е.	60
Государственные субсидии в строительной сфере	
Сайфуллина К.Е.	62
Основы бухгалтерского учёта в строительной отрасли	
Салех К.С., Шарапова Н.В.	64
Взаимодействие промышленных кластеров России друг с другом	

Андросова М.В.,
Студентка 4 курса,
Юридический институт,
НИУ «БелГУ», г. Белгород
Страхова К.А.,
Доцент кафедры иностранных языков и профессиональной коммуникации,
НИУ «БелГУ», г. Белгород

Вопросы правового регулирования предвыборной агитации с использованием средств массовой информации

Аннотация. Совершенствование норм, регламентирующих предвыборную агитацию является актуальным направлением государственной деятельности по причине ряда недостатков в многолетнем опыте информирования избирателей, в частности с использованием СМИ. Опираясь на анализ избирательного законодательства, автором установлены некоторые проблемы в регулировании предвыборной агитации с правовой точки зрения, а также предложены способы их разрешения.

Ключевые слова: выборы, избирательное право, агитация, информация, интернет, конституция, средство массовой информации.

Abstract: Improving the norms governing election campaigning is an urgent direction of state policy, since many years of experience in informing voters, in particular with the use of mass media, has a number of drawbacks. Based on the analysis of electoral legislation, the authors determined and analyzed the main problems of legal regulation of election campaigning. Also the article suggests some ways to resolve these legal problems.

Keywords: elections, suffrage, agitation, information, Internet, constitution, mass media.

В конце 90-х годов XX в. на территории нашей страны только начали формироваться новые органы представительной власти, поэтому информационное обеспечение избирательных процессов, в частности предоставление кандидатам доступа к СМИ, не предусматривалось. Основные права к информационному обеспечению СМИ закреплены в ст. 29 Конституции РФ [1].

В 1993 году Президентом Российской Федерации был издан Указ от 29 октября 1993 г. «Об информационных гарантиях для участников избирательной кампании 1993 года» [2]. Это была первая попытка установления правового устройства предвыборных агитационных компаний.

Уже в Федеральном законе (ФЗ) от 12.06.2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (далее ФЗ о гарантиях избирательных прав), законодатель закрепил нормы указа, четко разделяя информационное обеспечение предвыборной агитации и информирование избирателей, зафиксировав общие положения об организации данных процессов [3]. Согласно ч. 4 ст. 2 ФЗ о гарантиях избирательных прав, «предвыборная агитация – это любая деятельность, которая осуществляется в период предвыборной избирательной кампании и направлена на побуждение избирателей голосовать за или против кандидата, кандидатов, список кандидатов» [3]. Более подробное описание проведения предвыборной кампании, включая с использованием СМИ, в законе отсутствовало, что, впоследствии, позволило увеличиться уровню злоупотреблений и нарушений в ходе избирательного процесса.

Основные нормы, регулирующие порядок и правила проведения предвыборной агитации с использованием СМИ, содержатся в ст.48-56 VII главы «Гарантии прав граждан на получение и распространение информации о выборах и референдумах» ФЗ о гарантиях избирательных прав. Таким образом, данный акт признается базовым законом в части правового регулирования предвыборной агитации с использованием СМИ.

В свою очередь, ст. 2 Закона РФ от 27.12.1991 г. № 2124-1 «О средствах массовой информации» (далее Закон о СМИ) дает определение понятию термину «СМИ» [4].

В ч. 3 ст. 48 ФЗ о гарантиях избирательных прав установлены основные методы проведения предвыборной агитации с использованием СМИ в соответствии перечню, указанному в Законе о СМИ. Однако, ФЗ о гарантиях избирательных прав не содержит форм предвыборной агитации с использованием СМИ. При этом стоит отметить, что в ч. 4 ст. 62 Федерального закона от 22.02.2014 г. № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» и в ч. 3 ст. 43 Федерального закона от 10.01.2003 г. № 19-ФЗ «О выборах Президента

Российской Федерации», формы предвыборной агитации с использованием СМИ содержатся (публичные дебаты, дискуссии, проведение «круглых столов», пресс-конференции, интервью, и т.д.) [5].

Таким образом, вместо базового закона, регулирующего порядок проведения предвыборной агитации, правоприменителю приходится использовать его во взаимосвязи с другими нормами и положениями смежного законодательства, что, на наш взгляд, приводит к затруднениям и разобщенности механизма регулирования информационного обеспечения избирательного процесса. Здесь считаем целесообразным присоединиться к мнению Н.Е. Колобаевой в той части, что «избирательное законодательство нуждается в обобщении норм, выработке общих подходов к соответствующим правоотношениям» [6, с.19]. Для разрешения данной проблемы законодателю рекомендуется унифицировать соответствующие нормы в базовом ФЗ о гарантиях избирательных прав.

Еще одна проблема связана с требованием к содержанию информации, которая в предвыборный период публикуется или транслируется СМИ. Это требование о политической нейтральности. Вся информация не должна состоять из сведений, формирующих предпочтение к определенному кандидату у избирателей. Данная проблематика носит дискуссионный характер, поскольку в информационных текстах для той или иной избирательной кампании содержатся большое количество оценочных суждений, которые в свою очередь формируют субъективную точку зрения избирателя. Другое дело, когда СМИ и его представители посредством собственного мнения, представленном в виде комментариев, формируют требуемое политическое представление о кандидатах и процедуре выборов у избирателей. Соответственно, такое освещение СМИ предвыборной стадии избирательной кампании запрещается. К сожалению, законодатель не разграничивает понятия «информирования» и «комментирования» предвыборной стадии. Мы полагаем, законодателю нужно устранить указанный недостаток, путем закрепления точной формулировки понятий «информирования» и «комментирования», что позволит правоприменителю определять правомерность отдельных действий, которые осуществляют СМИ в период предвыборной агитации.

В современный период предвыборная агитация все больше перемещается в Интернет в части регистрации СМИ. В этой связи возникает вопрос о правовой регламентации действий по проведению предвыборной кампании с использованием СМИ в Интернете.

В ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» используется термин «сетевое издание», но не дано его определение. Иной, в силу специфики, подход в Законе о СМИ, в ст. 2 которого содержится дефиниция сетевого издания. Уточним, что законодатель не предусмотрел для такой формы предвыборной агитации специальных правил по регулированию отношений. Напротив, предвыборная агитация с использованием СМИ, зарегистрированного как интернет-издание, регламентируется по общим правилам и условиям агитации негосударственных СМИ. Важно отличать интернет-издание от остальных форм, так как оно имеет свою специфику. Например, предвыборная агитация в сетевых изданиях, зарегистрированных как СМИ, начинается на следующий день после представления в ЦИК РФ сведений о размещении агитационных материалов в сетевых изданиях [3]. Если предоставление времени для начала предвыборной агитации подобной формой частично закреплено, то правовое регулирование финансирования такого вида предвыборной агитации вовсе не разрешено. Полагаем, законодателю надлежит восполнить такие пробелы в рамках ФЗ о гарантиях избирательных прав.

Исходя из этого, мы приходим к выводу, что активное участие СМИ в предвыборной стадии выборов характеризуется определенным набором проблем, даже с учетом того, что избирательное законодательство постоянно корректируется. К сожалению, как показал анализ избирательных норм, регулирующих предвыборную агитацию с использованием СМИ, их изменение в основном связано с принятием дополнительного массива норм, правил и требований, которые только усложняют восприятие данного процесса. В этой связи нами сформулированы предложения, частично решающие выявленные проблемы в ФЗ о гарантиях избирательных прав:

- сформулировать и закрепить дефинитивные и процессуальные положения, регулирующие предвыборную агитацию с использованием СМИ;
- разграничить понятия «информирование» и «комментирования»;
- закрепить перечень интернет-сайтов, применяемых в ходе проведения предвыборной агитации.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. — 1993. — № 237.
2. Указ Президента от 29 октября 1993 года № 1792 «Об информационных гарантиях для участников избирательной компании 1993 года» (утратил силу) СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 20.11.2022).
3. Федеральный закон от 12 июня 2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (ред. от 28.06.2022 г.) // СЗ РФ. – 2002. – № 24. – Ст. 2253.
4. Федеральный закон РФ "О средствах массовой информации" от 27 декабря 1991 (ред. от 14.07.2022). — № 2124-1
5. Федеральный закон от 10 января 2003 г. № 19-ФЗ «О выборах Президента Российской Федерации» Текст. // СЗ РФ. – 2003. № 25. – Ст. 2567.
6. Колобаева Н.Е. Проблемы информационного обеспечения выборов в России с участием средств массовой информации. Журнал Российское право: образование, практика, наука. – 2015. – С. 16–19.

© Андросова М.В., Страхова К.А., 2023

УДК 343.23

Гамзаев С.Х.,
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

Общественная опасность множественности преступлений

Исследование вопросов множественности преступлений «обусловлено повышенной общественной опасностью данного вида преступности, теми последствиями, которые она наносит обществу» [5, с. 426]. В рамках настоящей статьи будут рассмотрены понятия видов множественности преступлений, правоприменительные ошибки в части понимания и применения которых «требуют выявления их причин с целью недопущения новых ошибок в будущем» [4, с. 106].

Для того, чтобы проанализировать сущность множественности преступных деяний, необходимо остановиться на основных признаках данного института уголовного права. К ним относятся следующие.

1. Осуществление преступником двух или большее количество преступных деяний, которые закреплены в Уголовном кодексе Российской Федерации [1] (далее – УК РФ).
2. Указанные преступления должны быть отдельными (без идеальной совокупности преступлений).
3. Каждое из указанных преступлений привело к негативным последствиям.

Первый из указанных выше признаков является количественным, так как закрепляет правило, в соответствии с которым преступник должен совершить минимум два преступления. При этом, если одно из совершенных деяний выступает не преступлением, а, например, административным правонарушением, такое сочетание деяний не будет являться множественностью преступлений.

Второй признак устанавливает, что преступления должны быть отдельными, каждое должно быть установлено в отдельной статье УК РФ.

Так как преступления являются как оконченные, так и неоконченные деяния, то множественность преступлений может включать сочетание оконченных и неоконченных преступлений.

Также в соответствии со ст. 33 УК РФ в множественность преступлений могут входить действия как исполнителя, так и организатора, пособника или подстрекателя. В ситуации, когда лицо совершило одно самостоятельное преступление, а также выступало соучастников в другом преступлении, также будет выступать множественностью преступлений.

Следующий признак множественности преступлений – каждый из указанных преступлений привели к негативным последствиям, выступает качественным признаком. Исходя из него, множественность составляют только те преступные деяния, за которые преступник будет нести уголовную ответственность. Таким образом, если за первое преступление судимость уже снята или

погашена, при совершении второго преступления, такой случай не будет являться множественностью преступлений.

В соответствии с УК РФ множественность преступлений может быть выражена в двух формах: рецидив и совокупность преступных деяний. Данные формы множественности преступлений имеют существенные различия, в связи с чем считаем необходимым остановиться на них.

Согласно ст. 17 УК РФ совокупность преступлений признается в случае совершения двух или более преступных деяний, за которые преступник не был осужден. Также в ситуации, когда одно действие преступника, которое подпадает под ответственность, установленную в разных статьях УК РФ, такое действие также будет считаться совокупностью преступлений [3, с. 579].

Чаще всего на практике встречается совокупность, при которой осуществляются преступные деяния, предусмотренные разными статьями УК РФ друг за другом, а не одновременно. Такую совокупность преступлений принято называть реальной.

Также стоит заметить, что на практике достаточно сложным является вопрос разграничения совокупности преступлений от конкуренции норм, которая выражается в том, что одно преступное деяние может быть закреплено в различных статьях УК РФ [6, с. 78].

Еще одной формой совокупности преступных деяний выступает рецидив преступлений. Согласно ч. 1 ст. 18 УК РФ рецидивом выступает осуществление преступником деяния с уже имеющейся у него судимостью за осуществление умышленного преступления. Согласно указанному понятию рецидива преступлений, можно выделить следующие его основные характеристики.

1. Совершение преступником умышленных преступных деяний в количестве два или более.
2. Наличие у преступника судимости за совершенное умышленное преступное деяние.
3. Временной промежуток между совершенными преступными деяниями.

Именно в соответствии с последними двумя характеристиками рецидива его возможно разделить с совокупностью преступных деяний.

В соответствии со ст. 18 УК РФ принято различать простой, опасный и особо опасный рецидивы.

Осуществление преступников нескольких преступлений может указывать на то, что это не случайность, а сущность человека и его склонность к преступным деяниям. Такой человек не хочет жить в соответствии с законами государства, поэтому УК РФ относится к множественности преступлений как к обстоятельству, которое указывает на то, что преступник является опасным для общества, при этом повышенная «уголовная ответственность представляет собой реакцию государства на совершенное противоправное деяние» [2, с. 91] в виде особых правил назначения наказания за два и более преступления: за совокупность преступных деяний или за рецидив преступлений.

Законодатель предусмотрел особые правила назначения наказания при множественности преступных деяний, к ним относятся следующие.

1. Рецидив преступлений признается отягчающим наказанием обстоятельством и учитывается судом при определении виновному вида и размера наказания (п. «а» ч. 1 ст. 63 УК РФ).

Общие начала назначения наказания устанавливают, что лицу, признанному виновным в совершении преступления, назначается справедливое наказание в пределах, предусмотренных соответствующей статьей Особенной части УК РФ, и с учетом положений Общей части УК РФ (ст. 60). Вместе с тем уголовный закон указывает, что суд вправе превысить пределы санкций, установленных статьями Особенной части УК РФ, в двух случаях: при назначении наказания по совокупности преступлений (ст. 69 УК РФ) и при назначении наказания при совокупности приговоров (ст. 70 УК РФ), так как речь идет о совершении лицом двух или более преступлений.

2. Рецидив, т.е. совершение лицом, имеющим судимость за умышленное преступление, нового умышленного преступления, свидетельствует о том, что применявшаяся к нему мера уголовного наказания не достигла своих целей, в том числе не удержала его от повторного нарушения уголовно-правового запрета. Исходя из этого уголовный закон предусматривает, что рецидив преступлений влечет более строгое наказание (ч. 5 ст. 18 УК РФ) на основании и в пределах, предусмотренных УК РФ, а также особый порядок его назначения (ст. 68 УК РФ).

3. При совокупности преступлений лицо несет уголовную ответственность за каждое совершенное деяние по соответствующей статье или части статьи УК РФ.

Таким образом, повышенная общественная опасность множественности преступлений позволила законодателю установить специальные правила назначения наказания за совершение двух и более преступлений.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // Официальный интернет портал правовой информации. URL: www.pravo.gov.ru
2. Иваненкова А. Ю. О понятии уголовной ответственности несовершеннолетних / А. Ю. Иваненкова, О. Ю. Красовская // Современный взгляд на науку и образование: Сборник научных статей. Том Ч. IX. Москва: Издательство «Перо», 2021. С. 90-92.
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Г. Н. Борзенков, В. П. Верин, Б. В. Волженкин и др.; отв. ред. В. М. Лебедев. 7-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт-Издат, 2007. 902 с.
4. Красовская О. Ю. К вопросу о назначении уголовного наказания в виде штрафа в отношении несовершеннолетних / О. Ю. Красовская // Развитие наук антикриминального цикла в свете глобальных вызовов обществу: Сборник трудов по материалам всероссийской заочной научно-практической конференции с международным участием, Саратов, 16 октября 2020 года. Саратов: Саратовская государственная юридическая академия, 2021. С. 106-115.
5. Красовская О. Ю. Ответственность юридических лиц как способ противодействия организованной преступности / О. Ю. Красовская, О. В. Кибиткина // Теория и практика расследования преступлений: Материалы X Международной научно-практической конференции, Краснодар, 14 апреля 2022 года / Редколлегия: Э.С. Данильян, И.Г. Башинская, М.Ю. Лакомская [и др.]. Краснодар: Федеральное государственное казенное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Краснодарский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации», 2022. С. 426-428.
6. Семенова Д. М. Основание и пределы дифференциации уголовной ответственности в условиях множественности преступлений: дис. ... канд. юрид. наук. Самара, 2019. 260 с.

© С.Х. Гамзаев, 2023

УДК 343.2

Гринякина Е.А.,
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

О признаках субъективной стороны преступления

В статье анализируется сущность субъективной стороны преступления и вина как ее основной признак. Квалификация уголовных преступлений требует от правоприменителя использования многих положений Общей части уголовного права, одним из основных которого является понятие «вина», широко дискутируемого в различных научных исследованиях. Анализу подвергнуты нормы Общей части Уголовного кодекса Российской Федерации, в которой изложены как общий принцип вины, так и нормы, устанавливающие формы и виды вины, используемые при квалификации конкретных уголовно-наказуемых деяний.

В теории уголовного права вину определяют как «психическое, субъективное отношение лица к содеянному в форме умысла или неосторожности [2, с. 12]. Однако в уголовном законодательстве определение вины отсутствует. В ч. 1 ст. 14 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) определяется понятие преступления, признаком которого называется «виновность»: «преступлением признается виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное настоящим Кодексом под угрозой наказания». В ст. 73 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации говорится, что при производстве по уголовному делу подлежат доказыванию виновность лица в совершенном преступлении, форма его вины и мотивы. В содержание вины входят такие категории как мотивация, целеустремленность и эмоции.

Цель работы. Определить влияние точного понимания признаков субъективной стороны состава преступления на квалификацию деяния.

Различают прямой и косвенный умысел, а также неосторожность в форме легкомыслия и небрежности. «Существующая судебная практика продолжает свидетельствовать о немалых ошибках в применении положений УК РФ» [1, с. 246], включая формы и виды вины, что влияет на правильную квалификацию преступления и уголовную ответственность. Квалификация помогает, определять наступление или отсутствие уголовной ответственности, занимая немало важную роль в составе преступлений. «Под квалификацией преступления понимается установление и юридическое

закрепление точного соответствия между фактическими признаками совершенного деяния и признаками состава преступления, предусмотренного уголовно-правовой нормой» [4, с. 198]. Так, определив вид умысла и квалификацию суд учитывает его при назначении наказания. Наиболее опасным для общества является совершение преступления с прямым умыслом. Например, выпущенный по условно-досрочному освобождению преступник некоторый промежуток времени оценивал и выслеживал семейство, которое жило на третьем этаже пятиэтажного здания. Когда он дождался, что все жители квартиры покинут ее, он совершил злоумышленное ограбление. Такое неправомерное поведение и действия злоумышленника были с прямым умыслом, поскольку преступник имел осознанность своих действий, детально их спроектировал и ожидал негативных последствий. Он сделал это со злым умыслом. Вместо поисков работы или добывания денег своим трудом, он решил облегчить себе жизнь, но такими действиями лишь усугубил свое положение.

Кроме вины субъективную сторону характеризуют мотив и цель, а также эмоции как аффект и чувства. Предоставляемые особенности находятся в единстве между друг другом. У каждого человека есть чувства, мысли и эмоции, это неотъемлемая часть любого из нас, но будь то они правильные, существуют и негативные, из-за которых он может совершать различные поступки, противоречащие здравому смыслу. Многие наши действия и бездействия проявляются в виде наших эмоций, которые помогут говорить об общественной опасности человека, совершившего преступление, и повлечь снижение наказания или наоборот его увеличение.

Если человек невиновно причинило вред объекту преступления, то он не подлежит к уголовной ответственности. Невиновное лицо может считать себя виновным, что может повлечь негативные для него последствия в виде уголовной ответственности. Например, внушаемые люди под влиянием другого человека могут признает себя виновным в совершении преступления, которого в действительности не совершали. Если человек невиновен, он не должен нести уголовную ответственность. Как утверждал Цицерон, правосудие следует рассматривать как воздание каждому своего. Каждый несет ответственность за свои поступки и, если человек не виновен, его оправдают.

Субъективная сторона преступления характеризуется эмоциональным состоянием в момент его совершения. Например, убийство может быть совершено в состоянии аффекта, при чем лицо является вменяемым. Такие преступления под эмоциями (аффектом) признаны законодателем менее общественно опасными, чем совершенные без них, что отражено на строгости предусмотренного в санкциях наказаний и «направлено на реализацию принципа справедливости» [3, с. 48].

Но не все преступления, совершенные при душевном эмоциональном волнении, можно расценивать как совершенные в состоянии аффекта, например, ввиду намеренных притворств виновного такого состояния, что может быть выяснено в результате психолого-психиатрической экспертизы. Е. Спирица описывает психотипы людей и криминальный профиль личности, например, истероидный тип личности не способен на убийства, лишь в исключительном случае, если затронуты близкие ему люди, человек может нарушить закон и лишит жизни другого человека [5, с. 61].

Также признаком субъективной стороны является цель преступления, которая характеризует некоторые составы преступления. Например, согласно ст. 279 УК РФ вооруженный мятеж совершается в целях свержения или насильственного изменения конституционного строя Российской Федерации либо нарушения территориальной целостности Российской Федерации.

К признакам субъективной стороны относится мотив преступления. Проводя соотношение мотива и цели, можно отметить, что мотив служит истоком преступления, а цель выступает определенной для этого направленностью. Вначале у субъекта возникает мотив, а затем в качестве движения силы мотива появляется цель [6, с. 186].

Вывод. Таким образом, содержание внутренней стороны преступления и вина как основной признак ее признак, характеризуют отношения лица к совершаемому им общественно опасному деянию и общественно опасному последствию. Правильная оценка признаков субъективной стороны состава преступления позволяет правоприменителю квалифицировать деяние верно.

Список использованной литературы:

1. Красовская О. Ю. Некоторые теоретико-прикладные проблемы назначения несовершеннолетним уголовного наказания в виде штрафа / О. Ю. Красовская // Вопросы российского и международного права. 2018. Т. 8. № 9А. С. 245-252.
2. Красовская О. Ю. Состав преступления: учебное пособие / О. Ю. Красовская. Саратов: Саратовская государственная юридическая академия, 2016. 60 с.
3. Меньшикова А. Г. Обстоятельства, смягчающие наказание // Виктимология. 2020. № 3 (23). С. 48-52.

4. Новоселов Г.П. Состав преступления и квалификация преступления // Уголовное право. Общая часть: учебник / отв. ред. И. Я. Козаченко. М.: Норма, 2008. 720 с.
5. Спирица Е. Вижу вас насквозь. Как «читать» людей. СПб.: Питер, 2022. 256 с.
6. Станкевич К. К. Терминологические проблемы использования категорий «мотив» и «цель» преступления в нормах Уголовного кодекса Российской Федерации // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2017. № 2 (51). С. 185-189.

© Е.А. Гринякина, 2023

УДК 34

Данилов Р.В.,
магистрант 1 курса обучения,
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты

Роль прокуратуры РФ в защите прав и свобод человека и гражданина в современных условиях

Аннотация: в статье речь идет о защите прав и свобод человека, как об основной обязанности Российской Федерации, в соответствии с Конституцией РФ. Поскольку Прокуратура РФ играет особую правозащитную роль, а ее органы обладают относительной автономностью функциональных ветвей государственной власти, автор отмечает, что обеспечение стабильной жизни путем исполнения всеми законов и есть служение прокуратуры нашему государству.

Ключевые слова: Конституция, Российская Федерация, права и свободы, защита прав и свобод, гражданин, Прокуратура РФ.

Danilov R.V.,
1st year master's student,
ISOiP (branch) of DSTU in Shakhty

The role of the Prosecutor's Office of the Russian Federation in the protection of human and civil rights and freedoms in modern conditions

Abstract: the article deals with the protection of human rights and freedoms as the main duty of the Russian Federation, in accordance with the Constitution of the Russian Federation. Since the Prosecutor's Office of the Russian Federation plays a special human rights role, and its bodies have relative autonomy of the functional branches of the state, the author notes that ensuring a stable life through the execution of all laws is the service of the prosecutor's office to our state.

Keywords: Constitution, Russian Federation, rights and freedoms, protection of rights and freedoms, citizen, Prosecutor's Office of the Russian Federation.

В соответствии со ст. 1 Конституции Российской Федерации Россия провозглашается демократическим государством [1]. Согласно ст. 3 Основного закона, единственным источником власти в Российской Федерации выступает народ, а каждая личность, ее права и свободы являются высшей ценностью.

Вместе с тем, согласно ст.2 Конституции РФ, защита прав и свобод человека – это обязанность Российской Федерации [1]. Конституция РФ декларирует принципы, основополагающие начала защиты прав человека и гражданина в нашей стране.

Прокуратура Российской Федерации играет особую правозащитную роль, так как ее органы обладают относительной функциональной автономностью по отношению к другим ветвям государственной власти и достаточной разветвленностью, обеспечивающей практически повсеместный доступ к ним населения [3, с. 410].

В Федеральном Законе от 17 января 1992 г. № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» закреплены нормы, подтверждающие правозащитный характер деятельности органов прокуратуры [2].

Кроме того, прокуратура обладает полномочиями по осуществлению защиты прав и свобод человека и гражданина, как в надзорном, так и в ненадзорном видах деятельности.

На протяжении трехсот лет прокуратура защищает права граждан своей страны. Обеспечение стабильной жизни путем неукоснительного исполнения всеми законов и есть служение прокуратуры нашему государству. Главная цель прокуратуры – реальная помощь людям, восстановление их нарушенных прав.

На фоне бесконечных санкций со стороны западных стран и массового ухода иностранных компаний с рынка России особого внимания прокуратуры требует обеспечение трудовых прав граждан.

Сегодня, как показывает практика, сотрудники прокуратуры уделяют особое внимание вопросам исполнения требований трудового законодательства филиалами иностранных юридических лиц, объявивших о прекращении либо приостановлении деятельности в Российской Федерации, а также соблюдения прав работников организаций, попавших под внешнеполитические и экономические санкции.

Действиям руководства организаций, заявивших о приостановке или прекращении работы в России, в каждом случае была дана соответствующая правовая оценка.

Поскольку заработная плата для большинства работающих граждан является основным источником доходов и от своевременного получения денежного вознаграждения за труд зависит благосостояние не только самих работников, но и членов их семей, для восстановления прав работников на оплату труда, в суды направлено более 65 тыс. заявлений, работодателям вынесено свыше 25 тыс. представлений, по требованиям и постановлениям прокуроров к дисциплинарной и административной ответственности привлекли более 30 тыс. виновных должностных лиц, возбуждено 763 уголовных дела [6].

Не менее важным вопросом остается соблюдение прав граждан на охрану здоровья и медицинскую помощь. В прошлом году меры реагирования принимались в связи с тем, что больницы и фельдшерско-акушерские пункты были ненадлежащим образом укомплектованы кадрами и медикаментами, закупленное медоборудование не использовалось, территориальные программы госгарантий бесплатного оказания медпомощи в ряде регионов не соответствовали федеральным нормативам.

Вместе с тем, прокуратурой на постоянной основе принимаются меры по защите прав пенсионеров на оплату компенсации к месту использования отдыха и обратно, назначению и перерасчету пенсионных выплат, а также прав граждан на улучшение жилищных условий.

По требованию надзорного ведомства в качестве меры государственной поддержки в Дальневосточном федеральном округе 1068 многодетным семьям предоставлены земельные участки. В Республике Саха (Якутия) — 319 семьям, Приморском крае — 270, Хабаровском крае — 245, Амурской области — 231 [5].

Кроме того, органы прокуратуры принимают непосредственное участие в надзорном сопровождении реализации национальных проектов [3, с. 22].

Таким образом, можно сказать, что из года в год доверие граждан к прокуратуре растет. В первую очередь, это видно по постоянно увеличивающемуся количеству поступающих в прокуратуру обращений. Наиболее часто граждане обращались в органы прокуратуры по вопросам нарушения норм трудового и жилищного законодательства, безопасности дорожного движения, соблюдения законодательства о природопользовании. Возросло количество жалоб на нарушения законов об исполнительном производстве, на нарушения при производстве предварительного следствия и дознания.

Подводя итог вышеизложенному, можно сказать, что усилия сотрудников ведомства направлены на укрепление законности и правопорядка, повышение эффективности противодействия различным видам нарушений. Осуществляя правозащитную деятельность, прокуратура принимает активное участие в деятельности, относящейся к защите прав и свобод человека, что необходимо для обеспечения правовой стабильности государства, социально-экономического развития и повышения уровня и качества жизни граждан.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации: (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [с учётом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 года № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 года № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 года № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 года № 11-ФКЗ, от 14 марта 2020 года № 1-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 5-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 6-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 7-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 8-ФКЗ]. – Доступ из справ. – правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный

2. Российская Федерация. Законы. О прокуратуре Российской Федерации: Федеральный закон № 2202-1: текст с изм. и доп. вступ. в силу 09.01.2023. — Собрание законодательства РФ, 20 ноября 1995. — № 47. — ст. 4472. — Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. — Текст: электронный.

3. Кардашова, И. Б. Правовые новеллы обеспечения национальной безопасности прокуратурой / И. Б. Кардашова // Законность. – 2022. – № 1(1047). – С. 21-25. – EDN SAVGGK.

4. Медведев, В. А. Понятие правозащитной деятельности прокуратуры / В. А. Медведев // Прокуратура Российской Федерации: вектор развития и роль в формировании демократического правового государства: сборник материалов Международной научно-практической конференции. В двух частях, Чебоксары, 29–30 октября 2021 года. Том Часть 1. – Чебоксары: Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова, 2021. – С. 409-414. – EDN BEGGYM.

5. Реализация прав социально незащищенных категорий граждан на контроле прокуратуры РФ — URL: <https://eaomedia.ru/news/1438594/?ysclid=le41zwxg3649577007> (дата обращения: 14.02.2023). — Режим доступа: свободный. — Текст: электронный.

6. Интервью Генерального прокурора Российской Федерации Игоря Краснова «Известиям» — URL: <https://epp.genproc.gov.ru/web/gprf/mass-media/news?item=84753968> (дата обращения: 14.02.2023). — Режим доступа: свободный. — Текст: электронный.

© Р.В. Данилов, 2023.

УДК 347

Каурин Н.С.,
магистрант 1 года обучения,
Лунёва Е.Н.,
ст. преподаватель кафедры «Коммерческое и финансовое право»,
ИСОиП (филила) ДГТУ в г. Шахты

Продажа товаров по образцам как одна из форм дистанционного способа продажи

В современном мире множество людей совершает покупки через Интернет, ведь это удобно, доступно и легко. Сидя на диване, потребитель может заказать любой товар, от винтика до мебели, при этом экономя свое время, не тратя его на длительные походы по магазинам. Однако продажа товаров дистанционным способом имеет свои особенности.

Способ покупки по каталогам, рекламным проспектам, буклетам, фотоснимкам, а также заказ по телефону, через Интернет или другими способами, которые исключают возможность ознакомления с приобретаемым товаром, называется дистанционным способом продажи.

Другими словами, дистанционный способ продажи товаров – это продажа товаров по договору розничной купли-продажи, заключаемому на основании ознакомления покупателя с предложенным продавцом описанием товара, содержащимся в каталогах, проспектах, буклетах либо представленным на фотоснимках или с использованием сетей почтовой связи, сетей электросвязи, в том числе информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», или иными способами, исключающими возможность непосредственного ознакомления покупателя с товаром либо образцом товара при заключении такого договора.

В настоящее время чаще всего встречается реализация товаров неопределенному кругу потребителей при помощи информационных ресурсов через сеть «Интернет» (интернет-магазины, страницы в социальных сетях, объявления на общедоступных площадках и т.д.). Данный вид продаж регулируется статьей 26.1 Закона РФ от 07.02.1992 г №2300-1 «О защите прав потребителей» [1] и Постановлением Правительства РФ от 31.12.2020 № 2463 «Об утверждении Правил продажи товаров по договору розничной купли-продажи, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование потребителя о безвозмездном предоставлении ему товара, обладающего этими же основными потребительскими свойствами, на период ремонта или замены такого товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих обмену, а также о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [2].

Разновидностью дистанционного способа продаж является продажа товаров по образцам. Она отличается тем, что вещь, которую покупает потребитель, можно увидеть воочию в образце.

Такая форма обслуживания применяется в основном при реализации через розничную торговую сеть крупногабаритных, громоздких товаров, требующих значительных трудозатрат, времени и торговых помещений для их реализации. Поэтому наиболее рациональным способом розничной торговли подобными товарами является продажа по одному или нескольким образцам, полностью собранным, подключенным, отрегулированным, то есть готовым к эксплуатации потребителем. К таким товарам относятся большие комплекты мебели, товары бытового и хозяйственного назначения – холодильники, стиральные машины, предметы ремонтно-строительного назначения.

Однако не только эти товары продаются по образцам. Стремительно развивается сеть дополнительных услуг населению, и сегодня по представленным образцам можно приобрести довольно широкий круг товаров.

Основным нормативным актом, регламентирующим правила и порядок розничной торговли товара по образцам, являются «Правила продажи товаров по образцам», утверждённые постановлением Правительства Российской Федерации от 21 июля 1997 г. № 918.

Целью и задачей данных Правил является улучшение обслуживания населения с помощью применения прогрессивных форм торгового обслуживания, оказания услуг по доставке, сборке, установке, подключению и регулировке крупногабаритных и технически сложных товаров, а также защита интересов и прав потребителей.

Можно сказать, что действующее законодательство предусматривает определённые правила торговли подобным образом. Договор розничной купли – продажи может быть заключён на основании ознакомления покупателя с образцом товара (его описанием, каталогом товара и т.п.), предложенным продавцом.

Закон РФ «О защите прав потребителей» предусматривает, что продавец до заключения договора должен предоставить информацию об основных потребительских свойствах товара, об адресе (месте нахождения) продавца, о месте изготовления товара, о полном фирменном наименовании продавца (изготовителя), о цене и условиях приобретения товара, о его доставке, сроке службы, сроке годности и гарантийном сроке, о порядке оплаты товара, а так же о сроке, в течение которого действует предложение о заключении договора [1].

Вместе с тем, такой договор считается выполненным с того момента, когда товар доставлен на место, указанное в договоре. До момента передачи товара за покупателем сохраняется право отказаться от исполнения договора. Однако покупатель обязан возместить продавцу необходимые расходы, которые тот понёс в связи с исполнением своих обязательств по выполнению данного договора.

Государство стремится всеми возможными средствами сгладить присутствующий в отношениях розничной купли-продажи дисбаланс –«сильный» продавец, который устанавливает цену и непосредственно влияет на выбор потребителя и «слабый» покупатель, который присоединяется к условиям, предложенным продавцом.

Однако на практике по-прежнему довольно часто встречаются спорные ситуации, касающиеся невыполнения условий договора продажи товаров по образцу как со стороны потребителя, так и со стороны продавцов.

Применительно к защите прав потребителей по рассматриваемому нами договору просвещение граждан является одним из самых важных аспектов в деятельности органов государственной власти.

В Стратегии РФ в области защите прав потребителей на период до 2030 года обращено внимание на то, что в данный момент происходит «переход от надзора за состоянием потребительского рынка к мерам профилактики», который позволяет не только не допускать ухудшения достигнутого уровня защиты прав потребителей, но и всячески его повышать.

Говоря о защите прав потребителей по договору розничной купли-товаров по образцам, стоит отметить, что действующее законодательство не предусматривает каких-либо конкретных гарантий прав покупателей именно по данному договору. Если говорить о продаже товаров дистанционным способом, то данному договору Закон «О защите прав потребителей» посвящает отдельную статью.

На наш взгляд, не предоставление потребителю по договору розничной купли-продаже по образцам тех гарантий, которые предоставлены покупателю по договору купли-продажи товаров дистанционным способом, не совсем оправдано. Так, согласно п. 4 ст. 26.1 Закона о защите прав потребителей, потребитель вправе отказаться от товара в любое время до его передачи, а после передачи товара – в течение семи дней [1].

Однако указанное исключение не применяется в ситуации, когда покупатель заказывает товар по имеющимся у продавца каталогам и выбирает цвет и размер товара из стандартного набора вариантов, имеющихся у производителя [3, с. 18].

Вполне разумно, по нашему мнению, данное положение закона распространить и на продажу товаров по образцам, исключая случаи продажи товаров по индивидуальному заказу (мебели с индивидуальным наполнением, например).

Список использованной литературы:

1. Российская Федерация. Законы. О защите прав потребителей: Федеральный закон №2300-1-ФЗ: текст с изм. и доп. вступ. в силу 05.12.2022: [принят Государственной Думой 07 февраля 1992 года]. — Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. — Текст: электронный.

2. Российская Федерация. Правительство. Российская Федерация. Законы. Об обращении лекарственных средств: Федеральный закон № 61-ФЗ: текст с изм. и доп. вступ. в силу 06.03.2022: [принят Государственной Думой 24 марта 2010 года: одобрен Советом Федерации 31 марта 2010 года]. — Собрание законодательства РФ, 19 апреля 2010. — № 16. — ст. 1815. — Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. — Текст: электронный Постановление № 2463 от 31 декабря 2020 г. — Собрание законодательства РФ, 18 января 2021. — № 3. — ст. 593. — Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. — Текст: электронный.

3. Никишкин, В. В. Актуальные маркетинговые аспекты развития интернет-торговли / В. В. Никишкин, А. Н. Бекетов, Н. А. Широкова // Экономика строительства. – 2022. – № 8. – С. 4-19. – EDN TSAICJ.

© Н.С. Каурин, Е.Н. Лунёва, 2023

УДК 347

Лилюкова О.С.,
к. ю. н., доцент,
Кулигин З.И.,
Студент,

Белгородский государственный национальный исследовательский университет, г. Белгород

Роль третейского суда в защите прав предпринимателей

Аннотация. Со стороны государства уделяется особое внимание как развитию предпринимательства, так и защиты прав предпринимателей. В настоящее время существует множество средств защиты прав предпринимателей, одним из которых является решение спора в третейском суде. В данной работе мы рассмотрим роль третейского суда в защите прав предпринимателей, изучив его особенности.

Ключевые слова: третейский суд, предприниматель, преимущества, защита прав предпринимателей, решение.

Вопрос о защите прав предпринимателей на данный период времени является достаточно острым, так как предпринимательская деятельность – это один из способов развития экономики, поэтому со стороны государства ему уделяется особое внимание. Политика РФ направлена на развитие и укрепление предпринимательства в стране, которое можно обеспечить только при соблюдении защиты прав и интересов предпринимателей. При осуществлении предпринимателем своей деятельности он постоянно вступает в контакт с иными субъектами, вследствие чего между ними могут возникать споры, которые необходимо регулировать.

Сейчас предусмотрено большое количество форм защиты прав предпринимателей. Наиболее часто используемой формой, с помощью которой разрешается экономический спор, является подача заявления в арбитражный суд.

Однако, в настоящий период времени, нагрузка на арбитражные суды является огромной, а процедура решения спора в арбитражном суде достаточно длительной, вследствие чего были созданы и закреплены третейские суды.

Так, в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2002 г. №102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации» под третейским судом следует понимать «постоянно действующий третейский суд или третейский суд, образованный сторонами для решения конкретного спора» [1]. Сразу же стоит отметить, что третейский суд – это не государственный орган, то есть он не входит в судебную систему РФ.

Третейские суды, действующие на постоянной основе, не могут быть созданы органами государственной власти и местного самоуправления РФ. Они создаются торгово-промышленными палатами, биржами и иными организациями, однако организация и деятельность такого суда должны полностью соответствовать установленному на территории РФ законодательству.

В настоящее время на территории РФ имеются только два постоянно действующих третейских суда:

1. Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС) при Торгово-промышленной палате РФ;
2. Морская арбитражная комиссия (МАК) при Торгово-промышленной палате РФ.

В третейском суде рассматриваются споры, возникающие из гражданско-правовых отношений, и иные споры, закрепленные в ст. 22.1 ГПК РФ [2].

В третейских судах, исходя из смысла закона, решаются частноправовые споры, то есть, договорные споры, возникшие между предпринимателями и не имеющие никакого отношения к публично-правовой сфере.

Однако, основная функция третейского суда – это защита прав предпринимателей, чьи права были нарушены либо оспариваются. Данная функция включает в себя публично-правовой аспект, так как является правовым инструментом, посредством которого сохраняется и обеспечивается государственный правопорядок.

Решение спора в третейском суде стало новой ветвью защиты прав и интересов предпринимателей в правовой системе РФ. В качестве сторон в третейском разбирательстве могут выступать:

- юридические лица;
- индивидуальные предприниматели;
- физические лица.

Для того, чтобы спор сторон рассматривался в рамках третейского суда им необходимо заключить третейское соглашение в письменной форме. В случае, когда такое соглашение заключено, на стороны ложится обязанность добровольного исполнения решения третейского суда. Если решение не будет исполнено добровольно, то подлежит принудительному исполнению.

Принудительное исполнение решения третейского суда осуществляется по правилам исполнительного производства на основе выданного компетентным судом исполнительного листа.

Срок исполнения решения третейского суда может быть как обозначен им, так и не обозначен. Если срок исполнения решения судом не обозначен, то моментом начала его исполнения стоит считать момент вынесения судом решения по этому делу.

Третейский суд имеет ряд преимуществ, отличающих его от государственных судов. К их числу можно отнести:

- самостоятельность при выборе арбитров;
- конфиденциальность (обусловлена тем, что заседания третейского суда проходят в закрытом порядке);
- нейтральность (проявляется ввиду того, что третейский суд не входит в число государственных судов);
- направленность суда на примирение сторон, между которыми возник спор;
- оперативность (срок рассмотрения спора в третейском суде занимает значительно меньше времени, нежели в государственных судах) [3];
- обязательность и добровольность исполнения решения третейского суда.

Все вышеперечисленные преимущества говорят о том, что решение спора в третейском суде, а равно защита предпринимателем своих прав, это более простой и быстрый способ решения спора, нежели альтернативное решение в государственном суде.

А.В. Тимошенко в качестве аргумента о законности и справедливости третейского разбирательства отмечал: «в самом процессе сторонам предоставляется равенство между друг другом, а способность доказывания лежит на каждом индивидуально, что создает состязательность процесса» [6].

В юридической литературе особое внимание уделяется третейским судам, имеющим специализацию на конкретной категории споров. На такие суды возлагаются особые перспективы со стороны научного сообщества, так как с их помощью будет решаться множество экономических споров, и они будут выступать в роли альтернативного (внесудебного) способа решения спора.

Проанализировав научную литературу, мы смогли выделить четыре основные ветви развития третейского суда как внесудебного способа защиты предпринимателем своих прав.

Первая ветвь. Она заключается в том, что в границах каждого субъекта должен быть образован постоянно действующий третейский суд, который будет многопрофильным.

Вторая ветвь. Создание третейских судов в крупных компаниях либо организациях. В данных подразделениях необходимо создание таких судов для урегулирования возможных конфликтов между хозяйствующими субъектами.

Третья ветвь. О ней писал С.С. Занковский следующее: «создание третейских судов при каком-либо юридическом лице, но при этом с минимальными с ним организационными и иными связями и с претензией на максимально широкий – в географическом плане – охват своей юрисдикцией территории» [5].

Четвертая ветвь. Создание узкопрофильных третейских судов, действующих на постоянной основе. Такие суды имели бы сильное практическое значение, так как если деятельность суда направлена на решение конкретных экономических споров, то его значимость и целесообразность является наиболее ёмкой и объективной.

Для того, чтобы третейские суды заняли свою нишу в качестве способа защиты прав предпринимателей, необходимо их продвижение и правильная агитация. Ведь многие граждане не знают вышеперечисленных преимуществ третейского суда, поэтому им необходимо это разъяснить. Можно утвердить, что если бы граждане знали о всех плюсах третейского разбирательства, то решали бы свои споры в третейских судах значительно чаще, чем в настоящее время.

Третейский суд, учитывая все свои преимущества, начинает занимать особое положение не только в системе российского права, но и в качестве способа защиты предпринимателем своих прав и интересов. И.Ф. Амельчаков писал: «Третейские суды являются эффективнейшим инструментом разрешения хозяйственных споров, возникающих между физическими и юридическими лицами» [3]. С этими словами нельзя не согласиться, так как положительный опыт разбирательства споров в третейском суде и ускоренный механизм третейского судопроизводства это подтверждают.

Ввиду роста экономических отношений и субъектов предпринимательства в целом, мы понимаем, что востребованность в третейском суде будет только расти, поэтому за ним необходим постоянный контроль и правовое совершенствование со стороны государства. Для того, чтобы субъекты предпринимательства чаще обращались для решения своих экономических споров в третейский суд, им необходимо грамотно разъяснить все его преимущества, чему может поспособствовать реклама, а также иные способы агитации.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 24.07.2002 N 102-ФЗ «О третейских судах в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
3. Амельчаков И.Ф. Механизм обеспечения защиты прав и свобод органами судебной власти/ монография . — М., 2014. С. 245—248.
4. Бухтояров, В.Е. Роль третейского суда в защите прав предпринимателей / В.Е. Бухтояров // Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы. – Чебоксары: «Издательский дом «Среда», 2022. – С. 209-212.
5. Проблемы развития и перспективы предпринимательского права в современных экономических условиях / С. С. Занковский, Ю. Е. Будникова, Л. И. Булгакова [и др.]. – Москва: ООО «Проспект», 2021. – 656 с.
6. Тимошенко А.В. Роль и значение третейских судов как альтернативного способа разрешения споров// Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. - №19. – 2017. – с. 3-5.

© З.И. Кулигин, 2023

Раздел бизнес-аккаунта в социальных сетях, как совместно нажитого имущества супругов

В современном мире с развитием Интернет-технологий появляется много возможностей для развития онлайн бизнеса и рекламы товаров, работ и услуг через социальные сети, ведь это удобно, доступно и легко. Большинство людей зарегистрированы в социальных сетях и используют свои аккаунты для получения прибыли, так как это на сегодняшний день наиболее доступный способ ведения бизнеса. Прибыльные аккаунты в социальных сетях привлекают внимание конкурентов, возникает вопрос о правовом поле владения такими аккаунтами, в том числе и с точки зрения семейного права.

Вступая в брак, между супругами возникает вопрос, является ли ценный аккаунт в социальных сетях и доходы от него общим имуществом супругов? С точки зрения Российского законодательства все нажитое имущество в браке по общему правилу считается общим имуществом супругов. К такому имуществу Семейный кодекс РФ в соответствии с п. 2 ст. 34 относит - доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результаты интеллектуальной деятельности, полученные ими пенсии, пособия, а также иные денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья либо иного повреждения здоровья, и другие). Общим имуществом супругов, являются также приобретенные за счет общих доходов супругов движимые и недвижимые вещи, ценные бумаги, паи, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации, и любое другое нажитое супругами в период брака имущество независимо от того, на имя кого из супругов оно приобретено либо на имя кого или кем из супругов внесены денежные средства [1].

Означает ли это, что аккаунт в социальных сетях с миллионами подписчиков, который приносит большой доход, также можно считать общим имуществом супругов? В законодательстве РФ, а именно в Гражданском кодексе РФ прямо не указано, что бизнес-аккаунт в социальных сетях можно определить как вид имущества, но в то же время перечень объектов гражданских прав открытый, поэтому страницу в соцсети можно было бы отнести к «иному имуществу».

Существуют расхожие мнения юристов, о том, что профиль в соцсетях можно считать как результат интеллектуальной собственности, так как владелец такого аккаунта публикует фото, посты, тексты и прочее. Но если принять такую точку зрения, то в соответствии с Семейным кодексом исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности принадлежат автору и не являются общим имуществом супругов. В тоже время, если контент аккаунта в соцсетях направлен на продажу товаров работ и услуг, не несущих за собой результат интеллектуальной деятельности создателя аккаунта, то такой профиль можно приравнять к совместной собственности супругов, так как он приносит совместный доход и не касается личности самого владельца. Поэтому прибыль, которую приносят аккаунты в соцсетях через различные механизмы монетизации, рекламные контракты, должна относиться к общей собственности супругов.

В общем, пока не совсем ясно, можно ли ценный аккаунт в соцсети отнести к общему имуществу супругов (пусть и виртуальному или цифровому), учитывать его при разделе имущества в случае расторжения брака, закрепить в брачном договоре за одним из супругов и как на это посмотрит суд. Однако, судебная практика по таким делам о разделе бизнес-аккаунтов между супругами, как общего имущества, уже в малой мере существует, и она пока расхожа. Хотя, возможно, в скором времени еще больше ценные аккаунты в соцсетях наряду с другим имуществом будут яблоком раздора между супругами или даже предметом их спора в судах.

Стоит обратить внимание на, то что, раздел бизнес-аккаунта как общего имущества направлен не на раздел доходов от использования контента, а вопрос стоит о том, кому будет принадлежать доходный аккаунт после развода. Здесь, важным будет не банальный раздел доходов, уже полученных от такой деятельности в период брака, и не об авторских правах на произведения, размещённые пользователем (или не только об этом), а о том, можно ли считать сам бизнес-аккаунт общим имуществом супругов и, соответственно, разделить его. По сути, такая ситуация схожа с приобретением одним из супругов во время брака неделимой вещи с той только разницей, что вместо неделимого объекта вещных прав в данном случае было приобретено обязательственное право (на пользование данным бизнес-аккаунтом). Это означает что супруг, создавший бизнес-аккаунт заключил

пользовательское соглашение с оператором информационной системы используемых им соцсетей. Соответственно, у пользователя возникает право требовать от оператора оказания услуг, связанных с использованием аккаунтом в системе информационных услуг, а значит и это право является имущественным правом. Поэтому, учетная запись в социальной сети или бизнес-аккаунт в соответствии с Семейным кодексом РФ в п. 2 ст. ст. 34 по общему правилу будет являться общим имуществом супругов, независимо от того, на имя кого из супругов оно приобретено. Следовательно, по требованию любого из супругов или их кредиторов такое имущество должно быть разделено по соглашению либо судом в соответствии с п.1-3 ст. 38 [Семейного кодекса](#) РФ. Вместе с тем, такое имущество является специфическим (право требования по пользовательскому соглашению в связи с одной определённой учётной записью), поэтому раздел такого имущества с выделением в натуре доли не возможен, так же как это по законодательству не возможно в отношении неделимой вещи (п.3 ст. 252 [ГК РФ](#)) [2].

Следовательно, разделит бизнес-аккаунт пополам в натуре между супругами не получится. Соответственно, выход из сложившейся ситуации можно предложить следующий:

1. Выплатить $\frac{1}{2}$ стоимости такого имущества супругом, сохраняющим за собой имущественное право, другому супругу, при этом происходит прекращение режима общего имущества. В таком случае, необходимо провести оценку стоимости такого бизнес-аккаунта. Этот способ раздела общего имущества сохранит право собственности на бизнес-аккаунт одного из супругов, а второй получит денежную компенсацию.

2. В соответствии с п. 1 ст. 253 Гражданского кодекса РФ можно сохранить режим общего имущества за обоими супругами (бывшими супругами) с определением порядка осуществления ими прав пользователя по пользовательскому соглашению.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что законодательство Российской Федерации не позволяет разделить бизнес-аккаунт в соцсетях между супругами при разводе, но можно определить его судьбу по аналогии с правилами, установленными для неделимой вещи. Соответственно, указанные действия применимы к аккаунтам служащим для извлечения систематической прибыли, но при этом относится к какому-то товару, работе или услуге, которые не связаны тесно с личностью пользователя учётной записи. Если профиль в соцсетях используется для рекламы услуг, предоставляемых самим пользователем учётной записи, то ввиду тесной связи с его личностью права в отношении такой учётной записи к общему имуществу супругов отнести нельзя. Соответственно, в таком случае, разделить между супругами можно будет только доходы, полученные от использования такой учётной записи в период брака [3].

Список использованной литературы:

1. Семейный кодекс Российской Федерации: СК: текст с изм. и доп., вступ. в силу с 01 сентября 2022 года: [принят Государственной Думой Российской Федерации 08 декабря 1995 года]. – Собрание законодательства РФ, 01.01.1996, № 1, ст. 16. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации: ГК: часть первая 30.11.1994 № 51-ФЗ: текст с изм. и доп., вступ. в силу с 01 сентября 2022 года: [принят Государственной Думой Российской Федерации 21 октября 1994 года]. – Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32, ст. 3301. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».
3. https://zakon.ru/blog/2020/12/18/razdel_instagramakkaunta_nazhitogo_v_period_braka

© Е.Н. Лунёва, 2023

УДК 342.22

Молчанова Е.В.,
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке, г. Тихорецк

Правовое государство: векторы правопонимания

Государство представляет собой политическую и правовую организацию общества, которая обеспечивает единство общества и территориальное единство, обладает суверенитетом, осуществляет власть, контроль и управление обществом.

Правовое государство является демократическим государством, в котором обеспечиваются господство права, верховенство закона, равенство всех перед законом и независимым судом, где признаются и гарантируются права и свободы человека и где в основу организации государственной власти положен принцип разделения законодательной, исполнительной и судебной властей.

Правовое государство – это суверенное государство, которое концентрирует в себе суверенитет народа, наций и народностей, населяющих страну. Если государство обладает верховенством, всеобъемлющим, полнотой, исключительностью власти, то такое государство гарантирует свободу общественной жизни, основанной на началах правды, для каждого без исключения человека. Принуждение в правовом государстве осуществляется на основе права, ограничение прав исключает произвол и беззаконие, государство использует силу в правовых рамках и лишь в случаях нарушения своего суверенитета и интересов своих граждан. Принуждение ограничено свободой отдельного человека в случае его поведения, угрожающего свободе другого человека. Таким образом, в ряде своих авторских научных исследований мы можем предположить, что суть правового государства заключается в характере законов, их соответствии правовой природе вещей, предназначенной для обеспечения личностного суверенитета [1].

Ценностным смыслом идеи о правовом государстве является утверждение суверенитета народа в качестве источника властей, гарантирование свободы его, подчинение государства сообществу. Государство правовое, как всякое, имеет общие черты, связанные с следующими:

- 1) государство обладает государственной властью как средством внутренней и внешней политики;
- 2) государство является политической организацией общества, основанной на соответствующей социально-экономической базе общества;
- 3) имеет специальный государственный механизм;
- 4) имеет определенную административную организацию на территории;
- 5) существует из-за налоговых и других сборов;
- 6) имеет суверенитет государства [2].

Признаки правового государства являются совокупностью характеристик, отличающих простую человеческую общность от власти.

Остановимся на основных признаках государства более подробно.

Во-первых – это наличие публичной власти, основанной на аппарате управления, принуждениях.

Реализация государственной власти на основе аппарата управления, принуждения является одним из основных признаков государственной власти, поскольку только в государстве государственная власть является государственной и только в ее рамках.

Государство выступает как своеобразный арбитр общественных взаимоотношений между разными группами людей, социальных слоев, национальных общностей.

Государство при осуществлении публичной власти основывается на аппарате управления, на принудительной структуре органов исполнительных органов, сформированной на профессиональном и непрерывном уровне.

Второй признак – это осуществление установленных территориальных организаций. Определенные территориальные организации и государственная граница являются неотъемлемым признаком отделения общности людей от страны.

Как указывает Л.Д. Арапханова в работе «Понятие и признаки правового государства» - государственные границы проявляются как важный атрибут власти, который закрепляет господство, независимость и высшую власть на другой территории государства. Охрана границы государства является одной из главных задач военных сил любой страны [3].

Особое внимание заслуживает третий признак - государственный суверенитет. Он означает независимость, полнота и независимость государственной власти как внутренней и зарубежной стран в процессе их взаимодействия с другими государствами.

Власть государственная не безгранична, внутренняя политика ограничена правами и регламентированными порядками осуществления властей, внешняя политика ограничена соглашениями международных организаций.

Четвертый признак- это наличие общеобязательной нормативной правовой системы. Государство имеет монопольное право осуществлять правотворчество, право принимать и изменять нормативные акты, формировать законодательные представительные органы власти.

Законодательная власть от лица страны формирует правовое поле страны, принятие, изменение и отмена юридических актов, действующих на территории страны и обязательных для всех граждан.

Следующий признак- это единая финансовая система и государственная казна.

Государственная казна и финансовые органы – обязательный признак существования государства.

Государственная казна включает систему налога и сбора, таможенные пошлины, бюджетный процесс, кредиты, внутренние и внебюджетные займы, золотые запасы.

Органы финансового управления включаются в систему исполнительных органов и обычно включают различные органы контроля, органы контроля и Центральный Банк.

Шестой (условная нумерация) признак – это область монополии на социальные насилия. Следует поддержать мнение М. А. Петровой высказанное в работе «Правовое государство: развитие идеи, понятие, признаки», что государство обладает государственной символикой, которая отличает его от остальных государств и служит основой для национального самосозерцания и объединения. Наличие характерного атрибута государственной власти делает государство отличаться от простой человеческой общности [4].

Принципы справедливого государства являются наиболее общими началами осуществления государства в рамках того, чтобы создать справедливое и направленное на развитие личности и ее права и свободы общества.

Система принципов правового государства:

- 1) неукоснительное обеспечение прав и свобод личности;
- 2) приоритет человека перед государством;
- 3) недопущение монополии на политическую власть;
- 4) развитие системы сдержек и противовесов при осуществлении государственной власти;
- 5) развитие системы местного самоуправления;
- 6) привлечение широких масс в процесс управления государством;
- 7) построение честного и справедливого гражданского общества;
- 8) соблюдение принципа разделения властей на законодательную, исполнительную и судебную власти;
- 9) верховенство права и закона над правовыми актами органов исполнительной власти и политической волей отдельных лиц;
- 10) наличие взаимной ответственности личности перед государством и обществом и государства перед конкретной личностью;
- 11) развитие общественных институтов, формирование высокого уровня правовой культуры и правового сознания, как отдельной личности, так и всего общества в целом;
- 12) развитие системы общественного контроля над действиями органов государственной власти.

Цель правового государства заключается в обеспечении гарантии прав и свобод своих граждан в любой сфере, но достигнуть этого можно только в том случае, если граждане проявляют уважение к законам, институтам действующей системы. Государственная система правосудия стремится создать единый, обязательный порядок для каждого гражданина с тем, чтобы он как можно менее зависел от приверженности ряда социально-политических и социально-экономических сфер.

Список использованной литературы:

1. Сирик, М. С. Теория государства и права / М. С. Сирик, Е. В. Молчанова, С. В. Мошкин. – Армавир: ИП Ершова О.А, 2020. – 208 с.
2. Левкович, Р. В. Понятие и признаки правового государства / Р. В. Левкович // – 2019. – № 4-2. – С. 273-276.
3. Арапханова, Л. Д. Понятие и признаки правового государства / Л. Д. Арапханова // Гражданин и право. – 2022. – № 7. – С. 81-83.
4. Петрова, М. А. Правовое государство: развитие идеи, понятие, признаки / М. А. Петрова // – 2021. – № 69-4. – С. 88-90.

© Е.В. Молчанова, 2023

Об уголовном проступке

В статье рассматриваются вопросы, касающиеся введения в уголовное законодательство России понятия уголовного проступка. Анализируется необходимость такого понятия в теории уголовного права, определены критерии соотнесения деяния к уголовному проступку, предлагаемые Верховным Судом Российской Федерации, а также анализируется общая проработанность законопроекта.

Проблема существования уголовного проступка наряду с уголовным преступлением поднимается в науке последние несколько лет, но она не новая. «Вопрос о выделении уголовных проступков неоднократно поднимался. В научно-исследовательском институте криминалистики Прокуратуры СССР в период 1960-1970 г. разрабатывался «Кодекс уголовных проступков». Так, М. В. Фефилова указывала на связь с проблемами правового регулирования, отмечая целесообразность выделения уголовных проступков [8, с. 14].

Лицо, совершившее преступления подлежит уголовной ответственности, которая «представляет собой реакцию государства на совершенное противоправное деяние» [4, с. 91]. Уголовное законодательство призвано предупреждать совершение преступлений, что зафиксировано в его задачах в ст. 2 Уголовного кодекса Российской Федерации [1] (далее – УК РФ). «Потребность общества в профилактике правонарушающего поведения реализуется законодателем» [7, с. 128], посредством уголовного закона, определяющим на сегодняшний день только понятие преступления в ст. 14, а институт уголовного проступка не входит в него, хотя дискуссии об этом в науке продолжаются. 15 февраля 2021 г. в Государственную Думу Российской Федерации Верховным Судом Российской Федерации был внесен проект закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с введением понятия уголовного проступка» [2]. Общественная опасность уголовного проступка значительно ниже преступления, продолжение его отнесения к разряду преступлений «нарушает принцип соразмерности тяжести деяния» и ответственности за него [6, с. 428].

Определение понятия «уголовного проступка» в законе поможет гуманизировать уголовный закон. Чтобы решить вопрос о закреплении в УК РФ нового уголовно-правового института, нужно понять сущность понятия «уголовный проступок». Если исходить из выше названного законопроекта, то уголовным проступком является «совершенное лицом впервые преступление небольшой тяжести, за которое настоящим кодексом не предусмотрено наказание в виде лишения свободы» [5, с. 348], но есть исключения насчет других преступных деяний.

Сравним административный деликт и уголовный проступок. Административный деликт отличается от уголовного проступка тем, что по своей сути деликт относится к виновному действию (бездействию), за которое может быть назначено административное наказание. Уголовный же проступок толкуется как граничащая с административным деликтом категория, это деяние невозможно охарактеризовать как административный деликт из-за его общественной опасности, т. к. уголовный проступок более близок к уголовному преступлению, когда из-за малозначительности деяния не предусматривается уголовная ответственность за его совершение.

Законопроект приравнивает к категориям уголовного проступка 112 составов преступлений, включая 53 состава преступлений в сфере экономики. К ним относятся преступления небольшой тяжести и несколько преступлений средней тяжести. Данный способ законодателя по определению категории мелких правонарушений позволяет предусмотреть распределение ответственности для впервые совершивших правонарушение, которые могут быть исправлены без применения уголовного наказания.

Так, например, законодатель предлагает не считать уголовными преступлениями умышленное причинение легкого вреда здоровью (ч. 1 ст. 115 УК РФ), преступления против военной службы (гл. 33 УК РФ). Налоговые и иные преступления в сфере экономической деятельности также исключаются из перечня преступлений, если в статьях Особенной части УК РФ об ответственности за их совершение уже содержится указание на то, что лицо, совершившее данное деяние, освобождается от уголовной ответственности при условии возмещения причиненного ущерба.

Законодатель устанавливает социальную опасность уголовного проступка, а также санкции за него. Рассматривается, что нововведение данной нормы должно обязательно соответствовать юридической технике настоящего УК РФ, она позволяет отметить пересечение границ уголовной и

административной ответственности. Несомненно, включение уголовного проступка станет поддержкой для либерализации УК РФ и позволит провести политику его гуманизации, поскольку уменьшится число лиц, привлекаемых к уголовной ответственности.

Но если посмотреть под другим ракурсом, то можно увидеть некоторые проблемы признания уголовного проступка, например, возможный рост рецидива преступлений.

В целях предотвращения каких-либо негативных последствий разумно будет указать в законе определенные условия, при которых конкретные деяния будут признаваться уголовным проступком, например, если деяние было совершено лицом впервые, то есть если лицо не имело судимости или приводов на момент его совершения и не было освобождено от уголовной ответственности за уголовный проступок в течение одного года до дня совершения преступления [3]. Включение данных условий действительно будет существенным и положительным дополнением в УК РФ, что поможет правильно и эффективно применять данную норму.

Таким образом, поддержание законопроекта и закрепление поправок в УК РФ об уголовном проступке будет способствовать исключению чрезвычайной уголовной репрессии и даст возможность задействовать принцип гуманизма и справедливости, закрепленных в его ст. 6, 7, т.к. деяние (уголовный проступок) не обладает достаточной общественной опасностью для признания его преступлением.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: www.pravo.gov.ru
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 13 октября 2020 г. № 24 «О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта Федерального закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с введением понятия уголовного проступка». URL: <http://www.supcourt.ru/documents/own/29309/> (дата обращения: 18 февраля 2023 г.).
3. Пояснительная записка к проекту федерального закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с введением понятия уголовного проступка» (законопроект № 1112019-7).
4. Иваненкова, А. Ю. О понятии уголовной ответственности несовершеннолетних / А. Ю. Иваненкова, О. Ю. Красовская // Современный взгляд на науку и образование: Сборник научных статей. Том Ч. IX. Москва: Издательство «Перо», 2021. С. 90-92.
5. Кауфман М. А. Уголовный проступок: процесс идентификации продолжается / М. А. Кауфман // Уголовное право: стратегия развития в XXI веке: материалы XVI Международной научно-практической конференции, Москва, 24–25 января 2019 года. Москва: РГ-Пресс, 2019. 736 с. С. 347-353.
6. Красовская О. Ю. Ответственность юридических лиц как способ противодействия организованной преступности / О. Ю. Красовская, О. В. Кибиткина // Теория и практика расследования преступлений: Материалы X Международной научно-практической конференции, Краснодар, 14 апреля 2022 года / Редколлегия: Э.С. Данильян, И.Г. Башинская, М.Ю. Лакомская [и др.]. Краснодар: Федеральное государственное казенное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Краснодарский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации», 2022. С. 426-428.
7. Красовская О. Ю. Системообразующие элементы российского профилактического права / О. Ю. Красовская // *Ex Jure*. 2022. № 3. С. 128-141.
8. Фефилова М. В. Преступление и проступок: дис. ... канд. юрид. наук. М., 1976. 201 с.

© Л.Р. Никитина, 2023

Формы защиты прав предпринимателей

Аннотация. В связи с государственной политикой, осуществляемой Российской Федерацией в последние годы, мы понимаем, что защита прав предпринимателей является актуальным вопросом. В данной работе были рассмотрены основные формы защиты прав предпринимателей, а именно судебная форма и внесудебная форма. Опираясь на нормативно-правовые акты и научную литературу, мы рассмотрели сущность и специфику вышеуказанных форм.

Ключевые слова: формы защита прав предпринимателей, судебная форма, внесудебная форма, Конституционный Суд, Арбитражный Суд, нотариальная защита, третейское разбирательство, претензионный порядок рассмотрения споров.

В последние годы в государственной политике Российской Федерации, наблюдается тенденция защиты прав предпринимателей. Особенно ярко данное явление отражено относительно субъектов малого и среднего предпринимательства. Предпринимательская деятельность и защита прав предпринимателей регламентируется многими нормативно-правовыми актами. Среди основных правовых актов регулирующих вопросы, касающиеся правового статуса предпринимателей, их прав и обязанностей, а также форм и способов защиты их прав, являются:

1. Конституция РФ [1];
2. АПК РФ [2];
3. ГК РФ [3];
4. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ [4];
5. Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26.12.2008 N 294-ФЗ [5].

В доктрине гражданского и арбитражного права выделяют такие формы защиты прав предпринимателей как:

- судебная;
- внесудебная.

В целом, под защитой прав предпринимателей, понимается «совокупность нормативно установленных мер по восстановлению или признанию нарушенных, или оспариваемых прав и интересов их обладателей, которые осуществляются различными способами, в границах, которые определены законодательством, применяя меры юридической ответственности к нарушителям, наблюдая за практической стороной соблюдения мер» [7, с. 266].

Предметом защиты предпринимателей являются не только права, которые были нарушены или оспорены, но и их законные интересы.

Формы защиты прав предпринимателей можно определить как предусмотренные законодательством РФ средства, благодаря которым субъект, занимающийся предпринимательской деятельностью, имеет возможность защитить охраняемые законом права и интересы.

Как нами отмечалось выше, формы защиты прав предпринимателей подразделяются на судебные и внесудебные. Теперь подробнее рассмотрим каждую из выделенных форм в отдельности.

Если говорить о судебной форме защиты прав предпринимателей, то наиболее четкое отражение ее сузености, по нашему мнению, содержится в работе Е.В. Разумовской, которая отмечала: «Судебная форма предусматривает разрешение споров путем их рассмотрения в судах общей юрисдикции, арбитражных судах, Верховном и Конституционном судах» [6, с. 78].

Судебная форма защиты прав предпринимателей заключается в возможности лица, чьи права и законные интересы были нарушены обратиться к уполномоченным органам государственной власти, осуществляющих непосредственную защиту оспариваемых прав.

В Конституции Российской Федерации закреплены принципы, которые дают возможность физическим и юридическим лицам защитить свои права и законные интересы в предпринимательской сфере.

Жалоба – основной способ защиты предпринимателем своих прав в Конституционном Суде РФ. Основной целью данной жалобы является разрешение вопроса о соответствии решений нижестоящих судов, а также нормативно – правовых актов посредством которых было принято данное решение Конституцией РФ.

Следующей формой судебной защиты прав предпринимателей является такое право как подача заявления в Арбитражный Суд. Основной функцией которого является разрешение экономических споров, возникающих между субъектами предпринимательской деятельности. Помимо этого, стоит отметить, что через Арбитражный Суд осуществляется защита прав предпринимателей от неправомερных действий государственных и муниципальных органов.

В соответствии с ч. 1 ст. 198 и ч. 4 ст. 200 АПК РФ для признания незаконным решения органа государственной власти и (или) местного самоуправления необходимо наличие следующих условий:

- должен быть установлен факт, что обжалуемое решение не соответствует законам РФ;
- должен быть установлен факт того, нарушаются ли права и законные интересы заявителя в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности [2].

Необходимо отметить, что в настоящее время осуществляется плотный прокурорский надзор со стороны Генеральной прокуратуры, которая ориентировала прокуроров осуществлять мониторинг соблюдения прав и интересов субъектов предпринимательства, а также поддерживать с ними информационное сотрудничество.

Следующая рассматриваемая нами форма защиты прав предпринимателей – внесудебная. К данной форме можем отнести: нотариальную защиту, третейское разбирательство и досудебный порядок.

Защита прав и интересов предпринимателей через нотариуса может осуществляться следующими способами:

1. юридическое подтверждение и закрепление прав граждан, для исключения возможности их нарушения в будущем;
2. защита уже нарушенного права.

Особенностью нотариальной защиты является то, что нотариус единолично совершает свои действия и при их осуществлении не используются принципы публичности и состязательности. Стоит отметить, что значимость нотариальной защиты проявляется в ситуациях, когда есть необходимость удостоверить бесспорный факт.

Такая форма защиты прав предпринимателей как третейское разбирательство заключается в том, что возникший между сторонами спор рассматривается данным судом только в случае согласия этих сторон на рассмотрение своего спора третейским судом.

Т.В. Худойкина отмечала: «третейские суды способствуют снижению нагрузки с государственных судов и ускорению рассмотрения дел. Хотя по основаниям, предусмотренным АПК РФ, решение третейского суда возможно обжаловать, такое обжалование возможно по довольно узким основаниям, что делает третейское судопроизводство удобной для предпринимателя альтернативой решения споров» [8, с. 258].

Помимо этого, предусмотрен такой способ защиты прав предпринимателей как претензионный (досудебный) порядок рассмотрения споров. О сущности такого порядка рассмотрения споров Я.Е. Щербаков писал: «претензионный порядок урегулирования спора – разновидность примирительной процедуры, предполагающая самостоятельное урегулирование спора сторонами во вне досудебном порядке посредством особого письменного общения с целью снятия правовой или фактической неопределенности и установлении (определении) гражданских прав, являющаяся для сторон, в силу договора или закона, обязательной или добровольной» [9, с. 59].

Стоит отметить, что в случаях, когда такой порядок обязателен он является не способом скорейшего рассмотрения спора, а лишь необходимой формальностью. В связи с этим, мы понимаем, что эффективность обязательного претензионного (досудебного) порядка является минимальной.

В заключение работы, мы можем сделать вывод, что важным направлением внутренней политики РФ является защита прав предпринимателей. Об этом свидетельствует активное участие органов государственной власти в разработке и принятии нормативно-правовых актов, регулирующих защиту прав предпринимателей, а также надзор со стороны органов Прокуратуры РФ за соблюдением законности при защите прав субъектов предпринимательства. Мы считаем, что перечень существующих на данный момент форм защиты прав предпринимателей является обширным, емким и достаточным. Однако не все из рассмотренных нами форм являются эффективными, о чем неоднократно упоминается в гражданско-правовой и арбитражной доктрине.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 01.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ, от 14.03.2020 №1-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. №31. Ст. 4398.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 №95-ФЗ (ред. от 07.10.2022) // Собрание законодательства РФ. 2002. №30. Ст. 3012.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // СПС «Консультант плюс».
4. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26.12.2008 N 294-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
6. Разумовская, Е.В. Предпринимательское право: учебник для вузов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2022. – 272 с.
7. Тимонина, Д.А. Защита прав и законных интересов предпринимателей: способы и формы защиты; судебная и внесудебная защита / Д. А. Тимонина, Е. С. Кабанова // Аллея науки. – 2019. – Т. 1. – № 12(39). – С. 622-626.
8. Худойкина Т.В., Салихова Л.В. Третейское разбирательство в России: насущные проблемы и перспективы совершенствования // Юридические записки. 2014. № 1. С. 255-260.
9. Щербаков, Я.Е. Претензионный порядок урегулирования споров в гражданских правоотношениях. Проблемы и направления развития // Вестник ЧелГУ. 2012. № 27. С. 55-63.

© Н.Д. Овсянников, 2023

УДК 34

Цветова Ю.С.,
магистрант,
Научный руководитель: Кичалюк О.Н.,
заведующая кафедрой "Конституционное и муниципальное право",
кандидат юридических наук, доцент,
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Донской государственной
технической университет» в г. Шахты Ростовской области, г. Шахты

Конституционное право на жизнь в современной России: проблемы гарантий и перспективы ограничений

В современном мире права и свободы человека стали общепризнанной правовой категорией. Международные нормативно-правовые акты о правах и свободах человека называют их фундаментальными ценностями, обязательными для признания, соблюдения и защиты как на внутригосударственном, так и на международном уровне. Некоторые личные права и свободы человека объявляются абсолютными с точки зрения невозможности их правового ограничения, одним из которых является право на жизнь.

Статья 20 Конституции РФ гласит: «Каждый имеет право на жизнь. Смертная казнь впредь до ее отмены может устанавливаться федеральным законом в качестве исключительной меры наказания за особо тяжкие преступления против жизни при предоставлении обвиняемому права на рассмотрение его дела судом с участием присяжных заседателей» [1].

Безусловно, высшей ценностью для любого человека является жизнь. Именно поэтому право на жизнь – важнейшее из всех прав человека, подлежащее первоочередной защите со стороны государства.

Однако в Российской Федерации на практике декларирование права на жизнь не означает его эффективной защиты. Обеспечение данного конституционного права требует от государства и

правоохранительных органов решительной борьбы с терроризмом, экстремизмом другими преступными посягательствами на человеческую жизнь.

Серьезной гарантией права на жизнь служит обеспечение техники безопасности и предупреждение несчастных случаев на производстве. Это же относится и к профилактике дорожно-транспортных происшествий, ежегодно уносящих десятки тысяч жизней. В конечном счете, меры, направленные на развитие здравоохранения, в частности, борьба с детской смертностью, также служат гарантиями провозглашенного в Конституции РФ права на жизнь.

Сегодня в правовом пространстве России активно обсуждается вопрос, напрямую связанный с гарантированием конституционного права на жизнь, а именно, с возвращением смертной казни, как исключительной меры наказания за особо тяжкие преступления в связи с прекращением членства Российской Федерации в Совете Европы. Как мы знаем, смертная казнь в России не применяется с 1996 года.

16 марта 2022 Комитет министров Совета Европы инициировал процедуру прекращения членства Российской Федерации в Совете Европы. В связи с этим, денонсация Конвенции в отношении России вступило в силу 16 сентября 2022 года [3].

В 2023 году Президент РФ внес в Госдуму законопроект о денонсации Конвенции о защите прав человека и основных свобод, что дало начало дискуссиям о возможности возвращении исполнения смертных приговоров в России [2, с. 37]. Одни усматривают в этом необходимую меру для консолидации страны в сложный период времени, другие - опасаются предвзятой работы отечественного правосудия, в том числе, судебных ошибок [4, с. 15].

Стоит отметить, что нынешние дружественные России государства – Китай, Иран, Беларусь, Индия и Северная Корея широко применяют смертную казнь за особо тяжкие преступления, в том числе, за терроризм, насильственные преступления, торговлю наркотическими веществами.

По нашему мнению, само по себе существование смертной казни является грубое нарушение основных прав человека. А результат её применения – ожесточение людей, упадок нравов, насилие, обесценивание жизни.

Самый сильный аргумент противников смертной казни состоит в том, что никто не застрахован от ошибки, в том числе судья. Судебные ошибки неизбежны, они всегда существуют, и будут существовать [5, с. 12].

На наш взгляд, ни судья, ни присяжные заседатели, и даже не государство не имеют морального права лишать человека жизни, поскольку права человека, базовым из которых является право на жизнь, неотъемлемы и принадлежат каждому от рождения.

Проблема применения смертной казни является сложной и многогранной. Она затрагивает политико-правовые, социально-экономические, нравственно-религиозные, культурно-психологические и другие сферы нашей жизнедеятельности [6, с. 370]. Перспектива возвращения смертной казни свидетельствует о том, что данный институт противоречит букве и духу российской Конституции, поскольку, как нам кажется, он противоречит принципам гражданского общества и правового государства.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации : (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [с учётом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 года № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 года № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 года № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 года № 11-ФКЗ, от 14 марта 2020 года № 1-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 5-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 6-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 7-ФКЗ, от 4 октября 2022 года № 8-ФКЗ]. – Доступ из справ. – правовой системы КонсультантПлюс. – Текст: электронный.

2. Мамитова, Н.В. Влияние денонсации Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод и прекращения юрисдикции Европейского суда по правам человека на территории Российской Федерации на права граждан / Н.В. Мамитова, Д.А. Полищук // Конституционное и муниципальное право. – 2022. – № 9. – С. 37-40.

3. Законопроект № 279220-8 «О прекращении действия в отношении Российской Федерации международных договоров Совета Европы» - URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/279220-8> (дата обращения 21.01.2023). — Режим доступа: свободный. — Текст: электронный.

4. Вахрамеева, Л.Н. Конституционно-правовое признание права человека на жизнь в Российской Федерации / Л.Н. Вахрамеева // Юридическая наука и практика. – 2017. – Т.13. – № 4. – С. 14-19.

5. Курченко, В.Н. Судебная ошибка: ответственность, но не право / В.Н. Курченко // Российское право: образование, практика, наука. – 2019. – № 3. – С. 4-17.

УДК 347.91

Чумакова А.С.,
студентка 5 курса, специальность: судебная и прокурорская деятельность,
Научный руководитель: Зинковский М.А.,
доцент кафедры гражданского права и процесса, к.ю.н.,
Белгородский государственный национальный исследовательский университет (НИУ «БелГУ»)

Суд как основной субъект гражданских процессуальных правоотношений

Аннотация: научная статья посвящена выявлению сущности суда как обязательного участника гражданского судопроизводства. Суды в гражданском процессе выполняют двоякую функцию: с одной стороны, суд - участник процессуальных отношений; с другой - суд выступает в качестве органа, наделенного правомочием разрешать все вопросы, которые могут возникнуть в связи с рассмотрением конкретного дела. В этой связи детальное изучение позиций различных авторов относительно работы суда в гражданском процессе является важной и актуальной задачей.

Ключевые слова: суд, судебная власть, гражданское судопроизводство, участник гражданских процессуальных отношений.

Abstract: the scientific article is devoted to the identification of the essence of the court as a mandatory participant in civil proceedings. Courts in civil proceedings perform a twofold function: on the one hand, the court is a participant in procedural relations; on the other, the court acts as a body empowered to resolve all issues that may arise in connection with the consideration of a particular case. In this regard, a detailed study of the positions of various authors regarding the work of the court in civil proceedings is an important and urgent task.

Keywords: court, judicial authority, civil proceedings, participant in civil procedural relations.

Россия, провозглашая себя правовым государством, стоит на пути обеспечения охраны и защиты прав, свобод и законных интересов. Более того, Россия есть демократическое государство, в котором получает место принцип разделения властей. Важнейшее значение для обеспечения судебной защиты прав выполняет судебная система Российской Федерации.

Судебная власть в Российской Федерации призвана осуществлять правосудие через определенные государственные органы – суды (ч. 1 ст. 118 Конституции Российской Федерации). Только судебные органы обладают исключительными полномочиями на осуществление правосудия. Правосудие есть особый вид государственной деятельности, которая осуществляется единственно органами судебной власти и направлена на рассмотрение уголовных, граждански и иных дел [1].

Петрухин И.Л. пишет: «Судебная власть – это самостоятельная и независимая ветвь государственной власти, созданная для разрешения на основе закона социальных конфликтов между государством и гражданами, юридическими лицами; защиты прав граждан в их взаимоотношениях с органами исполнительной власти должностными лицами; контроля за соблюдением прав граждан при расследовании преступлении и проведении оперативной – розыскной деятельности; установления наиболее значимых юридических фактов» [12, с.15].

Судебная власть, действительно выступает самостоятельной ветвью государственной власти, поскольку судебная власть представлена специальными органами – судами, которые наделяются исключительными полномочиями при осуществлении своей деятельности, которые не присущи никакой другой ветви государственной власти. Самостоятельность заключается в том, что действия судов не подотчетны и не нуждаются в согласовании с другими органами государства.

Особенность судебной власти заключается в том, что она осуществляется специальными органами – судами. Место и роль судебной власти вытекает из сущности и природы судов, как органов обладающих исключительным правом на осуществление правосудия, соотношения полномочий суда с другими органами государства, и прежде всего – главой государства. Вся совокупность судов, учрежденных в Российской Федерации составляют ее судебную систему.

Абросимова Е. Б. пишет: «Под судебной системой принято понимать совокупность действующих на территории конкретного государства судов, органов управления судебной системой и квазисудебных учреждений, взятая во взаимодействии отдельных элементов системы друг с другом и другими системами или их отдельными элементами, а также взаимодействию с органами управления судебной системой» [4, с.234].

Из данного определения можно прийти к выводу о том, что, во – первых, система представлена совокупность определенных учреждений, во – вторых, учреждения, выступающие в качестве элементов системы являются суды. Однако же, автор допускает определенное наложение, когда говорит, что судебная система есть «суды, органы управления судебной системой». Не является однозначным использование «органы управления судебной системой», происходит определение общего через общее.

А.Т.Боннер на протяжении многих десятков лет последовательно отстаивает точку зрения, согласно которой «истина должна устанавливаться в процессе, обязанность по установлению истины возложена на суд, состязательный процесс не исключает существование принципа объективной истины, а, напротив, обеспечивает его действие» [6, с.832].

Суд является обязательным участником гражданских процессуальных правоотношений. Его интересы основаны на содействии наиболее полной реализации прав всех участников гражданского процесса. Правовое положение суда определяется тем, что он руководит ходом процесса, определяет и направляет действия лиц, участвующих в деле, гарантирует выполнение и осуществление ими их процессуальных прав и обязанностей, выносит судебные постановления, разрешает материально-правовой спор по существу, то есть осуществляет защиту нарушенного или оспоренного права истца или ответчика.

Деятельность суда носит только правоприменительный характер. Суд и иные участники гражданских процессуальных правоотношений своими действиями лишь применяют имеющиеся процессуальные и материальные нормы, но ни коим образом не творят новые нормы права. Для континентальной системы права, к которой относится и отечественная правовая система, в отличие от англо-саксонской правовой системы, вообще не свойственно прецедентное право.

Положение суда как субъекта гражданских процессуальных правоотношений определяется конституционными и гражданско-процессуальными принципами. Конституционные и отраслевые принципы, распространяющиеся на участие суда в гражданском судопроизводстве следующие:

а) независимость судей и подчинение их только закону. Ст. 120 Конституции Российской Федерации устанавливает, что судьи независимы и подчиняются только Конституции и федеральному закону.

б) неприкосновенность - необходимое условие предотвращения какого-либо воздействия на судей, а также недопущения ущемления их прав при отправлении ими правосудия.

в) осуществление правосудия только судом. Правосудие по гражданским делам осуществляется только судом по правилам, установленным гражданским процессуальным законодательством.

Согласно Конституции Российской Федерации суд является единственным органом, уполномоченным осуществлять правосудие как особую функцию государственной власти. Целью осуществления правосудия является защита конституционного строя Российской Федерации, прав и свобод граждан, прав и законных интересов предприятий, учреждений и организаций.

г) несменяемость судей означает, что после надления судьи полномочиями в установленном законом порядке полномочия судьи в Российской Федерации не ограничены определенным сроком. Исключения из этого правила специально оговариваются законом [10, с.206].

д) принцип равенства сторон. Принцип процессуального равенства сторон распространяется на процессуальные права двух основных участников гражданского процесса - истца и ответчика; тогда как принцип равенства граждан перед законом и судом декларирует равные отношения закона, а значит и органа его применяющего - суда ко всем гражданам вне зависимости от их происхождения, социального и имущественного положения, расовой и национальной принадлежности, образования, языка, отношения к религии, рода и характера занятий, места жительства. Принцип процессуального равенства сторон означает, что истец и ответчик обладают равными процессуальными правами (ст. 33 ГПК Российской Федерации) [13, с.213]. При этом суд выступает беспристрастным и незаинтересованным в исходе дела участником гражданских процессуальных отношений.

е) принцип гласности судебного разбирательства. Ч. 1 ст. 123 Конституции Российской Федерации провозглашает, что разбирательство дел во всех судах открытое. Слушание дел в закрытом заседании допускается в случаях, предусмотренных федеральным законом. Деятельность судов, может быть окружена тайной, либо протекать в большей или меньшей степени открыто.

По – мнению В.А. Алямдар, П.Т. Мухудада принцип гласности судопроизводства имеет следующее значение: «Принцип гласности имеет большое значение при отправлении правосудия, поскольку является сдерживающим фактором для вынесения неправосудных решений, он одновременно выступает гарантом принципа независимости судей и подчинения их только закону»[5, с.77].

Принцип гласности находит свое отражение и в российском отраслевом законодательстве. Например, принцип гласности в гражданском процессуальном праве рассматривается как один из фундаментальных принципов гражданского процесса. Базовым положением, закрепляющим открытость судебных разбирательств, является положение ч. 1 ст. 123 Конституции Российской Федерации: «Разбирательство дел во всех судах открытое. Слушание дела в закрытом заседании допускается в случаях, предусмотренных федеральным законом». Кроме того, в Федеральном конституционном законе от 31 декабря 1996 г. № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» дублируется положение Конституции Российской Федерации, закрепляется принцип гласности в деятельности судов. Ст. 10 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации на основании положения ч. 1 ст. 123 Конституции Российской Федерации закрепляет принцип гласности гражданского судопроизводства, которая также устанавливает открытость судебных разбирательств.

ж) принцип процессуального формализма. Гражданское процессуальное право регламентирует деятельность участников гражданского процесса в ходе судопроизводства. Гражданско-процессуальное право устанавливает определенные формальности для обращения в суд, подачи искового заявления, вызова ответчика, подготовки дела к судебному разбирательству, проведения слушания дела, постановления решения, его обжалования, пересмотра, исполнения. Эти формальности устанавливаются с целью гарантий от злоупотребления сторон в ходе осуществления правосудия.

з) принцип судебного руководства процессом. Суд - орган государственной власти, призванный защитить нарушенные и оспоренные права и охраняемые законом интересы. Для этого он обладает определенными законом властными полномочиями. Отношения, которые складываются между участниками процесса и судом, являются публично правовыми и носят властный характер. Суд по своему усмотрению реагирует на действие сторон: либо принимает их, либо нет. При этом следит за тем, чтобы эти действия совершались правильно, в определенном законом порядке и не наносили ущерб нормальному ходу производства.

Особую роль для судебной власти сыграла цифровизация, путь которой начался еще в 1999 году. Цифровизация обеспечила доступ к информации о деятельности судов в Российской Федерации, предусмотрела широкое использование технических средств.

М.А. Зинковский отмечает, что «сайты судов настолько открыты, что порой граничат с балансом невмешательства в правосудие. Подача документов в электронном виде и полная информация по делам, а также список судей и формы процессуальных документов — безусловный плюс, который одновременно снижает минимум на 15 % рынок устных юридических консультаций и составлений бумаг в суд ввиду отсутствия такой необходимости» [7, с.36].

Тем самым М.А. Зинковский подчеркивает, что особенностью сайтов судебной системы является их информационная открытость, что безусловно является огромным плюсом.

Гражданские процессуальные правоотношения в большинстве своем возникают в рамках гражданского судопроизводства. Отсюда следует, что на суде, как и на других участниках судопроизводства, лежит обязанность соблюдения задач, отраженных в ст. 2 ГПК РФ, а именно: правильное и своевременное рассмотрение и разрешение гражданских дел в целях защиты нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов субъектов гражданских, трудовых или иных правоотношений, способствование укреплению законности, правопорядка, а также предупреждению правонарушений и формированию уважительного отношения к закону и суду.

Большинство из данных задач имеют прямое отношение к деятельности суда, что отражает его приоритетное положение относительно других субъектов гражданских процессуальных правоотношений. Подтверждение этой позиции мы можем найти в ст. 4 и 5 ГПК РФ, которые определяют право суда на возбуждение гражданского дела по заявлению лица, обратившегося за защитой своих прав, свобод и законных интересов, а также право на осуществление правосудия только судом.

Учитывая особую роль суда в гражданском процессе, Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации предъявляет к нему ряд требований как качественного, так и количественного характера. Количественные требования базируются на принципе единоличного и коллегиального рассмотрения гражданских дел.

Состав суда в гражданском судопроизводстве регламентируется ст. 14 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации.

Согласно ГПК РФ суд может выступать в качестве единоличного органа (если гражданское производство по делу ведется в суде первой инстанции) и коллегиального органа (при рассмотрении дела в кассационном порядке, в порядке судебного надзора).

Судом первой инстанции в единоличном составе является - Мировой судья. Рассмотрение дела в апелляционном порядке по апелляционной или частной жалобе на не вступившие в законную силу решение или определение мирового судьи осуществляет единолично судья районного суда. Проверка же правильности не вступивших и вступивших в законную силу постановлений федеральных судов соответственно в кассационном и надзорном порядке всегда осуществляется коллегиальным судом.

Состав кассационной инстанции, рассматривающий конкретное гражданское дело, включает трех профессиональных судей суда соответствующего уровня, к компетенции которого относится проверка законности и обоснованности не вступивших в законную силу постановлений суда первой инстанции. Один из судей председательствует в процессе, обычно это штатный председатель судебного состава соответствующего суда. При разрешении всех вопросов, возникающих при рассмотрении дела, все судьи кассационного суда равны.

В составе надзорной инстанции должно быть не менее трех профессиональных судей суда соответствующего уровня, к компетенции которого относится проверка законности вступивших в силу судебных постановлений. Конкретное же количество судей зависит от суда, рассматривающего дело в порядке надзора.

Судьи, являющиеся носителями судебной власти и осуществляющие отправление правосудия от имени суда, входят в состав суда при рассмотрении дела в порядке, установленном Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации. Одним из механизмов обеспечения объективности и беспристрастности суда является институт отвода, предусмотренный действующим гражданским процессуальным законодательством.

А.С. Таран пишет: «Обращаясь к понятию отвода как правового института отметим, что он определяется в науке как «совокупность норм, обеспечивающих объективность и беспристрастность лиц, участвующих в расследовании и судебном рассмотрении дела, а также выполняющих другие требования уголовно-процессуального и иного законодательства, определяющих, какие лица и при каких обстоятельствах не могут участвовать в деле» [14, с.120].

По нашему мнению, институт отвода имеет межотраслевой характер, поскольку он закреплен не только в гражданском процессуальном праве, но и уголовно-процессуальном, административном и других. Институт отвода, например, в уголовном процессе также направлен на обеспечение объективности и беспристрастности суда и сформулирован с учетом специфики отрасли уголовно-процессуального права. Институт отвода в гражданском судопроизводстве распространяется не только на судью, но и на секретаря судебного заседания – лиц, входящих в состав суда. Таким образом, полагаем, что институт отвода в гражданском судопроизводстве представляется собой процессуальный порядок отстранения участником гражданского судопроизводства от участия по основаниям, предусмотренным действующим Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации.

Статьей 16 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации предусмотрен институт отвода судьи в гражданском процессе, который закрепляет основания для отвода судьи от участия в гражданском процессе. Данная статья устанавливает исчерпывающий перечень оснований для отвода судьи в гражданском судопроизводстве. Среди таких оснований: участие судьи при рассмотрении данного дела в качестве прокурора, помощника судьи, секретаря судебного заседания, представителя, эксперта специалиста; судья, является родственником или свойственником кому-либо из лиц, участвующих в деле, либо их представителей; наличие заинтересованности судьи (прямой, косвенной, личной) заинтересованности.

Анализируя перечень оснований, установленных действующим Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации, мы приходим к выводу, что, действительно отвод судье, то есть отстранение его от участия в деле, преследует цель устранить всякую заинтересованность судьи в исходе дела, для обеспечения сторонам законного, справедливого и беспристрастного суда.

Примечательно, что вопрос об отводе лицам в составе суда разрешается самим же судьей. В подготовительной части судебного разбирательства судья разъясняет лицам, участвующим в деле основания для отвода судьи, предусмотренные ст. 16 Гражданского кодекса Российской Федерации, а затем выясняет у лиц, участвующих в деле, есть ли у них отводы судье. Вопрос об отводе судьи разрешается самим же судьей в совещательной комнате. При этом, если кто-либо из лиц заявит отвод судье по основаниям, не предусмотренным в качестве основания для отвода судьи в гражданском производстве, то отвод подлежит отказу в удовлетворении.

Хотели бы отметить, что по нашему мнению, механизм, при котором отвод судье рассматривается сами же судьей, представляется не совсем эффективным. Действующее законодательство ни гражданское процессуальное, ни уголовное процессуальное не предусматривает никаких иных механизмов рассмотрения заявления об отводе судье.

М.И. Казарина справедливо отмечает: «В связи с этим справедливой представляется точка зрения ученых, которые считают, что лицо, разрешающее заявленное в отношении него ходатайство, в том числе и об отводе, неспособно быть объективным в его разрешении. Более объективным и отвечающим принципам независимости судьи было бы разрешение вопроса об отводе конкретного судьи или состава суда третьими лицами, не заинтересованными в исходе дела» [9, с.236].

Д.А. Кучерова, проводя сравнительно-правовой анализ института отвода судье в российском праве и зарубежном праве отмечает: «Так как, законодательство Франции предусматривает исчерпывающий перечень оснований для отвода, который гораздо шире, кроме того, рассматривает ходатайство об отводах апелляционный суд, либо председатель суда, либо при этом судья, которому предъявляется отвод, не присутствует при рассмотрении данного заявления, он лишь получает копию, принятого решения. По ГПК КНР, вопрос об отводе рассматривает судебная комиссия, судья же до вынесения решения отстраняется от рассмотрения данного дела.

ГПК Молдовы, так же как и ГПК Франции предусматривает широкий перечень оснований, по которым может быть заявлен отвод, рассматривает заявления об отводе судебная инстанция, также в отсутствие судьи, которому был заявлен отвод» [11, с.139]. Многими авторами отмечается несовершенство действующего института отвода судьи, действующего в российском гражданском процессе, когда при единоличном рассмотрении дела судья рассматривает заявление об отводе в отношении себя самого. Поэтому, вопрос о совершенствовании действующего института отвода судьи в гражданском процессе становится во главе угла проблемы реализации участниками гражданского судопроизводства права отвода судьи.

Подводя итог вышеизложенному, суд – основной субъект гражданско-процессуальных отношений и гражданско-процессуальной деятельности, без которого невозможно осуществление правосудия по гражданским делам. Суд обладает рядом как общих, так и индивидуальных черт, существенными характеристиками и специфическими свойствами, которые значительно выделяют его из общего ряда субъектов гражданского судопроизводства и ставят на центральное место в процессуальных отношениях.

Центральное положение суда как субъекта гражданско-процессуальной деятельности обосновывается его исключительной ролью в гражданском процессе, согласно которой суд наделен особым статусом, обладает полнотой власти и является самостоятельным и независимым органом правосудия, способным обеспечить достижение целей и задач гражданского процесса и разрешить поставленные перед ним правовые вопросы на основе социально-правовых принципов законности, объективности, беспристрастности и справедливости.

Список использованных источников:

Нормативные правовые акты:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 01.07.2020 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2020. № 31. Ст. 4398.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 137-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собрание законодательства РФ. – 2002. - № 46. – Ст.4532.

Судебная практика:

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 13 декабря 2012 г. № 35 «Об открытости и гласности судопроизводства и о доступе к информации о деятельности судов» // Бюллетень Верховного Суда РФ. –2013. – № 3.

Научная и учебная литература:

4. Абрисова Е.Б. Судебная власть в Российской Федерации: система и принципы. 2002. № 2. С.234.

5. Алямдар В.А., Мухудада П.Т. Принцип гласности в гражданском процессе // Закон и право. 2019. № 1. С. 77.

6. Боннер А.Т. Проблемы установления истины в гражданском процессе. — СПб.: ООО Университетский издательский консорциум «Юридическая книга, 2009. — 832 с.

7. Зинковский М.А. Гражданско-правовые аспекты экономических отношений в условиях санкций: Монография / М.А. Зинковский. – М.: ИКД «Зерцало-М», 2021. – 36 с.
8. Изварина А. Ф. Судебная система России : концептуальные основы организации, развития и совершенствования : монография / А. Ф. Изварина. - Москва : Проспект, 2014. - 304 с. - ISBN 978-5-392-12156-4. - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392121564.html> (дата обращения: 05.02.2023).
9. Казарина М.И. Отвод и самоотвод судьи как гарантия независимости судей // Вестник Томского государственного университета. 2020. № 459. С. 236.
10. Козырев В.С. Принципы организации судебной власти. Образование и право. Научно – правовой журнал. 2010. № 11. С. 206.
11. Кучерова Д.А. Проблема реализации права участников гражданского процесса на отвод судьи // Евразийский Союз Ученых. 2015. №1-2 (18). С. 139.
12. Петрухин И.Л. Проблемы судебной власти в России // Государство и право. 2000. № 7. С. 15.
13. Смыкалин А.С. История судебной системы России : учебное пособие / А.С. Смыкалин. – Москва : Юнити, 2015. – 231 с. : ил., схемы – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115301> (дата обращения: 29.03.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-01787-7. – Текст : электронный.
14. Таран А.С. Отвод как правовой институт // Вестник Самарского государственного университета. 2014. № 1-2 (122). С. 120.

© А.С. Чумакова, 2023

МЕНЕДЖМЕНТ, ЭКОНОМИКА ТРУДА И УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

УДК 332.14

Гукасов Д.В.,
Пятигорский государственный университет, г. Пятигорск

Экономика сферы услуг в трансформационные периоды

Формат и темпы развития сферы услуг непосредственно влияют на качество развития экономики на современном этапе. В свою очередь эффективность базисной формы производства действующей экономической модели национального развития непосредственно влияет на качество и уровень жизни конечного потребления, народонаселения страны. Кроме того, рост предложений в сфере розничной торговли, здравоохранения, образования, логистики и иных видов сферы услуг, предлагаемых напрямую непосредственно населению, вне зависимости от модели экономического развития, так же повышает качество и уровень развития каждого члена социума [1].

К данному мнению, на сегодня принимаемому всеми научными школами, в разные периоды времени, имелось разное отношение. В трудах протекционистов, физиократов и классиков тематике исследований сервиса уделяется незначительное место услуг. Вопросы сферы услуг как экономической составляющей, в т.ч. особенностям управления ей и концептуальными отличиям от товарного рынка полностью игнорировались. Общее описание сферы услуг делалось скорее как описание взаимодействие руководителя с прислугой, подмастерьями и иными работниками вспомогательных и подсобных работ. В частности, в работе Райзберга Б.А. указывается «А. Смит утверждал, что личные услуги, оказываемые хозяину его слугой, не образуют стоимости, так как их результат не представлен в вещественной форме, не материализуются» [2, с. 19].

Более подробнее к категории сферы услуг для экономики и социально-экономического устройства обратился в своих исследованиях Карл Маркс. в рамках сформированной им теории прибавочной стоимости указывалось, что потребительная стоимость, воплощается и в товаре, и в виде “чистых” услуг, не получающих в виде вещи самостоятельного бытия отдельно от исполнителя [3]. При этом автор в своих работах на регулярной основе критиковал особенности формирования платных услуг, считая, что их воспроизводство хоть и способствует повышает темпы оборота обращения

капитала и, соответственно, увеличивает производительность труда, но при этом увеличивает число лишь, не вовлеченных в процесс производства [4]. Как итог в большинстве случаев практика реализации марксистской теории по разным странам в целом имел негативистский подход к оценке роли сферы услуг в экономическом развитии. И чем более левым становился уклон развития данной концепции, тем сильнее это ощущалось экономикой и населением [5].

В последующем, иные экономические школы более благосклонно относились к роли сферы услуг в структурировании экономики. Переломным моментом в этом стал труд Д. Белла [6], который данный вид экономической деятельности поставил на первое место в новой модели экономического развития, в рамках перехода от индустриализма к постиндустриализму.

До наших дней данное мнение остается базовым для большинства стран мира и школ теоретической экономики [7]. Среди российских школ экономики наиболее яркими противниками школ анти-сервисоцентричности экономического развития выступают представители различных направлений марксизма и неиндустриализма/ноономики [8; 9]. Однако и эти направления в большинстве своем не готовы отказываться в важности данного сегмента экономики для страны в целом, как формулировать в работах экономистов в период СССР, даже в 1991 году [10].

Начиная с 2020 года, мировая и национальные экономики видимо вступили в новый этап трансформаций ведущих к построению новой экономической модели развития. В связи с этим описание роли экономики сферы услуг здесь требует нового, углубленного описания и понимания.

Сама по себе данная трансформация происходит разнонаправленно. Ускорение процесса цифровизации экономики, как в период тотальной пандемии 2020-2021 гг., так и в период экономических ограничений 2022- н.в., приносит с собой с одной стороны рост объемов услуг IT-сектора и здравоохранения, а с другой стороны снижает объемы классических форм офлайн общественного питания, розничной торговли, образования и пр. Аналогичное явление происходит и в связи с разрывом межгосударственных экономических отношений, который приводит с одной стороны к росту объемов национального продукта за счет ускоренного импортозамещения и замены наиболее эффективных иностранных партнеров, на менее конкурентоспособных из дружественных стран, а с другой стороны общее снижение доходности отрасли, так как предыдущая модель развития была на тот период наиболее экономически эффективна [11].

Список использованной литературы:

1. Татуев А.А., Кереев А.А. Современная российская специфика производства валового регионального продукта// *Kant*. 2011. № 2. С. 36-37.
2. Райзберг Б.А. Основы экономики услуг. Монография. – Смоленск: Изд-во «Смоленская городская типография», 2014. – 296 с.
3. Маркс К. Марксизм: фундаментальные труды/ Маркс, Энгельс, Ленин/ Москва: АСТ, ОГИЗ, 2022 - 602 с.
4. Пихорович В. Д. Марксизм и миротемный анализ: заметки на полях книги "Есть ли будущее у капитализма?"/ Москва: URSS, 2018 - 195с.
5. Попов М., Моисеенко Д., Жуков К. Актуальный марксизм/ Санкт-Петербург [и др.]: Питер; Минск: Питер, 2019 - 253 с.
6. Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество: опыт социального прогнозирования/ Москва: Academia, 2004. – 783 с.
7. Безпалов В.В., Петросян Д.С., Лочан С.А. Социэкономические (гуманистические) драйверы обеспечения национальной безопасности в период постиндустриального развития: монография/ Москва: Русайнс, 2021 = 391 с.
8. Бодрунов С.Д. А(о)нтология ноономики: четвертая технологическая революция и её экономические, социальные и гуманитарные последствия/ Санкт-Петербург: ИНИР, 2021, 388 с.
9. Бузгалин А. В., Колганов А.И., Барашкова О.В. Классическая политическая экономия: современное марксистское направление: базовый уровень, продвинутый уровень/ Москва: URSS, 2018 ЛЕНАНД - 550с.
10. Бузгалин А. В., Булавка-Бузгалина Л.А., Колганов А.И. Маркс online : будущее марксизма и марксизм будущего/ Москва: URSS, ЛЕНАНД, 2020 - 338с.
11. Шаш Н.Н., Бородин А.И., Татуев А.А. Проблемы перехода на программный бюджет: новые вызовы бюджетной политике России// *Финансы и кредит*. 2014. № 14 (590). С. 2-10.

© Д.В. Гукасов, 2023

Информационное моделирование и прогнозирование в спортивной индустрии

Аннотация. Цифровизация современной жизни является базисным направлением для успешного моделирования и прогнозирования, в том числе и в индустрии спорта. Аналитический обзор и анализ научной литературы показал актуальность моделирования и прогнозирования в различных областях и сферах спортивной деятельности средствами цифровых технологий.

Ключевые слова: цифровые технологии, моделирование, планирование, прогнозирование, спортсмен, тренировки.

В наше время цифровые технологии играют большую роль во всех сферах жизни. И спорт, конечно, не остался в стороне. Обзор научной литературы говорит о том, что информационные технологии являются неотъемлемой частью планирования, прогнозирования и моделирования в различных областях спортивной деятельности и спортивной индустрии в целом [2, 5, 8]. К базисным спортивным технологиям можно отнести такие как: системы поддержки принятия решений, технологии 5G, виртуальная реальность (VR), анализ данных в режиме реального времени, технологии персонализации и другие [9].

Системы поддержки принятия решений, основанные на искусственном интеллекте (ИИ) во время тренировок, предоставляют возможность достаточно хорошо контролировать, следить за ходом занятия, анализировать показатели как отдельных спортсменов, так и команды в целом и, опираясь на полученные данные, проводить корректировку действий в режиме реального времени и моделировать в дальнейшем тренировочный процесс [7].

Для получения положительных результатов в тренировочном процессе и соревновательной деятельности спортсмены снабжены «умной» экипировкой, созданной из специального материала eTextile, а также обувью, изготовленной с использованием сенсорных технологий. Данные о биомеханики мышечного сокращения, ритме сердцебиения (ЧСС), объема и интенсивности физических нагрузок спортсменов обрабатываются, анализируются с помощью математических методов и используются для планирования подготовки спортсменов с учетом индивидуальных особенностей [6, 7].

Цифровые технологии проникли и в спортивный инвентарь, к примеру, "умный" футбольный мяч от AdidasMiCoach или "умные" гантели C-RingDumbbells. Футбольный мяч поможет в повторении техники правильного удара благодаря тому, что внутри мяча установлены датчики, которые определяют мощность и точность ударов, а затем по Bluetooth их передают на компьютер или на гаджет, где можно дать собственную оценку выполненного удара или техники передачи мяча. Гантели хороши тем, что могут сами считать количество сожженных калорий во время упражнений, и в зависимости от показателя проведенной тренировки гантели будут отображать цвет (зеленый, синий, красный), отвечающий за уровень нагрузки.

При проведении соревнований используют фотофиниш, хронометраж, электронное табло, систему GPS. Информационные технологии в соревновательной деятельности наглядно показывает свою оперативность, точность фиксации результата. Использование 5G технологий на соревнованиях позволяют болельщикам окунуться в атмосферу проходящего спортивного мероприятия [2].

Цифровые спортивные технологии используют не только профессионалы спортсмены, но и люди относящиеся к спорту как хобби. Именно для второй группы людей создали фитнес – часы Smart Watch, позволяющие контролировать сердцебиение, смотреть, сколько прошли километров или пробежали, следить за здоровым сном и получать сообщения о новых достижениях. Для самостоятельных занятий в тренажерном зале современные технологии предлагают мобильные приложения такие как Твой тренер, iGym Pro, DAILY, STRENGTH BESTFIT и другие. [5]. Такие приложения фиксируют подходы, составляют статистику, предлагают комплекс упражнений необходимых для достижения поставленных целей моделируя тренировочный процесс и способствуют планированию и прогнозированию результатов [4].

Таким образом аналитический обзор и анализ научной литературы подтвердил тот факт, что эффективность моделирования и прогнозирования в современном мире спорта напрямую зависит от внедрения цифровых технологий в тренировочный процесс, соревновательную деятельность, фитнес индустрию, организацию и проведения спортивных мероприятий различного уровня.

Список использованной литературы:

1. 5 лучших приложений для тренировок в тренажерном зале. – URL: <https://molotfitness.ru/5-luchshih-prilozheniy-dlya-trenirovok-v-trenazhernom-zale/> (дата обращения 10.12.2022)
2. Галкин А.А., Костенко Е. Г. Прогнозирование соревнований в спорте /А.А. Галкин, Е.Г. Костенко// В сборнике: Социально-педагогические вопросы образования и воспитания. Чебоксары, 2022. С. 276-279.
3. Галкин А.А., Костенко Е.Г. Роль зрелищности в индустрии спорта /А. А. Галкин, Е.Г. Костенко// В сборнике: Социально-педагогические вопросы образования и воспитания. Чебоксары, 2022. С. 279-282.
4. Костенко Е.Г., Лысенко В.В. Практические рекомендации применение компьютерных технологий в обработке и анализе результатов измерений в области физической культуры и спорта // The Scientific Heritage. – 2020. – № 47-3 (47). С. 25-27.
5. Костенко Е.Г., Павельев И.Г. Прогнозирование в спорте: регрессионный анализ /Компетентность. – 2021. – № 6. С. 24-29.
6. Математические методы анализа и обработки данных в спорте: учебное пособие / Е.Г. Костенко, Е.В. Мирзоев. - Краснодар, 2022.- 92с.
7. Методы моделирования и прогнозирования в физической культуре и спорте: учебное пособие / Е.Г. Костенко, Краснодар, 2021.-108с.
8. Моделирование, прогнозирование и планирование в спорте: учебное пособие / Е.Г. Костенко, Е.В. Мирзоев. - Краснодар, 2022.-80с.
9. Топ-15 технологий в спортивной индустрии. – URL: <https://issek.hse.ru/news/484743102.html> (дата обращения 09.12.2022)

© Е.Г. Костенко, 2023

УДК: 004.77

Костенко Е.Г.,
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет физической культуры, спорта и туризма»,
г. Краснодар

Администрирование и судейство спортивных соревнований средствами цифровых технологий

Аннотация. В современном мире спорта соревновательная деятельность осуществляется с применением новых цифровых технологий. В статье рассмотрены основные технологии, применяемые в спортивном судействе и организации соревнований.

Ключевые слова: информационные технологии, спортивное цифровое оборудование, датчики, сенсорные инструменты.

При администрировании и судействе спортивных состязаний информационные технологии позволяют объективизировать ход соревнований. Анализ научной литературы свидетельствует о том, что применений цифровых технологий гарантирует справедливую оценку результатов. Спортивное цифровое оборудование повсеместно применяется для моделирования, планирования, организации и проведения спортивных мероприятий [1,3].

К примеру, в индустрии футбола сенсорные инструменты, такие как технология линии ворот, часто используются для анализа того, является ли гол действительным [8]. Технология линии ворот используется в тех случаях, когда невооруженным глазом невозможно точно определить, прошел ли мяч мимо линии ворот или игрок совершил фол или другое нарушение В бейсболе технология Hawk-Eye от Cricket анализирует звук, чтобы определить, врезался ли мяч в биты до того, как его поймали [4].

Технология «Ястребиный глаз» используется для определения места приземления мяча, если бы он не попал в ногу игрока. «Ястребиный глаз» так же используется в большом теннисе, чтобы установить, попал ли мяч на площадку или улетел в аут. Цифровые технологии помогают точно определять положение мяча в данный момент времени, поэтому их можно использовать для принятия решений в игре, не допуская ошибок со стороны судей [6].

«Умные» датчики набирают обороты в спортивных соревнованиях, таких как гимнастика. На чемпионате мира по гимнастике 2019 года была представлена первая в мире система искусственного интеллекта, предназначенная для оценки формы, скорости и технической точности исполнения упражнений спортсменами. Система снабжена 3D – датчиками, фиксирующими все движения гимнастов, позволяет судьям точно оценить выступления спортсменов и выставить справедливые оценки [5].

Мгновенное воспроизведение и система видеоповторов - пример замечательной технологии, используемой сегодня в спорте. С помощью этой технологии официальные лица могут замедлить и пересмотреть то, что произошло во время игры или соревнований. Мгновенное воспроизведение используется в таких играх, как волейбол, бейсбол, футбол, крикет и регби, а также в спортивных и смешанных единоборствах [4].

Применение системы видеоповторов не обходится без противоречий. Например, ФИФА запретила мгновенные повторы на экранах спортивных арен во время чемпионата мира, опасаясь, что это может спровоцировать болельщиков на неподобающее поведение.

Однако, в конечном счете, мгновенные повторы можно считать важнейшим инструментом привлечения болельщиков. Они вдохновляют на дискуссии и дебаты, а также служат напоминанием об игре во время подведения итогов, комментариев и дискуссий за круглым столом [2]. Мгновенные повторы стали обычной и вездесущей особенностью технологий в мире спорта.

Некоторые компании, занимающиеся спортивными технологиями, создали продукты, повышающие точность внутриигрового хронометража и ведения записей. Для спортсменов разработана специальная одежда и аксессуары для отслеживания их движения и скорости. В некоторых случаях инструменты синхронизации встроены в сами спортивные площадки или используются в системах внутри площадок [7].

Например, во многих гонках стартовый пистолет привязан к часам. Как только пистолет выстрелит, часы сразу же начнут отсчитывать время гонки. В других видах спорта, включая плавание, для определения результатов используется сенсорная панель, расположенная на финишных дорожках, а также носимые инерционные датчики. Некоторые гоночные соревнования также используют лазерные лучи и фотографии для определения победителей [7].

Таким образом, аналитический обзор научной литературы подтвердил гипотезу о том, что в современном мире спорта организация и судейство соревнований невозможна без цифровых технологий. Новые спортивные технологии захватили современный мир. Многие профессиональные и любительские спортивные организации внедрили информационные технологии в свою деятельность, чтобы защитить спортсменов, привлечь болельщиков, отслеживать мировые рекорды и упростить проведение спортивных мероприятий.

Список использованной литературы:

1. Галкин А.А. Прогнозирование соревнований в спорте /А.А. Галкин, Е.Г. Костенко// В сборнике: Социально-педагогические вопросы образования и воспитания. Чебоксары, 2022. С. 276-279.
2. Галкин А.А. Роль зрелищности в индустрии спорта /А. А. Галкин, Е.Г. Костенко// В сборнике: Социально-педагогические вопросы образования и воспитания. Чебоксары, 2022. С. 279-282.
3. Костенко Е.Г., Мирзоева Е.В. Моделирование, прогнозирование и планирование в спорте. Учебное пособие / Е.Г. Костенко, Е.В. Мирзоева Краснодар, 2022.
4. Луговая М.А. Использование современных технологий в волейболе: системы видеоповторов и системы хок-ай / М.А. Луговая// В книге: Тезисы докладов XLIX научной конференции студентов и молодых ученых вузов Южного Федерального округа. Краснодар, 2022. С. 216-218
5. Мешкова С.С. Цифровизация в области художественной гимнастики /С.С Мешкова, Е.Г. Костенко// В сборнике: Социально-педагогические вопросы образования и воспитания. Чебоксары, 2022. С. 111-114.
6. Резенов А.М. Применение современных технологий в профессиональном футболе / А.М. Резенов// В книге: Тезисы докладов XLIX научной конференции студентов и молодых ученых вузов Южного Федерального округа. Краснодар, 2022. С. 241-242
7. Спорт высоких инноваций. ТОП-10 лучших примеров слияния спорта и технологий. – URL: <http://www.novate.ru/blogs/140813/23740/> (дата обращения 04.12.2022)
8. Халимов Д.Е. Информатизация в сфере футбольной индустрии / Д.Е. Халимов, Е. Г. Костенко// Вестник спортивной истории. 2021. № 1 (24). С. 115-123.

© Е.Г. Костенко, 2023

Направление анализа основных средств организации

Аннотация: Направление анализа основных средств является одним из очень важных и неотъемлемых элементов комплексного анализа финансово-хозяйственной деятельности организации. Этот блок фигурирует практически в каждом учебнике экономического анализа в определенной мере и полноте. Тем не менее, существующие методы и инструменты анализа несовершенны и нуждаются в актуализации и развитии. Поэтому далее обобщим имеющийся в экономической литературе инструментальный анализ основных средств организации и выделим слабые стороны.

Ключевые слова: основные средства, эффективность использования основных средств, степень использования основных средств и производственной мощности.

Abstract: The direction of the analysis of fixed assets is one of the very important and integral elements of a comprehensive analysis of the financial and economic activities of the organization. This block appears in almost every textbook of economic analysis to a certain extent and completeness. Nevertheless, the existing methods and tools of analysis are imperfect and need updating and development. Therefore, we will further summarize the tools available in the economic literature for analyzing the organization's fixed assets and highlight weaknesses.

Key words: fixed assets, the efficiency of using fixed assets, the degree of use of fixed assets and production capacity.

Обобщение материала позволяет выделить следующие направления анализа основных средств организации:

- 1) анализ структуры и движения, состояния основных средств;
- 2) анализ эффективности использования основных средств;
- 3) анализ степени использования основных средств и производственной мощности.

Современные условия требуют от организаций рационального использования имеющихся ресурсов и поиска резервов повышения эффективности функционирования. В этой связи необходимо оценивать собственный потенциал и с максимальной выгодой использовать возможности, предоставляемые внешней средой. Это требует тщательной аналитической работы, позволяющей не только выявить, но и грамотно реализовать как внутренний потенциал, так возникшие возможности внешней среды, с целью повышения результатов функционирования.

В финансово-хозяйственной деятельности практически любой компании основные средства занимают одно из центральных мест. Эффективное их использование способствует оптимальному и экономному потреблению других видов ресурсов (например, сырья, материалов и т.д.). Благодаря внедрению новейшей техники и современных технологий, организации способны увеличить производительность труда, производить инновационную продукцию, снижать ее себестоимость, и, следовательно, повышать собственную конкурентоспособность, открывать новые перспективы.

Таким образом, от состояния и эффективного использования основных средств зависят и качественные показатели деятельности хозяйствующего субъекта. Также в этом блоке оценивают состояние основных средств. Для этого используют такой набор показателей как:

- коэффициент обновления. Он рассчитывается как отношение первоначальной стоимости введенных за рассматриваемых период основных средств к общей первоначальной стоимости основных средств на конец этого периода, и показывает темп обновления компанией своих основных средств;

- коэффициент выбытия. Также один из основополагающих коэффициентов, который рассчитывается как отношение первоначальной стоимости выведенных за рассматриваемых период основных средств к общей первоначальной стоимости основных средств на начало этого периода.

Данные показатели являются очень популярными для создания различных модификаций. Так, изменяя числитель, получают коэффициент ликвидации, который отображает именно долю ликвидированных основных средств; коэффициент замены, показывающий долю выбывших основных средств по причине износа. Коэффициент обновления видоизменяют в коэффициент поступления

(вновь поступивших) и коэффициент ввода (вновь введенных в эксплуатацию основные средства). Причиной таких дроблений является важность, по мнению ученых, детализации причин и форм обновления, будь то реконструкция, расширение и так далее.

Обратим внимание, что оба коэффициента не аналогичны, так как имеют разное основание, что обосновано различиями баз для точного отражения структуры основных средств. Тем не менее, по знаменателю также существуют показатели-гибриды. Так, приводят коэффициент масштабности обновления, рассчитываемый как отношение введенных на начало года основных средств к их общей стоимости на аналогичную дату. Существуют и предложения аналогичных показателей и с обратной комбинацией баз, но большинство из модификаций обладают низкой аналитической ценностью перегружают процесс анализа в большей мере, чем дают стоящие факты и могут быть полезны только в отдельных случаях, например, при проведении мониторинга в организации с определенной спецификой.

Следующий блок, выделенный ученым, посвящен анализу эффективности использования основных фондов. Поскольку основные средства являются одним из видов производственных ресурсов, крайне важно оценить их эффективность. Характеристиками последнего являются норма прибыли на капитал, капиталоемкость, капиталоемкость, рентабельность, относительная экономия средств, увеличение товарного производства, повышение производительности труда, снижение себестоимости товаров и снижение затрат на воспроизводство основных фондов, увеличение срока службы рабочей силы и другие показатели.

Принято анализировать возврат средств с помощью факторных моделей. Изменения в экономической литературе представлены полным набором, начиная от глобальных и заканчивая чрезмерно детализированными и децентрализованными. Поэтому ученые предлагают использовать модель для анализа показателя. Модель включает до 8 факторов: долю текущего оборудования (машин и агрегатов) в части основных средств деятельности и долю основных средств в части деятельности. Такая подробная модель не всегда имеет высокую аналитическую ценность, но, напротив, возможно, потребуются прийти к неверным выводам, потому что каждый показатель условен, и его суть, возможно, потребуются сильно уточнить и отредактировать.

Еще один выделяемый учеными блок затрагивает аспект загрузки и мощности оборудования, и носит название анализа степени использования основных средств и производственной мощности.

Для анализа степени использования основных средств предлагают применять в качестве инструментов такие показатели как:

- коэффициент использования парка наличного оборудования (отношение количества действующего оборудования к количеству наличного оборудования);
- коэффициент использования парка установленного оборудования (отношение количества действующего оборудования к количеству установленного оборудования);
- коэффициент использования сданного в эксплуатацию оборудования (отношение количества установленного оборудования к количеству наличного оборудования).

Ученые советуют делать следующий вывод на основании этих коэффициентов: если значения показателей близки к единице, то оборудование используется с высокой степенью загрузки, а производственная программа соответствует производственной мощности [2].

Исследование доказывает, что приведённый учеными комплекс инструментов несмотря на необходимость определенной доработки и уточнения, достаточен по объему, аналитически обоснован и позволяет получать достаточные результаты для формирования автономных выводов. Но необходим механизм, позволяющий консолидировать их воедино. Более того, этот механизм должен завершаться количественным выражением результата (для возможности сопоставления с другими организациями и т. д.), а также предоставлять возможность для формулировки общего вывода о результатах развития основных средствами организации.

Список использованной литературы:

1. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: учебник / Под ред. Позднякова В. Я. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2016. 617 с.
2. Бариленко, В. И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: Учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. В. И. Бариленко. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 455 с.
3. Изюмов Д. В., Горгуленко А. А. Проблемы налогообложения на современном этапе развития РФ / Молодой ученый. —2017. —№11. - С. 72-76.

4. Глущенко, Я. С. Проблемы налогообложения на современном этапе развития РФ / Я. С. Глущенко, М. С. Егорова. — Текст: непосредственный / Молодой ученый. — 2015. — № 11.4 (91.4). — С. 72-74. — URL: <https://moluch.ru/archive/91/20119/> (дата обращения: 11.01.2021).

© Ю.И. Варюхина, 2023

УДК 330

Ващенко В.В.,
Студентка,
Научный руководитель: Герасименко О.А.,
к.э.н., доцент,
«Академия маркетинга и социально – информационных технологий ИМСИТ», г. Краснодар

Налогообложение индивидуальных предпринимателей с учетом налоговых новаций 2022 года

Аннотация: Важнейшее место среди малых и средних предприятий занимает индивидуальное предпринимательство. В данной статье исследуются вопросы налогообложения индивидуальных предпринимателей. Большинство индивидуальных предпринимателей применяют специальные налоговые режимы, снижающие налоговую нагрузку и оказывающие стимулирующее влияние на их хозяйственную деятельность. Целью данной статьи является рассмотрение и систематизация информации о налогообложении индивидуальных предпринимателей с учетом нововведений 2022 года. В результате исследования систематизированы основные положения налогового законодательства о налогообложении индивидуальных предпринимателей с учетом нововведений 2022 года в зависимости от выбранной системы налогообложения.

Ключевые слова: налоги, специальный налоговый режим, предпринимательская деятельность, бизнес-сообщество, индивидуальный предприниматель.

Vashchenko V.V.,
Student,
Scientific supervisor: Gerasimenko O.A.,
Candidate of Economics, Associate Professor,
"Academy of Marketing and Socio–Information Technologies IMSIT", Krasnodar)

Taxation of individual entrepreneurs taking into account tax innovations of 2022

Abstract: The most important place among small and medium-sized enterprises is occupied by individual entrepreneurship. This article examines the issues of taxation of individual entrepreneurs. Most individual entrepreneurs apply special tax regimes that reduce the tax burden and have a stimulating effect on their economic activities. The purpose of this article is to review and systematize information on taxation of individual entrepreneurs, taking into account the innovations of 2022. The methodological basis of the study was the Tax Code of the Russian Federation and other regulations in the field of civil law and tax legislation. As a result of the study, the main provisions of the tax legislation on taxation of individual entrepreneurs are systematized, taking into account the innovations of 2022, depending on the chosen taxation system.

Keywords in: taxes, special tax regime, entrepreneurial activity, business community, individual entrepreneur.

Налоговое законодательство, в отличие от гражданского права, автоматически не отождествляет предпринимателя с юридическим лицом и разделяет эти понятия. Таким образом, в налоговых правоотношениях правила, установленные для организаций, не могут применяться к индивидуальным предпринимателям [5].

Однако если в Налоговом кодексе используется общий термин «налогоплательщик», это означает, что соответствующие положения распространяются и на индивидуальных предпринимателей.

Интеллектуальная собственность не имеет ограничений по количеству офисов и их географическому расположению в пределах Российской Федерации. Может работать по всей России,

независимо от места регистрации. Также нет ограничений на размер дохода от коммерческой операции. Государственные и муниципальные служащие (государственные служащие, МВД, ФСБ, ректоры, директора школ, сотрудники налоговой инспекции, пенсионного фонда и фонда социального страхования) не могут быть индивидуальными предпринимателями. При этом индивидуальными предпринимателями могут быть должностные лица, не наделенные особыми полномочиями, - это врачи, учителя, преподаватели и т. д. Также существуют ограничения в отношении тех, кто будет привлекаться к уголовной ответственности [1].

В 2022 году индивидуальный предприниматель может выбрать следующие налоговые режимы:

- общая система налогообложения (ОСН);
- упрощенная система налогообложения (УСН);
- Патентная налоговая система (ПСН);
- Налоговая система в виде единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН).

Выбор системы налогообложения зависит от желания предпринимателя, но для некоторых систем есть некоторые условия и ограничения. Например, ПСН можно использовать в отдельных видах деятельности, а размер получаемого дохода ограничен 60 млн рублей. [4].

Вновь зарегистрированные индивидуальные предприниматели, выбравшие для себя «упрощенную» или патентную систему, при определенных условиях могут применять ставку налога 0% («налоговые каникулы») по этим специальным налоговым режимам в течение двух налоговых периодов, если их деятельность связана с производством, социальной и (или) научной сферах. Конкретный перечень видов деятельности утверждается законом каждого субъекта Российской Федерации, который вводит на его территории «налоговые каникулы». Эта льгота для вновь зарегистрированных индивидуальных предпринимателей продлена до конца 2023 года [2].

Одним из нововведений 2022 года является возможность особого порядка перечисления платежей в виде единого налогового платежа (ЕНП) (с 1 июля по 31 декабря 2022 года включительно). Оплатив его, можно выполнить, в частности, обязательства:

- налогоплательщик;
- плательщик сбора;
- налоговый агент;
- плательщик страховых взносов.

В электронную подпись (далее ЭП) могут быть включены [5]:

- налоги (за исключением налогов, уплачиваемых физическими лицами в составе единовременного платежа в соответствии со статьей 45.1 НК РФ);
- авансовые налоговые платежи;
- сборы (за некоторыми исключениями);
- страховые взносы;
- штрафы.

Для перехода к оплате ИП Электронная торговая площадка (далее ЭТП), необходимо сверить расчеты с налоговой без разногласий, а также подать заявление о применении особого порядка. Передается в электронном виде через ТМС – это Логистика управления перевозками, с 1 по 30 апреля 2022 года (включительно), но не позднее одного месяца после проверки. Налоговый орган на основании имеющейся у него информации (документов) самостоятельно производит расчет денежных средств в счет уплаты обязательных платежей в установленном порядке [3].

Важным изменением является также освобождение от НДС организаций и индивидуальных предпринимателей, оказывающих услуги общественного питания и с 01.01.2022 в ОСН, которые освобождаются от НДС при следующих условиях:

- общий доход не превышал 2 млрд.рублей;
- доля дохода от реализации услуг общественного питания в общем доходе составляла не менее 70 процентов;
- среднемесячный размер выплат и иных вознаграждений, начисляемых в пользу физических лиц, не ниже среднемесячной начисленной заработной платы в каждом субъекте Российской Федерации по видам экономической деятельности (данное условие применяется с 1 января 2024 г.).

В пилотном режиме в 4 регионах (Москва, Московская область, Татарстан и Калужская область) с 1 июля 2022 г. была внедрена новая упрощенная система - Автоматизированная упрощенная система налогообложения (АУСН). Это касается тех индивидуальных предпринимателей, которые дополнительно отвечают следующим требованиям:

- годовой доход не более 60 миллионов рублей;
- не более 5 человек в штате;
- заработная плата сотрудников выплачивается на карту.

Такие индивидуальные предприниматели освобождаются от уплаты страховых взносов «за себя» и за своих работников. Но при этом налог на доходы физических лиц (далее НДФЛ) повышен и составляет «доход» для упрощенной системы налогообложения (далее УСН)- 8%.

«Доходы минус расходы» - 20%. Кроме того, в этом режиме нет возможности делать заметки и делать заявления. Если эксперимент даст положительный результат, он распространится по всей стране с 01.01.2024 [2].

Изучив все возможные режимы налогообложения, которыми может воспользоваться ИП в 2022 году, и проанализировав изменения налогового законодательства, систематизируем полученную информацию и представим ее в виде таблицы (табл. 1).

Таблица 1 – Налоги и сборы, которые ИП должен будет заплатить за себя и своих работников в 2022 году

		Изменения на 2022 г.		
Плата за работников	При всех режимах налогообложения	<p>Подходный налог с населения подлежит удержанию за вычетом налоговых вычетов по ставке 13% (15% - если доход больше 5 млн рублей), если работник является резидентом.</p> <p>Если работник не имеет статуса резидента. удержание – в размере 30% (за некоторыми исключениями).</p>	<p>За сотрудников предприниматель оплачивает страховые взносы в размере 30%: 22% - в ПФ, 5,1% - ФФОМС, 2,9% - ФСС. Отдельные виды деятельности (ст. 427 НК РФ) имеют пониженный страховой тариф взносы. Малые и средние предприятия (МСП) оплачивают страховые взносы по сниженной ставке</p>	<p>Взносы на обязательное страхование вычитается из суммы выплаты в пользу работников с трудовым договором (ФЗ № 125-ФЗ от 24.07.98). Цена зависит от вида деятельности и приписывается класс профессиональной вредности.</p>
		<p>Индивидуальный предприниматель уплачивает НДФЛ со своих доходов, также проходит процедура оплаты подоходного налога с доходов работников.</p> <p>Только 1 нюанс: кроме стандартного, социального и имущественного вычета предприниматель может воспользоваться профессиональным вычетом.</p>	<p>За себя индивидуальные предприниматели уплачивают страховые взносы исходя из доходов (налоговая база):</p> <ul style="list-style-type: none"> - если доход не превышает расчетный период 300 тысяч рублей, отсюда и сумма страховых взносов фиксирована и составляет 43 211 руб., в т.ч. ПФ-34 445 руб., мед. страховка -8 766 руб.; -если доход превышает 300 тысяч рублей, то от суммы превышения дополнительно к фиксированному платежу необходимо заплатить 1%. Максимальная сумма выплаты в Пенсионный фонд РФ составляет 275 560 руб <p>В ФСС индивидуальный предприниматель может</p>	<p>Взносы на обязательное страхование от несчастных случаев в ФСС РФ</p>
Платит за себя	При общей системе налогообложения			

При УСН	Если ИП выбрал базу по налогу на прибыль, то налог следует исчислять с использованием налоговой ставки 6%, если доход не превышает 150 млн. рублей и среднесписочная численность работников 100 человек. 8% - при доходе 150-200 млн рублей и численностью от 100 до 130 человек. 20% - при доходе 150-200 млн руб. Ограничения на использование - Раздел 346.12	платить страховые взносы в добровольном порядке.	
При ПСН	Информационная систем (ИС) покрывает стоимость патента, т.е. вычисляется из произведения патентной системы налогообложения. Ограничения: до 15% в среднем человек, доход до 60 млн руб.		
При ЕСХН	Индивидуальные предприниматели уплачивают единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН)		
При НДС	ИП уплачивает НДС с налоговой базы по ставке 4% от полученного заработка налогоплательщик от реализации товаров (работы, услуги) физ. лица 6% от дохода, от полученных при продаже товары (работы, услуги) индивидуальных предпринимателей и юридических лиц. Лимит дохода – до 2,4 млн руб. года и по видам деятельности (422 ФЗ)	Страховые взносы не платит	Активация Windows Чтобы активировать Windows, перейдите в «Параметры».

Часть изменений, вступивших в силу с 01.01.2022, касается увеличения суммы обязательств, которые предприниматели обязаны перечислить в бюджет и различные фонды. Таким образом, с 01.01.2022 увеличился размер обязательных страховых взносов, которые Индивидуальный предприниматель (далее ИП) обязан уплачивать за себя. «Новые» суммы показаны в таблице 1.

В законодательстве, регулирующем предпринимательскую деятельность в России, постоянно что-то меняется. Помимо налогов, уплаченных за себя и своих работников, в них также включены страховые взносы, которые ИП обязан исчислять и платить. С 01.01.2022 предпринимателей коснулся комплекс изменений в различных сферах деятельности ИП. Некоторые нововведения позволили предпринимателям сэкономить деньги и упростить процесс составления бюджета. Индивидуальным предпринимателям не грозят контрольные проверки до конца 2022 года, если они зарегистрированы в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства. Кроме того, индивидуальный предприниматель должен начислить дополнительные взносы, если его доход превышает 300 000 рублей. Взносы по ставке 1% начисляются на суммы, превышающие указанный лимит. При этом

дополнительные взносы не должны превышать максимальную сумму, которая в 2022 году равна 241 115 руб.

Кроме того, изменились условия предоставления расчетов в Фонд социального страхования (далее ФСС) и Пенсионный фонд России (далее ПФР). С 2022 года индивидуальные предприниматели сдают отчетность на бумажном носителе, если численность работников составляет менее 10 человек. Если больше, средства будут принимать только электронный формат. До этого года достаточно было подать бумажный отчет с 25 и более сотрудников.

Минимальный размер оплаты труда (далее – МРОТ) увеличился. С 2022 года прожиточный минимум вырос на 8,6% и составляет 13 890 рублей вместо 12 792 рублей. Теперь оклад сотрудников за отработанный месяц не может быть меньше минимального. Чтобы не вызывать подозрений у инспекторов Государственной инспекции труда (далее - ГИТ) и повысить заработную плату, предприниматель может установить стимулирующие выплаты или начислить специальную доплату. Расчеты командировочных, отпускных и больничных зависят от размера минимальной заработной платы.

С 1 января 2022 года индивидуальный предприниматель вправе произвести зачет переплаты по налогам не только в счет налогов, но и в счет перечисляемых за него и его работников взносов. То же правило распространяется на взносы и сборы: переплата по ним может быть направлена на уплату взносов, налогов и сборов по выбору индивидуального предпринимателя.

С 1 июля 2022 года государство вводит новый специальный режим – «Автоматизированная налоговая система» или АНС. Это эксперимент, который сначала был опробован в Москве, Московской и Калужской областях и Республике Татарстан. Период проведения – с 1 июля 2022 года по 31 декабря 2027 года.

С 2022 года индивидуальные предприниматели, работающие в сфере общественного питания, смогут воспользоваться льготными тарифами по страховым взносам. Это касается кафе, ресторанов, пабов, столовых, закусочных, кулинарных изысков, буфетов, заведений быстрого питания и общепита.

С 1 июля по 31 декабря 2022 года предприниматели смогут уплатить все налоги и страховые взносы одним платежом (Федеральный закон от 29 ноября 2021 года № 379-ФЗ)[2]. Если раньше предприниматель оформлял от одного до десяти платежных поручений на уплату налогов и взносов, то теперь достаточно заполнить одно платежное поручение в месяц. В единый платеж войдут: текущие налоги и страховые взносы для индивидуальных предпринимателей, налоги с заработной платы для работников и другие платежи, штрафы и пени.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации – Режим доступа : [Консультант Плюс] ([дата обращения: 10.02.2023](#)).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации – Режим доступа : [Консультант Плюс] ([дата обращения: 10.02.2023](#)).
3. Герасименко О.А. Современные it-технологии в налоговом администрировании в условиях перехода России к цифровой экономике // Естественно-гуманитарные исследования. 2021. № 36 (4). С. 106-108.
4. Герасименко О.А., Сайко А.Г. Анализ перспектив внедрения налога для самозанятых в России // Межд. журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – № 12–1(63). – С. 152–156.
5. Герасименко О.А., Суворкин Н.А. Развитие налогового контроля в условиях перехода России к цифровым технологиям // Научно-информационный и учебно-методический журнал Вестник ИМСИТа, №2 (90), 2022. –С.21-25.

© В.В. Ващенко, 2023

Базовый анализ разработки стандартов бухгалтерского учета между Китаем и Россией

Аннотация: Стандарты бухгалтерского учета всегда были фундаментальным требованием для институционализации бухгалтерского учета во всех странах. Создание полного набора стандартов бухгалтерского учета требует сбора информации из многих источников и доработки стандартов бухгалтерского учета, что является особенно сложной задачей для финансовых органов страны. Создание и внедрение стандартов бухгалтерского учета в России и Китае было длительным процессом, и при сравнительном анализе понимание стандартов бухгалтерского учета у двух сторон различно. В данной статье мы собрали широкий спектр современной литературы по российским и китайским бухгалтерским стандартам и изложили определение и понимание концепций бухгалтерских стандартов как в России, так и в Китае. В ней также анализируются проблемы китайских и российских бухгалтерских стандартов, которые недостаточно практичны, недостаточно гармонизированы с другими законами и правилами и недостаточно функциональны, в то время как в России внешняя среда не совершенна, внедрение бухгалтерских стандартов не единообразно, и существует недостаток профессиональных бухгалтерских кадров.

Ключевые слова: стандарты бухгалтерского учета, российские стандарты бухгалтерского учета, китайские стандарты бухгалтерского учета.

1. Введение

В последние годы между Россией и Китаем происходит все больше и больше экономического и торгового сотрудничества, что свидетельствует о том, что Китай и Россия признаны "самыми быстрорастущими экономиками мира" и что даже в условиях экономического кризиса, благодаря постоянным усилиям соответствующих государственных ведомств и предприятий, экономические и торговые отношения между Россией и Китаем продвигаются вперед, и перед двумя странами открываются беспрецедентные возможности для развития. Между двумя странами существуют беспрецедентные возможности для развития. Стандарты бухгалтерского учета приобретают все большее значение в экономических и торговых отношениях между двумя странами как нормы и руководства для достижения целей бухгалтерского учета и выполнения учетной работы. Китайские стандарты бухгалтерского учета развивались на протяжении многих лет, особенно в последние годы с подъемом китайской экономики, созданием более зрелой системы бухгалтерского учета для предприятий и постепенным совершенствованием стандартов бухгалтерского учета. Для того чтобы сделать бухгалтерскую информацию более точной и способной более объективно отражать различные сложные экономические операции, в феврале 2006 года Министерство финансов Китайской Народной Республики выпустило новые базовые стандарты и 38 специальных стандартов для стандартов бухгалтерского учета предприятий. Новые стандарты вступили в силу для зарегистрированных на бирже компаний с 1 января 2007 года, и другим компаниям рекомендуется внедрить их[1]. После распада Советского Союза Россия вышла на международную политическую арену как независимое суверенное государство и пережила процесс развития от политических потрясений к социальной стабильности, от экономического спада к экономическому подъему, от плановой экономики к рыночной и от государственной экономики к частной. Для того чтобы соответствовать требованиям экономического и социального развития, российская реформа бухгалтерского учета также прошла неравномерный путь. Реформа бухгалтерского учета в России в основном проводилась под руководством государства, и стандарты бухгалтерского учета в основном разрабатывались и издавались государственными органами. Некоторые крупные частные профессиональные бухгалтерские организации также были созданы при поддержке правительства. За чуть более чем десятилетие российская реформа бухгалтерского учета достигла многого благодаря усилиям государства: в России была создана система стандартов бухгалтерского учета, основанная на международных стандартах бухгалтерского учета и аудита.

Анализ различий между китайскими и российскими стандартами бухгалтерского учета поможет интернационализации бухгалтерского учета в Китае, лучшей координации и сближению стандартов бухгалтерского учета с Россией, а также повысит прозрачность, тем самым снизив затраты на финансирование и транзакционные издержки китайских компаний на зарубежных рынках капитала. В то же время, это может лучше привлечь иностранные инвестиции в Китай и повысить степень

согласованности в сотрудничестве с иностранным капиталом. Более того, посредством сравнения и анализа можно изучать разумные компоненты российских стандартов бухгалтерского учета, а также изучать их и ссылаться на них в соответствии с национальными условиями Китая, что окажет глубокое влияние и значимость на дальнейший пересмотр и совершенствование китайской системы стандартов бухгалтерского учета.

Китайские стандарты бухгалтерского учета основаны на версии 1992 года "Стандарты бухгалтерского учета предприятий - базовые стандарты", основанной на "Положениях о корпоративном финансовом учете и отчетности", обнародованных Государственным советом в 2000 году, и опирающейся на IFRS "Основы подготовки и представления финансовой отчетности", пересмотренные в свете специфических обстоятельств Китая.[2]

Стандарты бухгалтерского учета Российской Федерации - это документ, который устанавливает минимальные требования к бухгалтерскому учету и приемлемые методы бухгалтерского учета для хозяйствующих субъектов, за исключением организаций государственного сектора. Независимо от вида экономической деятельности федеральные стандарты являются обязательными, если только эти стандарты или федеральный "Закон о бухгалтерском учете" не предусматривают иного.

Федеральные стандарты бухгалтерского учета включают:

Документы, принятые под названием "Федеральные стандарты бухгалтерского учета" с 2018 года;

Положение о бухгалтерском учете, утвержденное Министерством финансов Российской Федерации с 1 октября 1998 года по 1 января 2013 года (ПБУ)[3].

2. Сравнение отделов по разработке стандартов бухгалтерского учета в Китае и России

Стандарты бухгалтерского учета Китая сформулированы "Комитетом по стандартам бухгалтерского учета Министерства финансов", а не кредитом определенного лица. Комитет по стандартам бухгалтерского учета Министерства финансов является консультативным органом по стандартам бухгалтерского учета Китая. Она направлена на предоставление консультаций и предложений по разработке и совершенствованию стандартов бухгалтерского учета в Китае.

Российские стандарты бухгалтерского учета разработаны Министерством финансов Российской Федерации. Как и в Китае, они относятся к модели разработки государственных стандартов. Разница в том, что центральный банк России отвечает за разработку стандартов бухгалтерского учета для банков и кредитных организаций. Государственная Дума России приняла "Закон о бухгалтерском учете" в декабре 1996 года, и федеральное правительство имеет абсолютное право интерпретировать бухгалтерскую работу и методы учета и руководить ими.

3. Сравнение процедур установления стандартов бухгалтерского учета в Китае и России

3.1 Процедуры установления стандартов бухгалтерского учета в Китае

(1) На этапе создания проекта Бухгалтерский отдел представляет заключения по установлению стандартов бухгалтерского учета в соответствии с потребностями экономического развития Китая и запрашивает мнения Комитета по стандартам бухгалтерского учета и соответствующих сторон.

(2) На стадии разработки, после создания проекта стандартов бухгалтерского учета, Бухгалтерский отдел должен немедленно сформировать группу по разработке проекта и проинформировать Комитет по стандартам бухгалтерского учета о членах группы по разработке проекта и соответствующей информации.

(3) На этапе запроса мнений общественности Бухгалтерский отдел должен широко запрашивать мнения общественности путем выдачи проектов для запроса мнений финансовым департаментам (бюро) провинций, автономных областей, муниципалитетов, непосредственно подчиняющихся Центральному правительству, и планируемых городов, а также соответствующим деловым органам Государственного совета, публикация на веб-сайте Комитета по стандартам бухгалтерского учета и других крупных средствах массовой информации, проведение семинаров-практикумов и т.д.

(4) На этапе выпуска редакционная группа проекта пересмотрела проект в соответствии с заключениями Комитета по стандартам бухгалтерского учета и сформировала проект для рассмотрения. После того, как Бухгалтерский департамент представит его руководству Министерства финансов для рассмотрения и утверждения в соответствии с установленными процедурами, Министерство финансов выпустит его и организует его реализацию.

3.2 Процедуры установления стандартов бухгалтерского учета в России

(1) Государственные учреждения или неправительственные организации сначала представляют предложение по разработке стандартов бухгалтерского учета в Министерство финансов Российской Федерации. После того, как Министерство финансов и соответствующие ведомства утвердят его, они

официально вступают в стадию создания проекта и начинают формулировать план по разработке стандартов бухгалтерского учета. стандарты и назначить неправительственные организации ответственными за подготовку.

(2) Процесс разработки стандартов бухгалтерского учета осуществляется открытым методом. Предложения или предположения, собранные в процессе разработки, должны быть оформлены в письменном виде и, наконец, представлены Комитету по оценке стандартов бухгалтерского учета при Министерстве финансов для обсуждения вместе с подготовленным проектом стандартов бухгалтерского учета. После того, как Комитет по оценке стандартов бухгалтерского учета обсудит и одобрит его, он будет представлен в Министерство финансов для рассмотрения и публикации.

(3) Руководство по толкованию и использованию стандартов бухгалтерского учета и некоторых нормативных актов по ведению бухгалтерского учета, разработанных Министерством финансов Российской Федерации, Центральным банком, Государственным налоговым управлением, профессиональными организациями по бухгалтерскому учету и т.д., включая руководство по внедрению, выпущенное Министерством финансов, соответствующие документы, выпущенные Центральным Банком и т.д., профессиональная этика бухгалтеров, сформулированная Российской ассоциацией профессиональных бухгалтеров и аудиторов и т.д.

(4) Правила и подзаконные акты внутреннего бухгалтерского учета предприятия, сформулированные каждым подразделением в сочетании с требованиями вышеуказанных трехуровневых норм, таких как учетная политика предприятия, конкретные бухгалтерские таблицы счетов, схемы обработки данных бухгалтерского учета и т.д.

4. Вывод

Согласно общему сравнению китайских и российских стандартов бухгалтерского учета, сравнительные исследования проводятся с точки зрения ведомственной формулировки и процедурной формулировки. В отделе формулировок он составляется финансовыми департаментами двух стран, что также определяет, что создание базы данных случаев на основе данных Министерства финансов является авторитетным. Что касается процедур, то в основном соблюдаются основные процедурные принципы, и проекты создаются - разрабатываются - запрашиваются мнения - публикуется контент. Национальные условия Китая и России совпадают с переходом от плановой экономики к рыночной. У двух стран есть различия в бухгалтерской среде и эволюции бухгалтерского учета, но у них есть сходства и очевидные характеристики стран с переходной экономикой. Она должна полностью впитывать передовой международный опыт и стараться изо всех сил соответствовать международным стандартам бухгалтерского учета, которые отражают международную практику бухгалтерского учета.

Список использованной литературы:

1. 财政部. 新企业会计准则 - 基本准则 2014. 会计司 [Министерство финансов. *Новые корпоративные стандарты бухгалтерского учета - Основные стандарты 2014. Центральная бухгалтерия*], 2018.

2. 中国基本会计准则 [Основные стандарты бухгалтерского учета Китая]. [Электронный ресурс]. URL: <https://baike.baidu.com/item/%E4%BC%9A%E8%AE%A1%E5%87%86%E5%88%99/8607816?fr=aladdin> (дата обращения: 28.01.2022)

3. Стандарты и правила. [Электронный ресурс]. URL: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/accounting/standart/> (дата обращения: 28.01.2022)

© Го Чжэньхао, 2023

Проблемы и пути совершенствования налогообложения физических лиц в условиях цифровизации российской экономики

Аннотация: В данной статье показана роль налогового контроля как важнейшего инструмента поддержания налоговой дисциплины и повышения собираемости налогов. В работе рассматриваются проблемы и пути совершенствования деятельности налоговых органов. Результатом исследования стали рекомендации по совершенствованию налогового аудита в условиях цифровой трансформации. Выявлены и обоснованы последствия совершенствования налогового администрирования в контексте цифровой трансформации.

Ключевые слова: налоги, налоговый контроль, налогообложение, цифровизация, проблемы налогообложения.

Налоги для физических лиц - это обязательные платежи, вычитаемые из официального дохода или подлежащие уплате при продаже имущества или получении иной прибыли (подходный налог). Все налогоплательщики как юридические, так и физические лица, обязаны платить налоги в установленные законом сроки. Именно эти средства затем используются для финансирования различных сфер общественной жизни: здравоохранения, образования, дорог и т.д. Способы исчисления и удержания налогов различны для физических лиц и организаций; некоторые налоги удерживаются «автоматически», то есть при помощи налоговых агентов, другие следует исчислять и уплачивать самостоятельно посредством подачи налоговой декларации.

Министерство финансов опубликовало основные положения бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на ближайшую трехлетнюю перспективу (2023-2025гг). В документе отмечается, что одной из задач правительства на ближайшие годы является борьба с теневым сектором. Работа в этом направлении необходима для создания справедливых конкурентных условий ведения бизнеса. С этой целью усиливается контроль доходов. Часть мер, предложенных ранее, положительно повлияли на собираемость налогов:

1) Распространение налога на профессиональный доход (НПД) на все регионы России. Совокупный доход самозанятых превысил 600 млрд рублей к концу сентября 2022 г.

2) Запуск системы прослеживаемости товаров. Этот проект позволит отслеживать оборот товаров на всех этапах - от импорта до продажи.

3) Разработка системы фискального контроля. Сюда относится снижение пороговых требований (для вступления) по доходам и активам - с 3 млрд руб. до 1 млрд руб., по налогам - с 300 млн руб. до 100 млн руб., а также предоставление участникам надзора права на возмещение НДС (акцизов) в заявительном порядке без банковской гарантии или договора залога.

4) Расширение коммуникации между налоговыми органами и кредитными учреждениями. Например, право запрашивать копии документов у кредитных учреждений в рамках налоговой проверки [5].

Цифровая трансформация является естественным этапом развития цифровой системы налогообложения. Вопросы налогообложения занимают центральное место в государственной политике страны, в том числе в период подъема цифровой экономики. Концепция цифровой экономики стоит на повестке дня уже несколько лет. Несмотря на это, аппарат понимания сформирован слабо, и большинство населения только переходит от стадии эмоционального восприятия к стадии рационального восприятия [2].

В макроэкономическом смысле налог - это процесс перераспределения ВВП для формирования финансовых ресурсов, необходимых для предоставления государством общественных благ, а налоги - это обязательные отчисления в бюджет соответствующего уровня или внебюджетный фонд, уплачиваемые плательщиками в порядке и на условиях, установленных законом. Основным преимуществом оцифровки налоговой системы является упрощение рутинных операций, таких как генерация налоговых банкнот, их доставка налогоплательщикам и оплата счетов налогоплательщиками в отделениях банков. Теперь счета автоматически генерируются и выставляются на лицевой счет налогоплательщика. Но оцифровка налоговой системы имеет и

негативные последствия, которые в основном лежат на поверхности. Основной проблемой цифровизации налогообложения является распределение прав на налогообложение между государствами для цифровых бизнес-моделей, а также утечка данных налогоплательщиков.

Центр исследований реальной экономики провел в 2021 году опрос, на знание налоговой системы, который показал, что россияне не понимают, какую часть своей зарплаты они перечисляют государству.

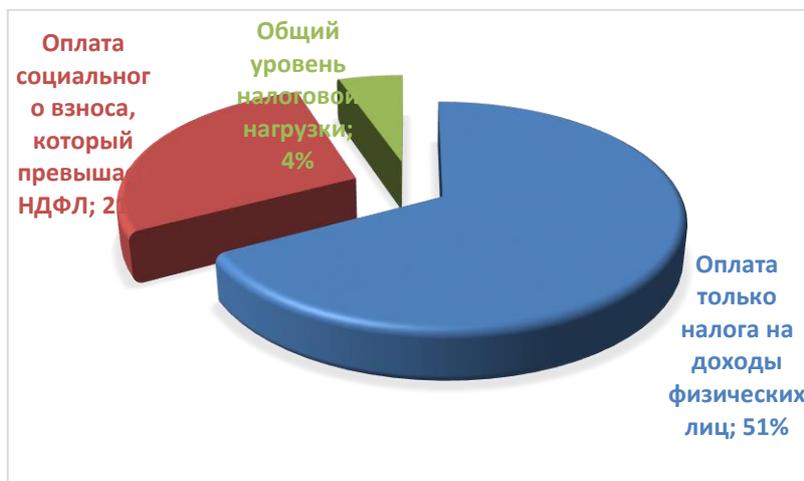


Рисунок 1 – Результаты опроса россиян на знание общей налоговой нагрузки

Подавляющее большинство (51%) считают, что кроме налога на доходы физических лиц они ничего не платят в бюджет. До 21% респондентов были удивлены тем, что их работодатель платит социальные взносы. Только 4% опрошенных россиян смогли правильно оценить налоговую нагрузку на свою зарплату. Эти цифры показывают, что в век цифровизации и доступа к информации в один клик в России существует огромное количество людей, не обладающих финансовыми и налоговыми знаниями, что препятствует развитию всей налоговой системы [3].

В условиях стремительной цифровизации особенно актуальным становится вопрос о повышении эффективности налоговых проверок. В целом, цифровизация налогообложения включает в себя следующие этапы:

- 1) «цифровая зрелость», включающая создание веб-сайтов, персональных электронных услуг, электронного документооборота и отчетности;
- 2) «полностью цифровая организация» административных процессов, создание мобильных приложений и персональных проактивных сервисов;
- 3) «адаптивная платформа», соединяющая IT-платформы федеральной налоговой администрации и налогоплательщиков в режиме реального времени. Работа этой платформы обеспечивается технологией блокчейн. Цифровая экосистема может сделать экономику прозрачной по умолчанию. Таким образом, информационные технологии помогут налоговым органам вести учет налогоплательщиков, вышедших из «тени», и обеспечит эффективный мониторинг с помощью специальной процедуры регистрации.

Следующим важным аспектом в контексте цифровизации представляется естественный переход от строгого контроля за соблюдением налогового законодательства к созданию доверительных отношений между Федеральной налоговой службой и налогоплательщиками. В этом контексте целесообразно повышение эффективности государственных услуг, включая развитие официального сайта Федеральной налоговой службы России, сервисов электронного взаимодействия с гражданами и т.д.

Для повышения качества государственных услуг необходимо постоянное обучение сотрудников налоговых органов, в том числе интерактивное. Полезным будет регулярное дистанционное взаимодействие между ведомствами в разных регионах для обмена опытом на всех уровнях структуры, помимо прочего, существует концентрация информации на уровне налоговой инспекции, что при недостаточной квалификации налоговых чиновников приводит к необъективной обработке информации [1].

Необходимо также учитывать новые риски, возникающие в результате глобальной цифровизации. Когда речь идет о цифровых финансовых услугах и использовании технологий для новых способов получения дохода, необходимо говорить о «больших данных». Обработка «больших данных», постоянно расширяя источники информации, снижает порог понятия «налоговая тайна» для

создания новой модели налогового контроля. В целом, на пути к созданию единого цифрового пространства для прозрачности всех операций с доходами можно выделить следующие ключевые области, требующие улучшения:

- 1) модернизация действующего встречного налогового аудита и снижение трудозатрат налоговой администрации;
- 2) работа с налогоплательщиками и мотивация использования информационных технологий;
- 3) повышение качества государственных услуг и информационных услуг;
- 4) продвижение новой модели налогового самоконтроля [3].

Отметим, что налоговый контроль является высокоэффективным на текущем этапе развития, но нуждается в постоянном реформировании в условиях быстрого развития цифровой экономики. Налогообложение должно измениться благодаря совершенно новым информационным технологиям, которые обеспечивают автоматизацию процессов налогового контроля. Все это приблизит налогообложение к прозрачности и внедрению «адаптивной платформы», при которой налоговый контроль модернизируется, но не теряет свою значимость.

Подводя итоги, отметим, что основными проблемами в области формирования и взимания подоходного налога являются: невыполнение стимулирующей функции налоговых вычетов, отсутствие необлагаемого минимума, игнорирование дисперсии цен на потребительские товары и услуги в различных регионах РФ, массовое сокрытие доходов физическими лицами, получение части заработной платы в конвертах и низкая эффективность контроля над доходами наиболее состоятельных людей [4].

Предложения по улучшению отношений в этой сфере включают в себя введение реальной прогрессивной шкалы налогообложения, налоговых вычетов в зависимости от уровня цен в конкретном регионе, фиксацию размера необлагаемого дохода, применение более высокой шкалы налогообложения для сверхдоходов, лояльные условия НДСЛ для малообеспеченных работников высокотехнологичных отраслей, снижение налоговых ставок для молодых семей.

Список использованной литературы:

1. Герасименко О.А. Влияние ужесточения налоговой политики России на пересмотр соглашений об избежании двойного налогообложения в отношении транзитных юрисдикций // Экономика и бизнес. – 2022. – № 8. – С. 44-50.
2. Герасименко О.А., Сайко А.Г. Цифровизация налоговой системы России – инструмент обеспечения полного контроля для формирования доходов бюджетов всех уровней // Материалы международной научно-практической конференции «Тенденции мирового IT-рынка». – Краснодар 2022. – С. 100-106.
3. Мишустин М.В. ФНС России использует прорывные технологии, чтобы соответствовать новым требованиям к налоговой системе. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/news/activities_fts/6973314 (дата обращения: 10.02.2023).
4. Тадвизер // Информационные технологии в Федеральной налоговой службе. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/a/313483>. (дата обращения: 10.02.2023).
5. Как будет меняться налоговая политика в 2022-2024 годах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kontur.ru/articles/4864> (дата обращения: 10.02.2023).
6. Официальный сайт Федеральной налоговой службы России Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn13/> (дата обращения: 10.02.2023).

© А.А. Костянян, 2023

УДК 338.984

Кузнецова О.Д., Великанова Л.О.,
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина, г. Краснодар

Прогнозирование рынков агропродовольственной продукции

Настоящее время характеризуется постоянным развитием сельского хозяйства, несмотря на сложную экономическую ситуацию в мире, Россия также экспортирует производимую

сельскохозяйственную продукцию и активно использует её в своих границах. Актуальной задачей в данном вопросе становится прогнозирование рынков агропродовольственной продукции.

Задача государства в работе рынков агропродовольственной продукции – это их прогнозирование и регулирование в соответствии с политикой сбалансированности. Данная политика основывается на цели обеспечения роста объемов и качества производимой сельскохозяйственной продукции в соответствии с требованиями населения и промышленной сферы.

Агропродовольственный рынок – это система экономических отношений, складывающихся в процессе производства, обращения распределения сельскохозяйственных культур и продовольствия, характеризующихся свободой хозяйствующих субъектов в выборе покупателей и продавцов, определении цен, формировании и использовании ресурсов [1, с. 93].

Прогнозирование рынков агропромышленного комплекса (АПК) выполняет несколько функций: выявление особенностей, закономерностей и перспектив развития; выработка программ политики и механизмов воздействия; прогноз спроса и предложения и последующее заключение договоров, и формирование производственных программ.

Прогнозы спроса могут быть трёх видов: краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные. Краткосрочные прогнозы основываются на уже существующей структуре спроса рынка и возможностей пищевой промышленности и позволяют прогнозировать с целью обоснования заказов на продукцию и расчетов затрат на обеспечение рынка и товарооборота (прогноз не более чем на год вперед). Среднесрочные прогнозы учитывают то же, что и краткосрочные, но при этом дополнительно оцениваются возможности сельского хозяйства и влияние инвестиций, здесь уже прогнозируется спрос в ряде основных товарных групп без детализации до отдельных продуктов (прогноз от 1 года до 5 лет). При разработке долгосрочных прогнозов сложившаяся структура спроса и производства продукции не учитывается, а целью становится выбор стратегии и путей и способов её исполнения в данной сфере.

По сущности применяемых методов выделяют группы прогнозов, основой которых являются: экстраполяция ряда динамики, коэффициенты эластичности спроса, цен и товарного предложения, многофакторные регрессионные модели [2, с. 98].

Экстраполяционные модели показывают свою эффективность в планировании до 2 лет. Модель базируется на отслеживании тенденций изменения объемов потребления продукции АПК только в кратком периоде, изменения на длительном периоде зафиксировать с помощью данной модели нельзя, так как данные будут не корректны. Такие модели имеют вид: $y = f(t)$, где: y – потребление продукта; t – время.

Расчёт с помощью моделей, использующих коэффициенты эластичности, строится на соотношении основных факторов, которыми могут выступать факторы, определяющие спрос и предложение, например, денежное благополучие населения, устанавливаемые цены и другое. Соотношение факторов может быть использовано при прогнозировании любого вида продукции. Такие модели имеют вид: $\Delta Y : Y = (\Delta X : X) \times K_3$, где: ΔY – начальная величина потребления продукции АПК; Y – прирост потребления; ΔX – начальное значение фактора, определяющего спрос; X – прирост фактора, определяющего спрос; K_3 – коэффициент эластичности спроса (от фактора, определяющего спрос).

Прогнозирование спроса с помощью однофакторных моделей возможно редко, так как в таком случае оценивается влияние только одного важнейшего фактора. В наше время постоянную стабильность одного и того же фактора обеспечить сложно, а также при прогнозировании зачастую необходимо учесть множество факторов. В связи с этим целесообразно использовать многофакторные регрессионные модели: линейные, степенные, линейно-логарифмические. В таких моделях спрос определяется подстановкой прогнозных значений факторов в модель.

Прогнозирование спроса является основным фактором определения зависимостей развития рынков АПК. При прогнозировании спроса также необходимо следить за изменениями в объемах потребления, развитием рынка, потреблением ресурсов и управлением ими, а также определить наиболее выгодную для себя стратегию деятельности на рынке.

Предложение также является важной частью рынков АПК, предложение и спрос взаимосвязаны и влияют друг на друга. Изменения в предложении могут зависеть от многих факторов, например, изменение объемов товаров за счёт производственных нужд, потерь и использования сырья предприятиями производства агропродовольственной продукции.

Прогнозирование предложения на предприятиях АПК может осуществляться при помощи нормативного и корреляционно-регрессивного анализа [3, с. 63]. Для разных видов производства могут быть более эффективными разные модели прогнозирования, однофакторные подойдут для производства сахара, соевого масла, двухфакторные – для картофеля.

Особенностями прогнозирования производства АПК также являются специфики групп производства – растениеводства и животноводства. При прогнозировании производства растительной продукции большое влияние имеет зависимость от погодных условий, времени урожайности, площади посева [4, с. 106]. При производстве животной продукции (например, молока) важно учитывать количество участвующего в производстве скота и их индивидуальные возможности отдачи (например, надои).

Любой из видов прогнозирования может быть использован как в разрезе спроса, так и предложения, так как в любой ситуации спрос и предложение стремятся к относительному балансу, характерному рынкам АПК.

Важной частью прогнозирования в области АПК является расчет развития материально-технической базы по следующим параметрам: механизация и автоматизация производства АПК, электрификация, химизация, мелиорация, развитие отраслей пищевой промышленности и торговли.

Так для производственных комбинатов и ферм прогнозируется потребность в механизации и обеспечении, оценивается развитие производства, показатели использования технического оборудования и необходимость нового оборудования. Для расчета развития материально-технической базы пищевой продукции анализируется уровень использования сырья и мощностей, возможности переработки продукции АПК. Ключевым фактором прогнозирования здесь является учёт потребности в агропродовольственной продукции и выход/вход оборудования и мощностей из/в производства.

Прогнозирование в сфере АПК довольно обширно и не заканчивается прогнозом, связанным с самим производством, важным является также прогнозирование импорта, экспорта и развитие отдельных отраслей АПК. Каждый из рассмотренных в работе прогнозов связан между собой и имеет зависимости.

На примере рынка сахара рассмотрим взаимосвязь прогнозных факторов. Объём производства агропродовольственной продукции зависит от прогнозов в конкретной отрасли рынка, от спроса и предложения на рынке сахара. Последовательный прогноз должен учитывать расчет материально-технической базы, производства, развития и в итоге обеспечивать сбалансированность всех этапов прогноза в разрезе рынка, производства и продукции. Изучение рынка сахара соответствует следующей схеме, изучение: производства сахарной свеклы → производства сахара → реализация сахара → оценка функционирования рынка сахара.

Прогнозирование рынков агропродовольственной продукции является важной составляющей благополучия экономики страны, так как позволяет предугадать в долгосрочном и краткосрочном периоде влияние факторов спроса, предложения, возможного развития сферы и подготовиться к этому. При прогнозировании рынков АПК необходимо учесть влияние каждого из этих факторов и их взаимосвязи, что позволит выработать и достичь стратегические цели пищевой промышленности, сельского хозяйства и торговли. Помогут этому могут экономико-математические модели, описанные в данной работе, и изучение конкретного интересующего рынка.

Список использованной литературы:

1. Гончаров В.Д. Методология прогнозирования рынков агропродовольственной продукции / В.Д. Гончаров, С.Г. Сальников, Н.Ю. Тухина // Вестник Московского гуманитарно-экономического института. – 2021. – № 1. – С. 91-110.
2. Гончаров В.Д. Моделирование и прогнозирование агропромышленного комплекса / В.Д. Гончаров, С.Г. Сальников. М.: Изд-во «Ким Л.А.», 2019. – 240 с.
3. Великанова Л.О. Способы совершенствования управления сельскохозяйственными предприятиями путем внедрения проекта «цифровое сельское хозяйство» / Л.О. Великанова, Э.Э. Долгополук // Бизнес. Образование. Право. – 2022. – № 3 (60). – С. 59-66.
4. Великанова Л.О. Модели и методы совершенствования управления производством зерна в условиях северной зоны Краснодарского края / Л.О. Великанова, В.В. Ткаченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2008. – № 37. – С. 104-123.

© О.Д. Кузнецова, Л.О. Великанова, 2023

Куклина Д.О.,
студентка 4 курса,
Научный руководитель: Герасименко О.А.,
к.э.н., доцент кафедры БПиЭБ

Академия маркетинга и социально – информационных технологий ИМСИТ, г. Краснодар

Налоги и технологии: прошлое, настоящее, будущее налоговой системы России

Аннотация: Статья посвящена значимости налоговой политики в рамках государственного регулирования экономики Российской Федерации. В процессе изучения данного вопроса, нами был изучен исторический опыт реформирования системы уплаты налогов в нашей стране, была описана действующая система налогообложения Российской Федерации и постарались спрогнозировать ближайшее будущее в развитии налоговой системы. Эта тема наряду с другими экономическими вопросами является значимой, потому что если из ошибок прошлого не сделаны выводы, в будущем эти ошибки могут быть сделаны вновь.

Ключевые слова: налоги, налоговая система, налогообложение, цифровизация, экономическая политика.

Налоги используются государством для перераспределения национального дохода и служат основным источником государственных доходов, необходимых для выполнения его основных функций: поддержания администрации, безопасности и социальных услуг, а также финансирования системы социального обеспечения.

Налоги и налоговая система возникли и развивались вместе с государством. Предполагается, что самым первым видом налога при зарождении государства было жертвоприношение. С тех пор налогообложение превратилось в устойчивую систему. Во все времена налоги собирались для поддержания жизнедеятельности государства и чиновников, а также на случай чрезвычайных ситуаций и войн. Если рассматривать формирование налогов в России и сосредоточиться на истории, то следует отметить, что финансовая система России начала формироваться только с объединением Древнерусского государства в конце девятого века, и с тех пор она постепенно изменялась под влиянием времени и меняющихся условий жизни русского народа. Пожалуй, самым популярным и запоминающимся налогом в истории России, который все помнят со школьных лет, является «комический» налог на бороду, введенный Петром I из-за нехватки средств в стране в связи с многочисленными войнами и масштабными преобразованиями.

В 1986 году в СССР была разрешена samozанятость граждан. Поэтому, в соответствии с положениями Закона СССР от 30 июня 1987 года «О государственном предприятии (объединении)», была установлена плата за патент на право заниматься индивидуальной трудовой деятельностью. В 1990 году в составе Министерства финансов СССР была создана главная государственная налоговая инспекция, которая через год стала Государственной налоговой администрацией (с 1998 года - Министерство по налогам и сборам Российской Федерации, с 2004 года - Федеральная налоговая служба). Вместе с тем, в 1991 году указом президента впервые в нашей стране был введен налог с продаж в виде надбавки к цене товара. Основы налоговой системы и системы налогового законодательства Российской Федерации были сформированы в октябре-декабре 1991 года. Более того, в 1992 году при Госналогслужбе РСФСР было создано Главное управление налоговых расследований, которое через год было преобразовано в самостоятельный орган налоговой полиции - Федеральную службу налоговой полиции России [1].

В июне 2003 года Федеральная налоговая полиция России была упразднена, а ее функции переданы Главному управлению по расследованию экономических и налоговых преступлений, которое было создано в структуре Министерства внутренних дел Российской Федерации. В марте 2004 года в результате системных изменений в структуре федеральных органов исполнительной власти было упразднено Министерство Российской Федерации по налогам и сборам.

Первым внешним шоком, оказавшим серьезное влияние на российскую экономику, стал мировой финансовый кризис 2007-2008 годов, который начался как ипотечный кризис на финансовом рынке США. Его влияние на российскую экономику проявилось несколько позже, чем в развитых странах, о чем свидетельствует, например, тот факт, что в 2008 году Россия заняла четвертое место в мире по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций. Тенденции трансформации

налоговой системы не претерпели существенных изменений в 2009-2010 годах, что было обусловлено среднесрочными тенденциями фискальной политики правительства [3].

Вторым внешним шоком для российской экономики стало введение экономических санкций со стороны США, Европейского союза и ряда поддерживающих санкции стран в марте 2014 года (введение секторальных инвестиционных ограничений, прекращение финансирования новых проектов со стороны международных финансовых институтов; запрет на долговое финансирование проектов в секторах, пострадавших от санкций, и т.д.) Следствием экономических санкций, помимо прямых и косвенных потерь, стал вынужденный переход к политике импортозамещения, эффективность которой неоднозначна. Она была довольно успешной в сельском хозяйстве и легкой промышленности, хуже в секторах информационных технологий и электроники. Хотелось бы отметить, что в налоговую систему было внесено более 300 изменений и дополнений, из которых только около 90 касались сферы налогового администрирования. Подавляющее большинство из них, а именно 258, касались существенных особенностей налогов.

Что касается влияния на реальный сектор экономики, то большое количество изменений в налоговом законодательстве за рассматриваемый период не привели к радикальному изменению структуры занятости и ВВП. Это ожидаемый результат, поскольку налоги являются далеко не единственным, хотя и важным, инструментом влияния. Важную роль играют и другие факторы влияющие на инвестиции, такие как размер и структура совокупного спроса в экономике страны, где учитываются следующие факторы: уровень инвестиций в экономику, напрямую связанный с совокупным спросом; степень доступа к заемным средствам, где важными факторами являются процентная ставка по кредитам и ставка рефинансирования.

За последние 20-30 лет произошел скачок в эффективности, скорости и надежности передачи, обработки и хранения информации. Увеличился объем и состав передаваемой информации. И значительная часть этого потока состоит из платежных данных. 20 лет назад физические лица платили почти исключительно наличными. Сегодня мы покупаем в интернете, расплачиваемся банковскими картами и электронными деньгами. Следующим шагом станет появление устройств, которые позволят нам легко совершать платежи без банковских карт и принимать их без платежных терминалов. Отмена денежного обращения будет означать, что строителям придется платить «белую» зарплату гастарбайтерам, магазины не смогут занижать выручку. Теневой экономике придется использовать неудобные суррогаты: иностранные валюты, анонимные электронные кошельки и т.д.

В настоящее время бухгалтерский и налоговый учет повсеместно компьютеризированы, договоры с контрагентами в основном осуществляются в электронном виде. Люди переписываются по электронной почте, посещают различные сайты, платят в Интернете и не всегда знают, что современные компьютерные инструменты позволяют согласовывать и иным образом обрабатывать огромные объемы данных [5].

Не следует забывать, что все больше и больше информации становится доступной. В наши дни, прежде чем вступить в отношения с новым контрагентом, большинство людей пытаются найти данные на просторах Интернета. Если посмотреть на информацию в открытом доступе, то название, учредители и адрес регистрации обычно могут многое рассказать о компании. Непублично налоговые органы могут получить гораздо более обширные и точные данные (например, электронную переписку в рамках уголовного расследования). Очень важно, что техническая доступность и анализ такой информации очень дешевы и становятся все дешевле [4].

Налоги - необходимая часть механизма государственного регулирования рыночной экономики, без которой немислимо целенаправленное развитие с учетом интересов общества.

Налоговая система и налоговая политика могут быть использованы для развития и совершенствования федеративных отношений и местного самоуправления, что является одной из важнейших задач государства сегодня. Необходимость единства налоговой системы в Российской Федерации следует из закрепленных в Конституции Российской Федерации гарантий единства экономического пространства, отнесения вопросов финансового регулирования к ведению Российской Федерации и совместного ведения Российской Федерации и ее граждан - установления общих принципов по налогам и сборам [5].

Необходимо отметить новшества в сфере информационных технологий. Федеральная налоговая служба России, Альфа-Банк и группа компаний «GaskarGroup» запустили в тестовую эксплуатацию новую цифровую систему взаиморасчетов между заказчиками и подрядчиками строительно-монтажных работ. Она работает на основе технологии обмена машиночитаемыми прокси.

В рамках проекта была разработана информационная система, передающая основание для платежа - данные с платформы управления строительством - в банк с помощью технологии блокчейн.

Ранее платежи между участниками платформы проходили вне платформы и требовали дополнительной загрузки платежных и юридических документов [5].

При регистрации на платформе представитель компании должен предоставить свои учетные данные и идентификатор CDM. Система немедленно проверяет полномочия человека, его принадлежность и право распоряжаться деньгами с банковского счета на основании его машиночитаемой доверенности. Более того, если система увидит, что срок действия прокси истекает, платформа не позволит оплатить заказ.

Использование новых технологий обмена информацией на основе распределенных регистров помогает строительным компаниям ускорить свои бизнес-процессы [2].

По нашему мнению, для реальной оценки эффективности работы налоговых администраций в условиях макроэкономической нестабильности для уровней управлений и местных инспекционных служб с учетом возложенных на них функций, следует использовать такие критерии, как контроль за деятельностью инспекций на местном уровне, могут использоваться меры дистанционного контроля и непосредственная выездная проверка в данном налоговом управлении. Дистанционный контроль должен осуществляться путем анализа отчетности по направлениям деятельности и разработки показателей, характеризующих деятельность инспекции, а также сбора необходимой дополнительной информации.

По результатам дистанционного мониторинга можно сделать определенные выводы о качестве работы низовых инспекционных служб. В случае неудовлетворительной работы необходимо обратиться в соответствующую инспекцию для выяснения фактических обстоятельств. Вопросы налогового администрирования требуют дальнейшего общенаучного подхода, основанного на анализе исторического опыта и применении научных выводов.

Список использованной литературы:

1. Герасименко О.А. Налоги и налоговая система РФ: учебное пособие / О.А. Герасименко. - Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2022. – 198 с. – ISBN 978-5-907586-70-3.
2. Герасименко О.А., Сукоркин Н.А. Развитие налогового контроля в условиях перехода России к цифровым технологиям // Вестник ИМСИТ. – 2022. – № 2 (90). – С.21–24.
3. Петрюк О.А. Роль налога на доходы физических лиц в формировании доходной части бюджетов разных уровней в современных условиях развития экономики России // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 8-1(85). – С.329–333.
4. Степанов С.В., Герасименко О.А. Влияние развития новых информационных технологий на налоговое администрирование в условиях макроэкономической нестабильности // Межд. журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. № 5 – 4 (68). – С. 228–231.
5. На базе блокчейн-платформы ФНС России бизнес запускает новые IT-системы [Электронный ресурс] [Nalog.gov.ru](https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/12439024/): информ. – справочный портал. // https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/12439024/ (дата обращения: 09.02.2023)

© Д.О.Куклина, 2023

УДК 336.67

Магомадова М.В.,
Ростовский государственный экономический университет, г. Грозный

Управление финансовыми результатами: понятие, методы

Финансовый результат является итогом деятельности компании, связанный с производством и реализацией продукции и в то же время представляется важным условием последующего витка его работы. Хорошие финансовые результаты работы компании способствуют улучшению доходной части бюджета страны через налоговые поступления, содействуют увеличению инвестиций в деятельность компании, их деловой активности в производственной и экономической сферах [1, с. 4].

Главная цель управления финансовыми результатами – максимизация прибыли. Эта цель гарантирует гармонию интересов собственников с интересами страны и персонала. К формам управления финансовыми результатами относятся:

- разработка целенаправленной комплексной политики управления финансовыми результатами предприятия;
- создание организационных структур, обеспечивающих принятие и реализацию управленческих решений по формированию и использованию прибыли на различных уровнях;
- формирование эффективных информационных систем, обеспечивающих обоснование альтернативных вариантов и управленческих решений;
- осуществление планирования, формирования, распределения и использования;
- разработка действенной системы стимулирования формирования прибыли и ее эффективного использования;
- осуществление эффективного контроля за принятыми решениями в области формирования и использования прибыли.

Основными методами управления финансовыми результатами принято считать финансовое планирование, управление на основе организации центров ответственности, факторный анализ [192].

Финансовое планирование – это управление всеми расходами и доходами предприятия с целью обеспечения его развития. Без финансового планирования все решения становятся более рискованными. Можно упустить возможности или сделать ошибки и прогореть. В связи с этим основы управления финансами важно понимать менеджерам, маркетологам, и тем более предпринимателям.

Финансовое планирование проводят с целью:

- определения объема предполагаемых поступлений денежных ресурсов (в разрезе всех источников, видов деятельности);
- определения возможностей реализации продукции с учетом заключаемых договоров и конъюнктуры рынка;
- обоснования предполагаемых расходов на соответствующий период;
- установления оптимальных пропорций в распределении финансовых ресурсов;
- определения результативности каждой крупной хозяйственной и финансовой операции с точки зрения конечных финансовых результатов;
- обоснования на короткие периоды равновесия поступления денежных средств и их расходования для обеспечения платежеспособности предприятия, его устойчивого финансового положения.

Финансовое планирование призвано решать следующие проблемы:

- обеспечение финансовыми ресурсами производственно-хозяйственной деятельности предприятия;
- увеличение размера прибыли, повышение показателей рентабельности;
- обеспечение реальной сбалансированности планируемых расходов и доходов предприятия;
- определение финансовых взаимоотношений с бюджетом, банками и т. д.;
- контроль финансового состояния и платежеспособности предприятия.

Касаясь непосредственно финансового планирования на предприятии, выделяют три составляющие:

- 1) разработка финансовой стратегии предприятия;
- 2) текущее финансовое планирование;
- 3) оперативное финансовое планирование.

Под финансовой стратегией понимается система долгосрочных целей финансовой деятельности предприятия. Главными целями являются максимизация прибыли, оптимизация структуры капитала и повышение рыночной стоимости предприятия. Очень важно сформулировать стратегические цели четко и кратко, отражая каждую из целей в конкретных финансовых показателях.

Оценку эффективности финансовой стратегии проводят по таким параметрам, как внутренняя сбалансированность финансовой стратегии; согласованность с внешней средой (экономикой страны, конъюнктурой финансового рынка и т. д.); приемлемость уровня финансовых рисков; результативность финансовой стратегии, выраженная в рассчитанных финансовых коэффициентах.

Текущее планирование финансовой деятельности предприятия осуществляют на основе разработанной ранее финансовой стратегии. Основным документом текущего финансового планирования является баланс доходов и расходов. Разработка текущего финансового плана ориентирована на обеспечение финансовой устойчивости предприятия.

Оперативное финансовое планирование заключается в разработке платежного календаря, детализирующего на квартал или месяц текущий финансовый план. В процессе составления платежного календаря формируется информационная база о движении денежных средств предприятия.

Также проводят анализ неплатежей, осуществляют расчет размера и сроков временно свободных денежных средств предприятия [2, с. 350].

Таким образом, достижение поставленных целей и получение максимального финансового результата при минимальных затратах требует постоянного планирования: стратегического, текущего, оперативного.

Одним из самых эффективных способов оценки результатов деятельности является использование системы учета затрат по центрам ответственности.

Центр ответственности (ЦО) – это структурное подразделение или иная организационная единица, менеджер которой контролирует определенный, вверенный ему финансовый показатель: доходы, затраты, прибыль (соотношение доходов и затрат), уровень инвестиций. Благодаря спецификации делегирования полномочий подразделению любые отклонения от плановых показателей фиксируются по месту возникновения и по ответственному лицу (подразделению). Концепция учета-анализа по центрам ответственности предусматривает применение к различным подразделениям предприятия различных целевых функций, которые наиболее эффективно стимулируют данные подразделения в хозяйственной деятельности предприятия. Учет по центрам ответственности позволяет количественно сопоставлять и оценивать вклад различных подразделений в изменение конечных финансовых результатов предприятия [3, с. 250].

Совокупность взаимоувязанных и соподчиненных центров ответственности представляет собой финансовую структуру предприятия. Для центра финансовой ответственности характерна финансовая самостоятельность, то есть его руководитель имеет возможность определять и управлять финансовым результатом центра ответственности.

Для эффективного функционирования системы управления по центрам ответственности при ее разработке нужно учитывать следующие основные факторы:

1. При выделении центров ответственности и формировании бюджетов должно быть обеспечено соответствие полномочий и ответственности. То есть, в бюджет центра ответственности должны попадать только показатели, достижение которых зависит от эффективности работы его руководителя и персонала.

2. Система учета должна обеспечивать корректность списания затрат на тот центр ответственности, в котором эти затраты возникли, что обеспечивается отметкой кода ответственного подразделения на каждом первичном документе.

3. Система стимулирования должна обеспечивать связь материального вознаграждения руководителя центра ответственности с достигнутыми им показателями по исполнению бюджетов.

4. Расходы на поддержание работы системы управления по центрам ответственности не должны быть больше приносимого ею эффекта.

Система учета по центрам ответственности нацелена на удовлетворение информационных потребностей внутрифирменного управления, позволяет оперативно контролировать затраты и результаты на разных уровнях организации и оценивать деятельность отдельных менеджеров и подразделений на основе проведения первичного анализа, играет роль сигнальной системы в механизме управления [1, с. 35].

Факторный анализ позволяет определить общее изменение прибыли в текущем периоде по отношению к предыдущему (базовому) периоду

Ключевой составляющей данных для факторной аналитики является прибыль, поскольку чтобы что-то проанализировать, надо это «что-то» сначала рассчитать или получить. Для расчета берутся суммы за вычетом налогов, т.е. *выручка от основной деятельности предприятия за минусом себестоимости реализованных товаров (продукции, работ, услуг), коммерческих/управленческие расходов*.

Получив расчет, важно понять, почему такие результаты получились, а для этого необходимо провести анализ факторов, повлиявших на результаты расчета.

На прибыль от продажи конкретного вида товара оказывают влияние объем продаж, цена реализации и полная себестоимость.

Объем продаж может оказывать положительное и отрицательное влияние на сумму прибыли. Рост объемов продаж рентабельных товаров приводит к увеличению прибыли. Если же ситуация складывается наоборот (товары убыточны), то при увеличении объема реализации происходит уменьшение величины прибыли.

Причинами образования плохо реализуемой продукции (неликвидов) могут быть:

- снижение спроса в связи с усилением конкуренции;

– снижение спроса в связи с потерей клиентов (в этом случае нужно проанализировать текучесть клиентов, их доли, тогда можно будет сделать вывод о риске ухода (перехода) клиента к конкуренту);

– ошибочные закупки излишнего количества товара;

– ошибочные закупки устаревших товаров;

– другие причины, связанные со складской деятельностью (порча товаров из-за повреждений, повышенной влажности; брак, не замененный поставщиком; пересортица в поставках).

Себестоимость товаров, работ или услуг и прибыль находятся в обратной зависимости: снижение себестоимости приводит к соответствующему росту суммы прибыли и наоборот.

Цена реализации является интенсивным фактором роста прибыли, однако темпы ее увеличения не должны приводить к опережающему темпу сокращения объемов продаж, иначе будет иметь место снижение величины прибыли.

Список использованной литературы:

1. Бланк И.А. Управление прибылью / И.А. Бланк. – изд. 3-е, перераб. и доп. – Киев: Ника-Центр, 2016. – 765 с.

2. Попов М.Н. Подходы к управлению финансовыми результатами организации. – Краснодар: НИИХ, 2014. – 207 с.

3. Самсонов Н.Ф. Финансовый менеджмент: Учебное пособие. – М.: 2015. – 495с.

© М.В. Магомадова, 2023

УДК 331.1

Кривенко Е. И.,
К.э.н., доцент,
Разинкина Ю.Д.,

Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж

Совершенствование управления персоналом на основе применения технологий мотивации труда

Мотивация - это одна из основных функций современного менеджмента, направленная на повышение эффективности труда персонала организации.

Серьезного внимания заслуживают вопросы создания на предприятиях и в организациях современной мотивационной системы управления персоналом, которая должна быть направлена как на достижение максимальных экономических результатов, так и на развитие потенциальных возможностей каждого сотрудника.

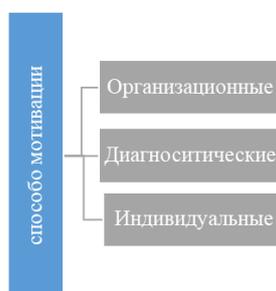


Рисунок 1 – Способы мотивации персонала

Мотивация персонала в организации – процесс непрерывного поддержания высокой производительности труда. Комплекс мер, который формирует эту систему, он постоянно актуализируется, адаптируется к условиям рынка труда и конкретного производства. [2, с. 87].

Разработка системы мотивации персонала на предприятии и поддержание ее в актуальном состоянии – приоритетная задача кадровой политики. Любая компания прямо заинтересована в

повышении рентабельности, в том, чтобы сотрудники работали с максимальной отдачей при наименьших издержках.

Высокая мотивация персонала позволяет: удовлетворить базовые потребности сотрудников; повысить лояльность, заинтересованность и вовлеченность персонала; сформировать слаженно работающий коллектив, каждый член которого заинтересован в результатах своей работы; снизить текучесть кадров, повысить их качество за счет приобретаемого опыта; раскрыть таланты и потенциал каждого сотрудника; обеспечить условия, чтобы каждый работник смог реализовать свои профессиональные знания и личностные качества в полной мере.

Объектом исследования выступало ООО «Бронзовый кабан», основным видом деятельности которого является услуги питания, размещения и отдыха.

Проведенное исследование степени удовлетворенности работой персонала на предприятии ООО «Бронзовый кабан» показало, что большая часть сотрудников недовольны системой оплаты труда и режимом рабочей смены.

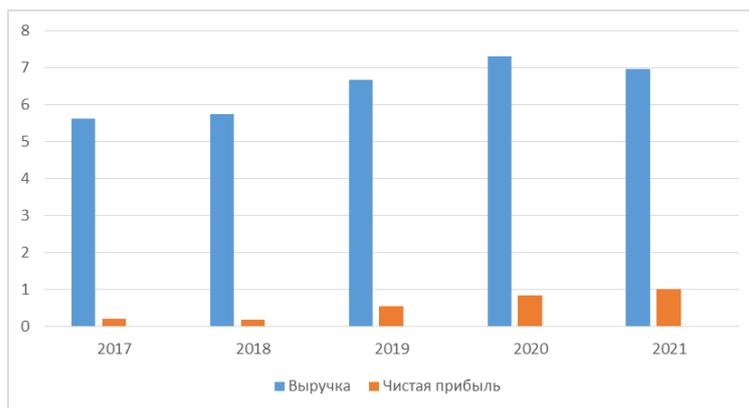


Рисунок 2 - Динамика изменения выручки и чистой прибыли, млн. руб.

Правильно поставленная система мотивации может заинтересовать и подтолкнуть сотрудников на достижение высоких результатов.

Результаты проведенного анализа показали, что наибольший мотивационный эффект возникает за счет материального стимулирования, поэтому.

Основными рекомендациями для поставленных целей будет служить:

1. Необходимость внесения изменений в систему материального стимулирования;
2. Проведение корпоративных праздников будет дополнительно мотивировать сотрудников работать;
3. Так как в компании существуют проблемы с трудовой дисциплиной и опоздания на работу. Система электронных пропусков поможет поминутно определить опоздание каждого работника и депремировать с 10 минуты.

Однако необходимо учитывать, что как и любое нововведение измененная система мотивации должна вводиться постепенно, уделяя значительное внимание разъяснению методики расчета всех показателей.



Таким образом, предложенные рекомендации будут способствовать развитию предприятия и повышению его эффективности.

Мотивация труда – одна из основных целей менеджмента предприятия. Высокая мотивация труда обеспечивает компании стабильный рост и развитие, так как вместе с этим будет происходить рост и развитие персонала. Чтобы работа по мотивации труда была полноценная, необходимо правильно спланировать и сформулировать политику мотивации персонала на предприятии. Нужно знать, от чего зависит мотивация человека, правила составления мотивационных методик.

Список использованной литературы:

1. Артюхова, И.В., Совершенствование системы управления персоналом в рамках развития предприятия / И.В. Артюхова, И.В. Мезенцева // Экономика Крыма. — 2019. — № 1. — С. 396-399.
2. Баженов, С.В. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2018. Том 7, №4. С. 84-85
3. Берг, О. Мотивация на «ура» / О.Берг // Кадровый вопрос. — 2019. — №8. С. 64.

© Е. И. Кривенко, Ю.Д. Разинкина, 2023

УДК 338

Сайфуллина К.Е.,
Студент,

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, г. Санкт-Петербург

Государственные субсидии в строительной сфере

Аннотация: Государственные субсидии являются важным источником капиталовложений и финансирования строительной отрасли.

Ключевые слова: строительная отрасль, субсидия, инструменты учета и контроля.

Abstract: Government subsidies are an important source of investment and financing of the construction industry.

Keywords: construction industry, subsidy, accounting and control tools.

Адресность и высокая значимость государственных субсидий, тщательный контроль за использованием бюджетных средств государственными органами определяет необходимость совершенствования бухгалтерского учета, а также детальных процедур учета использования и поступления средств регионального и федерального бюджетов.

Структурное регулирование и модернизация строительной отрасли в условиях рыночной экономики должны основываться на механизмах и системах регулирующих органов и инструментах, включая инвестиции, финансы, цены, надзор и т.д.

Инструменты инвестиционного надзора включают: стимулирование инвестиционного спроса стран и различных компаний,

Домохозяйства, льготные кредиты и налоговое развитие, а также использование процедур ускоренной амортизации, в том числе в строительстве и промышленности. Этот набор инструментов также включает защиту прав и интересов кредиторов и инвесторов на государственном уровне, а также усиление контроля акционеров за деятельностью строительных организаций и промышленных компаний [1].

Органы финансового и ценового регулирования включают: национальный контроль цен, индекс цен, индекс-дефлятор строительной техники, строительные материалы и оборудование, финансовые субсидии.

Новая система ценообразования Российской Федерации и Соглашение о государственном строительстве России устанавливают базовые стандарты оценки федерального уровня, которых достаточно для разработки и внедрения новых стандартов оценки на территориальном и ведомственном уровнях. Эти стандарты разрабатываются через межведомственные комитеты, главным образом через региональные ценовые центры в строительной отрасли, и управляются Правительством Российской Федерации [1].

В последние годы бухгалтерский учет претерпел серьезные изменения, и это необходимо учитывать при организации бухгалтерского учета.

Связанные с этим изменения, особенно в бухгалтерском учете строительных организаций. По этой причине, начиная с отчетного 2009 года, процедуры отбора бизнес-операций на основе долгосрочных контрактов претерпели серьезные изменения. Эти изменения напрямую связаны с организацией здания. Теперь организациям необходимо отслеживать доходы и расходы и получать финансовые результаты за каждый отчетный период. Кроме того, новый процесс подтверждения доходов и расходов зависит от надежности финансовых результатов контракта.

Если финансовые результаты могут быть надежно определены, доходы и расходы рассчитываются на основе степени завершения (ПБУ 2/2008, раздел 17).

Указ был утвержден приказом Министерства финансов № 116н от 24 сентября 2008 года.

В противном случае доход признается в соответствии с другими правилами. Если расходы, понесенные в ходе исполнения контракта, скорее всего, будут возмещены, доход от контракта будет отражен в сумме понесенных расходов в отчете о прибылях и убытках, и эти расходы считаются подлежащими возмещению в течение отчетного периода. Если существует вероятность того, что расходы не будут возмещены клиентом, они признаются расходами на обычные виды деятельности, которые не были признаны доходом [1].

Процедуры, описанные в РСБУ2/2008, иллюстрируют принципы получения дохода, связанные с расходами компании, приносящими доход.

На практике выгоды часто переоцениваются на ранних стадиях проекта. В конце проекта собираются все расходы и формируются убытки. Целью нового метода является получение финансовых результатов на основе общей прибыльности проекта с учетом всех возможных дополнительных затрат, чтобы распределить финансовые результаты отчетного периода наиболее единообразным образом. Кроме того, процедурные положения о признании контрактов на строительство основаны не на основных документах, как раньше, а на оценках для признания доходов и расходов.

Одним из ключевых вопросов является определение "подготовительных мер". ПБУ2/2008 предусматривает один из двух возможных вариантов: либо долю выполненной работы в общей рабочей нагрузке, либо долю понесенных расходов в общей планируемой сумме [1].

Выбор того или иного метода определения стадии завершения работ должен осуществляться разумным образом и основываться на принципе достоверности бухгалтерских показателей и финансовой отчетности. Выбранный метод должен быть включен в учетную политику организации и использоваться для учета коммерческих операций во всех строительных контрактах.

В современной архитектурной практике существует два типа контрактов

Зависит от процесса ценообразования.

Контракт с фиксированной ценой - это контракт, в котором подрядчик принимает фиксированную контрактную цену или фиксированную ставку за каждую единицу работы [1].

Контракт "затраты плюс" - это контракт на строительство, по которому подрядчику возмещаются приемлемые или определенные другие затраты и процент от этих затрат или фиксированных затрат.

Оцените надежность финансовых результатов контракта. На этом этапе необходимо оценить, возможно ли по контракту достоверно определить финансовые результаты. Если финансовые результаты могут быть надежно оценены, то мы продолжим оценивать прибыльность контракта. Если финансовые результаты исполнения контракта в течение определенного отчетного периода не могут быть достоверно определены, доход по контракту признается в следующем порядке (ПБУ 2/2008, пункт 23) [3].

Когда расходы, понесенные в ходе исполнения контракта, вероятно, будут возмещены, доход от контракта признается равным сумме расходов, понесенных в течение отчетного периода.

Оцените прибыльность контракта. На этом этапе общий доход по контракту (включая все суммы, уплаченные по контракту) сравнивается с общими расходами (прямые, косвенные и другие пункты 7-16РБУ2/2008). Основой этого метода является своевременное выявление возможных потерь в качестве одной из отправных точек.

Для решения этих проблем он обеспечивает:

- Обязательные технические стандарты устанавливаются только техническими регламентами, принятыми федеральными законами и международными договорами, при необходимости, на период времени до принятия федеральными законами соответствующих нормативных актов, указов Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации.;

- Федеральное управление в технической области

Нормативные акты публикуют только нормативные акты рекомендуемого характера. Должны быть утверждены рекомендуемые национальные стандарты, а не обязательные национальные стандарты;

- Стандарты обеспечения жизни и здоровья людей, безопасности, охраны окружающей среды и имущества являются обязательными.

- Технические стандарты должны включать полный перечень продуктов и процессов, подпадающих под обязательные требования безопасности, включая те, которые используются в зданиях, строящихся зданиях и сооружениях, строительных технологиях, материалах, изделиях и оборудовании;

- Установить рекомендуемые правила по созданию условий жизни для населения на добровольной основе, такие как качество строительства, эксплуатационная пригодность, долговечность зданий и сооружений и энергосбережение; [4]

- Соблюдать территориальные строительные нормы и правила, устанавливающие обязательные требования к строительству на соответствующих территориях субъектов Российской Федерации.

Ослабление национального надзора в этих важных областях привело к ухудшению качества строительной продукции, необоснованным градостроительным решениям и снижению безопасности строительных работ [4].

Список использованной литературы:

1. Головнина Л. А. Экономический анализ: учеб. пособие для вузов / Л. А. Головнина, О. А. Жигунова. – М.: КНОРУС, 2016. – 400 с.
2. Кондратьева Е. А. Анализ финансового состояния компании как основа управления бизнесом / Е. А. Кондратьева, М. С. Шальнева / Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. – 2016. – № 8. – С. 19 - 29.
3. Миронов М. Г. Экономика отрасли: учебник / М. Г. Миронов, С. В. Загородников. – М.: ИНФРА - М, 2014. – 320 с.
4. Ерохина Л. И. Экономика предприятия: учебник / Л. И. Ерохина, Е. В. Башмачникова, Т. И. Марченко. – М.: КНОРУС, 2015. – 351 с.

© К.Е. Сайфуллина, 2023

УДК 338

Сайфуллина К.Е.,
Студент,

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, г. Санкт-Петербург

Основы бухгалтерского учёта в строительной отрасли

Аннотация: Архитектурный учет имеет свои уникальные характеристики. Бухгалтерский учет требует специальных отраслевых знаний и практического опыта бухгалтеров. Учет строительства осуществляется на основе регулирующих действующих правовых актов: процедур для инвестиционных фондов, процедур учета договоров подряда и других нормативных актов. Общие положения бухгалтерского учета позволяют правильно рассчитать доходы и расходы компании.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, строительство, подрядчики, заказчики.

Abstract: Architectural accounting has its own unique characteristics. Accounting requires special industry knowledge and practical experience of accountants. Construction accounting is carried out on the basis of regulatory legal acts in force: procedures for investment funds, procedures for accounting for contracts and other normative acts. The general provisions of accounting allow you to correctly calculate the company's income and expenses.

Keywords: accounting, tax accounting, construction, contractors, customers.

Бухгалтерский учет подрядчика

Бухгалтерский учет осуществляется на основании следующих нормативных актов: пбу9/99, пбу10/99, пбу2/94, ПБУ. Вся часть затрат основана на

Разделите на элементы, перечисленные выше. Затраты на строительство отражаются в соответствии с бухгалтерской рубрикой 20 "Основное производство". Стоимость материалов и расходы, выплаченные сотрудникам, фиксируются, а также будут отображаться расчеты с поставщиками. Используйте счет 46 для пошагового принятия, чтобы сформировать транзакцию Dt46Ct90.

Учет клиентов

Если строительная компания обратится к услугам сторонней организации, то она автоматически станет заказчиком. В этом варианте учет ведется при формировании затрат на счете 8. В этом случае бухгалтерия не обеспечивает отображение стоимости строительства и приобретения оборудования, а документ не содержит информации о стоимости строительных материалов и данных об оплате услуг.

Бухгалтерский учет компании-заказчика также отличается от бухгалтерского учета организации-подрядчика.

Различия в учете строительства:

1. документ. Участники используют другие документы для отчета о этапе строительства и результатах. Например, поведение работы, выполненное по специальной форме CS-2, и специальная ведомость стоимости строительства формы CS-3.

2. Учет затрат по элементам. Другими словами, понесенные расходы делятся на несколько элементов, таких как: материалы, заработная плата специалистов, оборудование, эксплуатация машин и механизмов и косвенные расходы.

3. Принятые характеристики объекта. Объекты, завершившие строительство, должны быть приняты в соответствии со специальными правилами и специальными комитетами, а порядок приема-передачи (номер формы) должен быть сформулирован на основе результатов этого контрольного мероприятия. ОС-1А).

Специфика строительного учета связана со спецификой его деятельности. Поэтому для начинающих строительный учет требует внимания, в том числе:

- Индивидуальные характеристики каждого архитектурного объекта;
- Территориальная фрагментация строительных объектов;
- Природные характеристики здания (климат, почва, сезон и другие условия, которые вызывают дополнительные и специальные проекты и/или затраты);
- Требуется длительная подготовительная работа (разработка проектов, получение разрешений и т.д.);
- Различные виды строительно-монтажных проектов (SMR);
- Многоступенчатый взаиморасчет строительных организаций;
- Другие нюансы.

Конкретные затраты на строительство указаны следующим образом:

- Передача компанией материалов и оборудования клиентам на сумму более 20 000 рублей отражается в разделе "Отчисления во внеоборотные активы" (дебет 08) и разделе "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" (кредит 60).

- Если сумма меньше 20 000 рублей, действие осуществляется через "материалы" (дебет 10) и "расчеты с поставщиками" (кредит 60).

- Определите факты первоначальной эксплуатации объекта через "основные средства" и "вклад во внеоборотные активы".

- "Список использованных материалов" используется для списания строительных материалов.

-Процентная налоговая надбавка отображается в разделе "Налог на добавленную стоимость", а сумма отображается в специальной отдельной ячейке.

- После завершения процесса строительства проводится национальная регистрация объекта, и данные вносятся в "основной капитал".

Налог на строительство.

Налоговый учет в строительстве позволяет создавать и обобщать информацию, которая позволит вам определить налоговую базу на основе данных основного документа.

Основным принципом налогообложения строительства является экономическая эффективность затрат и их документальное подтверждение.

Налоги на строительство должны быть подготовлены таким образом, и информация разъясняет следующие нюансы:

- Метод определения доходов и расходов;
- Алгоритм формирования налогооблагаемой базы;
- Методы участия в формировании резервов;
- Метод временного распределения расходов;
- Механизм переноса части расходов на будущие периоды;
- Формирование других налоговых параметров.

Деятельность строительных организаций осуществляется в соответствии с действующим налоговым законодательством. Нормативные документы содержат положения, учитывающие конкретные обстоятельства строительной деятельности.

Сумма, сэкономленная во время строительства, облагается подоходным налогом как внереализационный доход. Включены прямые и косвенные расходы компании. Заказчик самостоятельно определяет перечень расходных средств, связанных с оказанием услуг, и порядок их распределения. Результаты должны быть отражены в налоговой и учетной политике компании.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что организация строительного учета должна группировать доходы и расходы каждого объекта строительства в отдельности и позволять формировать финансовый результат по каждому объекту.

Для налогового учета в строительстве важно, чтобы он давал подробное представление о методах, приемах и нюансах налоговых обязательств строительной компании для формирования налогооблагаемой базы.

Список использованной литературы:

1. Дитхелм, Г. Управление проектами. В 2 т. Т. II. пер. с нем. – СПб.: Издательский дом «Бизнес-пресса», 2015. – 288 с.
2. Наумкин, В. А. Малый и средний бизнес в России: современное состояние и перспективы развития / В. А. Наумкин / Общество: политика, экономика, право. – 2016, №11. - С. 110-112.
3. Солдатов, В. П. Управление программными проектами / В. П. Солдатов.- М.: Бином, 2015. - 384 с.

© К.Е. Сайфуллина, 2023

УДК 33

Салех К.С.,
аспирант,
5.2.3 — Региональная и отраслевая экономика
Шарапова Н.В.,
кафедра бухгалтерского учета и аудита,
заведующий кафедрой; доктор экономических наук,
08.00.05 — экономика и управление народным хозяйством; доцент,
Уральский государственный экономический университет, г. Екатеринбург

Взаимодействие промышленных кластеров России друг с другом

Аннотация. В научной статье приведены результаты анализа особенностей взаимодействия промышленных кластеров России при организации совместной деятельности. Определены факторы, которые препятствуют или способствуют формированию партнерства и сотрудничества промышленных кластеров друг с другом. От общего взаимодействия при решении стратегических задач промышленные кластеры России способны создать конкурентоспособную бизнес-среду.

Ключевые слова: промышленные кластеры, партнерство, взаимодействие, бизнес-среда, управление промышленным кластером.

Interaction of Russian industrial clusters with each other

Abstract. The scientific article presents the results of the analysis of the features of the interaction of Russian industrial clusters in the organization of joint activities. The factors that hinder or contribute to the formation of partnership and cooperation of industrial clusters with each other are identified. From the general interaction in solving strategic problems, Russian industrial clusters are able to create a competitive business environment.

Keywords: Industrial clusters, partnership, interaction, business environment, industrial cluster management.

Формирование и устойчивое функционирование кластерных форм интеграционного взаимодействия промышленных предприятий является одним из приоритетных направлений стратегического развития промышленности регионов России. Промышленные кластеры сегодня являются одними из наиболее конкурентоспособных интеграций, способствующих эффективному обмену информацией, ресурсами, технологиями, оборудованием и другими активами и средствами, которые необходимы при развитии промышленного производства.

В России применяется смешанная модель организации кластерного формата развития инновационной экономики. Это позволяет получить такие выгоды, как определение приоритетов с поддержкой государства в рамках программного бюджетного финансирования, а также разработка механизмов, которые устраняют основные барьеры, препятствующие развитию кластеров и вместе с ними национальной инновационной системы [3]

В рамках перспективы развития промышленных кластеров в российской практике необходимо увеличение внимания к вопросам, которые связаны с [2]:

- формированием промышленных кластер в депрессивных регионах;
- формированием инновационно-ориентированных промышленных кластеров;
- стимулированием взаимодействия промышленных кластеров друг с другом.

Именно вопрос интеграционных процессов при взаимодействии промышленных кластеров России друг с другом является одной из актуальных проблем, поскольку современные кластерные формы промышленного производства имеют невысокую степень коммуникации и взаимодействия, что, по нашему мнению, обусловлено несколькими факторами. Перечислим их:

- низкая готовность предпринимателей к коммуникации и партнерству;
- неготовность принятия на себя роль «старшего партнера», поскольку есть заинтересованность в сотрудничестве лишь с сильными игроками рынка;
- особенность отечественного менталитета, сформировавшегося за период советского прошлого;
- отсутствие четких интересов стейкхолдеров в участии форм сотрудничества при взаимодействии промышленных кластеров друг с другом.

Система активизации и драйверы механизма развития взаимодействия промышленных кластеров в России будут реализоваться в условиях антикризисной защиты инновационного потенциала промышленных предприятий регионов. Система защиты инновационного потенциала включает соблюдение экономических интересов предприятий промышленности и характеризует состояние защищенности научно-производственного потенциала [1]. Для российских промышленных кластеров важен обмен в таких вопросах, как:

- привлечение финансового капитала и частных инвесторов;
- повышение эффективности проектного управления при реализации инновационных проектов;
- совершенствование механизма защиты и информационной безопасности на объектах промышленного производства.

Таким образом, по проведенным автором исследования по вопросу взаимодействия промышленных кластеров и с учетом данных Российского центра кластерной деятельности можно сделать вывод, что в российской практике наблюдается низкое взаимодействие промышленных кластеров друг с другом, тогда как есть явные проблемы, по которым необходимо был бы взаимный обмен опытом, знаний и механизмов противодействия угрозам. Современная научная база не содержит исследования российских ученых, которые бы отразили факты взаимодействия промышленных кластеров России друг с другом.

Вероятной причиной такой ситуации является то, что промышленный кластер уже содержит в себя тесную интеграцию и кооперацию различных предприятий производственного сектора, которые проводят совместную реализацию проектов в рамках партнерства на условиях кластеризации внутри отрасли и/или сектора экономики. Для стимулирования взаимодействия промышленных кластеров в России необходимо развитие среди предпринимателей предприятий промышленности коммуникативных навыков и стимулирование их мотивов к интеграции и взаимодействию за рамки кластерного объединения.

Список использованной литературы:

1. Двоеглазов С.И. Формирование кластеров как основа развития эмерджентной экономики промышленных предприятий // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2022. Т. 12. № 9-1. С. 215-224.

2. Лавриненко А.Р. Организационно-экономический механизм взаимодействия участников инновационно-промышленных кластеров // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D. Экономические и юридические науки. 2022. № 6. С. 31-38.

3. Денисова О.Н. Формирование инновационно-промышленного кластера в условиях цифровой трансформации экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2022. Т. 12. № 8-1. С. 16-23.

© Н.В. Шарапова., Камран С.С, 2023

«Актуальные вопросы экономических наук, права и менеджмента»

*Сборник материалов
XX международной очно-заочной научно-практической конференции
г. Москва, 20 февраля 2023г.*

Материалы публикуются в авторской редакции

Издательство: НИЦ «Империя»
143432, Московская обл., Красногорский р-н, пгт. Нахабино, ул.Панфилова, д.5
Подписано к использованию 02.03.2023.
Объем 2,12 Мбайт. Электрон.текстовые