

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР “ИМПЕРИЯ”



«Инновационные научные исследования 2023: экономика, право и управление»

*Сборник материалов международной
научно-практической конференции*

19 апреля 2023г.

Москва

2023

УДК 33, 34
ББК 65, 67
И 66

Инновационные научные исследования 2023: экономика, право и управление: сборник материалов XXV-ой международной очно-заочной научно-практической конференции, 19 апреля, 2023 – Москва: Издательство НИЦ «Империя», 2023. – 97с.

ISBN 978-5-6049629-8-5

Сборник включает материалы XXV международной очно-заочной научно-практической конференции: «Инновационные научные исследования 2023: экономика, право и управление», проведенной 19 апреля 2023 г., на базе: АНО ВО «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», аудитория 714.

Материалы сборника могут быть использованы научными работниками аспирантами и студентами в научно-исследовательской учебно-методической и практической работе.

Сборник научных трудов подготовлен согласно материалам, предоставленным авторами. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Сборник статей зарегистрирован в наукометрической базе Elibrary.ru (РИНЦ) по договору № 905-04/2016К от 07.04.2016г.

УДК 33, 34
ББК 65, 67

© Авторы статей, 2023
© Научно-издательский центр "Империя", 2023

СОДЕРЖАНИЕ

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО И ПРОЦЕСС, ФИНАНСОВОЕ, ИНФОРМАЦИОННОЕ ПРАВО

Кобзева С.А. БУХГАЛТЕРСКИЕ ДОКУМЕНТЫ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ	6
Кобзева С.А. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	8

ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО И ПРОЦЕСС

Белоусова Т.Н. НОМИНАЛЬНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	11
Белоусова Т.Н. ПОДСУДНОСТЬ СПОРОВ О ПРИВЛЕЧЕНИИ РУКОВОДИТЕЛЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА К ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ	13
Зарипов А.Н. МЕРЫ ЗАЩИТЫ И МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ	14
Зарипов А.Н. ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ ЗАЕМЩИКА ПО ДОГОВОРУ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА	16
Каранаева П.А., Хасимова Л.Н. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО ВОПРОСАМ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ	17
Конаков Д.О., Худойкина Т.В. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕДИАЦИИ	21
Чумакова А.С., Митякина Н.М. ЮВЕНАЛЬНАЯ ЮСТИЦИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ФУНКЦИИ	23

СЕМЕЙНОЕ ПРАВО, ЖИЛИЩНОЕ ПРАВО

Бершакова К.С., Земляченко Я.В. ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ПРАВА НА ЖИЛИЩЕ В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	25
Винник Ю.С., Земляченко Я.В. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА КОММЕРЧЕСКОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ	27
Винникова Д.С., Земляченко Я.В. ВЫСЕЛЕНИЕ ГРАЖДАН ИЗ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ, ЗАНИМАЕМЫХ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА, БЕЗ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ДРУГОГО ЖИЛЬЯ: ОСОБЕННОСТИ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ	29
Гнездюкова Д.С., Земляченко Я.В. ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НЕПОСРЕДСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СОБСТВЕННИКАМИ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ	32
Черкасова А.П., Земляченко Я.В. ПРАВОВОЙ РЕЖИМ СЛУЖЕБНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ. ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ	36
Чернышова Т.А., Земляченко Я.В. ПРАВО НА ЖИЛЬЕ ДЕТЕЙ-СИРОТ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ	39

ТРУДОВОЕ ПРАВО, ПРАВО СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Богатырева А.С., Мухаметгалиева С.Х. ПАНДЕМИЯ 2020 ГОДА КАК НОВЫЙ ВЫЗОВ ТРУДОВОМУ ПРАВУ	43
Максимова У.В., Мухаметгалиева С.Х. ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ РАБОТНИКОВ В РОССИИ	46

**УГОЛОВНОЕ ПРАВО, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО,
КРИМИНОЛОГИЯ**

Anokhina A.A., Meshcheryakov D.G., Shekhovtseva T.M.
SOME PROBLEMS OF CRIMINAL LAW PROTECTION OF SEXUAL INVIOABILITY OF MINORS 48

Fedorova A.V., Naumov A.A., Shekhovtseva T.M.
ENSURING THE RIGHT OF PARTICIPANTS OF CRIMINAL PROCEEDINGS TO RECONCILIATION: PROSPECTS OF MEDIATION IN THE CRIMINAL PROCEEDINGS IN THE RUSSIAN FEDERATION 51

Marchenko M.V., Shekhovtseva T.M.
THE MECHANISM FOR THE USE OF THE RESULTS OF OPERATIONAL SEARCH ACTIVITIES OBTAINED WITH THE APPLICATION OF SPECIAL KNOWLEDGE 53

Бадерный И.Г.
МЕТОДЫ БОРЬБЫ С ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ 55

Батаева И.А.
ПРОБЛЕМЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ОСОБЫХ ТРЕБОВАНИЙ К ПОВЕДЕНИЮ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО 56

Булгакова Е.А., Нозимова А.Е., Батраков А.В.,
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ТАКТИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ 58

Гедгафов М.М.
ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕРРОРИЗМА 61

Хачидогов Р.А.
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 62

Шихмагомедов Р.А.
ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ «СМЕШАННЫХ» УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ 65

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ, ЗЕМЕЛЬНОЕ, АГРАРНОЕ ПРАВО

Епишко Н.Л.
ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕЛЕЙ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ОБЪЕКТОВ ОТДЫХА 67

ЭКОНОМИКА

Кравченко Д.Г., Илясова Ю.В.
ДОЛЛАР КАК СРЕДСТВО РАСЧЁТОВ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ 70

Кукольщикова Е.П., Илясова Ю.В.
ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ 73

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Татуев А.А., Попов Г.М.
ПРИОРИТЕТНЫЕ ФАКТОРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ 76

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Батуев Н.А.
ВАЖНОСТЬ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЛИНГА СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 77

Макаренко М.В., Онищенко В.В., Чернышенко Е.А.
ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В МОРСКИХ ПОРТАХ 81

**МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО. ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ, ЗЕМЕЛЬНОЕ,
АГРАРНОЕ ПРАВО**

Баженов Ю.М., Кислицина Н.Ф., Курасова Я.А.
СТАНОВЛЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В ОБЛАСТИ ЭНЕРГЕТИКИ 83

СОВРЕМЕННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ

Луговская Е.М., Тюстина Г.Г.
ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ – ТРЕБОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ВРЕМЕНИ 86

ПОЖАРНАЯ ОХРАНА

Карапузиков А.А., Мураев Н.П., Горских К.А. **89**
УПРАВЛЕНИЕ СИЛАМИ И СРЕДСТВАМИ НА ПОЖАРЕ

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ

Луныков О.С., Зимнюхов Д.М., Почакаева О.В. **91**
МСФО И ГААП США - ВЗАИМООТНОШЕНИЕ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Почакаева О.В. **92**
ПРОБЛЕМЫ КОМПОНЕНТНОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

ДЕНЬГИ, ФИНАНСЫ И КРЕДИТ

Юренко М.А. **94**
**ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ:
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО И ПРОЦЕСС, ФИНАНСОВОЕ, ИНФОРМАЦИОННОЕ ПРАВО

УДК 33

Кобзева С.А.,
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, Санкт-Петербург

БУХГАЛТЕРСКИЕ ДОКУМЕНТЫ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Аннотация: Бухгалтерские документы учета финансовых результатов являются важным инструментом для управления финансовой деятельностью организации. В данной статье рассматриваются основные виды бухгалтерских документов, используемых для учета финансовых результатов, их функции и особенности заполнения. Также статья описывает роль бухгалтерских документов в процессе управления финансами организации.

Ключевые слова: бухгалтерские документы, финансовые результаты, управление финансами, учет.

Abstract: Accounting documents for accounting of financial results are an important tool for managing the financial activities of an organization. This article discusses the main types of accounting documents used to account for financial results, their functions and features of filling. The article also describes the role of accounting documents in the financial management process of the organization.

Keywords: accounting documents, financial results, financial management, accounting.

Бухгалтерские документы учета финансовых результатов являются основой финансовой отчетности организации. Они включают в себя различные отчеты и документы, которые используются для учета доходов, расходов и прибыли организации. К таким документам относятся отчет о прибылях и убытках, баланс, отчет о движении денежных средств, акт списания основных средств и другие.

Отчет о прибылях и убытках является основным документом, отражающим финансовые результаты деятельности организации за отчетный период. Он включает в себя информацию о доходах и расходах организации, а также о прибыли или убытке, полученных в отчетном периоде. Баланс является документом, отражающим финансовое состояние организации на конец отчетного периода. Он включает в себя информацию о имуществе, обязательствах и капитале организации. Отчет о движении денежных средств показывает изменение денежных средств организации в течение отчетного периода.

Каждый вид бухгалтерского документа имеет свои функции и особенности заполнения. Например, отчет о прибылях и убытках должен содержать информацию о всех доходах и расходах организации, в том числе о косвенных расходах, таких как амортизация и резервы.

Важность учета финансовых результатов заключается в том, что они являются основой для принятия управленческих решений, позволяют оценить финансовое состояние предприятия, выявить причины возможных проблем и принять меры по их устранению. Ниже перечислены основные бухгалтерские документы, используемые для учета финансовых результатов.

1. Баланс: Баланс представляет собой документ, отражающий финансовое состояние предприятия на определенную дату. Он состоит из двух частей: активов и пассивов. Активы – это средства, владение которыми принадлежит предприятию, пассивы – это источники финансирования этих средств.

2. Отчет о прибылях и убытках: Отчет о прибылях и убытках (или отчет о доходах и расходах) отражает финансовые результаты деятельности предприятия за определенный период времени. Он включает в себя информацию о выручке, расходах, налогах и чистой прибыли.

3. Денежный поток: Денежный поток представляет собой отчет о движении денежных средств в предприятии за определенный период времени. Он позволяет оценить финансовую устойчивость предприятия и определить его потребности в денежных средствах.

4. Отчет об изменении капитала: Отчет об изменении капитала отражает изменения в капитале предприятия за определенный период времени. Он включает в себя информацию о прибыли, убытках, выплатах дивидендов и изменениях в капитале.

Основные бухгалтерские документы готовятся на бумажном носителе или в виде электронных документов, подписанных электронными подписями.

Управление потоком основных бухгалтерских документов осуществляется в соответствии с графиком документооборота, который утверждается отдельным приказом ответственного лица организации. В карточке счета отображается баланс этого счета на начало месяца, обороты по дебету и кредиту счета и остаток на конец месяца. В каждом местоположении указывается дата транзакции, документы на основании выполнения валютной транзакции, анализ дебета, кредитный анализ, дебетовый счет и сумма, кредитный счет и сумма, текущий баланс. Карта помогает понять источник конкретной бизнес-транзакции и то, как она влияет на статус конкретного счета.

В справке об исчислении налога на прибыль отображаются финансовые результаты в соответствии с видами деятельности, связанными и не связанными с производством и продажами.

Справка-Расчет подоходного налога подписывается главным бухгалтером и подтверждается печатью. Оборотно-сальдовый отчет является одним из основных бухгалтерских документов. Он содержит остатки на начало и конец периода, а также обороты дебетов и кредитов за этот период по каждому счету, субсчету.

Балансовый отчет формируется из рабочего баланса путем вычисления остатка на счете и переноса его в сам баланс. Оборотный баланс используется для проверки бухгалтерских записей на наличие арифметических ошибок. Основная книга содержит запись всех фактов экономической жизни Организации. Он содержит все консолидированные счета Организации, которые определяются на основе списка счетов. Кроме того, туда также были перенесены записи из авторизованных журналов и вспомогательных книг. Запись текущего счета в главной книге совпадает с регистрацией ваучера, отраженной в журнале заказов. Главная книга открыта в течение одного года и используется для обобщения данных в журнале заказов, проверки правильности записей лицевого счета друг с другом и подготовки баланса. Главная книга показывает начальный баланс, текущий оборот и исходящий баланс каждого консолидированного счета. В главной книге данные о текущем обороте имущества (денежных средств) регистрируются только на сводном счете. Оборот по кредиту каждого консолидированного счета отражается в записи, а оборот по дебету отражается в корреспонденции с кредитовым счетом. Проверьте правильность записей в главной книге, рассчитав оборотный капитал и остатки по всем бухгалтерским счетам. Сумма дебетового и кредитного оборота и сумма дебетового и кредитного остатка должны быть равны соответственно [2]. Подтверждение доходов и расходов в ходе хозяйственной деятельности организации в действиях (передача права собственности, взыскание задолженности), зафиксированных в счетах, инвойсах, бухгалтерских документах, называется методом начисления. В отличие от кассового метода, когда доходы и расходы подтверждаются при поступлении/выбытии средств на расчетный счет или кассу, используется метод начисления, независимо от поступления или выбытия средств доходы и расходы подтверждаются [1]. Административные расходы, накопленные на счете 26 "Общехозяйственные расходы", ежемесячно списываются на счет 90,02 "Себестоимость продаж" как условные постоянные расходы.

В организации общехозяйственные расходы включают:

- Административные и управленческие расходы (заработная плата АУР, командировочные, транспорт общего назначения);
- Содержание персонала общего назначения;
- Амортизационные отчисления и расходы на ремонт основных средств для управленческих и общеэкономических целей;
- Оплата информации, аудиторских услуг и консультационных сборов;
- Банковские услуги, коммуникации;
- юридические услуги;
- Копирование и размножение сервисов.

Общехозяйственные расходы зачисляются на счет 26 "Общехозяйственные расходы" в течение отчетного периода, но не отражаются как расходы будущих периодов. Ответственное лицо организации разрешает включать капитальные затраты и текущие расходы на ремонт основных средств в расходы в течение производственного периода. Работа, выполненная в период технического обслуживания, принимается комитетом, включая:

- Заместитель директора;
- Начальник отдела;
- Счетовод

Расходы на продажу включаются в полную сумму расходов за период ежемесячно. Кредиты и комиссионные за пользование кредитом признаются в качестве прочих расходов. Обязательства, выраженные в иностранной валюте, пересчитываются каждый месяц. Налоговые поступления

определяются транспортными и платежными услугами. Это отражено в отчете о финансовых результатах.

Отчет о финансовых результатах показывает:

- Название организации;
- Упорядочивать данные (ОКУД, ОКПО, ИНН, ОКВЭД, ОКОПФ, ОКФС, ОКЕ);
- Дата представления отчета;
- Организационно-правовая форма собственности;
- единица измерения;
- Формировать показатели доходов, расходов и финансовых результатов в бухгалтерском учете.

Каждое имя имеет свой собственный код, а также сумму. Отчет составляется в начале года и в конце года, подтверждается печатью, подписывается ответственным лицом организации, и устанавливается дата подписания документа. Как только работа, услуга или продукт будут готовы, будет подтвержден доход от выполненных работ, предоставленных услуг и продаж продуктов с длительными производственными циклами. Прибыли и убытки, выявленные в отчетном году, но относящиеся к деятельности предыдущих лет, включаются в финансовые показатели организации за отчетный год.

Весь доход в отчете отражается в виде чистого налога на добавленную стоимость и налога на потребление. Все расходы и отрицательные показатели должны быть указаны в скобках, без знака минус. Доход, полученный в отчетном году, но относящийся к следующим отчетным периодам, отражается отдельной статьей в бухгалтерском балансе как доход будущих периодов. Невостребованный доход по истечении 3 лет списывается как имущество организации. Размер дохода в основном зависит от количества предоставляемых услуг включает в себя дебиторскую задолженность. Доход также зависит от финансовой дисциплины обслуживания потребителей. Чем выше доля дебиторской задолженности в выручке, тем меньше финансовых ресурсов имеет организация. Из-за невыполнения обязательств перед персоналом, странами и поставщиками своевременно, это создает угрозу для возможности обновления производственного процесса. В условиях кризиса надежность выполнения партнерами своих обязательств особенно важна, поскольку это может снизить риск неплатежей со стороны клиентов. В условиях кризиса, как правило, все усилия менеджеров организаций направлены на сохранение своих позиций на рынке. Одним из способов поддержания конкурентоспособности организации является снижение цен. В условиях кризиса и снижения спроса это позволяет нам поддерживать объем предоставляемых услуг за счет стимулирования активности клиентов.

Список использованной литературы:

1. Белый Е. М. Экономика предприятия: учебное пособие / Белый Е. М., Алексеев Ю. С., Зимина Л. Ю., Байгулова А. А. – М.: Издательство «Русайнс», 2015. – 172 с.
2. Коврижных, О. Е. Особенности учета и анализа коммерческих расходов в транспортных организациях. / О. Е. Коврижных / Ученые записки российской академии предпринимательства. – 2016. № 49. – С. 309 – 314.
3. Левиков, Г. А. Логистика, транспорт и экспедирование: краткий словарь - справочник / Г. А. Левиков. - М.: ТрансЛит, 2016. – 61

© С.А. Кобзева, 2023

УДК 33

Кобзева С.А.,
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, Санкт-Петербург

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: Экономическая безопасность является важным аспектом успешной деятельности предприятий в современных условиях. В данной статье рассматривается понятие экономической безопасности и ее значение для предприятий. Также статья описывает основные угрозы, которые могут возникнуть в процессе экономической деятельности, и методы их предотвращения. В статье

также рассматриваются основные принципы создания системы экономической безопасности на предприятии.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, угрозы, принципы, система.

Abstract: Economic security is an important aspect of the successful operation of enterprises in modern conditions. This article discusses the concept of economic security and its significance for enterprises. The article also describes the main threats that may arise in the process of economic activity, and methods of their prevention. The article also discusses the basic principles of creating an economic security system at an enterprise.

Keywords: economic security, enterprises, threats, principles, system.

Экономическая безопасность предприятий является важным аспектом, который обеспечивает устойчивость и надежность их деятельности. Она включает в себя комплекс мероприятий, направленных на предотвращение угроз и рисков, возникающих в процессе экономической деятельности предприятий. Экономическая безопасность может быть обеспечена только при наличии эффективной системы управления и контроля за финансовыми ресурсами предприятия.

Одной из основных угроз экономической безопасности предприятий является финансовые проблемы. Они могут возникнуть в результате неэффективного управления финансовыми ресурсами, невыполнения договорных обязательств, несвоевременной оплаты налогов и других обязательных платежей. Кроме того, мошенничество, кражи и другие преступные действия могут также угрожать экономической безопасности предприятий.

Для предотвращения угроз экономической безопасности предприятий необходимо создать систему управления и контроля, которая будет охватывать все аспекты финансовой деятельности.

Экономическая безопасность предприятий в современных условиях - это одна из важнейших задач, которой необходимо уделять внимание на всех уровнях управления. Современные условия характеризуются быстрым темпом изменений, увеличением конкуренции, ростом рисков, связанных с изменением экономической ситуации в мире и внутри страны. Поэтому, обеспечение экономической безопасности предприятий является актуальной задачей. В данной статье мы рассмотрим специфику экономической безопасности предприятий в современных условиях.

1. Глобализация экономики: Современная экономика характеризуется глобализацией. Это означает, что предприятия должны быть готовы к конкуренции не только на местном рынке, но и на мировом уровне. Для этого необходимо постоянно следить за изменением мировых рынков и анализировать, как эти изменения могут повлиять на бизнес-процессы предприятия.

2. Риски: в современных условиях предприятия сталкиваются с рисками, которые могут возникнуть как из-за внешних факторов, так и из-за внутренних проблем. Например, риск невозврата кредитов, риск нехватки ресурсов, риск потери рынка и т.д. Поэтому предприятия должны разрабатывать стратегии, которые позволяют управлять рисками и снижать их влияние на бизнес-процессы.

3. Инновации: Развитие технологий и инноваций стало одним из основных факторов, определяющих успех предприятия. Для обеспечения экономической безопасности предприятия необходимо внедрять инновации, следить за новыми технологиями и методами производства, которые позволяют улучшить качество продукции и оптимизировать бизнес-процессы.

4. Правовое регулирование: Современное предпринимательство неразрывно связано с правовым регулированием.

В России, в связи с поздним становлением рыночной экономики, в последнее время возник интерес к вопросам теории экономической безопасности. В Советском Союзе термин "экономическая безопасность" не использовался в экономической системе: люди верили, что планирование - это сознательная деятельность людей, а не спонтанная игра рыночных сил, поэтому такие явления, как инфляция, были исключены.

С 1995 года практическим вопросам экономической безопасности уделяется то внимание, которого они заслуживают. Тогда Совет Федерации впервые провел специальные слушания по экономической безопасности. Указом Президента Российской Федерации от 29 апреля 1996 года № 608 утверждена "Национальная стратегия экономической безопасности Российской Федерации". Российская Федерация (Основные положения)". В нем обращается внимание не только на структуру

экономической безопасности, но и на стандарты и параметры национальных интересов в экономической сфере [1].

Экономическая безопасность предприятия складывается из нескольких важных факторов, которые определяются конкретными обстоятельствами каждого конкретного хозяйствующего субъекта. В зависимости от отрасли, в которой работает компания, может быть сформировано точное определение обсуждаемых концепций.

В более общем плане можно сказать, что экономическая безопасность предприятия - это система, обеспечивающая конкурентное преимущество предприятия и его стабильную работу за счет рационального использования всех имеющихся ресурсов с учетом индивидуальных особенностей данного хозяйствующего субъекта [2].

Предотвращая негативное воздействие на экономическую безопасность предприятий, рационально используются ресурсы, необходимые организации для достижения установленных планов и целей. Кроме того, к основным целям корпоративной экономической безопасности относятся:

- Достижение эффективной и устойчивой финансовой деятельности организации;
- Обеспечить высокую конкурентоспособность, в том числе за счет использования современных технических средств;
- Повышать квалификационный уровень персонала для улучшения их работы;
- Обеспечить качественную правовую защиту всех аспектов деятельности компании;
- Минимизировать негативное воздействие на окружающую среду в производственном процессе;
- Обеспечение информационной безопасности и защита коммерческой тайны [3].

Для достижения установленных целей корпоративной экономической безопасности основными задачами являются:

- Выявлять риски и реальные угрозы экономической безопасности предприятий и оценивать;
- Формулировать и внедрять механизмы обеспечения экономической безопасности предприятий;
- Обеспечить безопасность всех функциональных элементов предприятия;
- Контролировать эффективность системы экономической безопасности.

Таким образом, исходя из характера соображений экономической безопасности Организации, можно сделать выводы:

1) Система экономической безопасности в каждой компании отдельная. При его разработке необходимо учитывать конкретные обстоятельства деятельности компании, местоположение, конкретные обстоятельства клиентов компании, качество используемых технологий, логистику, финансовые и человеческие ресурсы и другие факторы.;

2) Система экономической безопасности предприятия существует независимо и поддерживает постоянную взаимосвязь с другими структурами предприятия. Хотя система изолирована внутри компании, она является очень важным фактором в обеспечении экономической безопасности всей страны.

3) Система экономической безопасности предприятия имеет сложные характеристики. Это целостный компонентный механизм: финансы, персонал, технологии, информация. Каждый элемент системы имеет свои собственные уникальные цели и показатели.

Список использованной литературы:

1. Кайгородов, А. Г., Хомякова, А. А. Финансовый потенциал как критерий целесообразности финансового оздоровления предприятия /Аудит и финансовый анализ. 2013. М 4. С. 226-233.
2. Канкиа, А. Г. Финансовый потенциал деятельности компаний / Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2013. М 3. С. 6.
3. Карп, М. В., Шабалин, Е. М. Оценка финансового состояния предприятия на основе его финансового потенциала / Вестник Университета. 2014. М 3. С. 125-128.

© С.А. Кобзева, 2023

НОМИНАЛЬНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Общеизвестно, что единственной возможностью выражения воли юридического лица как особого рода фикции современного законодательства является наличие специальных органов. Комплексное трактование ст. 53 ГК РФ позволяет определить это понятие как лицо или лиц «действующих в соответствии с законом, иными правовыми актами и учредительным документом».

Наиболее существенную часть полномочий реализует единоличный исполнительный орган, руководитель организации. При этом он одновременно признается наемным работником, обладающим расширенным объемом полномочий. Его деятельность будет регулироваться как гражданским, так и трудовым правом.

Руководитель признается управомоченным осуществлять функции какого-либо органа только вследствие завершения особой процедуры формирования органа – избрания либо назначения на должность руководителя организации. Эта процедура может представлять собой как единичный юридический факт, например, решение общего собрания ООО об избрании директора или о признании себя органом управления единственным учредителем, так и совокупность юридических фактов – юридический состав, например, заключение с лицом, выигравшим конкурс на замещение должности руководителя федерального государственного унитарного предприятия, трудового договора государственным органом. В любом случае юридические факты, служащие основанием возникновения полномочий у лица, призванного осуществлять функции единоличного исполнительного органа, прямо зафиксированы в законе [1, с. 102].

Впрочем, только факт приобретения полномочий не всегда означает реальное обладание ими. Правоприменительная практика, особенно с учетом «богатой на выдумки» налоговой деятельности, знает еще понятия «номинальный руководитель юридического лица» (также встречаются понятия «теневого директор» и «массовый директор»). Введение этих неправовых понятий и их использование в практической деятельности имеет огромное значение при реализации мер субсидиарной гражданско-правовой ответственности.

Появление нестандартных наименований единоличного исполнительного органа юридического лица связано с попыткой ухода лиц, реально определяющих ход деятельности организации, от непосредственного использования своей фигуры в подобного рода отношениях. Практика показывает, что директором назначается некое лицо, которое как марионетка призвано исполнять волю определенного третьего лица. Обычно такими лицами являются несведущие, не особо грамотные и доверчивые граждане, либо лица, желающие заработать лёгких денег, либо и вовсе деклассированные элементы.

Именно поэтому они имеют статус номинальных. В случае же, если одно лицо исполняет обязанности рассматриваемого рода одновременно в нескольких юридических лицах его именуют еще и массовым.

Сущностные характеристики номинального директора установлены в ведущем для нашего исследования разъяснении судебной практики – Постановлении Пленума ВС РФ от 21 декабря 2017 г. № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве» (далее – Постановление ВС РФ от 21 декабря 2017 г.) [2] – это руководитель, формально входящий в состав органов юридического лица, но не осуществлявший фактическое управление, например, полностью передоверивший управление другому лицу на основании доверенности либо принимавший ключевые решения по указанию или при наличии явно выраженного согласия третьего лица, не имевшего соответствующих формальных полномочий.

Не обсуждая даже саму корректность применения данных терминов, отметим, что ввиду явной каучуковости указанных выше признаков практически любой орган организации может быть признан «номинальным», а его сделки подвергнуты ревизии. Это не только автоматически отражается на бизнес-климате, но и прямо противоречит существу принципа добросовестности. Впрочем, КС РФ придерживается иной позиции [3].

Понимание номинальности может быть расширено и по результатам рассмотрения конкретного дела, однако не все подобного рода попытки кажутся нам разумными. Так, в своем Постановлении Арбитражный суд Северо-Западного округа закрепил статус номинальности за ликвидатором, который не смог приступить к деятельности по управлению обществом ввиду отсутствия у него документов [4]. По аналогичным вопросам чаще звучит другая позиция о недобросовестности последующего директора, не предпринимавшего попытки для получения документов в собственное распоряжение. Полагаем, если ликвидатор не смог получить документы и не доказал наличие реальных попыток по их приобретению, такое лицо также должно подвергаться субсидиарной ответственности.

Учитывая наличие номинального руководителя, должно быть и лицо, реально осуществляющее воздействие на функционирование организации. В этом отношении нам импонирует позиция И.С. Шиткиной о возможности понимания под фактическим контролем «разновидность экономического контроля, особенностью которого является отсутствие определенных законом (формальных) оснований установления подавляющего влияния одного лица на другое лицо; реальная экономическая власть одного лица над другим, исключение или подавление де-факто контролирующим лицом воли контролируемого лица, способность контролирующего лица определять решения подконтрольного лица» [5, с. 39].

Оригинально решение законодателя о вине номинальных руководителей: они, наряду с реально контролирующим деятельность юридического лица руководителем, несут солидарную ответственность. Значит, сам по себе факт номинальности не освобождает гражданина от ответственности по общему правилу, но и презюмированную «солидарность» таковой следует считать весьма условной.

Факт номинальности может в исключительном случае освободить от ее реализации или снизить размер. Такое поощрение предусмотрено в рамках фактической «сделки со следствием», когда номинальный директор помогает выявить и привлечь к ответственности лиц, реально совершивших правонарушение [6, с. 48].

Для снижения размера причиненного вреда, суд в каждом конкретном случае устанавливает степень вовлеченности контролирующего лица и номинального директора в процессе управления должником, проверяя и деятельность номинального директора в отношении корректности и эффективности его деловых решений.

Такой весьма нетривиальный ход законодателя позволяет решить сразу несколько актуальных задач. Во-первых, таким образом обеспечивается достижение так называемой ретрибутивной справедливости, позволяющей четко увязывать объем ответственности со степенью вины [7, с. 34]. Во-вторых, это позволяет достаточно быстро получить достоверную информацию о лицах, не добросовестным образом участвующих в гражданском обороте, восполнить пробелы при рассмотрении дела о признании лица банкротом относительно подлинного характера и способах реализации управления организацией, мнимых и притворных сделках, вовлеченности отдельных кредиторов в схемы «увода» имущества и проч. Потому такую реновацию изучаемых правил следует считать позитивной вехой в истории института ответственности руководителя организации.

Это соотносится и со сложившейся практикой относительно возложения именно на номинального руководителя обязанности по доказыванию своего ненастоящего статуса, и наличие обстоятельств, которые могут повлиять на объем его ответственности [8, с. 24].

Список использованной литературы:

1. Филипенко Н.В. Органы, работники и представители юридического лица / Н.В. Филипенко // Вестник экономического правосудия РФ. 2015. № 3. С. 92 – 109.
2. О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующего должника лиц к ответственности при банкротстве: постановление Пленума ВС РФ от 21 декабря 2017 № 53 // Бюллетень ВС РФ. 2018. № 3.
3. Определение Конституционного Суда РФ от 28 февраля 2017 № 396-О // СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 26 октября 2018 по делу № А56-50588/2016 // СПС «КонсультантПлюс».
5. Шиткина И.С. Ответственность контролирующих должника лиц при несостоятельности (банкротстве) / И.С. Шиткина // Предпринимательское право. Приложение «Право и Бизнес». 2017. № 4. С. 21 – 40.

6. Морхат П.М. Субсидиарная ответственность номинальных директоров: анализ практики арбитражных судов / П.М. Морхат // Судья. 2019. № 3. С. 43 – 50.

7. Богданов Д.Е., Богданова С.Г. Проблема полифункциональности гражданско-правовой ответственности: сравнительно-правовой аспект / Д.Е. Богданов, С.Г. Богданова // Гражданское право. 2018. № 6. С. 32 – 35.

8. Смирнова Е.М. Правовая неопределенность при привлечении к субсидиарной ответственности номинального руководителя / Е.М. Смирнова // Вестник арбитражной практики. 2019. № 6. С. 22 – 26.

© Т.Н. Белоусова, 2023

УДК 347

Белоусова Т.Н.,

Набережночелнинский институт «Казанского (Приволжского) федерального университета»

ПОДСУДНОСТЬ СПОРОВ О ПРИВЛЕЧЕНИИ РУКОВОДИТЕЛЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА К ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Несмотря на общеправовую презумпцию выражения руководителем (единоличным исполнительным органом) организации воли возглавляемой им организации, на практике интересы юридического лица и части его организационной структуры могут быть диаметрально направленными. В отдельных случаях, при проявлении признаков неправомерного поведения, соответствующее физическое лицо может быть привлечено к ответственности.

В этом процессе решающее значение играет двойственный статус директора – это и наемный работник, и особый субъект ответственности.

Существо отношений между директором-управленцем как работником, и обществом как работодателем автоматически «включает» нормы трудового права, отличающегося куда более публитизированным характером регулирования.

По общему правилу, в связи с причинением вреда работник возмещает работодателю только прямой ущерб. При этом Пленум ВС РФ в Постановлении Пленума ВС РФ от 2 июня 2015 г. № 21 «О некоторых вопросах, возникших у судов при применении законодательства, регулирующего труд руководителя организации и членов коллегиального исполнительного органа организации» (далее – Постановление № 21) [1] уточнил, что руководитель организации (в том числе бывший) возмещает организации убытки, причиненные его виновными действиями, на основании ч. 2 ст. 277 ТК РФ.

Таким образом, у руководителя организации полная материальная ответственность увеличивается на размер упущенной выгоды в соответствии с ГК РФ и становится повышенной. При этом материальная ответственность руководителя не превращается полностью в гражданско-правовую ответственность, как считают некоторые правоведы [2, с. 41]. Впрочем, ее взимание и исчисление по правилам ГК РФ при дисциплинарной ее природе отрицать не следует.

Почему это важно? Все просто: как абсолютно разумно подчеркнул Конституционный Суд РФ в Постановлении от 10 марта 2017 г. № 6-П [3], юридическая ответственность основывается на принципе баланса интересов кредитора и должника, но лицо не может за одно и то же деяние нести ответственность в одном и том же объеме, и в рамках разных правоотношений, к примеру гражданских и трудовых.

Сложная природа отношений отражается и на подсудности и подведомственности – каким образом следует разграничивать компетенции арбитражных судов и судов общей юрисдикции?

При рассмотрении притязаний в отношении работника, положения Арбитражного процессуального (далее – АПК РФ) [4] и Гражданского процессуального (далее – ГПК РФ) [5] кодексов кардинально расходятся. П. 7 Постановления № 21 установил ясность в определении подведомственности споров о взыскании в пользу общества убытков с директора по искам участников юридического лица – в соответствии с п. 3 ст. 225.1 АПК РФ.

Однако на практике единого понимания этого правила до сих пор не существует: судьба спора зависит от суда, в который принято заявление.

Суды общей юрисдикции принимают к своему производству иски о привлечении руководителя к материальной ответственности (как и любого другого работника организации) и рассматривают такие споры как вытекающие из трудовых отношений. Арбитражные суды демонстрируют совершенно иное понимание действующего законодательства и разрешают споры о привлечении руководителей организации к ответственности и в тех случаях, когда действия руководителя организации ничем не отличаются от действий любого другого работника, причинившего ущерб (например, в случаях, когда руководитель не возвращает взятые под отчет денежные средства), как корпоративные.

На наш взгляд, арбитражные суды, как правило, необоснованно игнорируют наличие у руководителя организации статуса наемного работника, в то время как суды общей юрисдикции, как нам видится, демонстрируют более ответственный подход, пытаясь определить характер спорного правоотношения и разграничить участие руководителя в трудовых и корпоративных отношениях с организацией [6, с. 82].

Вместе с тем, сложившееся положение вещей относительно подсудности споров по привлечению руководителя юрлица к ответственности не может считаться удовлетворительным. Полагаем, необходимо в тексте самого АПК РФ, а не на уровне разъяснения высшей правоприменительной инстанции, установить приоритет арбитражного судопроизводства по этим вопросам.

Список использованной литературы:

1. Постановление Пленума ВС РФ от 2 июня 2015 № 21 // Бюллетень ВС РФ. 2015. № 7.
2. Кузьмина И.К. Взаимосвязанность сделок в хозяйственной деятельности юридических лиц: теория и практика применения / И.К. Кузьмина // Право и экономика. 2019. № 4. С. 40 – 45.
3. Постановление КС РФ от 1 марта 2017 № 6-П // Вестник Конституционного Суда РФ. 2017. № 3.
4. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24 июля 2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
5. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
6. Пугачева Н.В., Самсонов Н.В. Процессуальные аспекты привлечения к ответственности руководителя организации за убытки, причиненные возглавляемому им юридическому лицу / Н.В. Пугачева, Н.В. Самсонов. – Ростов-на-Дону: Издательство ИП Беспамятнов С.В., 2021. С. 81 - 87.

© Т.Н. Белоусова, 2023

УДК 347

Зарипов А.Н.,

Набережночелнинский институт «Казанского (Приволжского) федерального университета»

МЕРЫ ЗАЩИТЫ И МЕРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО ДОГОВОРУ ЗАЙМА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ

Договор займа, имея достаточно длительную историю, все еще является неотъемлемой частью системы гражданско-правовых сделок. Такое положение вещей объяснимо, в первую очередь, признанием за заемными средствами роли эффективного инструмента удовлетворения нужд как рядовых граждан, так и организаций. Для вторых привлечение чужих средств является выгодной и наиболее удобной возможностью расширения бизнеса, упрочнения своего положения на рынке. Отдельно следует оговориться и о наличии отдельных видов договоров займа, наиболее известны, конечно же, кредитные соглашения.

Несмотря на достаточно простую сущность данных сделок, не всегда отношения сторон в них реализуются «линейно», в полном соответствии с принципами надлежащего исполнения обязательства. При возникновении отклонений от принятого в обязательственном праве эталона исполнения или угрозе такового, возникает вопрос о возможности применения определенных мер для устранения данных нарушений или их предотвращения.

С точки зрения теории права, верно говорить о возникновении охранительных отношений в этой сфере. Само же право на защиту принято рассматривать как особое субъективное право стороны отношений.

Общеизвестно, что защита является частным проявлением охраны, поскольку она предполагает определенные действия, активные меры, устремленные против определенных нарушений. Охрана же конституируется в качестве мер профилактического характера, употребляемых еще до какого-либо нарушения норм права, соображения о защите используются в современных актах исключительно по поводу нарушения или оспаривания гражданских прав.

При нарушении же субъективного права нарушителя привлекают к ответственности.

Между тем, в специальной литературе уже очень долгое время остается открытым вопрос о соотношении мер защиты и мер ответственности вообще, и в сфере займа в частности.

Общеправовой спор был актуализирован и частично разрешен на уровне решения Конституционного суда РФ: меры защиты реализуются за счет применения к правонарушителю правосоставительных санкций, а меры ответственности – за счет санкций штрафного характера [1].

Такая дихотомия имеет важное значение прикладного характера.

Общепринятой точкой зрения является возможность разделения двух изучаемых категорий первоочередным образом на основе реализуемой функции. Если меры защиты наделены превентивным и пресекающим предназначением, то ответственность имеет общеизвестный компенсаторно-восстановительный потенциал [2, с. 193]. По последствиям применения вторые «характеризуются возложением на нарушителя имущественных лишений, внеэквивалентных обременений. ... мерам защиты, поскольку не влекут возложения на нарушителя внеэквивалентных имущественных лишений» [3, с. 136].

Ответственность всегда связана с возложением на лицо неблагоприятных имущественных лишений, так как благодаря имущественному воздействию возможно достижение целей наказания. Если имущественная сфера правонарушителя не страдает (не уменьшается) в результате применения мер принуждения, то ответственности нет [3, с. 136].

Кроме того, при привлечении к ответственности как особого рода санкции актуализируется вопрос о понимании вины в цивилистике и необходимости ее доказывания. В этом разрезе применение мер защиты (например, односторонний отказ от исполнения договора, требование заемщика о досрочном возврате займа и т.д.) не требует доказывания элементов гражданско-правового деликта.

Приведенные выше примеры также принято именовать «мерами оперативного воздействия». Как указывает В.П. Грибанов, меры оперативного воздействия – «юридические средства правоохранительного характера, применяемые к правонарушителю непосредственно управомоченным лицом» [4, с. 133]. Этот же автор подчеркивает близость мер оперативного воздействия и мер гражданской ответственности и говорит о том, что связь оперативных мер с невыгодными имущественными последствиями для правонарушителя придает им характер мер имущественного воздействия, однако основная цель мер оперативного воздействия не носит карательный характер.

Вторит ему и А.И. Хабилов, прямо относящий все меры оперативного воздействия к мерам защиты [5, с. 245].

В правовой доктрине, впрочем, встречаются и противоположные точки зрения. Так, ряд авторов отождествляет меры оперативного воздействия с гражданско-правовой ответственностью [6, с. 98].

По нашему мнению, обе указанные позиции не безупречны по своему содержанию. Более того, анализ правовых предписаний в сфере регулирования заемных отношений позволяет сделать вывод о возможности реализации действий, являющихся по своей природе мерами воздействия, и как мер защиты, и как мер ответственности. Так, в п. 13 ст. 7 Федерального закона № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» [7] закреплено следующее: «В случае нарушения заемщиком предусмотренной договором потребительского кредита (займа) обязанности целевого использования потребительского кредита (займа), предоставленного с условием использования заемщиком полученных средств на определенные цели, кредитор также вправе отказаться от дальнейшего кредитования заемщика по договору потребительского кредита (займа) и (или) потребовать полного досрочного возврата потребительского кредита (займа)». Как видим, буквальное толкование нормы свидетельствует о возможности двоякого применения правомочия требования досрочного расторжения договора потребительского кредитования.

Итак, важными элементами механизма охраны прав субъектов заемных отношений являются меры защиты и меры ответственности. Их единство может быть сведено к общей цели – охране

гражданских прав, а дифференциация выкристаллизовывается на основе различных критериев (функционального, в зависимости от последствий реализации, условий применения и т.д.). При этом меры оперативного воздействия могут применяться как при защите уже нарушенного права, так и при предотвращении посягательств на таковое.

Список использованной литературы:

1. По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона РСФСР "О Государственной налоговой службе РСФСР" и Законов Российской Федерации "Об основах налоговой системы в Российской Федерации" и "О федеральных органах налоговой полиции": постановление Конституционного Суда РФ от 15 июля 1999 г. N 11-П // Вестник Конституционного Суда РФ. – 1999. – N 5.
2. Хабиров А.И. Меры защиты и меры ответственности по договору займа // Вестник экономики, права и социологии. – 2014. – N 4. – С. 192 - 195.
3. Кархалев Д.Н. Цифровые права в гражданском обороте // Сибирское юридическое обозрение. – 2022. – N 2. – С. 134 - 141.
4. Грибанов В.П. Пределы осуществления и защиты гражданских прав // Осуществление и защита гражданских прав. – М.: Статут, 2000. – 411 с.
5. Хабиров А.И. Средства, способы и формы гражданско-правовой защиты прав сторон по договору займа: теоретический аспект // Вестник гражданского процесса. – 2018. – N 6. – С. 226 - 259.
6. Сорокина С.Я. Отказ от договора в свете новелл обязательственного права // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2017. – N 4. – С. 92 - 101.
7. О потребительском кредите (займе): федер. закон от 21 декабря 2013 г. № 353-ФЗ: [в ред. от 08.03.2022] // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 51. – Ст. 6673.

© А.Н. Зарипов, 2023

УДК 347

Зарипов А.Н.,

Набережночелнинский институт «Казанского (Приволжского) федерального университета»

ОСОБЕННОСТИ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ЗАЩИТЫ ЗАЕМЩИКА ПО ДОГОВОРУ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТА

Отношения в сфере получения займов обычными гражданами являются одними из самых распространенных в сфере гражданского оборота, а сам договор потребительского кредитования занимает особое место в системе гражданско-правовых соглашений.

Регламентированию указанных отношений посвящен специальный акт – Федеральный закон № 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)» (далее – Закон № 353) [1]. Данный документ прямо закрепляет комплекс дифференцирующих признаков фигуры заемщика (в целях его применения) как совокупность следующих факторов: статус физического лица, обращение к кредитору с намерением получить потребительский кредит или уже заключенное соглашение.

История становления особого статуса потребителя в отношениях с кредитными организациями была достаточно длительной, динамика изменений обуславливалась необходимостью дополнительной защиты прав потребителя. При этом его правовой статус (и всей группы «потребителей» как особых субъектов в целом) на данный момент устанавливается целым комплексом разноотраслевых правовых предписаний – процессуальным, административным, налоговым (в отношении преференций при уплате госпошлины) и т.д. Следовательно, он имеет межотраслевой характер.

Однако это все не лишает указанное явление частно-правовой основы, самые ключевые особенности потребителя установлены преимущественно в гражданском праве.

Анализ Закона № 353, на наш взгляд, позволяет выделить следующие специфические черты гражданско-правовой защиты заемщика.

Во-первых, серьезные изъятия в пользу заемщика реализуются при заключении договора. Так, предусмотрен значительный перечень существенных условий договора потребительского

кредитования, особый способ их закрепления и взаимодействия между сотрудником кредитной организации и потенциальным заемщиком и т.д. [2, с. 88].

Во-вторых, правила перемены лиц в изучаемом обязательстве. Изначально ограничение касалось исключительно вопросов наличия / согласия на переуступку прав требований кредитора, на данный же момент ряд специальных требований предъявляется и к последующему кредитору. Таким образом были введены гарантии (еще при заключении договора, много ранее возможных нарушений со стороны заемщика), позволяющие ограничить злоупотребления правом со стороны как кредитной организации, так и лиц, приобретающих задолженность.

В-третьих, основными инструментами восстановления прав заемщика являются возмещение убытков, компенсация морального вреда и признание договора потребительского кредитования недействительным (как полностью, так и в части).

Следует также отметить, что принятый позднее Закон № 353 установил некоторые средства самозащиты, специфичные именно для сторон именно потребительских кредитных правоотношений.

Еще одной особенностью является особый внесудебный порядок разрешения конфликтов между сторонами (при заключении кредитных соглашений суммой до пятисот тысяч): с 2019 г. непременным условием судебных разбирательств стало обращение к финансовому омбудсмену [3]. Его решения являются обязательными к исполнению, в противном случае возможно применение санкций.

Если финансовая организация не исполнит решение или условия соглашения с потребителем, то финансовый уполномоченный выдаст потребителю удостоверение, являющееся исполнительным документом. Кроме того, если финансовая организация не исполнит в добровольном порядке решение финансового уполномоченного или условия соглашения с потребителем, то с нее взыщут штраф в размере 50% суммы требования потребителя.

Преимуществами данного внесудебного института являются сокращенные сроки рассмотрения заявлений, упрощенный порядок такого обращения; в специальной литературе небезосновательно указывается и на определенную лояльность к потребителям со стороны омбудсмена [4, с. 1 – 3].

Таким образом, защита прав заемщиков обуславливается посредством системы правовых норм различных отраслей права. Основной в этой сфере является защита мерами гражданско-правового характера, реализация которой характеризуется целым рядом специфических отличий.

Список использованной литературы:

1. О потребительском кредите (займе): федер. закон от 21 декабря 2013 г. № 353-ФЗ: [в ред. от 08.03.2022] // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 51. – Ст. 6673.
2. Лысова-Бахарева Ю.В. Обеспечение равенства прав заемщиков-потребителей в правоотношениях с кредиторами и залогодателями: правовое регулирование и судебная практика // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2022. – N 1. – С. 83 - 100.
3. Об уполномоченном по правам потребителей финансовых услуг: федер. закон от 4 июня 2018 г. N 123-ФЗ [ред. от 30.12.2021] // Собрание законодательства РФ. – 2018. – N 24. – Ст. 3390.
4. Бондарчук Д. Закон о финансовом омбудсмене. Установлена новая схема взыскания денег с банков и страховых компаний // ЭЖ-Юрист. – 2018. – N 23. – С. 1 - 3.

© А.Н. Зарипов, 2023

УДК 346.14

Каранаева П.А.,
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Хасимова Л.Н.,
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО ВОПРОСАМ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Институт банкротства индивидуальных предпринимателей является сравнительно молодым в отечественной юридической практике. При этом за всю свою недолгую историю существования данный институт подвергся многочисленным трансформациям, наиболее крупная из них связана с

изменениями 2015 года, когда был введен институт банкротства граждан, оказавший существенное воздействие на банкротство индивидуальных предпринимателей.

Учитывая последствия ограничительных мероприятий прошлого года, введенных из-за пандемии коронавируса, банкротство индивидуальных предпринимателей является достаточно распространенной процедурой. Возможность признания ИП банкротом предусмотрена Законом № 127-ФЗ.

Во-первых, ИП за 15 дней до начала процедуры банкротства обязан опубликовать информацию о нем на сайте Федерального ресурса <https://fedresurs.ru/>. Это необходимо для того, чтобы потенциальные кредиторы получили информацию о готовящемся банкротстве, а также, чтобы партнеры ИП обладали информацией об его банкротстве.

Во-вторых, копию заявления о банкротстве ИП необязательно направлять всем кредиторам самостоятельно, в отличие от банкротства физического лица без статуса предпринимателя. Если физическое лицо должно разослать информацию кредиторам, то ИП может ограничиться лишь публикацией на федеральном ресурсе.

В-третьих, с момента признания арбитражным судом предпринимателя банкротом происходит аннулирование регистрации физического лица в качестве ИП, утрачивают силу все лицензии, выдававшиеся ему на право занятия теми или иными видами деятельности. Банкротство предполагает прекращение деятельности ИП.

Копия решения о признании ИП банкротом направляется арбитражным судом в налоговый орган, зарегистрировавший данного гражданина в качестве индивидуального предпринимателя.

Однако, как показывает судебная практика, суды часто не дают ход заявлениям, поступившим на граждан от кредиторов в лице официальных органов, особенно налоговых подразделений. К примеру, в деле № А70-21590/2018 от 11 января 2019 года, которое рассматривалось в Арбитражном суде Тюменской области, инспекция ФНС РФ обратилась за признанием банкротом ИП Н., имевшего долг более 1,5 млн. руб. по налогам. Но суд в удовлетворении заявления отказал, мотивировав отказ тем, что ФНС России не внесла в указанный срок 25 тыс. руб. на счет финансового управляющего, а также не направила копию заявления должнику, своевременно не внесла сведения в ЕФРСБ [9].

В этом конкретном деле о банкротстве предпринимателя Верховный суд не удовлетворил требование инспекции лишь из-за наличия формальных ошибок при подаче заявления.

И на сегодняшний день, если принято решение о банкротстве индивидуального предпринимателя, то рассчитываться по долгам перед налоговыми службами будет не только предприниматель, но и его супруг или супруга.

В деле о взыскании недоимки Верховный суд встал на сторону ФНС. Верховный суд принял судьбоносное решение: долги индивидуальных предпринимателей теперь можно взыскать с их супругов.

До сих пор действовало правило: каждый супруг отвечает только своим имуществом за личные долги. Суды стали занимать сторону налоговиков в вопросе налогов физических лиц. Если имущество оформлено на одного из супругов, и он не платит налоги, то долг требуют погасить второго супруга [1, С. 30].

Так по делу № А33-29543/2017 у предпринимателя накопились долги перед бюджетом суммой 27 млн. руб. Он занимался арендой земельных участков и выдавал процентные займы аффилированным лицам. Все доходы оформлялись на него, но налоги ИП не платил. В связи с этим ФНС решила обанкротить индивидуального предпринимателя.

Из-за процедуры банкротства мужу не хватило имущества, чтобы погасить долги перед всеми кредиторами. Налоговая служба была поставлена в третью очередь. А перед ними были кредиторы с требованиями, которые обеспечены залогом. Такие кредиторы первыми получают до 70 процентов заложенного имущества, которое реализуется на торгах в процессе банкротства (п. 1 ст. 138 Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ).

Очевидно, что семья жила за счет прибыли от предпринимательской деятельности мужа. На доходы ИП куплено все общее имущество супругов (п. 2 ст. 34 СК). Г. не доказали, что имущество семьи было приобретено на другие средства.

Вопрос о том, является ли долг личным или совместно нажитым решается в рамках дела о банкротстве. Кредитор, заявляющий свои требования о включении в реестр, может сразу просить суд признать долг общим. Или же обратиться с отдельным ходатайством в порядке ст.60 Закона о банкротстве (п.6 Пленума №48).

Суд поддержал ФНС, так как кредитор может предъявить иск как по личным обязательствам должника, так и по общим обязательствам супругов. И суд решит, будут требования общими для супругов или нет (п. 2 ст. 213.8, п. 4 ст. 213.19, п. 4 ст. 213.24 Закона № 127-ФЗ).

Имущество супруги приобрели во время брака, следовательно, оно находилось в совместной собственности. Поэтому налоги с имущества, приобретенного за время брака, будут общие. А долги ИП жена должна погасить, так как доходы от предпринимательской деятельности шли на потребности семьи (п. 2 ст. 45 СК) [7].

Если одного из супругов признают банкротом, то второй супруг утратит право распоряжаться общим имуществом. Это значит, что без разрешения финансового управляющего он не сможет продать, сдать в аренду или иным образом распорядиться имуществом, на которое распространяется режим общей совместной собственности.

Соответственно, возникает вопрос о том, что включать в конкурсную массу и реализовывать:

1) все имущество с последующим возмещением супруге должника ее доли в общем имуществе;

2) только долю должника в праве общей собственности на имущество.

Через некоторое время Пленум Верховного Суда РФ принял Постановление от 25.12.18 № 48 «О некоторых вопросах, связанных с особенностями формирования и распределения конкурсной массы в делах о банкротстве граждан». Одновременно он отменил вышеуказанный п.19 Постановления Пленума ВАС РФ от 30.06.2011 № 51.

В п.7 данного Постановления Пленума ВС № 48 сказано: «В деле о банкротстве гражданина-должника, по общему правилу, подлежит реализации его личное имущество, а также имущество, принадлежащее ему и супругу (бывшему супругу) на праве общей собственности (п.7 ст.213.26 Закона о банкротстве, пункты 1 и 2 ст.34, ст.36 СК РФ). Вместе с тем супруг (бывший супруг), полагающий, что реализация общего имущества в деле о банкротстве не учитывает заслуживающие внимания правомерные интересы этого супруга и (или) интересы находящихся на его иждивении лиц, в том числе несовершеннолетних детей, вправе обратиться в суд с требованием о разделе общего имущества супругов до его продажи в процедуре банкротства (п.3 ст.38 СК РФ)» [3].

Однако если в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним отражено, что зарегистрированное на имя должника недвижимое имущество находится в его собственности, конкурсный управляющий вправе исходить из того, что имущество принадлежит должнику, и включить его в конкурсную массу. В этом случае другой супруг, не согласный с действиями конкурсного управляющего, вправе в общем порядке обратиться в суд с иском о разделе общего имущества супругов и выделе имущества, причитающегося на долю данного супруга, либо потребовать признания права общей собственности на указанное имущество.

Но если задолженности по требованиям кредиторов первой и второй очереди погашены, то на любой стадии рассмотрения арбитражным судом дела о банкротстве должник, его конкурсные кредиторы и уполномоченные органы вправе заключить мировое соглашение.

Заключение мирового соглашения в период признания несостоятельным (банкротом) индивидуального предпринимателя позволяет предоставить возможность индивидуальному предпринимателю в дальнейшем осуществлять обычную предпринимательскую деятельность. Чтобы уточнить, как происходит восстановление статуса индивидуального предпринимателя по причине утверждения судом мирового соглашения, приведена следующая судебная практика.

В связи с тем, что процедура регистрации в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с положениями Закона №129-ФЗ носит заявительный характер, а соответствующего заявления с приложением необходимого комплекта документов в регистрирующий орган предпринимателем не подавалось, у регистрирующего органа не имелось правовых оснований для совершения регистрационных действий по внесению записи в ЕГРИП о регистрации его в качестве индивидуального предпринимателя с момента утверждения судом мирового соглашения.

Так, индивидуальный предприниматель после утверждения судом мирового соглашения и прекращения производства по делу о банкротстве и отмене ранее внесенной записи о признании заявителя банкротом и прекращении его деятельности в качестве индивидуального предпринимателя имеет право зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя [2. С. 80].

Законодательство о банкротстве предусматривает несколько оснований, при которых в процедуре банкротства останутся долги, которые нельзя списать.

Пункт 12 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 13.10.2015 № 45 «О некоторых вопросах, связанных с введением в действие процедур, применяемых в делах о несостоятельности

(банкротстве) граждан» отсылает нас к п. 4 ст. 213.28 «Закона о банкротстве». Он закрепляет случаи, когда суд имеет возможность самостоятельно или по заявлению заинтересованного лица применить «санкцию» в виде неосвобождения должника-банкрота от накопившихся и неудовлетворенных в рамках процедуры банкротства долгов.

Так, по делу № А32-45111/2018 в рамках дела о несостоятельности индивидуального предпринимателя Валуева Е.К. суд завершил процедуру реализации имущества гражданина в отношении ИП. Но суд определил не применять в отношении индивидуального предпринимателя Валуева Е.К. правило об освобождении от исполнения обязательств. Так как недобросовестность поведения Валуева Е.К. выразилась в сокрытии имущества и сведений о принадлежащем ему имуществе и доходах, уклонении от исполнения своих обязанностей, предусмотренных Законом о банкротстве, в частности по предоставлению суду и управляющему сведениями, необходимыми для проведения процедуры банкротства должника.

Одной из наиболее частных причин неприменения в отношении должников правила о списании задолженности, является бездействие или недобросовестное поведение самих должников в ходе процедуры банкротства.

Любой добросовестный участник хозяйственного оборота независимо от масштабов своей предпринимательской деятельности, вступая в процесс банкротства, рассчитывает если не на восстановление платежеспособности, то, по меньшей мере, на освобождение от долгов, которые нереально погасить вследствие недостаточности имущества. Но вместе с тем, на практике зачастую возникают проблемы, препятствующие в полной мере реализовывать положения законодательства о банкротстве индивидуальных предпринимателей.

Принято считать, что именно за счет освобождения должника от обязательств в ходе процедуры банкротства закредитованность общества падает, а граждане вновь становятся продуктивными членами общества, активно вовлеченными в рыночный оборот.

Таким образом, производство по делу о несостоятельности (банкротстве) порождает множество проблем, часть из которых однозначно решить невозможно, что приводит к появлению противоречивой практики, в том числе практики ВС РФ.

В правовом регулировании пробелы приводят либо к невозможности использования данной процедуры, либо к поверхностному изучению сведений, что влияет на дальнейший результат по делу. Система правового регулирования отношений банкротства граждан, имеющих статус индивидуальных предпринимателей, довольно сложная и может быть усовершенствована различными способами:

1. Актуализация существующих норм, процедур;
2. Сосредоточение всех особенностей банкротства индивидуальных предпринимателей в § 2 гл. X Закона о банкротстве;
3. Уточнение особенностей реализации совместного имущества супругов. В частности – устранение несоответствия между нормами гражданского и семейного законодательства и законом о банкротстве. При этом в целях соблюдения прав и интересов супруга должника предлагается предоставить ему преимущественное право на выкуп реализуемого в соответствии с п. 7 ст. 213.26 закона о банкротстве общего имущества по цене торгов;
4. Дополнение статьи 216 Закона № 127-ФЗ положениями о последствиях заключения мирового соглашения и прекращения, в связи с этим производства по делу о банкротстве.

Список использованной литературы:

Бойков А.В. Совершенствование закона о банкротстве в России: современный этап // Индустриальная экономика. 2021. С.32.

Сиземова О.Б. Сравнительный анализ законодательства о банкротстве физических лиц России и США / О.Б. Саблина, А.В. Пчелкин, А.М. Мамаков // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2018. С.83.

О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30 ноября 2017 г. № 48 // Рос.газ. 2017. 11 декабря.

Определение Арбитражного суда Красноярского края от 29.03.2018 по делу № А33-29543/2017. URL: <http://kad.arbitr.ru>. (дата обращения: 10.04.2023).

Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 29 июня 2017 г. по делу № А75-8193/2015. URL: <http://kad.arbitr.ru>. (дата обращения: 10.04.2023).

Решение Арбитражного суда Краснодарского края от 6 июля 2020 г. по делу № А32-45111/2018. URL: <http://kad.arbitr.ru>. (дата обращения: 10.04.2023).

Решение Арбитражного суда Тюменской области от 11 ноября 2019 г. по делу № А70-15290/2018. URL: <http://kad.arbitr.ru>. (дата обращения: 10.04.2023).

© П.А. Каранаева, 2023

УДК 34

Конаков Д.О.,
Аспирант
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»
г. Саранск, Ул. Севастопольская, д. 38, кв. 74

Konakov D.O.,
N.P. Ogarev Mordovian State University
Saransk, Sevastopolskaya str., 38, sq. 74

Научный руководитель: Худойкина Т.В.,
Доктор юридических наук
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»
Большевицкая ул., 68/1, Саранск

Scientific adviser: Khudoykina T.V.,
Doctor of Law
N.P. Ogarev Mordovian State University
Bolshevistskaya str., 68/1, Saransk

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕДИАЦИИ

THEORETICAL FOUNDATIONS OF MEDIATION

Аннотация: В данной статье приводится анализ медиации и правового конфликта: обозначена дефиниция понятий медиация и правовой конфликт, определены конструктивные и деструктивные функции правового конфликта, осуществлено рассмотрение их разновидностей.

Annotation: This article provides an analysis of mediation and legal conflict. The definition of the concepts of mediation and legal conflict is indicated, the constructive and destructive functions of the legal conflict are determined, their varieties are considered.

Ключевые слова: Медиация, конфликт, правовой конфликт, функции правового конфликта .

Keywords: Mediation, conflict, legal conflict, functions of legal conflict.

В настоящее время, в условиях постоянного повышения уровня правовой культуры населения, качественного развития гражданского общества, механизмы самостоятельного урегулирования правовых споров приобретают все большую популярность. Наиболее интересным средством разрешения и урегулирования конфликта между спорящими сторонами является медиация.

Медиация, по мнению Н.И. Минкиной, представляет собой самостоятельный внеюрисдикционный способ разрешения правового конфликта при осуществлении содействия медиатором, основанный на добровольном согласии сторон конфликта в целях достижения взаимного решения. [1, с.25].

Н.М. Романова дает общую дефиницию понятия “медиация” - средство разрешения конфликта с участием профессиональной третьей стороны-посредника (медиатора), действия которого помогают сторонам разобраться в конфликте и его решить [2, с.6].

Один из ведущих специалистов в области альтернативного урегулирования споров Ц.А. Шамликашвили утверждает, что под медиацией необходимо понимать путь к взаимовыгодному решению, основанному на согласии между спорящими сторонами. [4, с.15].

Анализируя представленные выше определения, можно сделать вывод, что под медиацией можно понимать альтернативный судебному способ разрешения правовых конфликтов, при котором стороны добровольно прибегают к помощи посредника (медиатора) с целью разрешения имеющегося противоречия.

Установленное определение медиации позволяет определить присущие ей признаки. Во-первых, медиация является альтернативным судебному способу разрешения конфликта, т.е. применяется самостоятельно; во-вторых, непосредственными участниками медиации являются стороны спорного правоотношения и медиатор; в-третьих, добровольность, т.е. стороны самостоятельно решают вопрос о возможности обращения к процедуре посредничества; в-четвертых, достижение соглашения и разрешение правового конфликта как цель процедуры ее проведения.

Основная цель медиации – скорейшее и качественное, а главное максимально справедливое разрешение правового конфликта. Под правовым конфликтом понимают разновидность социального конфликта, поэтому между ними прослеживаются общие закономерности зарождения, продолжения и урегулирования. Правовой конфликт - это конфликт, возникающий между людьми по поводу противоречивых взглядов и интересов в сфере права. Т.В. Худойкина приводит следующее понятие правового конфликта – это любой социальный конфликт, имеющий хотя бы один элемент, обладающий правовой характеристикой. В свою очередь А.С. Хохлов приводит немного другое понятие [5, с.102]. Правовой конфликт, по его мнению, это противостояние субъектов права (являющихся сторонами правового конфликта) с противоположным пониманием и действиями по отношению к принципам и нормам с целью изменения своего статуса и юридического состояния.

Понятие и признаки социального и правового конфликта практически идентичны друг другу (правовой конфликт - один из видов социального конфликта, в котором различается лишь цель и сфера противоречия) Основными признаками правового конфликта являются, во-первых, противоречивость интересов, целей, идей сторон правового конфликта, во-вторых, осознанный и целенаправленный характер.

Функции правового конфликта делятся на конструктивные, носящие позитивный характер и деструктивные, имеющие преимущественно негативный характер. К конструктивным функциям можно отнести: 1. устранение напряженности между сторонами правового конфликта, 2. коммуникативно-информационная функция, результатом которой является установление связи между сторонами конфликта, 3. Стимулирующая функция, в рамках данной функции конфликт выступает в роли двигателя социальных преобразований, предотвращает застой и социальной системы, 4. Функция маркера негативной тенденции в отношениях между сторонами правового конфликта, возникновение противоречия между сторонами может сигнализировать о развитии и укреплении между сторонами негативных процессов, требующих разрешения.

К деструктивным функциям можно отнести следующие: 1. Негативный настрой по отношению к представителям иной группы или конкретному индивиду (конфликт предполагает и эмоционально-психологическое отношение к нему сторон, конфликт, по своей сути, может нести позитивные изменения общественных отношений, но отдельные представители конфликтующих сторон все равно отнесутся к изменениям негативно), 2. Негативный настрой по отношению к другой стороне перерастает в прекращение сотрудничества и окончательному разрыву социальных связей. 3. Предвзятое отношение к ценностям, идеалам и идеям другой стороны, выражающееся в однозначно негативном их восприятии в будущем (любое действие противоположной стороны будет восприниматься реакционно) 4. Увеличение враждебности между сторонами.

Список использованной литературы:

1. Нимкина Н.И. Медиация как альтернативный способ урегулирования конфликтов: монография / Н. И. Минкина. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2017. – 158 с.
2. Романова Н.М. Основы медиации: учебное пособие для студентов факультета психологии / Н.М. Романова. – Саратов.: Наука, 2017. – 68 с.
3. Зеркин Д.П. Основы конфликтологии.: Курс лекций. (Серия «Учебники и учебные пособия»). / Д.П. Зеркин. – Ростов-н/Д.: Феникс, 1998. – 480 с.
4. Шамликашвили Ц.А. Медиация - современный метод внесудебного разрешения споров. / Ц.А. Шамликашвили. – М.: Издательство ООО «Межрегиональный центр управленческого и политического консультирования, 2017. – 77 с.
5. Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России / Т.В. Худойкина. // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал, – 2017. – № 6. – С. 102-104

© Д.О. Конаков, Т.В. Худойкина, 2023

Чумакова А.С.,
студентка 5 курса
специальность: судебная и прокурорская деятельность
Белгородский государственный национальный исследовательский университет (НИУ «БелГУ»)
Научный руководитель: Митякина Н.М.,
доцент кафедры трудового и предпринимательского права, к.ю.н.,

ЮВЕНАЛЬНАЯ ЮСТИЦИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ФУНКЦИИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению состояния ювенальной юстиции в Российской Федерации. Рассматриваются вопросы относительно понятия «ювенальная юстиция» и её функций в интерпретации различных авторов: Ю.А. Маркса, В.А. Барановой, С.С. Симоновой и других. Несмотря на имеющиеся правовое и организационное обеспечение, отмечается снижение активности по её внедрению.

Ключевые слова: ювенальная юстиция, несовершеннолетние, защита прав несовершеннолетних, правонарушение, преступление, правосудие.

Abstract: The article is devoted to the consideration of the state of juvenile justice in the Russian Federation. The questions concerning the concept of "juvenile justice" and its functions in the interpretation of various authors are considered: Yu.A. Marx, V.A. Baranova, S.S. Simonova and others. Despite the existing legal and organizational support, there is a decrease in activity on its implementation.

Keywords: juvenile justice, minors, protection of the rights of minors, offense, crime, justice.

Актуальность исследования ювенальной юстиции и перспектив ее развития в Российской Федерации связана с тем, что проблема создания ювенальной юстиции в Российской Федерации остается одной из обсуждаемых тем в свете развития защиты прав несовершеннолетних, совершенствования форм защиты прав несовершеннолетних, а также в контексте модернизации судебной системы Российской Федерации.

В настоящее время российское законодательство не определяет содержание термина «ювенальная юстиция». В правовой доктрине по данному вопросу также отсутствует единообразный подход, что обусловлено не только законодательной неурегулированностью ювенальной юстиции в Российской Федерации, но и наличием различных мировых моделей ювенальной юстиции, правовые механизмы которых функционируют по-разному.

Понятие «ювенальная юстиция» во всем мире связывается с главным ее звеном - судом по делам несовершеннолетних, что определяет понятие юстиции как правосудия [4].

По мнению Н.А. Курмаевой, «под ювенальной юстицией понимается специализированная система правосудия в отношении несовершеннолетних. Понятие ювенальной юстиции включает особый порядок судопроизводства по делам с участием несовершеннолетних, систему ювенальных судов, а также совокупность идей, концепций социальной защиты и реабилитации подростков правонарушителей» [2].

Ю.А. Маркс высказывает точку зрения о том, что «ювенальная юстиция является системой защиты прав несовершеннолетних в области уголовного правосудия», при этом автором игнорируется возможность понимания ювенальной юстиции как системы защиты и иных прав несовершеннолетних в рамках иных процессуальных форм защиты [3].

Ювенальная юстиция — это правовая основа западной модели системы учреждений и организаций, осуществляющих защиту прав несовершеннолетних в судебном и внесудебном порядке. Однако, трудно согласиться, что ювенальная юстиция - исключительно западная модель правосудия. Например, в настоящее время сформировались 4 основные модели: англо-американская, континентальная, скандинавская, азиатская [6].

С точки зрения В.А. Барановой: «Ювенальная юстиция - это система органов, в юрисдикционные полномочия которых входит участие в рамках расследования и судебного рассмотрения уголовных дел в отношении лиц, не достигших совершеннолетнего возраста, с целью оказания им всестороннего содействия и помощи в исправлении, воспитании, а также последующей реабилитации и социальной адаптации»[1].

Достоинством приведенного определения ювенальной юстиции является то, что автор не толкует рассматриваемый термин слишком узко, определяя ювенальную юстицию только как

судебные органы, и не толкует слишком расширительно как любые органы, принимающие участие в отношениях по обеспечению охраны и защиты прав несовершеннолетних. Недостатком анализируемой дефиниции является ограниченный подход к определению предмета юрисдикционной деятельности органов.

Поскольку в систему ювенальной юстиции могут входить не только ювенальный суды (центральное звено системы), но и органы опеки и попечительства, ювенальная адвокатура, ювенальная прокуратура, ювенальные следственные органы, комиссии (инспекции) по делам несовершеннолетних, службы квалифицированных профессиональных педагогов и детских психологов, также специальные воспитательные и пенитенциарные учреждения для несовершеннолетних, то и предметная деятельность юрисдикционных органов не может ограничиваться только расследованием и рассмотрением уголовных дел с участием несовершеннолетних.

Состоятельным представляется взгляд автора С.С. Симоновой на понимание значение термина ювенальная юстиция, и автор предлагает понимать данный термин в широком значении как «ту или иную модель включаются не только ювенальные суды, но и различные органы, призванные осуществлять профилактику преступности несовершеннолетних, осуществлять защиту прав и законных интересов, проводить социальную и психологическую адаптацию несовершеннолетних делинквентов» [5].

Считаем необходимым дополнить о том, что исторически ювенальная юстиция формировалась на фоне возникших проблем с возросшей преступностью среди несовершеннолетних, потому задачами ювенальных органов стало не только обеспечение защиты прав несовершеннолетних, но и обеспечение противодействию правонарушениям среди несовершеннолетних.

Полагаем, что задача по обеспечению защиты прав несовершеннолетних вторична, поскольку несовершеннолетний стал признаваться самостоятельным субъектом права только с принятием во второй половине XX в. ряда международных нормативных правовых актов, закрепляющих правовой статус несовершеннолетних и гарантии обеспечения их прав. Предпосылкой же к формированию ювенального правосудия стало увеличение преступности среди несовершеннолетних.

Функции ювенальных судов выражают назначение ювенального судопроизводства, потому, имеют следующие направления воздействия: это прежде всего субъект - несовершеннолетний, который может быть как правонарушителем, так и пострадавшим от правонарушения. Второе важнейшее направление - окружение несовершеннолетнего: условия и образ жизни, воспитание, взаимоотношения с родителями, сверстками родственниками.

Например, А.П. Гуськова рассматривает следующие функции ювенального судопроизводства: предупредительная, восстановительная, охранительная и воспитательная.

Предупредительная функция ювенальной юстиции состоит в превенции совершения несовершеннолетними правонарушений. Предупреждение достигается устранением причин и условий, способствующих совершению правонарушения, а также их катализаторов, так как безнадзорность, безнаказанность со стороны социума. Предупреждение имеет две формы: непосредственное - предупреждение несовершеннолетних, совершивших правонарушение, недопущение рецидива; ранее предупреждение - профилактическая работа с несовершеннолетними, которые не совершили еще правонарушения, но находятся в «группе риска».

Потому, считаем, что предупреждения преступности среди несовершеннолетних необходимо: исследовать и анализировать проблемы девиантного и делинквентного поведения несовершеннолетних; осуществлять предупреждение правонарушений среди несовершеннолетних «группы риска»; осуществлять индивидуальные профилактические работы с несовершеннолетними, находящимися в семьях с плохим материальным положением.

Воспитательная функция ювенальной юстиции заключается в разработке и законодательном закреплении принудительных мер воспитательного характера.

Например, Э.Л. Раднаева считает, что в этом случае «акценты в работе с несовершеннолетними правонарушителями переносятся с карательного и репрессивного на воспитательный и реабилитационный». При этом приоритет таких мер обеспечивается судом во взаимодействии с социальными службами». С автором трудно не согласиться, специфика ювенальной юстиции как раз заключается в отступлении от применения карательных и репрессивных мер в отношении несовершеннолетнего, защита и обеспечение благополучного развития несовершеннолетних требует проведения мер воспитательного и реабилитационного характера.

Восстановительная функция ювенальной юстиции заключается в разрешении правового конфликта между несовершеннолетним и пострадавшим. Однако, необходимо учитывать, что восстановительные меры должны быть применены значительно раньше, для того, чтобы на момент вынесения судебного решения восстановительный эффект был оказан.

Охранительная функция ювенальной юстиции заключается не в защите прав общества от правонарушений, а в особой охране и защите прав несовершеннолетних. Модель ювенального судопроизводства предполагает повышенную защиту несовершеннолетних правонарушителей. Это выражается и в двойном характере представительства интересов несовершеннолетних.

Например, указанная особенность судопроизводства нашла свое отражение и в действующем российском законодательстве: в допросе несовершеннолетнего обязательно участвует защитник и педагог или психолог (ст. 425 Уголовно - процессуального кодекса Российской Федерации).

Следует отметить, что большинством исследователей подчеркивается такая специфическая функция ювенальной юстиции как воспитательно-восстановительная. Обеспечивая защиту прав несовершеннолетних как особой категории лиц, требующей повышенных гарантий обеспечения их прав, ювенальная юстиция должна реализовывать помимо карательной функции восстановительную и воспитательную.

Подводя итог рассмотрению теоретико-правовых подходов к определению ювенальной юстиции и её функций, наиболее состоятельной видится точка зрения о том, что ювенальная юстиция представляет собой правовую модель, включающую себя ювенальные суды, обеспечивающие защиту прав несовершеннолетних и противодействие правонарушениям, совершаемым несовершеннолетними, посредством ювенального правосудия в порядке уголовного, гражданского, административного судопроизводства, а также систему иных юрисдикционных органов, деятельность которых связана с проведением реабилитационных, восстановительных и воспитательных мероприятий в отношении несовершеннолетних.

Список использованной литературы:

1. Баранова В.А. К вопросу о понятии российской ювенальной юстиции // Colloquium-journal. 2019. № 15-11(39). С. 132.
2. Курмаева Н.А. Проблемы и перспективы создания ювенальной юстиции в России. //Социально-политические науки. 2016. № 2. С. 143.
3. Маркс Ю.А. Ювенальная юстиция в России: проблемы и перспективы // Вестник ГОУ ДПО ТО "ИПК и ППРО ТО". Тульское образовательное пространство. 2021. № 1. С. 127.
4. Мельникова Э.Б. Правосудие по делам несовершеннолетних. История и современность. - М., 1999. С. 103.
5. Симонова С.С. Зарубежные модели ювенальной юстиции: возможности применения в России // Парадигмы управления, экономики и права. 2021.№ 2(4). С. 211.
6. Черниенко Ю.М. Ювенальная юстиция: за и против // Научные записки молодых исследователей. 2013. № 2. С. 55.

© А.С. Чумакова, Н.М. Митякина, 2023

СЕМЕЙНОЕ ПРАВО, ЖИЛИЩНОЕ ПРАВО

УДК 347.254

Бершакова К.С.,
студентка 4 курса группы 01001906
Юридического института
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,
канд. юрид. наук, доцент,
(НИУ «БелГУ»)

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ПРАВА НА ЖИЛИЩЕ В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: право на жилище является одним из основных прав и свобод человека и гражданина. В настоящей статье автором рассматриваются понятие и содержание права, закрепленного ст.40 Конституции РФ – права на жилище, а именно: проанализированы различные точки зрения ученых-цивилистов относительно определения дефиниции «право на жилище» в

субъективном и объективном смыслах, а также мнения авторов относительно определения сущности исследуемого права.

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, конституционные права, жилищное право, право на жилище, гражданское законодательство.

В настоящее время, учеными-цивиристами все большее внимание уделяется вопросам, связанным с изучением проблем правовой природы и содержания конституционного права на жилище, так как именно данное право представляется социально значимым на сегодняшний день. Данное обстоятельство, на наш взгляд, обусловлено тем фактом, что каждый, без исключения, человек нуждается в жилище, ввиду чего мы можем обоснованно утверждать – право на жилище имеет первостепенное значение.

Однако, несмотря на повышенную значимость, в юридической доктрине отсутствует единое мнение относительно определения сущности и содержания права на жилище ввиду того, что оно обладает достаточно сложной и неоднозначной юридической природой и регулируется различными отраслями права – конституционным, жилищным, гражданским и административным.

Право на жилище является абсолютным и одним из основных прав и свобод человека, закреплено в ст.40 Конституции Российской Федерации, в соответствии с которой: «Каждый имеет право на жилище» [1]. В свою очередь, жилищное законодательство содержит в себе нормы, регламентирующие основные принципы права на жилище, формы и порядок его реализации [2]. В соответствии с гражданским законодательством осуществляется правовое регулирование вопросов права собственности и иных вещных прав на жилые помещения (Глава 18 Гражданского кодекса Российской Федерации) [3]. Нормы административного законодательства регламентируют административную ответственность за совершение правонарушений в области охраны жилища (Глава 7 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях) [4].

Невозможно не согласиться с мнением правоведа Трифонова С.Г., которое он излагает в своей научной статье, посвященной анализу вопросов определения понятия и сущности конституционного права на жилище, отмечая, что: «Конституционное право на жилище многоаспектное: оно содержит ряд последовательно возникающих, тесно связанных друг с другом прав. ... Право граждан на жилье может быть сведено к трем юридическим возможностям: стабильное, устойчивое, постоянное пользование занимаемым жилым помещением; возможность улучшения жилищных условий; и обеспечение здоровой среды обитания, жилой среды, достойной цивилизованного человека» [5, с.84].

В свою очередь, цивилисты Дулатова Н.В. и Сагандыков М.С. предлагают под правом на жилище понимать правомочие каждого гражданина, закрепленное в Конституции РФ, в соответствии с которым каждый имеет право на жилье, в том числе гарантированную государством возможность быть обеспеченным жильем и гарантии обеспечения безопасности жилища. Под гарантиями безопасности жилища, по мнению авторов, необходимо понимать установленный государством запрет на незаконное лишение или проникновение вопреки воли собственника или проживающих лиц в жилое помещение [6, с.69].

Полагаем, что право на жилье является комплексным и сложным правом, охватывающим не только гражданско-правовые, но также государственно и административно-правовые аспекты, и включает в себя несколько элементов: право пользования жильем, право на получения жилья (при наличии предусмотренных действующим российским законодательством условий).

В своей научно-исследовательской работе, посвященной анализу особенностей конституционного права на жилище, Салахова Г.Н. предлагает следующее определение – это комплексный межотраслевой институт, основанный на нормах Конституции РФ [7, с.37-38].

По мнению исследователя в области юриспруденции Вещунова Е.В., право на жилище необходимо рассматривать в качестве самостоятельного института конституционного права, и, своего рода «базы» для развития жилищного законодательства [8, с.84].

Аккумулируя мнения вышеизложенных правоведов, считаем необходимым сформулировать собственное определение права на жилище – это совокупность норм конституционного, жилищного, гражданского, административного и иных отраслей права, в соответствии с которым осуществляется правовое регулирование вопросов обладания и пользования жилищем, а также гарантии обеспечения безопасности – неотъемлемое, субъективное право каждого человека.

Стоит обратить особое внимание на тот факт, что право на жилье тесно взаимосвязано с рядом других конституционных прав, таких как: право на частную собственность (ст.35 Конституции РФ); право на неприкосновенность жилища (ст.25 Конституции РФ); право на свободный выбор места

жительства (ст.27 Конституции РФ). Таким образом, мы можем говорить о том, что право на жилище относится к одним из важнейших социально-экономических прав и свобод человека и гражданина.

Таким образом, подводя итог изложенному, мы можем сделать обоснованный вывод о том, что в настоящее время вопросы определения правовой сущности конституционного права на жилье являются весьма актуальными в науке права.

Большинство ученых сходятся во мнении относительно определения жилищного права (как объективного права) и предлагают понимать под ним совокупность норм конституционного, жилищного, административного и гражданского законодательства, в соответствии с которыми осуществляется правовое регулирование вопросов владения и пользования жилищем.

Однако, у авторов отсутствует единое мнение относительно понимания сущности права в субъективном смысле. На наш взгляд, под правом на жилье (в субъективном смысле) необходимо понимать обеспечение государством возможности стабильного пользования жилищем, посредством обеспечения гарантии его неприкосновенности, а также недопущения произвольного лишения жилища.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство».
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 №188-ФЗ (ред. от 01.11.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023) // СПС «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство».
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // СПС «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство».
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 28.02.2023) // СПС «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство».
5. Трифонов С.Г. Понятие и содержание конституционного права на жилище // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Юридические науки. – 2021. – №4. – С.82-88.
6. Дулатова Н.В., Сагандыков М.С. К вопросу о понятии и содержании конституционного права на жилище // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. – 2019. – №1. – С.66-71.
7. Салахова Г.Н. Конституционное право на жилище: выпускная квалификационная работа // ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет». Челябинск. – 2020. – 86 с.
8. Вещунова Е.В. Сущность и содержание конституционного права граждан на жилище // Наука. Общество. Государство. – 2020. – Т.5. – №3 (19). – С.82-87.

© К.С. Бершакова, Я.В. Земляченко, 2023

УДК 347.254

Винник Ю.С.,
студентка 4 курса группы 01001906
Юридического института
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,
к. ю. н, доцент,
(НИУ «БелГУ»)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА КОММЕРЧЕСКОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

Аннотация: В данной статье проводится исследование договора коммерческого найма жилого помещения. Изучаются актуальные вопросы его правового регулирования. И обращается внимание на то, что на данный момент, нормы, регулирующие коммерческий наем жилого помещения, нуждаются в реформировании.

Ключевые слова: Коммерческий наем, договор, жилищное законодательство, гражданское законодательства, жилое помещение, наниматель, наймодатель, наем, аренда.

Abstract: In this article, a study of the contract of commercial rental of residential premises is carried out. Topical issues of its legal regulation are being studied. And attention is drawn to the fact that at

the moment, the norms governing the commercial rental of residential premises need to be reformed, there is a need to update these norms and unite both civil law and housing in them.

Keywords: Commercial hiring, contract, housing legislation, civil legislation, residential premises, tenant, landlord, hiring, rent

С каждым годом жилищное законодательство обновляется и совершенствуется. Но несмотря на это не удастся избежать каких-то пробелов, упущений и недосказанностей. Одним из таких пробелов, который требует конкретики и разъяснения является договор коммерческого найма жилого помещения. На данный момент, нормы, регулирующие коммерчески наем жилого помещения, нуждаются в реформировании, а также существует необходимость актуализировать данные нормы и сплотить в них как гражданское право, так и жилищное.

Сейчас правоотношения по найму жилого помещения регулируются Жилищным кодексом Российской Федерации (далее - ЖК РФ), Гражданским кодексом Российской Федерации (далее - ГК РФ), а также Конституцией Российской Федерации.

Нормы регулирования договора коммерческого найма содержатся в главе 35 ГК РФ [1]. В ЖК РФ лишь в нескольких статьях присутствует упоминание о таком договоре [2].

Но ни в ЖК РФ ни даже в ГК РФ нет такого термина как «коммерческий наем жилого помещения». В ГК РФ такой договор упоминается под названием наем жилого помещения. Как указывает Б.М.Гонгало, термин «коммерческий наем» ввел в оборот П. В. Крашенинников [3].

По моему мнению, так как этот термин полностью соответствует самому договору и очень широко используется в теории, то его необходимо закрепить в ГК РФ и ЖК РФ.

Согласно гражданскому законодательству договор коммерческого найма жилого помещения по своей юридической природе является консенсуальным, двусторонне обязывающим, и возмездным [4]. Подобная характеристика этого договора сближает его с таким гражданско-правовым договором, как договор аренды.

В статье 671 ГК РФ по договору найма жилого помещения одна сторона - собственник жилого помещения или управомоченное им лицо (наймодатель) - обязуется предоставить другой стороне (нанимателю) жилое помещение за плату во владение и пользование для проживания в нем [5].

Нанимателем может быть только физическое лицо, предоставление жилых помещений по договору коммерческого найма для юридических лиц не предусмотрено.

Заключается данный договор в простой письменной форме и последствия его несоблюдения не предусмотрены законом.

Такой подход считается обоснованным, так как этот договор в частых случаях заключается сторонами, которые юридически безграмотны или же нередко случает, когда его необходимо заключить быстро и поэтому согласовывать условия не представляется возможным. И поэтому придавать ему единый вид документа будет не совсем правильно.

С долгосрочным же договором все иначе, договор заключенный от одного года подлежит государственной регистрации и поэтому заключение его в письменной форме обязательно.

Какие же обязательные условия предусмотрены для заключения данного договора:

Предмет является одним из условий договора коммерческого найма, в него входят действия по представлению жилого помещения для нанимателя [6].

Объектом же этого договора являются сами жилые помещения. В договоре должно быть четко прописан полное их описание.

Так же нанимателю необходимо убедиться, кто ему передает жилье, что это именно собственник. Это можно сделать с помощью правоустанавливающих документов.

Срок же не является обязательным условием, но необходимо учитывать, что такой договор может быть лишь срочным.

Одним из главных условий является размер оплаты за жилое помещение. В статье 682 ГК РФ упоминается, что в договоре найма необходимо установить размер платы за жилье. Стороны договора могут сами договориться о порядке и сроках оплаты.

Содержание договорного обязательства коммерческого найма раскрывается через права, обязанности и ответственность его сторон. В обязанности наймодателя входит: передать нанимателю пригодное для жилья помещение, осуществлять ремонт этого помещения и обеспечивать необходимые качественные коммуникации. Основным же правом является, требование оплаты за жилье и коммунальные услуги.

Наниматель обязан соблюдать правила пользования жильем, поддерживать его нормальное состояние, обеспечивать его сохранность, не производить переустройств и перепланировок и вовремя платить за жилье и коммунальные услуги [7].

Наниматель имеет право: вселять в жилье иных лиц только с согласия наймодателя, сдавать это помещение или его часть, тоже с согласия наймодателя, также имеет право требовать ремонт при необходимости и требовать предоставления необходимых коммунальных услуг.

Так же в ГК предусмотрены пути расторжения договора. Одним из вариантов расторжения является расторжение по взаимному согласию сторон (п. 1 ст. 450 ГК РФ) [8].

В статье 687 ГК РФ говорится, что наниматель может в любое время расторгнуть договор, но для этого ему необходимо получить согласие всех граждан, с которыми он постоянно проживает и за 3 месяца в письменной форме предупредить наймодателя.

А также договор найма жилого помещения в некоторых случаях, которые указаны в статье 687 ГК РФ, может быть расторгнут в судебном порядке. В качестве последствия служит выселение из жилого помещения, но только на основании решения суда.

Таким образом, провидя исследование договора коммерческого найма жилого помещения. Изучив актуальные вопросы его правового регулирования, можно сделать вывод, что на данный момент, нормы, регулирующие коммерчески наем жилого помещения, нуждаются в реформировании, а также существует необходимость актуализировать данные нормы и сплотить в них как гражданское право, так и жилищное.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022)// Российская газета, N 238-239, 08.12.1994
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 21.11.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023)// Собрание законодательства РФ.03.01.2005. N 1.
3. Гражданское право: учебник: в 2 т. / О. Г. Алексеева, Е. Р. Аминов, М. В. Бандо и др.; под ред. Б. М. Гонгало. М., 2016. Т. 2
4. Безик Н.В. К вопросу о совершенствовании правового регулирования коммерческого найма жилого помещения/ Н.В.Безик// Сибирский юридический вестник. 2015.№68. С.57-66.
5. Васин В.В. Договоры найма жилых помещений в системе жилищного и гражданского права/ В.В. Васин// Экономика. Налоги. Право. 2011. С.140-146.
6. Камышанова А.Е. Договор найма жилого помещения: новеллы российского законодательства/ А.Е Камышанова//Вестник Таганрогского института управления и экономики. 2016. С.60-65.
7. Шустова Ю.П. Правовое регулирование договора коммерческого найма жилого помещения/ Ю.П. Шустова// Проблемы экономики и юридической практики.2017. №178. С. 170-171.
8. Мусаева У. Проблемы правового регулирования договора коммерческого найма жилого помещения\ У. Мусаева// Научные записки молодых исследователей. 2018. №87. С.14-21.

© Ю.С. Винник, Я.В. Земляченко, 2023

УДК 34

Винникова Д.С.,
Белгородский государственный национальный исследовательский университетРоссия, Белгород
Земляченко Я.В.,
канд. юрид. наук, доцент,
(НИУ «БелГУ»)

ВЫСЕЛЕНИЕ ГРАЖДАН ИЗ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ, ЗАНИМАЕМЫХ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА, БЕЗ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ДРУГОГО ЖИЛЬЯ: ОСОБЕННОСТИ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Аннотация: Право на жилье – это основополагающее право, которое гарантируется в нашей стране Конституцией РФ. В рамках данной работы мы рассмотрим такой феномен, как выселение граждан из жилых помещений, которые предоставляются им по договору социального найма, выведем основные особенности данной процедуры. Обозначены будут правовые основания такого

выселения, ряд субъектов, которые имеют в своих полномочиях потребовать от граждан такого выселения, а также порядок выселения гражданина и его семьи. Кроме того, нами будут проанализированы мнения ученых по данному вопросу, а также исходя из анализа законодательства выведены основные проблемы и предложены пути решения.

Ключевые слова: право граждан на жилище; выселения граждан из жилого помещения; выселение без предоставления жилья; выселение граждан и его последствие; социальный наем; проблемы жилищного законодательства.

Уже много лет, одной из самой остро стоящей и волнующей проблемой в нашей стране является жилищный вопрос. В рамках этой статьи мы рассмотрим одну часть этой проблемы, которая, на наш взгляд, является наиболее актуальной – это выселение граждан из жилого помещения, которое они занимают согласно договору социального найма. Почему же данная проблема является актуальной? Во-1, выселение такого рода без последующего предоставления гражданам другого жилья, уже много лет вызывает споры среди ученых-юристов, что свидетельствует об отсутствии единой токи зрения; а во-2, действующее жилищное законодательство имеет значительные противоречия нормам, которые закреплены Конституцией РФ.

Социальный наем – это очень востребованный институт в нашей стране, что обусловлено невозможностью приобретения гражданами своего жилья иным путем. Так вот, при заключении договора социального найма, граждане получают в свое распоряжение жилое помещение, которое находится в ведении либо государства, либо муниципалитета. Основанием для заключения договора социального найма может служить инициатива со стороны органа местного самоуправления (далее по тексту ОМС), которая заключается в передаче гражданину в пользование жилого помещения, если данный гражданин нуждается в жилом помещении и состоит на соответствующем учете [7].

Что же касается «выселения», то такой термин не содержит ни Жилищный Кодекс РФ, ни Гражданский Кодекс РФ. Однако, его можно истолковать следующим образом: выселение – это когда гражданин освобождает жилое помещение, которое он ранее занимал и больше он не будет иметь право пользоваться данным жилым помещением. Однако, несмотря на отсутствие закрепленного понятия, Жилищный Кодекс РФ (далее по тексту ЖК РФ) содержит в себе ряд оснований для выселения лица из жилища, которое предоставляется ему в соответствии с договором соц. найма, а также особенности и порядок проведения данной процедуры.

Итак, статья 84 ЖК РФ предусматривает, что гражданина, который является нанимателем жилого помещения, могут выселить из него вместе с семьей, но только по решению суда. Также данная статья закрепляет, что по решению суда данному гражданину и его семье могут предоставить, а могут и не предоставить другое жилое помещение [2].

К ряду оснований, согласно которым граждан могут выселить из жилого помещения, занимаемого по договору соц. найма, и не предоставить другого жилого помещения, в ЖК РФ законодатель относит:

- если граждане, получившие жилье по договору социального найма, используют его не по назначению, которое предполагалось при передаче им этого жилого помещения;
- если граждане в процессе использования жилого помещения, даже если это пользование происходит по назначению, нарушают права и законные интересы других жильцов-соседей;
- если граждане в процессе обращения с жилым помещением, которое было предоставлено им по договору социального найма, проявляют небрежность и (или) халатность, что приводит к полному или частичному его уничтожению или повреждению;
- если жилое помещение предоставлялось семье, в которой были несовершеннолетние дети, а родителей позже лишили родительских прав. В таком случае, при выселении родителей по жалобам от заинтересованных лиц, например, соседей, новое жилье «родителям» не предоставляется, так как они не смогут проживать там с несовершеннолетними детьми.

Кроме того, в прошлом году в ЖК РФ были внесены изменения и дополнения, в том числе в статью 29, которая теперь устанавливает еще несколько оснований для выселения граждан без предоставления нового жилого помещения. Таким основаниями относятся:

- если граждане без получения на то разрешения производят перепланировку и (или) переустройство предоставленного жилого помещения;
- если выселяют бывшего члена семьи. То есть, например, на супругу был подписан договор социального найма, в жилом помещении проживает она, ее муж и несовершеннолетние дети. В случае развода с мужем и выселением его из жилья по решению суда, ему не будет предоставлено новое жилое помещение. Такое основание некоторые ученые-юристы также называют «появление соседских взаимоотношений».

Кроме того, считаем резонным отметить проблему, которая уже на данный момент исследования проявляется в жилищном законодательстве – предоставленный нами перечень оснований для выселения не является исчерпывающим, а равно все эти основания в ЖК РФ расположены в разных его статьях. Считаем необходимым систематизировать все основания в рамках единой статьи Жилищного Кодекса РФ, чтобы тому же правоприменителю было удобнее.

Как мы уже отмечали ранее, если лицо было выселено из жилого помещения, которое предоставлялось в соответствии с договором социального найма, то оно уже не имеет право на пользование им. Как же происходит процедура такого выселения? По решению суда с гражданином расторгают договор социального найма на занимаемое им жилое помещение, в судебном решении должен быть указан срок, в течение которого гражданин должен освободить данное помещение. Однако, хотим отметить, что в течение этого срока граждане могут немного улучшить ситуацию, то есть совершить ряд действий (подать апелляционную жалобу и устранить причину, по которой их хотят выселить, например) и тем сама избежать выселения.

Кто же может настаивать на выселении граждан из жилого помещения, предоставляемого им по средствам договора социального найма? ЖК РФ предусматривает такой круг субъектов, которые могут требовать выселения и в этот круг входят: наймодатель и иные лица, которые заинтересованы в таком выселении. Помимо этого, жилищное законодательство закрепляет перечень лиц, которые в данной ситуации могут получить статус «заинтересованного лица» и к таким относятся: соседи, а также органы, которые составляют государственную жилищную инспекцию. Кроме того, таким субъектом может выступать прокурор или один из родителей, если выселяемый гражданин(е) – это лицо, которое по решению суда было лишено родительских прав в отношении ребенка, которые проживает на территории данного жилого помещения [3]. В таком случае нет необходимости в досудебной стадии разбирательства, достаточно, чтобы заинтересованное лицо подало иск в суд о выселении.

Далее обозначим проблему несоответствия норм жилищного кодекса нормам Конституции РФ. Не стоит забывать, что главный закон нашей страны – это Конституция РФ, положениям которой не может противоречить никакой иной закон. Так вот, статьей 40 Конституции РФ закреплено, что всем гражданам гарантируется право на жилье, а также закрепляется невозможность лишения гражданина жилья в произвольном порядке [1]. И тут возникает дилемма, которую мы уже обозначили – выселение граждан из жилого помещения, которым они владели исходя из договора социального найма и при этом непредоставление нового жилого помещения – это прямое нарушение нормы Конституции.

Гребнева Е.Е. отмечает, что выселение граждан, которое происходит в принудительном порядке и без последующего предоставления нового жилого помещения – это противоречие, которое необходимо устранить, ведь не может такое важное положение Жилищного Кодекса противоречить Конституции [5].

Однако, ряд ученых настаивают, что подобный тезис неверен, ведь, если изучать основания для выселения без последующего предоставления жилья, то можно увидеть, что выселение – это санкция, которая применяется к нарушителю закона и то, если на применении этой санкции будет настаивать суд, исходя из наличия достаточных доказательств [9]. Кроме того, как отмечают другие ученые, подобные действия не всегда представляют собой санкцию, а, как показывает правоприменительная практика, является мерой для защиты прав других граждан и мерой пресечения для последующего поведения правонарушителя [6].

Однако, мы считаем, что подобные доводы достаточно сомнительные и не являются объективными. Все-таки, Конституция – это гарантия граждан на соблюдение их прав и если в она закрепляет, что право на жилье является неотъемлемым, то это положение должно быть фундаментальным для других нормативно-правовых актов. Право на жилище предполагает, что любой гражданин Российской Федерации получает право иметь свое жилье, чувствовать себя в безопасности в нем, а также быть уверенным в том, что никто не отнимет его крышу над головой [4]. Кроме того, как отмечает Масленникова Л. В., потребность в жилье, которая возникает у нас с рождения, может быть реализована только при наличии жилища [8].

Мы предлагаем следующее решение данной проблемы – исключить из норм Жилищного Кодекса РФ положение о выселении граждан из жилого помещения, которое предоставляется им в связи с заключенным договором социального найма, а ввести иные санкции, которые будут соизмеримы характеру причиненного гражданами вреда. Например, это могут быть санкции административного характера – административный штраф, исходя из того ущерба, который понесли заинтересованные лица или наймодатель, а также уголовные санкции – это могут быть и исправительные работы, и обязательные работы, и штрафы, и арест, и даже лишение или ограничение свободы, опять же исходя из правонарушения, которое совершил гражданин и (или) члены его семьи.

Кроме того, в случаях, когда из жилого помещения выселяют «бывшего» родителя, мы считаем, ему должны предоставить новое жилое помещение, так как, как показывает правоприменительная практика, на лишенного родительских прав гражданина зачастую подают на алименты и ему необходимо заботиться о том, чтобы из выплачивать. Стоит ли говорить, что отсутствие жилого помещения будет серьезным препятствием для исполнения своих обязанностей по содержанию несовершеннолетнего ребенка, ведь человеку придется тратить деньги, например, на съемное жилье, а это уже серьезные финансовые растраты – а ведь еще не малую часть заработной платы необходимо потратить на алименты. Так что мы считаем, что в таком случае выселение без предоставления жилья только ухудшит положение несовершеннолетнего.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 01.07.2020. N 31. ст. 4398.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 21.11.2022) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - ст. 14.
3. О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02 июля 2009 г. № 14 // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 19.03.2023).
4. Атоян Л.В., Масленникова Л.В. К вопросу о понятии, сущности и содержании конституционного права граждан Российской Федерации на жилище // ЭПОМЭН. – 2019. – № 27. – С. 43.
5. Гребнева Е.Е., Яременко Н.Е. Право на жилище и проблемы выселения из жилого помещения // Правопорядок: история, теория, практика. – 2021. – №3 (10). – С. 40-44.
6. Копылов В.В. Проблемы выселения граждан из жилых помещений // Интерактивная наука. – 2021. – №14. – С. 173-175.
7. Масленникова Л.В. Особенности жилищного законодательства в области социального найма жилья / Л.В. Масленникова, А.В. Керимов // Фундаментальные и прикладные науки сегодня: Материалы XIII международной научно-практической конференции, 2022. – С. 162-164.
8. Масленникова Л. В. Право граждан на жилище и конституционные основы его реализации // Проблемы юридической науки и правоприменительной деятельности. Труды КубГАУ. Серия «Право». Вып. 15. Краснодар. – 2022. – С. 95.
9. Пархоменко М.Г. О проблемах, возникающих при выселении граждан из жилых помещений, занимаемых по договору социального найма // Вестник науки. – 2019. – №6 (15). – С. 325-330.

© Д.С. Винникова, Я.В. Земляченко, 2023

УДК 34

Гнездюкова Д.С.,
Студентка 4 курса
Юридический институт НИУ «БелГУ»
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,
к.ю.н., доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса
юридического института НИУ «БелГУ»

ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НЕПОСРЕДСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СОБСТВЕННИКАМИ МНОГОКВАРТИРНЫМ ДОМОМ

Аннотация: непосредственное управление собственниками жилых помещений многоквартирным домом – является одним из способов управления жилыми домами, которые являются многоквартирными. В данной работе нами будет проанализировано как само понятие «управления многоквартирными домами», так и проблемы, с которыми сталкиваются на практике граждане, желающие реализовать данное управление. Нами также будут обозначены особенности

подобного управления, а также положительные и отрицательные черты, которые присущи непосредственному управлению многоквартирным домом собственниками жилых помещений. Помимо этого, на основании выявленных проблем, мы предложим возможные пути их разрешения.

Ключевые слова: право на жилище, многоквартирный дом, жилищные правоотношения, управление многоквартирным домом, непосредственное управление собственниками.

Право граждан на жилище, закрепленное 40 статьей действующей Конституции РФ, представляет собой лаконичный комплекс положений, который в своей структуре имеет следующие элементы: правовой статус гражданина РФ, закрепленный на законодательном уровне, право, которое провозглашается Конституцией РФ и институт права, который гарантируется со стороны государства [2]. Граждане наделяются совокупностью прав и обязанностей в отношении недвижимого имущества, в данном случае жилого помещения, если оно находится в их собственности или в вещном праве, которое основано на гражданско-правовом договоре. То есть, они имеют правомочия, которые позволяют им владеть, распоряжаться и пользоваться по своему усмотрению данным жилым помещением. Право на управление многоквартирным домом закрепляется Жилищным кодексом РФ (по тексту далее – ЖК РФ) для всех собственников, которым принадлежат жилые и нежилые помещения данного дома [1]. При этом, данное управление подразумевает минимальное вмешательство в процесс со стороны органов государственной власти.

Исходя из текста статьи 161 ЖК РФ, можно выделить, что законодатель наделяет обязанностью собственников помещений, которые входят в состав МКД (многоквартирный дом), которая заключается в избрании конкретного способа управления в рамках конкретного дома [4]. Эта же статья содержит в себе перечень способов, которые закреплены законодателем для управления единицы МКД – это или непосредственное управление, которое осуществляется самими собственниками; или управление, которое осуществляется ТСЖ (товариществом собственников жилья), а равно кооперативом МКД; или управление, которое осуществляет управляющая организация [1].

На самом деле, проблемы в данной сфере начинаются с самого фундаментального – это с определения «управление МКД», которое ни в какой форме не закреплено законодателем. Однако, данный термин неоднократно затрагивался учеными в их трудах, а, следовательно, многие ученые раскрывали его со своей точки зрения. Видится нам правильным, прежде чем перейти к более глобальным проблемам, рассмотреть некоторые позиции ученых, которые помогут нам сформировать свою точку зрения по данному вопросу.

Согласно позиции С.Г. Певецкого и Е.А. Чефрановой, данный термин необходимо раскрывать емко и не загружать его лишними деталями. Эти авторы предлагают закрепить в Жилищном кодексе РФ следующее: управление МКД – это регулирование полного спектра работ и (или) услуг, которые направлены на содержание и ремонт многоквартирного дома, а также контроль за обеспечением коммунальных услуг [5].

Более широкое определение в своих трудах предлагает Е.А. Тарасова, которая понимает управление МКД как любую деятельность, которая имеет ряд общих и частных характеристик, которые продиктованы особенностью функционирования жильцов на территории МКД [6].

А.Н. Цахоев настаивает в своей работе, что необходимо законодательно закрепить следующее определение: управление МКД – это система действий, которая характеризуется автономностью, слаженностью и дисциплинированностью действий со стороны собственников, которые в процессе этих действий реализуют свои права и обязанности, а равно и действия третьих лиц, которых привлекают собственники для выполнения определенных работ [7].

Мнения ученых по данному вопросу достаточно серьезно разнятся, а посему, проанализировав все вышеуказанные варианты, мы пришли к выводу, что в часть 1 статьи 161 ЖК РФ необходимо внести следующее определение: «Управление МКД – это деятельность собственников жилых помещений и(или) третьих лиц, которых привлекают собственники МКД, которая является целенаправленной, слаженной и заранее оговоренной. Целью такой деятельности будет являться создание безопасности и выстраивание условий для благоприятного проживания на территории МКД, а равно решение вопросов, которые возникают у жильцов в процессе эксплуатации МКД гражданами».

Предложенное нами определение отвечает всем современным тенденциям правоприменительной практики, при этом является достаточно емким и содержательным. Мы считаем, что нет смысла подробно в части 1 данной статьи перечислять все вопросы, которые могут

возникнуть у жильцов в процессе использования жилых помещений, так как все равно не получится предусмотреть все возможные ситуации, которые возникают на практике.

Исходя из ранее приведённых нами форм управления, которые закрепляет законодатель, можно прийти к выводу, что нынешнее жилищное законодательство по данному вопросу носит исключительный диспозитивный характер, то есть жильцам дается право выбора из тех вариантов, которые закрепляются в части 2 статьи 161 ЖК РФ. Кроме того, действующий Жилищный кодекс предусматривает диспозитивный характер действий при смене способа управления МКД, например, если жильцы хотят сменить управляющую компанию. Первоначальный выбор способа управления, также, как и последующий выбор при смене, происходят на общем собрании и решение, которое в конечном итоге принимается в его процессе – обязательно к исполнению и соблюдению по отношению ко всем жильцам.

Далее, разобравшись в самом понятие «управление МКД», мы непосредственно обратимся к одному из способов – к непосредственному управлению МКД со стороны собственников жилых помещений, входящих в состав МКД. Для начала обозначим неоспоримый плюс данного способа – это факт того, что договор собственники заключают от своего имени непосредственно с ресурсно-снабжающей организацией. Данное положение гарантирует, что собственники будут отвечать только по тем задолженностям, по которым принадлежат именно им, а не по тем, в которых виновата управляющая компания. Однако, есть в этом способе и значительный минус, который никак не перекрывается ранее сказанным плюсом – этот способ управления МКД законодателем очень слабо регламентирован, что означает наличие больших пробелов в законах, а, следовательно, много проблем на практике.

Прежде, чем мы рассмотрим основные проблемы, нам видится необходимым обозначить ряд особенностей, которые присущи данному способу управления. Во-1, при данном способе также присутствует диспозитивность действий – подобное управление могут осуществлять собственники сами или привлекать для этого организации подряда, которые будут выполнять обозначенные функции. Такой организацией может являться даже ЖКХ-компания. Во-2, основными статьями, которые регулируют непосредственное управление МКД, являются 161 и 164 статьи ЖК РФ, которые в свою очередь провозглашают практически полную автономность собственников в следующих аспектах: выбор процедуры управления (будь то назначение старшего по дому или проведение общих собраний жильцов многоквартирного дома), а также это управление происходит на таких договорных условиях, которые устанавливаются самими собственниками исходя из поставленных задач для успешного управления МКД [3].

Однако, есть положение, которое, на наш взгляд, несет негативные последствия для непосредственного управления. Это положение заключается в том, что организацию подряда обязательно привлекать в том случае, если в МКД более 12 жилых помещений (квартир). Исходя из этого, возникает необходимость заключения договора подряда, который в отличии от договора управления, несет в себе гражданско-правовой характер, а, следовательно, попадает под компетенцию гражданского законодательства. На практике из-за этого может возникнуть масса негативных последствий, ведь если возникнет спор, например, из-за желания собственников дополнить или изменить условия договора подряда, а организация подрядная не будет согласна, то жильцы будут вынуждены подавать в суд. В то время, как с договором управления они могут обратиться в Государственную жилищную инспекцию, что представляется намного более быстрым решением возникшего спора.

На самом деле, помимо проблем с изменением договора подряда, есть масса трудностей даже в моменте его заключения – собственники квартир МКД должны максимально предусмотреть все услуги и работы, которые будут предоставляться им организацией подряда, что зачастую не всегда возможно, если ранее собственники ни с чем подобным не сталкивались. Далее, есть трудность в том, что данный договор в обязательном порядке должна подписать хотя бы половина всех собственников, чтобы организация подряда его исполняла. Ну и в конце концов, подрядная организация в принципе не обязана отвечать за качество ЖКУ (жилищно-коммунальных услуг), так как их компетенция ограничивается поддержанием функционирования инженерных составляющих, то есть контролем за тем, чтобы оборудование было в достойном состоянии.

Следует так же отметить, что законодательством не определены существенные условия договора на обслуживание общего имущества, что в свою очередь может позволить подобным организациям включать в условия договора только свои собственных интересующие положения, а не затрагивать интересы жителей дома. Более того, законодательно не урегулированы вопросы,

касающиеся непосредственно вопросов контроля со стороны жителей дома за обслуживанием общего имущества. Не урегулированы и вопросы, затрагивающие периодичность и форму отчета порядной организации перед собственниками МКД.

Исходя из вышесказанного, мы считаем, что жилищное законодательство необходимо значительно доработать по данным вопросам, которые затрагивают непосредственное управление и все аспекты его реализации. Во-1, необходимо разработать и законодательно закрепить типовой договор, который будет заключаться между собственниками и организацией подряда. В рамках данного договора должны быть отражены все условия, которые являются существенными для жильцов МКД, в твердой форме внести основные права и обязанности между сторонами договора, а равно участь приблизительную стоимость услуг, которые будет оказывать подрядная организация и сроки их выполнения. Если же законодатель не сделает подобный типовой договор, то нам видится разумным вообще исключить условие обязательного заключения договора подряда.

Помимо проблем, которые затрагивают договор подряда, есть еще и проблемы более материальные проблемы, например, вопрос, который касается проведения капитального ремонта. При непосредственном управлении МКД, как показывает практика, в соответствии с законодательством, не могут получать стороннюю финансовую помощь (со стороны органов местного самоуправления, например) на подобные нужды. Следовательно, жильцы многоквартирного дома, которые выбрали непосредственное личное управление должны использовать только свои денежные средства для проведения кап. ремонта. Считаем, что это несправедливо и этот вопрос также требует отдельного внимания со стороны законодателя.

В заключении хотим отметить, что форма непосредственного управления МКД очень удобная по своей сути – жильцы сами определяют, что им нужно и могут нести ответственность исключительно за себя. Однако, в силу законодательных пробелов и отсутствия должной юридической, экономической и иной профессиональной подготовки, собственники, выбравшие такой способ управления, на практике сталкиваются с проблемами, которые можно решить на законодательном уровне.

Список использованной литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004г. №188-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации - 3 января 2005г. - №1 (часть I) - Ст. 14.
2. Атоян Л.В., Масленникова Л.В. К вопросу о понятии, сущности и содержании конституционного права граждан Российской Федерации на жилище / Л.В. Атоян, Л.В. Масленникова // Эпомен. – 2019. – №27. – С. 42-49.
3. Короткова О.И. Особенности правоотношений, складывающихся между органами муниципальной власти и собственниками жилья при управлении многоквартирным жилым домом // Приоритетные научные направления: от теории к практике. – 2022. – №12. – С. 222-230.
4. Масленникова Л.В. Способы управления многоквартирным домом / Л.В. Масленникова, В.В. Шипилова // Молодой ученый. – 2019. – №27 (265). – С. 115-117.
5. Певницкий С.Г., Чефранова Е.А. Многоквартирные дома: проблемы и решения. – М., 2006. – 541 с.
6. Тарасова Е.А. Правовая квалификация модели управления многоквартирными домами в жилищном законодательстве РФ // Жилищное право. – 2021. – №9. – С. 69-95.
7. Цахоев А.Н. Об определении понятия «Управление многоквартирными домами» // Проблемы экономики и юридической практики. – 2022. – №2. – С. 19-21.

© Д.С. Гнездукова, Я.В. Земляченко, 2023

Черкасова А.П.,
Студентка 4 курса
Юридический институт НИУ «БелГУ»
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,
к.ю.н., доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса
юридического института НИУ «БелГУ»

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ СЛУЖЕБНЫХ ПОМЕЩЕНИЙ. ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Аннотация: Служебное жилье – это уникальны феномен, который содержит законодательство Российской Федерации, а, следовательно, представляет не малый интерес с точки зрения исследования. В рамках этой статьи мы рассмотрим феномен трансформации правового режима служебных помещений для их дальнейшей приватизации. Данная тема является актуальной и потому, что российское законодательство предусматривает возможность бессрочной приватизации, вследствие чего до сих пор не найден баланс между интересами граждан, которые путем приватизации хотят получить служебное жилье себе в собственность и интересами владельцев такого вида жилищного фонда, к которому относится подобное жилье.

Ключевые слова: жилое помещение, служебное помещение, жилищное законодательство, правовой режим служебного помещения, приватизация.

Прежде чем перейти к основной части нашего исследования, считаем необходимым обозначить, что нормативную базу по вопросам, связанных со специализированным жилищным фондом, в который входят служебные помещения, составляют: Жилищный Кодекс РФ (далее по тексту ЖК РФ), а также подзаконные нормативные акты. К последним, в первую очередь относится Постановление, вынесенное Правительством Российской Федерации 26 января 2006 года N 42. Данное постановление носит название «Об утверждении Правил отнесения жилого помещения к специализированному жилищному фонду и типовых договоров найма специализированных жилых помещений» [4]. Однако, что тоже заслуживает упоминания, на данный момент в российском законодательстве нет единого правового акта, который бы кодифицировал все нормы, касательно служебного жилья.

Российское жилищное законодательство содержит в себе несколько категорий жилья – в статье 19 ЖК РФ закреплены различные виды жилищного фонда. Специализированное жилье, которое обозначено в части 3 статьи 19 ЖК РФ, включает в себя жилые помещения, которые предназначены для проживания отдельных категорий граждан и находящиеся в ведении государства или муниципалитета [1]. В состав специализированного жилищного фонда, помимо общежитий и помещений маневренного фонда, в том числе и входят служебные помещения, которым посвящена эта работа. Служебные жилые помещения – это квартиры в целом, либо отдельные комнаты, которые предоставляются гражданам по факту их трудоустройства на конкретном предприятии, а не по праву собственности или иного договора.

Как уже было сказано, служебным жильем может быть отдельно взятая квартира – такие квартиры могут составлять весь многоквартирный дом (далее по тексту МКД) или же только его часть, а остальная часть может быть в собственности у граждан или иметь другое предназначение. Кроме того, мы уже обозначили факт того, что в квартире может быть только одна (или две) комнаты, которые представляют собой служебное помещение, а другие комнаты принадлежат собственнику, или же сдаются собственником в аренду. Данные положения закреплены сразу в двух актах – в статье 93 ЖК РФ и в пункте 5 Правил N 42.

Что же касается порядка предоставления служебных помещений, то тут федеральные нормативно-правовые акты имеют регламентацию достаточно общую, а вот уже подробно данный процесс описывается в ведомственных актах. Так, например, 15 июля 2019 года был издан приказ от Казначейства Российской Федерации «Об утверждении Порядка включения жилых помещений жилищного фонда Российской Федерации, закрепленных за Федеральным казенным учреждением "Центр по обеспечению деятельности Казначейства России" на праве оперативного управления, в специализированный жилищный фонд с отнесением к служебным жилым помещениям, а также исключения жилых помещений из специализированного жилищного фонда и порядка

предоставления служебных жилых помещений в Федеральном казначействе, территориальных органах Федерального Казначейства, Федеральном казенном учреждении "Центр по обеспечению деятельности Казначейства России». Кроме того, подобные приказы издавались и МЧС России, и Федеральной налоговой службой и многими другими органами.

Итак, далее необходимо определиться с органами, которые определяют каким категориям граждан и из какого жилищного фонда выделять служебное жилье. Из жилищного фонда РФ имеет право предоставлять жилые помещения исключительно государственный орган РФ, который имеет на то полномочия. Муниципальным жилищным фондом занимаются органы местного самоуправления, а значит, что и служебное жилье будет предоставлять соответствующий ОМС, а ведение жилищного фонда субъекта РФ возлагается на государственный орган, расположенный на территории соответствующего субъекта РФ. Данное положение нашло свое законодательное закрепление в части 2 статьи 104 ЖК РФ [1].

Этой же статьей закрепляется положение о том, что данные органы могут предоставлять служебное жилье гражданам только на срок их службы или срок, который будет равен периоду трудовых отношений между учреждением и работником, а также на срок занятия государственной должности РФ.

Как уже говорилось ранее, большая часть регламентации правоотношений со служебным жильем не закреплена в федеральном законодательстве нашей страны, а это значит, что необходимо по многим вопросам обращаться к законам субъекта. Сразу отметим, что считаем данный подход не совсем удачным, так как полная кодификация на уровне федерального законодательства была бы более эффективна и не вызывала бы разногласий, который ныне существуют.

Но об этом немного позже. Сейчас же нужно определить круг лиц, которые могут получить и пользоваться служебными помещениями. Так как единого федерального акта нет мы обратимся к законодательству Белгородской области, а именно, к Постановлению Правительства Белгородской области от 30 августа 2010 года N 279-пп «О порядке предоставления служебных жилых помещений специализированного жилищного фонда Белгородской области». Согласно данному Постановлению, претендовать на получение служебного помещения могут следующие категории граждан РФ:

– Во-первых, это граждане, которые занимаются государственной гражданской службой, то есть ведут свою профессиональную деятельность в органах судебной или законодательной, или исполнительной власти;

– Во-вторых, это граждане, которые временно замещают должности государственной власти на территории области. Исключениями из этой категории являются депутаты областной Думы, которые осуществляют свою деятельность по замещению и при этом не прекращают свою основную деятельность;

– В-третьих, граждане, которые признаны высококвалифицированными специалистами и приглашены на работу в Белгородскую область для исполнения профессиональных обязанностей в органах исполнительной власти области, в различные государственные органы и предприятия, а также в учреждения, которые расположены на территории области;

– В-четвертых, это могут быть иные граждане, которые работают на вышеуказанных работах – в государственных предприятиях и учреждениях области. При этом, они должны быть определены актом органа исполнительной власти или иным государственным органом области при условии, что в ведении этого органа находятся данные учреждения и предприятия [5].

Кроме отсутствия единого федерального нормативно-правового акта, который бы регламентировал все вопросы, касающиеся служебных помещений, есть еще и проблема противоречий, которые существуют в действующем законодательстве. Так, часть 3 статьи 93 ЖК РФ закрепляет, что служебное жилье не может быть передано в собственность других лиц путем отчуждения или передачи путем заключения договора аренды или найма. В этом правиле есть исключение, которое обозначено в этой же статье – специализированный найм разрешен [1].

В то же время, пункт 2 статьи 4 Закона РФ «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации» от 04.07.1991 N 1541-1 закрепляет, что приватизация служебных помещений возможна с согласия собственника жилищного фонда, в который входит данное служебное помещение или же органов, которых собственник на это уполномочил, или же с согласия предприятия, если у него есть на то право и за ним закреплено данная часть жилищного фонда (или в целом жилищный фонд), а равно и с согласия учреждения в управлении которого находится тот жилищный фонд [3].

Согласно действующему законодательству, для того, чтобы соответствующий орган или учреждение (предприятие) приняло решение о возможности приватизации, заинтересованные

граждане должны подать заявление. Также эти граждане должны иметь договор найма, согласно которому они законно занимают на данный момент эти служебные помещения [8].

Как показывает правоприменительная практика, самой частой причиной для отказа в приватизации служебного помещения – когда граждане подают заявление на приватизацию служебного помещения у которого до сих пор не изменен правовой режим, то есть помещение не было переведено из категории «специализированного» в «государственное» или «муниципальное» [6]. Кроме особенности с изменением правового режима служебного помещения, есть ряд других, например, то, что приватизировать служебное помещение можно только один раз или то, что вероятность приватизировать служебное жилье намного больше, если предприятие, в ведении которого оно находится, предоставит свое документальное решение по данному вопросу в орган, куда гражданин подает заявление [9].

Кроме того, особенности в приватизации служебных помещений, входящих в государственный фонд есть ещё один нюанс, который заключается в следующем: лицо, прямо заинтересованное в приватизации служебного жилья (чаще всего это гражданин, подающий заявление на приватизацию), может подать исковое заявление в суд, если ему будет отказано в приватизации департаментом или же администрацией предприятия. Заявление может быть в отношении самой администрации предприятия и содержать в себе требование обращения в соответствующее муниципальное учреждение с целью получения данного помещения; или же напрямую в отношении муниципальной организации и тогда требование не будет содержать пункт по поводу «обращения в учреждение», а лишь просьбу передать данное служебное помещение в собственность. Кроме того, действующее законодательство предусматривает возможность обжалования действий муниципалитета по тем же ситуациям, что и с государственным фондом – исковое заявление в отношении муниципалитета, чтобы передать жилье в собственность и в отношении организации, чтобы та обратилась в муниципалитет с требованием предоставления служебного жилья в собственность путем приватизации.

Нам видится, что есть необходимость изменения и дополнения ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» от 21. 12. 2001 № 178-ФЗ, а именно внесение в его текст следующего: закрепление возможности приватизации служебных помещений, а также условий, при которых такая приватизация будет возможной [2]. Таким образом, основной закон о приватизации будет закреплять приватизацию служебных жилых помещений, что в полной мере искоренит существующее законодательное противоречие.

Кроме того, было бы рационально закрепить в данном ФЗ и возможность передачи служебных жилых помещений в собственность исходя из срока проживания в данном помещении. Мы предлагаем, закрепить временной срок в 15 лет, что означало бы следующее: с момента заключения гражданином трудового договора и по истечению 15 лет проживания на территории служебного помещения, гражданин получает в собственность служебное помещение. Если же гражданин выполняет свои профессиональные функции в особых условиях труда (например, при работе с вредными или опасными веществами и т.д.) или особенности его работы обусловлены территориальным фактором (например, работа в условиях Крайнего Севера), то такой срок, по нашему мнению, должен составлять 8 лет. Кроме того, данный срок может быть изменен в трудовом договоре, исходя из соответствующего субъекта или места работы, но никак не больше. Данное изменение, во-первых, поможет упростить процесс приватизации – не будет необходимости смены правового режима служебного помещения, а во-вторых, поспособствует обеспечению прав граждан на приватизацию такого рода жилых помещений.

Также является существенной проблемой приватизация военными служебных помещений, так как отечественное законодательство содержит ряд особенностей, которые присущи передаче квартир ведомственного характера в собственность граждан. Кроме того, если воинская часть является закрытой (то есть это закрытый военный городок), то исходя из норм закона, приватизация таких помещений в принципе невозможна. Если же военный городок имеет открытый тип, то Министерство обороны РФ или же его структурные подразделения, которые являются собственниками жилищного фонда, могут рассматривать вопрос приватизации служебного помещения и в конечном итоге принять положительное решение, то есть передать в собственность военного данное жилое помещение.

Следующая проблема, носит скорее субъективный характер – как показывает практика, очень тяжело добиться гармонии между интересами граждан, которые хотят приватизировать жилье и интересами собственников, которые хотят сохранить фонд служебного жилья и оставить граждан в статусе нанимателей. Однако, даже законодатель предусматривает, что факт вступления граждан в право собственности на жилье путем приватизации способствует более эффективному

распределению финансов у граждан, а также позволяет вкладывать накопленные денежные средства в другие объекты недвижимости. Этими действиями граждане мало того, что обеспечивают себе возможность использовать эту недвижимость на рынке, но и свободно пользоваться всеми правами на имущество, которое предоставляется гражданам в нашей стране [7].

Но мы хотим отметить, что правоотношения, которые складываются у граждан и собственников служебных помещений, в первую очередь затрагивают конституционные права граждан и собственников. Именно поэтому мы настаиваем, чтобы действующее законодательство было изменено и дополнено четкими формулировками и условиями при которых граждане смогут приватизировать служебные помещения, а также закреплением правовых основ для органов государственной власти и местного самоуправления, регламентирующих порядок их действий по данному вопросу.

Список использованной литературы:

1. "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29. 12. 2004 N 188-ФЗ (ред. от 06. 02. 2020) // СПС КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 21. 12. 2001 № 178-ФЗ (ред. от 02. 08. 2019) «О приватизации государственного и муниципального имущества» // «Собрание законодательства РФ», 28. 01. 2002, № 4, ст. 251.
3. Закон РФ "О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации" от 04. 07. 1991 N 1541-1 // СПС КонсультантПлюс
4. Постановление Правительства РФ от 26. 01. 2006 N 42 (ред. от 18. 07. 2016) "Об утверждении Правил отнесения жилого помещения к специализированному жилищному фонду и типовых договоров найма специализированных жилых помещений" // СПС КонсультантПлюс
5. Постановление Правительства Белгородской области от 30 августа 2010 года N 279-пп «О порядке предоставления служебных жилых помещений специализированного жилищного фонда Белгородской области» (с изменениями на 29 августа 2022 года) // «Белгородские известия», 19.10.2010, N 154, ст. 9
6. Алексеева В. А. Некоторые проблемы правового положения режима жилого помещения и пути их решения /В. А. Алексеева // Аллея Науки. - 2019. - № 11(38). - С. 667-671.
7. Атоян Л.В. К вопросу о понятии, сущности и содержании конституционного права граждан Российской Федерации на жилище / Л.В. Атоян, Л.В. Масленникова // Эпомен. – 2019. – №27. – С. 42-49.
8. Хмельков Н.В. Понятие недвижимого имущества в современном гражданском праве / Н.В. Хмельков, Л.В. Масленникова // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2020. – №8-5 (64). – С. 65-68.
9. Шаханина С. В. Изменение правового режима служебного жилого помещения в целях его приватизации /С. В. Шаханина, Н. И. Працюк // Известия Алтайского государственного университета. – 2018. - №3. – С. 145-149

© А.П. Черкасова, Я.В. Земляченко, 2023

УДК 347.254

Чернышова Т.А.,
Студентка 4 курса
Юридический институт НИУ «БелГУ»
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,
к.ю.н., доцент,
доцент кафедры гражданского права и процесса
юридического института НИУ «БелГУ»

ПРАВО НА ЖИЛЬЕ ДЕТЕЙ-СИРОТ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Аннотация: государство гарантирует реализацию различных мер поддержки для детей-сирот, а одной из самых главных мер является обеспечение их жильем за счет государственного бюджета. Вопросы, связанные с выделением детям-сиротам, по сей день являются остро стоящими, в связи со многими факторами. В данной статье мы рассмотрим нарушения и пробелы, которые существуют в

действующем законодательстве, проанализируем причины их возникновения, а также предложим возможные пути их решения.

Ключевые слова: жилье, право на жилье, дети-сироты, социальная поддержка, социальное обеспечение жильем.

Социальную политику государства можно оценивать исходя из разных критериев, однако, как нам кажется, одним из важнейших критериев, который показывает насколько эффективно государство проводит свою социальную политику – это степень защищенности самых уязвимых слоев населения. Таким слоем являются дети, которые остались без попечения родителей или по-другому дети-сироты. Конституцией РФ провозглашается, что государство обязуется брать на себя обязанности в отношении детей-сирот, которые обычно выполняют родители (статья 67.1) и таким образом поддерживать ценности семейного воспитания.

Государственная поддержка, направленная на помощь детям-сиротам, представляется нормами общего характера, а также субъективного характера. Самой актуальной проблемой, на данный момент, являются вопросы по обеспечению детей-сирот жильем. Стоит отметить, что данная проблема остро стоит не первый год, так, например, в 2019 году по статистическим данным очередь на получение жилья, в которой стоят дети-сироты, увеличилась на 9%. За последние пять лет численность детей-сирот значительно уменьшилась, однако это никак положительно не влияет на ситуацию с выделением им жилья – в том же 2020 году 68% детей-сирот так и не получили свое жилье, а это, на минуточку, 191 тысяча детей, которые выпустились из специализированного учреждения и, не в буквальном смысле, оказались на улице [5].

Правоприменителями за 2018-2020 годы была составлена статистика, которая основывается на судебной практике [4]. Так вот, на основе прокурорских проверок, а также исходя из анализа обстоятельств, который был проведен Правительством РФ, был обозначен ряд проблем, которые складываются на практике и препятствуют реализации прав детей-сирот на получение жилья:

1. в некоторых регионах, значительно увеличилось число детей-сирот, которые ждут в очереди на получение жилья от 5 до 10 лет;
2. во многих регионах отсутствует полный учет детей-сирот, которые нуждаются в жилье за счет государства;
3. во многих субъектах РФ субсидии, выделяемые за счет государства, используются недостаточно эффективно, что также приводит к усугублению проблемы;
4. во многих регионах страны, жилье, которое выделяется детям-сиротам, не соответствует установленным нормам и (или) не соответствует требованиям, которые предъявляются к качеству жилья [4].

На практике выявляется множество причин, по которым либо жилье детям-сиротам вообще не выделится, либо выделяется, но ненадлежащего качества. Многие ученые исследуют и ведут дискуссии по вопросу выделения детям, которые остались без попечения родителей, жилищных условий. Так, например, Садыков Р.М. данную проблемы рассматривал с точки зрения поддержания социальной устойчивости в стране, Безрукова Ю.В. анализировала вопрос о порядке предоставления детям-сиротам жилья, а Паневин А.В., основываясь на исследованиях Безруковой предлагал в своих работах оптимальные пути разрешения выявленных проблем. В силу изменений, которые периодически происходят в законодательстве, а также благодаря постоянно вносимых законодательных инициатив, данная тема всегда остается актуальной и вызывает интерес у многих исследователей.

На практике есть множество препятствий, которые мешают реализации прав детей-сирот на получение ими жилья. Майстренко Г.А. и Майстренко А.Г. в своей работе выделили среди всех этих проблем основные, которые чаще всего встречаются на практике. К ним относятся:

1. Многие строительные компании не хотят участвовать в программе застройки жилья, которую проводят регионы. Связано это с тем, что денежные средства, которые выделяют из регионального бюджета на выкуп жилья крайне малы и стоимость одного метра квадратного, по которой региональные власти хотят выкупать жилье – очень низкая и невыгодная для застройщика. В этом плане очень показательным является опыт Ростовской области за 2022 год. За этот год заявки не были поданы в объявленные аукционы по ряду причин, среди которых особо выделяются следующие:

– стоимость квадратного метра жилья, по которой муниципальное образование вправе осуществлять закупки, не соответствовала сложившейся фактически на рынке (46 500,0 руб. против 63 491,0 руб.).

– требуемой номенклатуры квартиры на рынке недвижимости выступали наиболее востребованными, что снижало возможность их покупки в необходимом количестве. Решением данной проблемы явилось увеличение площади предоставляемого жилья с 25 до 33 кв. метров с 1 января 2021 года в субъекте [7].

2. Есть большая проблема в том, что в регионах приобретаются жилые помещения основываясь на правилах и принципах системы контрактов, которая в основном призвана для того, чтобы экономить ресурсы государства. Основной проблемой контрактной системы является то, что зачастую снижение цены, которое происходит не сразу, а постепенно, очень часто негативно сказывается на качестве производимого продукта. Помимо этого, сейчас актуальной проблемой при строительстве является так называемый «демпинг» и человеческий фактор. И если с первым все достаточно понятно – искусственное занижение цен никогда не приводило ни к чему хорошему, то второе – это очень серьезная проблема. Как показывает правоприменительная практика, из-за халатности чиновников по вопросу застройки и предоставления жилья очень часто возбуждаются уголовные дела. Так, например, в 2021 году Следственным комитетом Пензенской области было возбуждено уголовное дело в отношении ряда чиновников из-за некачественного жилья, которое было предоставлено детям-сиротам. А в Тамбовской и Воронежских областях в 2020 году на местных телеканалах поднимался вопрос о том, что дети-сироты по вине местных чиновников ждут свое жилье слишком долго и никак не продвигаются в очереди.

3. Также достаточно неудачным решением, как нам видится, является частичная передача государственных полномочий к ОМС. Целью передачи государственных полномочий в ведение органов местного самоуправления является улучшение оперативности и эффективности для реализации некоторых функций, а также для того, чтобы выстроить крепкие взаимоотношения между гражданами и местной властью. И хочется сказать, что сама идея очень хорошая – разгрузить функции федеральных органов, чтобы те работали более продуктивно и при этом сделать удобнее для граждан, ведь с местными органами наладить контакт проще хотя бы исходя из территориальной близости. Однако на практике все складывается не так хорошо, как могло бы. Во-1, стоит отметить, что часто органы местного самоуправления, в рамках вопросов по обеспечению детей-сирот жилищем, сталкиваются с материальными проблемами – выделяемых ресурсов банально не хватает. Во-2, зачастую проблемы возникают из-за недостаточной кадровой подготовки, то есть у должностных лиц на местах не хватает профессиональных знаний и качеств.

Стоит отметить, как и ранее, что передача в компетенцию органов местной власти большинство вопросов по обеспечению детей, оставшихся без попечения родителей жильем – это очень хорошее начало. При такой системе сразу же сокращается уровень бюрократических нюансов, упрощается алгоритм действий для граждан, а также повышает эффективность реагирования на изменения в федеральном законодательстве. Однако, для решения обозначенных выше проблем необходимо нечто большее и, как нам видится, этим большим может выступить создание в субъектах единого органа управления со стороны государства, то есть, простыми словами, министерства, которое бы было наделено конкретными полномочиями по разрешению вопросов и задач для обеспечения детей-сирот всеми мерами социальной поддержки, в том числе, жильем.

Также считаем, что вниманием не стоит обделять проект федерального закона, который был подготовлен в 2020 году Министерством просвещения Российской Федерации. Да, мы понимаем, что прошло уже три года, но этот законопроект содержит в себе очень здравые идеи, которые бы помогли разрешить ряд существующих проблем. Основа данного законопроекта – это выдача выпускникам детского дома, то есть сиротам, от государства специального жилищного сертификата с помощью которого они самостоятельно смогут приобрести себе жилье. Итак, остановимся на прилагаемом жилищном сертификате немного подробнее. Предлагалось в данный сертификат «вносить» сумму на 1,5 миллиона рублей [2]. К этой сумме мы вернемся несколько позже.

У детей-сирот, как известно, есть очень большие проблемы с социализацией в период, когда они находятся в спец. Учреждениях на обеспечении со стороны государства. После выпуска из этих учреждений они попадают в мир, где существует множество проблем и сложностей, с которыми они ранее не сталкивались – начиная от бытовых вопросов и заканчивая вопросами самостоятельного заработка. Понятное дело, что выпускники детских домов к таким обстоятельствам абсолютно не готовы и, естественно, что получение от государства жилья – это хорошая стартовая площадка в

будущее и возможность «встать на ноги». Однако, как отмечает Седых О.Г.: «Человек может претендовать на блага, производимые обществом только в случае, когда он самостоятельно не способен обеспечить себя таковыми в силу объективных обстоятельств: возраста, состояния здоровья и иных причин» [8]. Мы считаем, что это достаточно правильная мысль, ведь только от стремлений и труда человека должно зависеть его материальное благополучие.

Таким образом, нам видится, что жилищный сертификат, который бы выдавался детям-сиротам, мог бы стать отличным шагом для того, чтобы внести первоначальный взнос в ипотеку или частично уплатить проценты по ипотеке. Данная мера бы стимулировала граждан к трудоустройству, их карьерному росту, к повышению заработка с целью решить свои жилищные проблемы. Так граждане смогли бы принимать полноправное участие в том, чтобы помочь себе, а не ждать помощи извне, что сформировало бы чувство автономности личности.

По сути гражданин, который является ребенком-сиротой, в такой картине ничего не теряет – действующее жилищное законодательство изначально предполагает сначала заключение договора найма специализированного жилого помещения, а уже потом, спустя пять лет, его заменят на договор соц. найма с последующей возможностью на приватизацию. Можно сказать, что подобная схема – это передача жилого помещения в собственность лицу, только с временной отсрочкой.

Помимо вышеуказанных проблем, существует и ещё одна, которая, как нам кажется, является не менее важной – при выделении жилого помещения детям-сиротам никак не учитываются иные члены их семей [6]. В чем же суть этой проблемы? А в том, что, как отметил Общероссийский народный фронт в обсуждениях в феврале 2020 года (обсуждения, посвященные ранее обозначенному законопроекту), у многих детей-сирот, который стоят в очереди на получения жилого помещения, в процессе ожидания появляются собственные дети. Пока дети-сироты не получают жилье – они не могут никак им распоряжаться и не могут никак использовать тот же материнский капитал или как-то иначе улучшить свои жилищные условия, потому что их попросту еще не выделили эти условия. И вот печальная картина: семья из 3 человек, где отец семейства – работает и может позволить себе только съемное жилье, где мама – выпускница детского дома, получающая на себя только однокомнатную квартиру за счет государства, и ребенок на которого сейчас положен материнский капитал в размере 587 тысяч рублей. А если бы выпускнице детского-дома дали бы этот сертификат, даже на 1,5 миллиона рублей – она бы добавила к нему материнский капитал и могла бы оформить на мужа ипотеку, чтобы не ютиться на съемном жилье или в выделенной однокомнатной квартире, а жить в намного лучших условиях.

И несмотря на то, что данный законопроект на федеральном уровне не был принят и реакция на него было достаточно неоднозначной, в некоторых регионах систему сертификатов достаточно активно используют [3]. Например, такая система уже действует в Иркутской и Вологодской областях, в Приморье и некоторых других субъектах РФ. Как отмечают многие ученые-юристы, если бы в этих областях все также продолжали «наделять» сирот жильем со стороны государства, то квартиры многие из них увидели бы только по истечению 70 лет. Таким образом, данный законопроект является хорошей альтернативой действующему порядку социального обеспечения жильем детей-сирот и, как нам видится, будет более эффективным как в вопросах социализации личности, так и в жилищном вопросе.

Список использованной литературы:

1. Васильева Е.Ю., Фролова Е.В., Рогач О.В. Реализация права на жилье детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей в России // Урбанистика. 2020. № 1. С. 104–117.
2. Колесникова К. Дети-сироты смогут получить 1,5 млн. рублей на покупку жилья // Российская газета. 2020. 25 февр.
3. Кузнецова предлагает доработать законопроект о социальной поддержке детей-сирот. ТАСС. URL: <https://tass.ru/obschestvo/8171039> (дата обращения: 25.02.2023); Министерство просвещения опубликовало законопроект о выдаче сиротам жилищных сертификатов // Агентства Социальной Информации. 2020. 26 февр.
4. Обзор практики рассмотрения судами дел, связанных с обеспечением детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, жилыми помещениями (утвержден Президиумом Верховного Суда РФ 23 декабря 2020 г.). Документ опубликован не был. Доступ из справ.– правовой системы «КонсультантПлюс»
5. Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Оценка выполнения поручений Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, направленных на

улучшение жизни детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, за период 2017–2019 годов». Счетная палата. URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/caf/cafa7c08b272e3db63b65ed7f525b2cf.pdf> (дата обращения: 25.02.2023)

6. Лаврищева О.А. Современные проблемы реализации жилищных прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей // Государственная служба и кадры. – 2019. – №3. – С. 82-86.

7. Майстренко Г.А., Майстренко А.Г. Защита жилищных прав несовершеннолетних: правовые реалии // Право и управление. – 2022. – №8. – С. 11-15.

8. Седых О.Г. Социальное иждивенчество: причины возникновения и историческая ретроспектива // ИСОМ. 2018. № 3–1. С. 172–177.

© Т.А. Чернышова, Я.В. Земляченко, 2023

ТРУДОВОЕ ПРАВО, ПРАВО СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

УДК 349.2

Богатырева А.С., Мухаметгалиева С.Х.,

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт (филиал), г. Елабуга

ПАНДЕМИЯ 2020 ГОДА КАК НОВЫЙ ВЫЗОВ ТРУДОВОМУ ПРАВУ

Аннотация: В статье проведено исследование по проблемам, которые возникли в связи с обстоятельствами, связанными с пандемией 2020 года и глобальными переменами, которые коснулись населения всех стран, особенно в сфере трудовой деятельности. Стало ясно, что в трудовом законодательстве необходимы гибкие формы занятости и кропотливая деятельность по синхронизации всего массива нормативных правовых актов, что должно в полной мере гарантировать устойчивость новых форм организации труда.

Ключевые слова: трудовое законодательство, глобальные вызовы, формы занятости, удаленная работа.

Пандемия коронавируса (COVID-19) оказала сильное влияние на все стороны жизни человека, в том числе и на сферу труда. Чтобы сдержать распространение вируса, в России были приняты различные меры по обеспечению санитарно-эпидемиологического благополучия населения, в том числе перевод работников на дистанционный режим работы. Однако нормы, регламентирующие особенности регулирования труда дистанционных работников, закрепленные в гл. 49.1 ТК РФ, оказались недостаточно гибкими и ограничивали возможности применения информационно-коммуникационных технологий в трудовых отношениях, а недостаточное регулирование спровоцировало большое количество трудовых споров и нарушение трудовых прав работников.

Поэтому актуальными были и остаются проблемы регулирования труда работников в условиях пандемии, в том числе особенности регулирования труда работников, переведенных на дистанционный режим работы. В статье были исследованы вопросы, возникающие при переводе работников на дистанционный режим работы, оформления данного перевода, режима труда и отдыха данных работников, выполнения ими трудовых обязанностей и др.

В этой области опубликовано значительное количество исследований, которые представляют собой работы, посвященные постановке проблемы. С одной стороны, изучить полный спектр нормативных документов, принятых в период пандемии в сфере трудового законодательства представляется достаточно сложным в силу значительного объема данных нормативно-правовых актов; с другой стороны, точка в данном процессе еще не поставлена, государства постепенно отходят от решительных антиковидных мер типа «локдауны», однако вирус продолжает оказывать влияние на социальную сферу.

Наиболее содержательными можно отметить научные статьи таких авторов, как Т.В.Соколова, Ж.С.Васильева, А.М.Лушников, посвященные защите трудовых прав работников в период пандемии. Отдельно можно отметить работу А.А.Ивановой о проблемах регулирования труда педагогических работников в условиях пандемии COVID-19 и большое исследование авторов

Н.В.Городновой и Н.А.Самарской об особенностях реализации трудового права в России, Китае и США в условиях пандемии.

Методами исследования были стали системно-структурный и сравнительно-правовой методы.

11 марта 2020 года Всемирная организация здравоохранения официально объявила начало пандемии коронавируса COVID-19, а затем Президент РФ подписал Указ «Об объявлении в Российской Федерации нерабочих дней», которым с 30 марта по 3 апреля 2020 года был установлен режим «нерабочих дней с сохранением заработной платы», впоследствии продленный сначала до 30 апреля 2020 года, а затем - до 11 мая 2020 года.

Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации в письме от 23.04.2020 №14-2/10/П-3710 «О направлении Рекомендаций по применению гибких форм занятости в условиях предупреждения распространения новой коронавирусной инфекции на территории Российской Федерации» дало разъяснения относительно регулирования дистанционной, удаленной и надомной работ [5].

До пандемии вопрос регулирования дистанционной, удаленной и надомной работ в трудовом праве был проработан слабо.

Дистанционная работа в своем правовом регулировании должна иметь договорное начало, подразумевать гарантии прав работников, стабильность трудовых правоотношений.

Удаленная работа – это работа, при которой наемный работник и работодатель находятся на значительном расстоянии друг от друга, работа и взаимодействие которых осуществляется посредством сети «Интернет».

В Трудовом кодексе РФ содержится лишь три статьи (ст. 310-312), направленные на регламентацию трудовых отношений с работниками-надомниками [7].

Данная форма организации труда также регламентирована в Конвенции Международной организации труда 1996 года № 177 «О надомном труде», согласно которой надомный труд характеризуется выполнением трудовой функции вне помещений работодателя, четким следованием указаниям работодателя, выплатой вознаграждения последним [3].

Дистанционный труд как форма занятости урегулирован нормами главы 49.1 ТК России. Несмотря на то, что в ней содержатся дополнительные гарантии для работника и работодателя, указанная глава, как справедливо подчеркивает Т.В.Соколова, не отвечает в полной мере требованиям, которые предъявляются к трудовому законодательству существующими вызовами [6, с.156].

Сложившаяся в Российской Федерации санитарно-эпидемиологическая обстановка и соответствующие акты органов власти обнажили ряд проблем, порожденных наличием вышеуказанных пробелов в правовом регулировании нетипичных трудовых отношений. Так, при переходе на дистанционную или удаленную работу перед организацией встает вопрос о выборе одной из двух возможных стратегий.

Первый механизм закреплен в ст. 74 ТК РФ и базируется на изменении организационных и технологических условий труда с обязательным условием двухмесячного уведомления работника, что предполагает документальную фиксацию соответствующих и предложение иных вариантов работы для отказавшегося от изменения отдельных положений трудового договора работника.

Второй механизм закреплен в ст. 72 ТК РФ и позволяет в обход необходимости заблаговременного уведомления работника заключить с ним дополнительное соглашение к трудовому договору, в котором, по справедливой оценке Ж.С.Васильевой, необходимо указать, что трудовая функция будет выполняться вне офиса, по месту фактического проживания работника. Однако данный способ породит проблему в случае, если будет нарушен установленный график работы и спор дойдет до суда [1, с.20].

Представляется очевидным, что существующие механизмы разрешения указанной проблемы, с одной стороны, носят «громоздкий» и практически невыполнимый в условиях кризисной ситуации характер, с другой – связаны с небывалыми рисками даже для добросовестного работодателя. Поэтому ведущий цивилист в сфере трудового права А.М.Лушников отмечал необходимость закрепления в соответствующих главах ТК России более «подвижных» инструментов перехода на «гибкие» формы организации труда, которые в то же время в полной мере гарантировали бы права как работника, так и работодателя [4].

Предполагаем, что одним из подобных механизмов могла бы стать ранее упомянутая модель разработки политики об удаленной работе, позволяющая организации оперативно реагировать на кризисные ситуации.

Правовая неопределенность в регулировании труда напрямую связана с графиком удаленной и дистанционной работы и предоставлением отчетности работодателю.

Стороны трудового договора должны подробно урегулировать все аспекты, связанные с выполнением трудовой функции и предоставлением отчетов о проделанной работе, фиксации дисциплинарных проступков и наказания за их совершение.

Несмотря на кажущуюся очевидность данного механизма, на практике его реализация порождает неоднозначные последствия. Следует согласиться с тем, что гибкие формы занятости нивелируют такие институты трудового права, как «время работы» и «время отдыха», «рабочее место» и другие, что лишает работника целого сегмента прав.

В связи с этим, как полагают Н.В.Городнова и Н.А.Самарская, положения закона в обязательном порядке должны установить перечень существенных условий дополнительного соглашения, заключаемого между работником и работодателем по факту перехода на удаленный режим работы [2, с.132].

Примечательно, что в условиях кризисной ситуации и, как следствие, существенного изменения конъюнктуры трудовых правоотношений на основании существовавших ранее форм занятости появляются новые режимы организации труда.

Среди них можно выделить платформенную занятость, понимаемую как цифровой сервис, который обеспечивает взаимодействие между отдельными, но в то же время связанными между собой группами пользователей посредством сайтов, платформ и приложений, с помощью которых совершаются операции по обмену данными, переводу денежных средств и непосредственной коммуникации. В то же время, как отмечают данные авторы, на сегодняшний момент нельзя говорить о том, что платформенная форма занятости может быстро и без фундаментальных затрат закреплена в отечественном трудовом законодательстве.

Так, во-первых, правовому регулированию будет подлежать защита персональных данных платформенных работников и работодателей, поэтому остро встанет вопрос о сохранении информации, составляющей коммерческую, государственную и иную тайну. В результате, потребуются вносить соответствующие коррективы в Федеральный закон Российской Федерации от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных».

Во-вторых, в предполагаемых изменениях в Трудовом кодексе РФ предстоит разрешить спорные вопросы, связанные с коммуникациями между работником и работодателем, предоставлением отчетности, оплатой труда и т. д.

В-третьих, можно предположить, что в контексте усиления правового регулирования платформенной занятости потребуется разработка нескольких базовых программ, сайтов, платформ, посредством которых будут взаимодействовать работники и работодатели, а также будет производиться оплата за выполнение работником трудовой функции. Это непосредственно связано с необходимостью учета доходов граждан для исчисления налога на доходы физических лиц.

Таким образом, подробному закреплению в отечественном трудовом законодательстве гибких форм занятости, в том числе платформенной, должна предшествовать кропотливая работа по синхронизации всего массива нормативных правовых актов, что могло бы в полной мере гарантировать ту устойчивость новых форм организации труда, которая, вытекает из «публичных начал» трудового права.

Список использованной литературы:

1. Васильева Ж.С. Государственно-правовое регулирование в области дистанционной занятости: опыт и перспективы// Право и практика. 2021. №3. С.19-24.
2. Городнова Н.В., Самарская Н.А. Особенности реализации трудового права в России, Китае и в США в условиях пандемии// Социально-трудовые исследования. 2021. №3. С.130-139.
3. Конвенция Международной организации труда 1996 года № 177 «О надомном труде»// <https://base.garant.ru/2561529> (Дата обращения 02.04.2023)
4. Лушников А. М. Нетипичные трудовые договоры в начале XXI века// http://elib.bsu.by/bitstream/123456789/41752/1/92_лушников.pdf (Дата обращения 02.04.2023).
5. Письмо Минтруда России от 23.04.2020 № 14-2/10/П-3710 «О направлении Рекомендаций по применению гибких форм занятости в условиях предупреждения распространения новой коронавирусной инфекции на территории РФ»// Официальные документы в образовании. 2020. №13 (май).

6. Соколова Т.В. Защита трудовых прав работников в условиях пандемии// Труды Института государства и права РАН. 2021. Том 16. №3. С.154-171.

7. Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 19.12.2022)// Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.

© А.С. Богатырева, С.Х. Мухаметгалиева, 2023

УДК 349.2

Максимова У.В., Мухаметгалиева С.Х.,
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт (филиал),
г. Елабуга

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ РАБОТНИКОВ В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению вопросов правового регулирования труда несовершеннолетних в российском трудовом законодательстве. Данная проблема актуальна в наше время, поскольку эта категория лиц является, как правило, менее ознакомленной со своими правами и обязанностями и работодатель может этим воспользоваться в своих интересах. Несмотря на то, что их трудовые права хорошо урегулированы и защищены законодательно, на сегодняшний день трудовое воспитание подростков отсутствует, поскольку работодатели отдают предпочтение в приеме на работу лицам с опытом работы. Законодательное закрепление особого отношения общества к подрастающему поколению – это тенденция, характеризующая многие страны мира. Среди других прав несовершеннолетних право на труд и его безопасные условия находит юридическое закрепление в правовых актах международного и национального законодательства.

Ключевые слова: несовершеннолетние, трудовое законодательство, прием на работу, обучение, охрана труда.

Актуальность статьи заключается в том, что использование труда несовершеннолетних является неоднозначной проблемой современного общества.

Существует множество факторов трудоустройства на работу несовершеннолетних лиц. Кто-то идет работать из-за материальных проблем, кто-то устраивается на работу в силу юношеского максимализма и стремления доказать взрослым, что они самостоятельные, кто-то считает, что образование ему ни к чему и трудоустраивается на работу, где важна физическая сила.

Но с трудоустройством лиц, которые не достигли 18 лет, появляется ряд трудностей. Правовая регламентация труда несовершеннолетних не осуществляется такими же нормативно-правовыми актами, которыми регламентируется труд взрослых.

Применение особого отношения общества к подрастающему поколению на законодательном уровне выступает характеризующим многие страны мира явлением или тенденцией, но при этом, положение со стороны трудовых отношений подростков и молодежи можно считать кризисным [2, с.63].

Рассмотрению вопросов, касающихся прав несовершеннолетних, уделяют огромное внимание практически все государства мира, Организация Объединенных Наций (ООН) и множество специализированных учреждений системы ООН. Среди этих специализированных учреждений особо выделяется Международная организация труда (МОТ). Высшим органом МОТ – ежегодной Генеральной конференцией разрабатываются и принимаются конвенции и рекомендации по различным аспектам социальных и экономических прав, в том числе по вопросам разработки и принятия международных норм об охране труда детей и подростков.

Данной проблеме в отечественной науке уделяется много внимания. В целом проблема раскрывается в научных статьях, однако исследования на уровне монографии или диссертационной работы еще нет. Эти вопросы освещали такие авторы как З.А.Алиева, М.Н.Бронникова, М.В.Пресняков, Г.В.Скачкова и др.

Проблемы, которые имеются в сфере трудовых отношений с несовершеннолетними, как отмечают многие авторы, являются недочетами трудового законодательства. В силу особенностей

физического, интеллектуального и эмоционально-волевого развития молодые люди могут рассчитывать и нуждаются в дополнительных гарантиях соблюдения своих прав и законных интересов.

В соответствии с п.6 абз.1 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28.01.2014 № 1 «О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних» [3], «прием на работу с заключением индивидуального трудового договора допускается с несовершеннолетними лицами, достигшими определенного возраста шестнадцати лет, за исключением отдельных случаев, в частности, урегулированных нормативными положениями».

В России нормативные и законодательные ограничения по возрасту несовершеннолетних работников установлены в ч. 1 ст. 63 Трудового кодекса РФ (далее – ТК РФ), согласно которой заключение трудового договора допускается с шестнадцатилетними физическими лицами [6]. Именно с данного возрастного порога деятельность индивида как субъекта трудового права законодательно установленных и фактических условиях считается безопасной и общественно полезной в рамках теории начала профессиональной адаптации.

Принимая во внимание юридическую необходимость трудового договора и его важность при возникновении и формировании официальных трудовых отношений между субъектами трудового права и обеспечения интересов и прав его сторон – несовершеннолетнего работника и работодателя, российское трудовое законодательство детально и достаточно полно осуществляет правовую регламентацию порядка и условий, процедуры его заключения, предусматривает особые гарантии для несовершеннолетних работников, направленные на соблюдение прав и свобод в сфере труда для подростков [4, с.19].

Законодательство РФ в сфере труда устанавливает определенные ограничения и особенности приема на работу несовершеннолетних, что и предопределяет специфику порядка заключения трудового договора с данными работниками.

Примером наступления ранней правоспособности выступают положения, регламентирующее право лиц, не достигших возраста 14 лет, работающих в организациях кинематографии, театрах, театральных и концертных организациях, цирках для участия в создании и исполнении произведений без ущерба здоровью, заключить трудовой договор. При этом обязательно согласие одного из родителей (опекуна),

В целом, общую правосубъектность и правовой статус в сфере трудовых отношений несовершеннолетнего работника можно определить как юридическую характеристику лица, не достигшего 18-летнего возраста, своими волевыми и сознательными действиями осуществлять и приобретать права в сфере труда, а также нести юридическую ответственность (административную, уголовную, материальную, дисциплинарную); системы определенных трудовых прав и обязанностей, в том числе и общего порядка; юридических, социальных гарантий трудовых прав несовершеннолетнего работника.

Полная дееспособность в трудовых отношениях несовершеннолетних граждан наступает при достижении ими возраста 16 лет и именно с этой возрастной границы, как представляется, достигается полноценное единство и неделимость трудовой право- и дееспособности. Что касается особой регламентации законом прав и обязанностей несовершеннолетних лиц, не достигших 16-летнего возраста, при вступлении в трудовые правоотношения, то данное регулирование обусловлено специфическими обстоятельствами и, как следствие, установлением значительных гарантий и ограничений при приеме на работу.

Последние несколько десятилетий в литературе правоведческой направленности изучают и указывают на разные факторы дифференциации в трудовом праве, большинство из которых даже не получили своего отражения и регулирования в Трудовом кодексе Российской Федерации [5, с.12].

При этом юридический статус несовершеннолетнего как субъекта трудового права значительно отличен от статуса совершеннолетнего работника. Любое физическое лицо может являться субъектом отношений, входящих в предмет отрасли трудового права, даже тогда, когда осуществляет целенаправленный поиск работы. В тот же момент формируются отношения по трудоустройству и обеспечению занятости гражданина, причем указанные отношения, в целом, предшествуют непосредственно трудовым отношениям [1, с.94].

Следовательно, основным элементом правосубъектности несовершеннолетнего является возрастной критерий. Правовая природа данного возрастного критерия правосубъектности человека как субъекта трудовой деятельности заключается в том, что именно с определенным возрастом связывается по закону достижение гражданами (физическими лицами) трудового совершеннолетия.

В трудовых правоотношениях несовершеннолетние работники приравниваются к гражданскому совершеннолетию (т.е. лицам, достигшим 18 лет), а в сфере охраны труда, установлении продолжительности времени работы, оплаты труда имеют определенные льготы (например, сокращенный рабочий день, удлиненный отпуск, особую оплату труда).

В частности, особые гарантии и условия трудовой деятельности, включенные в действующее законодательство отрасли трудового права в отношении несовершеннолетних работников, состоят в следующем: содействие в трудоустройстве, установление минимального возраста вступления в трудовые отношения, специальные повышенные требования к охране труда подростков и условиям труда несовершеннолетних работников, льготный режим времени отдыха и рабочего времени, и т.д.

В целом, трудовое законодательство РФ устанавливает определенные гарантии, ограничения и особенности приема на работу несовершеннолетних, что и предопределяет специфику порядка заключения трудового договора с данными работниками.

Подводя итоги, необходимо отметить, что к процедуре трудоустройства несовершеннолетних предъявляются более жесткие требования по сравнению с трудоустройством совершеннолетних. Особое место в этих процессах должны иметь инструктажи, стажировки, обучение безопасным методам и приемам выполнения работы, проверка знаний охраны труда.

Список использованной литературы:

1. Алиева З.М. Законодательное регулирование труда детей и несовершеннолетних в Российской Федерации// Юридический вестник ДГУ. – 2021. – №4. – С. 91-96.
2. Бронникова М.Н. Правовые формы труда несовершеннолетних// Юридический вестник Самарского университета. – 2020. – Том 4. – №1. – С.61-68.
3. О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.01.2014 № 1 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2014. – № 4.
4. Пресняков М.В. Особенности регулирования труда лиц до 18 лет // Трудовое право. – 2022. – № 6. – С. 11-21.
5. Скачкова Г.В. Расширение сферы действия трудового права и дифференциации его норм. – М.: Норма, 2019. – 210 с.
6. Трудовой кодекс Российской Федерации// [Электронный ресурс]. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/

© У.В. Максимова, С.Х. Мухаметгалиева, 2023

УГОЛОВНОЕ ПРАВО, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО, КРИМИНОЛОГИЯ

УДК 343

Anokhina A.A., Meshcheryakov D.G., Shekhovtseva T.M.,
Belgorod State National Research University, Belgorod

SOME PROBLEMS OF CRIMINAL LAW PROTECTION OF SEXUAL INVIOABILITY OF MINORS

In accordance with article 1 of the Constitution of the Russian Federation, "a person, his rights and freedoms are the highest value. Recognition, observance and protection of human and civil rights and freedoms is the duty of the state" [1]. In the development of the constitutional legal provision, the Federal Law "On Basic Guarantees of the Rights of the Child in the Russian Federation", as the most important goal of state policy aimed at protecting the interests of minors, identifies a categorical ban on encroachments on their personal integrity and assistance to the physical, intellectual, mental, spiritual and moral development of children [2].

Article 34 of the Convention on the Rights of the Child prescribes all states parties, including the Russian Federation, to "protect the child from all forms of sexual exploitation and sexual abuse", to take all necessary measures for this purpose to prevent, in particular, "inducement or coercion of the child to any illegal sexual activity", "use in for the purpose of exploiting children in pornography and pornographic materials" [3].

Unfortunately, the problem of sexual inviolability of minors is extremely relevant for modern Russia. Statistics show a regular increase in this type of crime. In this regard, noteworthy statistics are provided by the editor-in-chief of TAAS Mikhail Petrov, who notes that more than 15 thousand crimes against sexual integrity and sexual freedom of minors were committed in 2020, which is 7.2% more than a year earlier [4]. In addition, as it was announced at the interdepartmental commission of the Security Council of the Russian Federation on public security held in Moscow, the indicators in this area of crime in the first half of 2021 also increased. 6570 children were recognized as victims of crimes against sexual integrity and freedom, which is 12% more than in 2020, when 5861 children were injured [5]. However, it is worth noting the fact that this statistic is only official, which is not always an exhaustive indicator and the real figures may significantly exceed the above. The development of a cynical attitude and an erroneous understanding of the essence of sexual life, a distorted concept of the relationship between a man and a woman, impulses of gratuitous aggression and often unhealthy sexual cravings are only an extremely small percentage of the consequences of committing such actions. Moreover, sexual crimes, in addition to causing physical and mental harm to health, also affect the process of forming social and moral attitudes of persons under the age of eighteen, provoke the appearance of deviant behavior.

Thus, in our opinion, it is absolutely necessary to state with absolute certainty the obvious need to improve ways of combating crimes that infringe on sexual freedom and inviolability of persons under the age of eighteen. And in this regard, we believe, special attention should be paid to the assessment of illegal acts of a sexually violent nature committed by parents, relatives, teachers or other persons entrusted with the upbringing of a child.

Despite the rather extensive practice of such crimes, it should be noted that the law does not specify sanctions for violators who have a "special social status" in relation to a child. After all, it is no secret to anyone that the relationship between these persons and the victim predetermines a certain dependent position, as a result of which the child may find himself in a state of complete helplessness in front of people so "close" to him. Attention is also drawn to the fact that in Articles 150 of the Criminal Code of the Russian Federation "Involvement of a minor in committing a crime" and 151 of the Criminal Code of the Russian Federation "Involvement of a minor in committing antisocial acts" as a qualifying feature provided for in Parts two, increased responsibility is established for parents, teaching staff, or other persons, who are charged with the duty of raising a child, which significantly simplifies the judicial proceedings in such cases and has a preventive effect on these categories of persons [6].

From our point of view, sexual violence by family members is one of the most cruel, psychologically complex and latent phenomena. This phenomenon becomes complicated and latent for the reason that children are often silent about it. Someone simply does not understand that this is wrong, referring to the fact that adults, close people are interested only in good goals. And someone is overcome by fear or often doesn't know what kind of protection they can count on if their relatives treat them in such a brutal way. So, based on the data provided by the ex-head of the Investigative Department of the Investigative Committee for the Moscow region A.G. Markova, in 80% of cases sexual violence against minors is committed by this category of persons [7].

For example, in January 2022, the whole country was struck by an unheard-of crime committed in the village of Chernyanka in the Belgorod region. The circumstances of the case were as follows: the head of the family reported to the police that a friend had raped his 13-year-old daughter. Law enforcement officers began checking. It turned out that the girl was raped not only by her father's friend, but also by the parent himself. The investigators immediately initiated a criminal case and collected all the necessary evidence. In the footage of the operational shooting, the man told the terrible details of family life. A 10-year-old son was also subjected to violence. It's hard to believe, but the crimes took place in front of the children's mother. She not only kept silent, but also depraved her son and daughter herself [8].

In recent years, high-profile scandals related to the topic of sexual abuse of students by teachers have been covered several times in the Russian media space. These facts are horrifying. After all, underage children spend most of their time at school and should feel safe there. Nevertheless, the sensitive stories of students of various educational institutions caused a lot of emotions, both among the professional community and among parents, for whom the safety of children and their protection from possible harassment is extremely important. For example, a similar situation occurred quite recently. On February 7, 2022, Internet resources were flooded with headlines that a 13-year-old girl in Yakutia had been the victim of sexual violence several times by a 51-year-old computer science teacher. The incident occurred in 2019 at the Lena district school. A 51-year-old man was sentenced to a long term of imprisonment. This became known from the message of an employee of the TFR department for the republic [9].

From our perspective, in this regard, it is necessary to pay attention to the experience of a foreign legislator, since the legal sources of some countries have established criminal liability for encroachments on the sexual integrity of minors by parents or persons charged with the duty of raising a child.

For example, paragraph 4 of Article 222-224 of the Criminal Code of France provides for criminal liability for rape committed by a legitimate, natural or adopted relative in the ascending line, as well as by any other persons who have power over the victims, which also applies to violence against minors. This illegal act is punishable by twenty years of criminal imprisonment [10, p. 421].

In part 1 of Article 188 of the Swiss Criminal Code, which establishes criminal liability for sexual acts with dependent persons, the following legal provision is provided: "Who commits sexual action with a minor under the age of sixteen who is dependent on him as a caregiver or depends on work or otherwise, who inclines such a person to sexual action, using such dependence, is punished with imprisonment" [11, p. 208].

Another example of a legislative solution to the problem under study is the Criminal Code of the Czech Republic, Part 2 of Article 242 of which states punishment for a period of two to ten years for sexual crimes against persons under the age of 15 by people who were entrusted with their supervision, and they took advantage of their position, influence and authority for their criminal purposes [12, p. 435].

It seems that such prescriptions of criminal legislation significantly facilitate the legal qualification of crimes against the sexual integrity of minors, which makes it possible to make more correct and fair decisions on such cases. In our opinion, it would be correct to provide in the articles of Chapter 18 of the Criminal Code of the Russian Federation "Crimes against sexual inviolability and sexual freedom of the individual" an independent qualification providing for the commission of these acts by a parent, an educator or another person who is legally responsible for the upbringing of a minor.

References:

1. "Constitution of the Russian Federation" (adopted by popular vote on 12.12.1993 with amendments approved during the all-Russian vote on 01.07.2020). SPS "ConsultantPlus". (In Russian).
2. Federal Law No. 124-FZ of 24.07.1998 "On basic guarantees of the rights of the child in the Russian Federation". SPS "ConsultantPlus". (In Russian).
3. Convention on the Rights of the Child (approved by the UN General Assembly on November 20, 1989), ratified by the USSR on November 15, 1990. SPS "Garant". (In Russian).
4. More than 15 thousand sexual crimes against children were committed in 2020 [Electronic resource] Access mode: <https://tass.ru/obschestvo/11517095>. (In Russian).
5. The Security Council of the Russian Federation: In 2021, there was an increase in sexual crimes against children [Electronic resource] Access mode: <https://rg.ru/2021/11/29/sovbez-rf-v-2021-godu-otmechen-rost-polovyyh-prestuplenij-protiv-detej.html>. (In Russian).
6. The Criminal Code of the Russian Federation of 13.06.1996 N 63-FZ (ed. of 28.01.2022). SPS "ConsultantPlus". (In Russian).
7. Markov: 80% of sexual violence against children is committed by their relatives [Electronic resource] Access mode: <https://ria.ru/20140915/1024129043.html>. (In Russian).
8. Hunting for children: fanatical parents regularly raped their son and daughter [Electronic resource] Access mode: <https://www.vesti.ru/article/2667038>. (In Russian).
9. In Yakutia, a teacher received 14 years in a penal colony for raping a schoolgirl [Electronic resource] Access mode: <https://ria.ru/20220207/iznasilovanie-1771483030.html>. (In Russian).
10. The Criminal Code of France. St. Petersburg: Publishing house "Legal Center Press", 2001. - P. 421. (In Russian).
11. The Criminal Code of Switzerland. Scientific editing, preface and translation from German by Candidate of Legal Sciences A.V. Serebrennikova. St. Petersburg Publishing House "Law Center Press", 2002 — p. 208. (In Russian).
12. Criminal Code of the Czech Republic [Electronic resource] Access mode: <https://wipolex.wipo.int/ru/legislation/details/20152> . p. 435. (In Russian).

© A.A. Anokhina, D.G. Meshcheryakov, T.M. Shekhovtseva, 2023

**ENSURING THE RIGHT OF PARTICIPANTS OF CRIMINAL PROCEEDINGS TO
RECONCILIATION: PROSPECTS OF MEDIATION IN THE CRIMINAL PROCEEDINGS IN
THE RUSSIAN FEDERATION**

Mediation is currently being promoted in the Russian Federation. Nowadays a lot of people choose this method of resolving civil disputes because of its speed and convenience. The development of criminal procedure legislation shows that every year it is increasingly adapting to the introduction of the mediation procedure. The use of this procedure can not only contribute to the effective resolution of criminal law disputes, but can also help reduce the burden on the judiciary system.

Modern tendencies in the development of the criminal proceedings have naturally led to the emergence of a restorative approach in justice. The use of restorative technologies in criminal proceedings contributes to the speedy compensation of harm from a crime and the restoration of peaceful relations between the parties to a legal conflict, since the victim of a crime has a complex interest: not only to compensate for the damage from a crime, but also to resolve an interpersonal conflict with a criminal [1, p. 48]. Unfortunately, practice shows that the traditional criminal procedure does not always allow solving these problems. The use of punishment as the most likely outcome of criminal proceedings is a direct, but not the most effective way to resolve a specific criminal law conflict and influence crime in general. Thus, it can be concluded that the penitentiary system ensures the full implementation of the punitive element of punishment, but cannot fully satisfy the psycho-emotional and material needs of the victim and achieve the necessary level of prevention.

The concept of *restorative justice* and the concept of using *mediation* as one of the most effective institutions of this type of justice began to develop actively at the end of the 20th century, and at the moment these concepts are widely used throughout the world.

The introduction of the institution of mediation in criminal proceedings is hampered by the fact that it requires the formation of a new legal institution that can meet all the principles of the criminal proceedings. The variety of models for introducing mediation into the criminal procedure in other countries makes it possible to understand that the world is currently trying to find a balance that will make it possible to most effectively use the mediation procedure to resolve criminal law conflicts.

Over the past decade, various tendencies have emerged in the Russian Federation that necessitate the introduction of mediation in the criminal proceedings. There is a tendency for the criminal procedure to converge with the civil law branches. The main feature of such interaction is that contractual legal means begin to be popularized in the criminal law process [4, p. 47]. Compromise procedures used in criminal proceedings perfectly illustrate this trend. The application of such a procedure as a pre-trial cooperation agreement is based on the consent of the parties, their agreement is drawn up in the form of a written document on the conditions for resolving the dispute.

It should be noted that mediation procedures at the pre-trial stages of the criminal process can be implemented if the persons conducting the criminal proceedings have discretionary powers, giving them the opportunity, in each case of detection of a crime, to decide on the need for criminal prosecution. Currently, there is a need to expand the discretionary powers of state bodies and officials. In our opinion, the majority of criminal cases on crimes of offences of minor and medium gravity, considered by magistrates and district courts, require the introduction of mechanisms to ensure a differentiated approach to cases of various categories [1, p. 4]. The institution of mediation could improve the system of combating crimes, especially those committed by minors.

Conducting mediation in criminal proceedings is impossible without taking into account the opinions of the parties. This option for resolving the dispute will require changes in the criminal procedure legislation in terms of expanding discretionary powers and in terms of providing participants in the process with the opportunity, in some cases, to independently determine the outcome of the case or influence it. It is also worth developing criteria and conditions for the possible application of the mediation procedure, which will prevent abuse of rights. Standards (principles) for the use of mediation in criminal proceedings have been developed by international organizations. The use of these standards can simplify the process of introducing the mediation procedure into the Russian criminal procedure law.

The main principles for the use of mediation in criminal proceedings are as follows:

1. The existence of sufficient evidence to bring charges is the main condition for using the mediation procedure. In the Russian criminal proceedings, arraignment is a strictly formalized procedure, as a result of which a person acquires a special procedural status of the accused. Therefore, the introduction of alternative measures is possible only after the arraignment stage. In the course of an inquiry, the accused, as a rule, appears only at the final stage. It follows from this that the mediation procedure in this case can be carried out only after the end of the investigation.

2. The use of the mediation procedure requires the willing consent of the parties. This standard follows from the nature of mediation, which is a conciliation procedure. The parties must express their will without any coercion and freely. There are institutions in the Russian criminal procedural legislation that can be applied only with the consent of the participants in the process. Article 25 of the Criminal Procedure Code of the Russian Federation establishes the possibility of dismissal a criminal case on the basis of reconciliation of the parties, which is confirmed by the statement of the victim. The special procedure for taking a judicial decision with the defendant's consent to the charges requires the consent not only of the defendant, but also of the public or private prosecutor and the victim [3, p. 66]. The mediation in criminal proceedings cannot be carried out without the consent of both parties, since the mutual approval of the conciliation procedure is the key to its success.

3. Mediation agreements may contain only reasonable terms and conditions. These terms and conditions must take into account many factors. When drawing up an agreement, the gravity of the crime, the circumstances of its commission, the type and extent of the harm caused, the personality of the accused, and much more should be taken into account. Conditions and obligations must comply with the goals and objectives of protecting the rights and legitimate interests of the individual, the state and society.

4. The parties may refuse to conduct the mediation procedure at any of its stages. This standard is based on the voluntariness of conciliation procedures. This provision helps prevent abuse on both sides. For example, the victim may offer conditions and obligations that are disproportionate to the crime committed. Moreover, during the mediation procedure, the parties and the mediator himself may come to the conclusion that it is impossible to reach an agreement. In such cases, the procedure may be terminated at the request of one of the parties.

5. Participation in the mediation procedure is not evidence of the guilt of the accused in the course of further proceedings. This standard comes into force after an unsuccessful attempt to conclude a mediated agreement. This principle is based on the presumption of innocence and ensures the protection of all the rights of the accused. Failure to reach an agreement between the parties during the mediation procedure leads to the resumption of the classical proceedings in the case, which should not take into account attempts to reconcile the parties.

6. Participants in the procedure must be provided with all legal guarantees. The mediation procedure, being a less formalized process than classical criminal proceedings, can put the accused in a more vulnerable position, since consent to participate in this procedure implies an admission of guilt by the person. One of the main rules of a successful conciliation procedure is the observance of all necessary guarantees and basic principles of the criminal process.

7. The mediation process must be confidential. During the implementation of conciliation procedures, information that is disclosed by the parties within the framework of the procedure should not be disclosed. Also, the information contained in the mediation agreement cannot be disclosed. All information must be kept not only by the defense and prosecution parties, but also by the mediator himself. The mediator cannot disclose information to third parties, including competent authorities and officials [2, p. 5]. At the end of the procedure, information about its result can be reported, more precisely, whether a mediation agreement was concluded as a result or not.

8. Re-criminal prosecution for an act is not allowed if the mediation procedure was applied to resolve it and the parties reached an agreement within its framework. This standard follows from the fundamental principle of the criminal process, which implies the impossibility of being held liable twice for the same act. After signing a mediation agreement, the parties resolve their conflict forever, so re-criminal prosecution in this case will be unlawful.

In conclusion, we can say that the system of criminal proceedings in the Russian Federation has serious prerequisites for the introduction of the mediation procedure, but only taking into account international principles and the peculiarities of the Russian legal system. Currently, there is no holistic concept of the mediation procedure in criminal cases. Therefore, in society there is a need to develop a model of the mediation procedure that could ease the burden on the courts and increase the speed and efficiency of the consideration of criminal cases for certain categories of crimes.

References:

1. Korsakov K.V. Programs for the reconciliation of victims and criminals, and the potential for their implementation in the Russian Federation // Law and order: history, theory, practice. 2020. No. 3 (26). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/programmy-primireniya-poterpevshih-i-prestupnikov-i-potensial-ih-realizatsii-v-rossiyskoy-federatsii> (Date of access: 04/18/2023).
2. Kuhlman Annette, Kuri Helmut Restorative justice as an alternative to criminal penalties - the lessons of history // Russian Journal of Economics and Law. 2016. No. 4 (40). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vosstanovitelnoe-pravosudie-kak-alternativa-ugolovnym-nakazaniyam-uroki-istorii> (Date of access: 04/18/2023).
3. Boule L., Netic M. Mediation: principles, process, practice. London; Dublin, Edinburgh: Butterworths, 2001. 250 p.
4. Zhestovskaya D.A. From protecting the public interest to protecting the interests of the victim / D.A. Zhestovskaya, A.G. Tuzov // Criminal Justice. 2018. No. 11. S. 46-51.

© A.V. Fedorova, A.A. Naumov, T.M. Shekhovtseva, 2023

УДК 343

Marchenko M.V., Shekhovtseva T.M.,
Belgorod State National Research University, Belgorod

THE MECHANISM FOR THE USE OF THE RESULTS OF OPERATIONAL SEARCH ACTIVITIES OBTAINED WITH THE APPLICATION OF SPECIAL KNOWLEDGE

Currently, among the problems that concern legal theorists, a special place is occupied by the use of special knowledge in the investigation and detection of crimes. It should be noted that today the achievements of scientific and technological progress are actively introduced into the field of forensic research, the search field and, in general, into criminal proceedings. This contributes to the development of operational-search activities (OSA), and therefore requires special knowledge from forensic specialists.

One of the reasons for the development of the OSA and the use of special knowledge in this area is, first of all, the fight against crime. Against the backdrop of the progress of science and technology, the structure of certain crimes is changing, the perpetrators are looking for new ways to commit crimes and come up with escape routes. In addition, the scope of the use of special knowledge is expanding due to the integration of scientific knowledge, which leads to new opportunities for promoting scientific and technological progress and the use of such opportunities in criminal proceedings.

Such knowledge can be used, first of all, by the employees of the operational-search departments themselves, specialists who provide assistance in the production of operational-search activities, and other citizens who have information that is significant for the investigation of a particular criminal case. It is assumed that the main persons in the production of investigative activities are employees of the relevant departments, who must have knowledge of the technical equipment and capabilities of equipment that contributes to the detection of a crime. According to A.V. Gavritsky, each such employee must understand which specialists should be involved in a particular area of investigation to solve the assigned tasks [1, c.30]. According to E.R. Rossinskaya, the knowledge and use of technical equipment by the OSA and investigators contributes to the expansion of publicly available information in the field of scientific and technical achievements. In addition, this fact significantly saves time in practice due to the absence of the need to call a forensic specialist [2, c.134].

The application of special knowledge in obtaining the results of an operational-search activity is based on the Federal Law "On Operative-Investigative Activities", which provides that officials engaged in operational-search activities are obliged to carry out relevant operational-search activities in their personal presence and taking into account the involvement of specialists who have special knowledge in various fields, other officials and citizens only with their voluntary consent [3]. Operational-search activities can take place both publicly and confidentially.

According to V.V. Stepanov, it is important to distinguish between special knowledge and well-known knowledge. Thus, it is assumed that a person acquires special knowledge in the course of obtaining higher professional education at a university, academy, and similar institutions. Thus, upon completion of

training, a person must receive an appropriate document confirming the possession of special knowledge in a particular area. However, it is necessary to take into account the existence of areas for which education in higher educational institutions is not provided. For example, handicrafts, knowledge of special dialects of the language refers to the field of education only formally. Specialists in these areas can also provide important assistance in the production of operational-search activities [4, c.24].

In the scientific literature, it is proposed to distinguish several ways to obtain special knowledge:

- obtaining advice from specialists in a particular field of activity;
- resorting to direct physical assistance from specialists in the framework of operational-search activities.

The most common form is consultation, which is the receipt of information of a reference nature by knowledgeable persons either orally or in writing, which does not serve as evidence and is not endowed with procedural significance. This information is of great importance for the OSA, as it provides the fastest and most effective solution of the tasks that are set for officials.

In addition, one cannot fail to say that the use of certain special knowledge fully affects not only the implementation of the tactics of conducting operational-search activities, but also the further use of the information received as evidence. So, if the information in question is not legalized, then further they cannot be endowed with significance from the point of view of procedurality. If a specialist resorted to various methods of obtaining the necessary information not regulated by the current legislation (for example, using hypnosis or a polygraph), then it may have exclusively operational-search value [5, c.62].

When choosing one or another specialist to participate in the OSA, it is necessary to be based, first of all, on his level of training, qualifications, work experience and field of knowledge. The higher these indicators, the more effectively the investigation of a criminal case will continue. In each individual case, the officer carrying out operational-search activities, or the head of the relevant body, independently decide on the involvement of a specialist, guided by the question of whether in this case there is a need to apply special knowledge.

A. V. Vlasenko offers some signs (criteria) according to which the nature of special knowledge can be determined. Thus, he highlights the fact that they are known only to a certain circle of people, which distinguishes such knowledge from publicly available information. For the application of special knowledge, its own area is provided - this is assistance in the investigation and disclosure of crimes in the course of the production of operational-search activities. The presence of such knowledge is conditioned either by obtaining a higher professional education, or by long-term practical activity, or by living in specific conditions that allow them to be accumulated (as is the case with the acquisition of information about various language dialects). Another feature of this knowledge is going beyond the worldly representation of a person. That is, the life experience of an ordinary person cannot affect their appearance [6, c.52].

The issue of attracting specialists in the field of information and communication technologies is especially acute. This is explained by the fact that crimes are increasingly taking place in these areas of activity, the Internet and various instant messengers. This segment implies a large number of details and knowledge, which can only be handled by an IT specialist. The information that will be obtained by involving such a person in solving the problems of operational-search activities can also have a different form, ranging from a database to metrics, in connection with which the employees of the departments will have to receive thorough explanations regarding new information.

Thus, based on the foregoing, we can conclude the following. Today, the world is developing at a high speed, the pace of life makes the sphere of combating crime adapt and develop new methods, new ways of conducting operational-search activities, which in turn entails the need for new special knowledge. Without this adjustment to the existing realities, it is impossible to competently investigate and solve crimes. In this regard, it should be noted that the lack of legislative norms for the involvement of specialists in operational-search activities significantly slows down all activities and is an important aspect for resolution. It seems that the legislator, on the basis of the already established practice of both Russia and foreign countries, needs to develop legal norms that will be aimed at regulating the assistance of employees of operational units and involved specialists.

References:

1. Gavritsky, A.V., Boev, S.V. The use of special knowledge in the conduct of operational-search activities (on the example of a survey). Rostov: Rostov branch of the Russian State University of Justice. 2018.

2. Rossinskaya, E.R. Forensic examination in civil, arbitration, administrative and criminal proceedings: Monograph / 3rd ed., add. M.: Norma: NITs INFRA-M, 2018.
3. Federal Law No. 144-FZ of August 12, 1995 (as amended on July 1, 2021) "On Operational Investigative Activities" // Collected Legislation of the Russian Federation. 1995. No. 33. Art. 3349.
4. Stepanov, V.V. Special knowledge in criminal proceedings. Moscow: Yurlitinform, 2008.
5. Khromov, I. L. The use of special knowledge in solving crimes as a private operational-investigative theory of the ORD // Operative (detective). 2017. No. 4 (53). S. 62-67.
6. Vlasenko, A.V. Some questions of the use of special knowledge in the operational-investigative activities of the Department of Internal Affairs. Criminalistics, forensic and investigative activities. 2018. No. 4. S. 51-55.

© M.V. Marchenko, T.M. Shekhovtseva, 2023

УДК 343

Бадерный И.Г.,
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

МЕТОДЫ БОРЬБЫ С ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ

Опасность экономических преступлений для современного мира с момента интеграции национальной экономики в мировую систему увеличивается. Рассматриваемая проблема в реалиях современной жизни является актуальной, так как растущая опасность экономических преступлений влечет за собой угрозу для нормального развития мировой финансовой системы и экономики в целом. Сложности понимания и квалификации экономических преступлений несут за собой ошибки в правоприменении средств противодействия им, что требует «выявления их причин с целью недопущения новых ошибок в будущем» [Красовская 2021, с. 106]. Стоит отметить, что и развитие современных нанотехнологий не лучшим образом отразилось на человечестве, т. к. экономическая преступность – уголовно-правовое и социально-негативное явление, которое сочетает в себе множество корыстных преступлений, совершающихся в области экономики.

Само понятие «Экономические преступления» трактуется по-разному, но принято считать, что это в первую очередь умышленное общественно-опасное деяние, которое в основном создает угрозу причинения вреда материальным интересам общества.

Согласно данным компьютерных криминалистов Group-IB, а именно руководителя Лаборатории компьютерной криминалистики, «около 78 % компаний, находящихся на территории Российской Федерации, как минимум один раз за последние три года (2019, 2020, 2021) становились жертвами экономических преступлений» [78 % компаний].

Сами экономические преступления можно подразделить на несколько следующих видов.

1. Киберпреступления.
2. Незаконное присвоение активов.
3. Взятничество и коррупция.
4. Мошенничество в сфере закупок товаров, работ и услуг.

В данной статье поднимается вопрос, касающийся экономических преступлений на предприятиях (в компаниях).

О таких преступлениях можно сказать следующее.

1. Эти действия совершаются в ходе профессиональной деятельности.
2. Эти действия совершаются в качестве прикрытия и в рамках законной экономической деятельности.
3. Они носят корыстный характер.
4. Наносят ущерб экономическим интересам государства, частных компаний или граждан
5. Совершается лицом, действующим в интересах или от имени предприятия.

Как отмечает глава Group-IB Сачков, «уметь находить преступника важно, но еще важнее – уметь предотвращать преступление» [Сачков 2019, с. 16].

Как в итоге бороться с экономическими преступлениями?

Первый метод борьбы можно назвать «Первая линия».

Его смысл заключается в том, чтобы не ждать, а быть готовым к попытке экономического преступления и предупредить его. Для начала стоит пересмотреть действующие в компании правила работы и исключить нахождение всех товарно-материальных ценностей в одних руках. Сам же контроль над товарно-материальными ценностями сделать более строгим, но одновременно с этим и более прозрачным, это поможет отслеживать и пресекать попытки краж в компании. Так же стоит пересмотреть письменное оформление сделок, так как плохая проработка документов может стать одной из причин экономического преступления.

Второй метод борьбы можно назвать «Вторая линия».

Представим, что первая линия была пройдена, и экономическое преступления все же совершено. Тут на помощь приходит «Вторая линия». В начале нужно зафиксировать совершенное преступление письменно в документах. То есть тот, кто заметил факт преступления, предположим, что сотрудник, должен написать служебную записку на имя руководителя, чтобы сообщить ему об этом. Чем быстрее руководитель будет поставлен в известность, тем быстрее он окажет посильную ему помощь в поиске преступника. После этого руководитель обязан издать приказ о проведении служебного расследования. Каждый сотрудник обязан оказать посильную помощь в выяснении обстоятельств совершения преступления. Если эти три шага не помогли найти виновного, то стоит обратиться в правоохранительные органы за помощью.

Конечно, экономические преступления могут быть разных масштабов, начиная от мошенничества при закупке товаров, работы и услуг, и заканчивая взяточничеством и коррупцией. Но какой бы вид экономического преступления мы ни рассматривали, не стоит забывать, что в любой своей форме оно может нанести немалый ущерб как юридическим, так и физическим лицам.

Следуя методу «Первая линия» и «Вторая линия», можно снизить риск экономического преступления. Но как именно противостоять экономическим преступлениям, каждая компания решает сама.

Список использованной литературы:

1. 78% компаний в РФ стали жертвами экономических преступлений за три года // Известия IZ. 2020. 20 октября. URL.: <https://iz.ru/1079408/2020-10-28/78-kompanii-v-rf-stali-zhertvami-ekonomicheskikh-prestuplenii-za-tri-goda> (дата обращения: 11.04.23).

2. Красовская О. Ю. К вопросу о назначении уголовного наказания в виде штрафа в отношении несовершеннолетних / О. Ю. Красовская // Развитие наук антикриминального цикла в свете глобальных вызовов обществу: Сборник трудов по материалам всероссийской заочной научно-практической конференции с международным участием, Саратов, 16 октября 2020 года. Саратов: Саратовская государственная юридическая академия, 2021. С. 106-115.

3. Сачков И. Философия безопасности // Журнал INTERNATIONAL MILLIONAIRE. 2019. URL.: <http://millionaire-international.ru/upload/iblock/182/1823cb865db616551ead01f0775bcba0.pdf> (дата обращения: 11.04.23).

© И.Г. Бадерный, 2023

УДК 343.244.2

Батаева И.А.,
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

ПРОБЛЕМЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ОСОБЫХ ТРЕБОВАНИЙ К ПОВЕДЕНИЮ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО

Несовершеннолетние – это группа населения, находящаяся в процессе формирования личности, их поведение может быть непредсказуемым и не всегда соответствовать общественным нормам. «В процессе правовой социализации несовершеннолетних возможны социально-негативные отклонения – от совершения незначительных правонарушений до преступлений» [3, с. 61]. Совершение несовершеннолетними преступления влечет за собой уголовную ответственность, которая «представляет собой реакцию государства на совершенное противоправное деяние» [1, с. 91]. Однако согласно особенностям уголовной ответственности несовершеннолетних они могут быть

освобождены от нее либо от наказания с применением принудительных мер воспитательного воздействия, к которым относится, в частности, установление особых требований. Однако «в уголовном законодательстве не содержится определения понятия» [2, с. 279] этого вида меры. В данной статье рассмотрены проблемы установления особых требований к поведению несовершеннолетнего в России и пути их решения.

Установление особых требований к поведению несовершеннолетних в России связано с рядом проблем и вызовов.

Во-первых, одной из главных проблем является неоднозначность определения категории «несовершеннолетние».

Во-вторых, необходимо учитывать множество факторов, которые могут влиять на поведение несовершеннолетних, такие как условия жизни, уровень образования, ментальное и физическое здоровье, а также социальный статус и др. [4, с. 37].

В-третьих, установление особых требований к поведению несовершеннолетних требует согласования с международными стандартами в области прав детей.

Как уже было сказано, одной из главных проблем, связанных с установлением особых требований к поведению несовершеннолетних в России, является неоднозначность определения категории «несовершеннолетние».

Согласно ст. 20 федерального закона Российской Федерации от 24 июля 1998 года №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» несовершеннолетними считаются лица в возрасте до 18 лет. Однако, в других законодательных актах, например, в Уголовном кодексе Российской Федерации, возрастной порог для несовершеннолетних установлен на 16 лет.

Таким образом, неоднозначность в определении категории «несовершеннолетние» создает трудности при установлении единых правил поведения и согласовании законодательных норм, регулирующих поведение несовершеннолетних.

Второй пункт, связанный с проблемами установления особых требований к поведению несовершеннолетнего в России, касается множества факторов, влияющих на поведение данной категории населения.

Один из таких факторов – это условия жизни несовершеннолетних. Например, неблагоприятные жилищные условия, низкий уровень доходов в семье, отсутствие доступа к образованию и культурным мероприятиям могут привести к ухудшению поведения несовершеннолетних, так как они не имеют возможности учиться, развиваться и получать положительные впечатления от жизни.

Еще одним фактором является уровень образования несовершеннолетних. Несовершеннолетние, не получившие достаточного образования, могут испытывать затруднения при адаптации к социальным нормам и правилам поведения.

Физическое и ментальное здоровье также могут влиять на поведение несовершеннолетних. Например, если у ребенка есть какие-либо психические или физические проблемы, он может испытывать затруднения в общении с окружающими, восприятии информации и выполнении социальных норм.

Третий пункт, связанный с проблемами установления особых требований к поведению несовершеннолетнего в России, касается необходимости согласования законодательных норм, регулирующих поведение несовершеннолетних, с международными стандартами в области прав детей.

Россия является участником международных договоров и конвенций, где закреплены права и свободы детей. Конвенция ООН о правах ребенка устанавливает стандарты в области защиты и уважения прав детей, включая право на жизнь, здоровье, образование, участие в культурной жизни и др. Эти стандарты должны учитываться при установлении требований к поведению несовершеннолетних, чтобы обеспечить их защиту и развитие.

Однако не всегда законодательные нормы России соответствуют международным стандартам в области прав детей. Например, возрастной порог для несовершеннолетних, установленный в Уголовном кодексе Российской Федерации, меньше, чем в Конвенции ООН о правах ребенка [2, с. 104].

Исходя из проблем, найденных ранее, можно использовать следующие пути их решения и установления особых требований к поведению несовершеннолетних в России.

1. Создание единого законодательного акта, который бы определял возрастную категорию, на которую распространяются правовые нормы, касающиеся несовершеннолетних, и устанавливал бы единые правила поведения для данной категории населения.

2. Проведение социальной работы с несовершеннолетними и их родителями, направленной на формирование здоровых норм поведения и общественной ответственности.

3. Создание условий для получения качественного образования и развития, что поможет несовершеннолетним лучше адаптироваться в обществе и сформировать правильные нормы поведения.

4. Согласование законодательных норм, регулирующих поведение несовершеннолетних, с международными стандартами в области прав детей.

5. Обучение и поддержка родителей в воспитании несовершеннолетних, так как родители являются основными лицами, влияющими на поведение и развитие детей.

6. Создание системы мониторинга и контроля за соблюдением правил поведения несовершеннолетних, что поможет предотвратить правонарушения и преступления.

Как итог, проблема установления особых требований к поведению несовершеннолетних в России связана с неоднозначным определением возрастной категории и влиянием множества факторов на поведение данной категории населения. В данной работе представлены пути решения части проблем, которые связаны с установлением особых требования к поведению несовершеннолетнего. На наш взгляд, введение данных мер поможет усовершенствовать рассматриваемый институт уголовного права.

Список использованной литературы:

1. Иваненкова А. Ю. О понятии уголовной ответственности несовершеннолетних / А. Ю. Иваненкова, О. Ю. Красовская // Современный взгляд на науку и образование: Сборник научных статей. Москва: Издательство «Перо», 2021. С. 90-92.

2. Красовская О. Ю. Исправление как основание освобождения несовершеннолетних от уголовной ответственности с применением принудительных мер воспитательного воздействия / О. Ю. Красовская, К. С. Рысева // Мировая и российская наука: области развития и инноваций: Сборник научных статей / Научный редактор Р.Ю. Самхарадзе. Москва: Издательство «Перо», 2020. С. 279-281.

3. Красовская, О. Ю. Предпреступное и преступное поведение несовершеннолетних – жертв злоупотреблений родительской властью (криминологические и уголовно-правовые проблемы): дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. 196 с.

4. Кузнецова О. В. Конституционно-правовая защита семьи, материнства, отцовства и детства в России: дис. ... канд. юрид. наук. Челябинск, 2004.

5. Нефедова И.И. Права ребенка в международном праве (к 25-летию конвенции о правах ребенка) // Наука и практика. 2014. С. 102-105.

© И.А. Батаева, 2023

УДК 343.98

Булгакова Е.А., Нозимова А.Е.,
Сибирский государственный университет путей сообщения, г. Новосибирск
Научный руководитель: Батраков А.В.,
Старший преподаватель

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ТАКТИКА: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы криминалистической тактики и перспектива её применения в уголовном процессе при расследовании преступлений. Раскрывается значение криминалистической тактики при производстве различного рода следственных действий и установлении причин, послуживших мотивом совершения преступления.

Ключевые слова: криминалистическая тактика, преступление, следственные действия, следователь, комбинации, приемы.

FORENSIC TACTICS: TOPICAL ISSUES

Abstract: the article deals with the issues of forensic tactics and the prospect of its application in the criminal process in the investigation of crimes. The significance of forensic tactics in the production of

various kinds of investigative actions and the establishment of the reasons that served as the motive for committing a crime is revealed.

Key words: forensic tactics, crime, investigative actions, investigator, combinations, techniques.

На сегодняшний день криминалистика является основным проводником в сфере доказывания преступлений. Она разрабатывает целую систему специальных методов и средств для сбора информации и вещественных доказательств, а также изучения непосредственно самой правовой базы, которая используется в уголовном преследовании и судопроизводстве с целью выявления, предупреждения и расследования преступлений.

В современном мире наука и технологии не стоят на месте, они широко используются в практике расследования преступлений. Криминалистическая тактика занимает особое место в науке, является общей системой расследования преступлений, поскольку, тесно связана с другими разделами криминалистики. Именно криминалистическая тактика занимается разработкой тактических рекомендаций для проведения отдельных следственных мероприятий [6, с. 160].

Что же такое криминалистическая тактика? Криминалистическая тактика – это система научных положений и разрабатываемых на их основе рекомендаций по проведению отдельных следственных и судебных действий, основными задачами которой являются: обеспечение планомерного выполнения следственных действий, организация эффективного применения логических методов познания в расследовании преступлений, освоение тактических особенностей обнаружения преступных следов, тактики допроса, расследования [2, с. 234].

Для того чтобы определить значение криминалистической тактики, необходимо рассмотреть ее категории и содержание, для концепции тактических действий в рамках уголовного судопроизводства.

С учетом современного состояния развития тактики предлагается рассматривать ее как систему, включающую два способа: 1) рекомендации по практическим действиям следователя, дознавателя, прокурора и защитника, которые направлены на достижение соответствующих процедурных функций; 2) эффективный способ организации судебно-медицинской деятельности. Криминалистическая тактика содержит различные категории: мышление, технические методы, научные положения и рекомендации, субъективное отражение объективных процессов, а также независимые и следственные подразделения. Сформулированные категории и их функции не содержат правовую основу, не закреплены в нормативно-правовой базе, однако широко используются в правоприменительной деятельности.

В настоящее время, криминалистическая тактика является одной из актуальных проблем криминалистики в целом, ввиду стремительного развития научного направления. Например, если в последнее время наблюдается рост преступности в сети «Интернет» и, как следствие, преступлений, связанных с компьютерной информацией, то, следовательно, требуется постоянное изучение, мониторинг и последующее внедрение цифровых и технических технологий не только в деятельность правоохранительных органов, но и в деятельность специалистов-криминалистов для выявления, пресечения и расследования уголовных дел.

Таким образом, основой криминалистической тактики, как раздела криминалистики, является тактика отдельных следственных действий, которая предполагает проведение только следственных действий, производимых следователем и направленных на сбор, исследование, оценку и использование доказательств, а проведение процессуальных действий, таких как, например, предъявление обвинения или избрание меры пресечения, является предметом изучения только уголовного процесса [1, с. 10].

Следовательно, криминалистическая тактика имеет немаловажное значение в разделах криминалистики и уголовного процесса, поскольку предопределяет не только поведение следователя, как лица, производящего следственные действия, но и выбор приемов и комбинаций, необходимых для их грамотного применения в целях разрешения поставленной задачи расследования.

За счет стремительного развития криминалистических особенностей видов преступной деятельности и способов совершения преступлений, обогащается современная методика расследования преступлений, и выделяются основные тенденции развития криминалистической тактики в целом.

Во-первых, автоматизация криминалистической тактики. При проведении следственных действий широко используются звукозапись и видеозапись, благодаря чему разрабатываются

дальнейшие приемы и рекомендации, позволяющие обобщить опыт, накопленный следственной практикой.

Во-вторых, применение других смежных наук при разработке тактических приемов и рекомендаций. В данном случае, наряду с криминалистикой, применяются достижения таких наук, как судебная медицина и судебная психология, которые позволяют вносить изменения и в дальнейшем усовершенствовать порядок проведения судебных экспертиз.

В-третьих, возрастает значение тактики судебного следствия. В частности, подразумевается ведение судебного допроса, ввиду повышения роли суда в системе правоохранительной деятельности [3, с. 85].

Следует отметить, что в процессе выбора тактических комбинаций ведения следственных действий, необходимо учитывать и требования морали. Подразумевается, что тактическая рекомендация должна соответствовать профессиональной этике следователя. Изучение нравственных и психофизиологических факторов лица, являющегося участником процесса, которые проявляются в его поведении, позволяют выработать дополнительные приемы и комбинации, которые впоследствии повлияют на ход расследования дела. Такие приемы могут быть обусловлены не только психофизиологическими причинами, но и также национальными.

Однако на практике понятие следственного действия разграничивается в тактическом и процессуальном содержании. Это свидетельствует о том, что тактика проведения следственного действия включает в себя часть криминалистической тактики, в рамках которой, на основании теоретических положений, разрабатываются рекомендации об условиях и пределах взаимодействия следователя с участниками процесса в целях рационального поиска, изъятия, исследования и фиксации полученной юридически значимой информации для определения её дальнейшего использования при производстве следственных и судебных действий [2, с. 10].

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что в настоящее время, в эпоху информационных технологий, разработка криминалистической тактики занимает не последнее место в криминалистике и уголовном процессе в целом, которая при ее применении приводит к грамотному расследованию и раскрытию преступлений. Использование таких тактических приемов позволяет быстро и с наименьшими затратами скоординировать работу для установления причин преступления, его расследования и последующего раскрытия.

Список использованной литературы:

1. Егоров Н. Н. Криминалистическая тактика: учебное пособие / Н. Н. Егоров, Е. П. Ищенко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: изд-во Юрайт, 2023. — 192 с.
2. Комиссаров В. И. Об актуальных направлениях развития криминалистической тактики // Российский следователь. — 2014. — № 6. — С. 8 – 11.
3. Марина Е. А. Современные проблемы и тенденции развития криминалистической тактики // Современные проблемы юридической науки и правоприменительной практики. — 2020. — № 34. — С. 84 – 87.
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 18.03.2023) // Рос. газ. — 2001. — 22 дек.
5. Ушаков С. И. Криминалистическая тактика: понятие, система, задачи и значение в расследовании преступлений // Молодой ученый. — 2020. — № 5 (295). — С. 234 – 236.
6. Якушин С. Ю. Криминалистическая тактика: вопросы преподавания // Ученые записки Казанского университета. — 2011. — № 4. — С. 159 – 168.

© Е.А. Булгакова, А.Е. Нозимова, А.В. Батраков, 2023

ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕРРОРИЗМА

Борьба с терроризмом является одной из основных задач правоохранительных структур разных стран по всему миру. По оценкам исследователей практически каждое государство имеет свой печальный опыт взаимодействия с терроризмом, который и побудил его к борьбе с данным явлением. При этом, опыт стран довольно сильно различается, что обусловлено спецификой и видом терроризма, который преобладает на территории государства.

Терроризм является проблемой социально-политического характера основу которого составляет организованное насилие, осуществляемое субъектами терроризма в тех или иных целях. В числе основных причин возникновения терроризма следует назвать политическую нестабильность в государстве, неурегулированность важных экономических и финансовых вопросов, пробелы законодательстве, рост криминального бизнеса, низкий уровень дохода граждан, распространение агрессивной идеологии, пропагандирующей насилие, искажение правовых и общечеловеческих ценностей. Все перечисленное в последнее время усиливается войной и военными конфликтами в результате чего террористические акты становятся частью военных действий [1; 2].

В основу классификации терроризма положены: сфера влияния, масштабы его распространения и виды.

По сфере влияния терроризм бывает: политический, государственный, религиозный, националистический.

Политический терроризм – это разновидность терроризма, который используется в качестве метода политической борьбы. Политический терроризм направлен на искажение общественного мнения и влияния на него с целью борьбы с существующим политическим режимом. Жертвами политического терроризма являются граждане того или иного государства, которые подвергаются различного рода насилию.

Государственный терроризм может быть схож с политическим терроризмом на первый взгляд, однако есть одна отличительная особенность, которая и дает возможность в настоящий момент классифицировать их как два кардинально разных явления. Если политический терроризм направлен на манипуляцию правящей верхушки, то государственный терроризм использует сама правящая верхушка для запугивания общества и удержания власти в своих руках как можно дольше. Это явление присуще государствам, где процветает тирания.

Религиозный терроризм, является на сегодняшний день самым распространённым видом терроризма по сфере его влияния. Причиной возникновения религиозного терроризма всегда являются идеологические разногласия в обществе, которые возникли еще в далекой древности. Религия всегда являлась причиной возникновения споров и открытых конфликтов. В далекой древности это были религиозные войны между христианами и язычниками, затем между христианами и мусульманами и так далее. Неизменным во всех случаях оставался тот факт, что войны всегда развязывались религиозными фанатиками что с одной, что, с другой стороны.

Современный религиозный терроризм тоже не отличается чем-то особенным, причина все та же. Современные террористические организации делают упор на превосходстве одной религии над другой, в результате страдает все те же невинные люди. Подъем религиозного терроризма большей частью обусловлен негативной реакцией ортодоксально настроенного сообщества части мусульманских стран на попытки светской модели развития государства [3; 4].

Националистический терроризм напрямую связан со своего рода расизмом и национализмом, который, к сожалению, имеет место быть и на сегодняшний день в ряде стран. Специфической особенностью является именно тот факт, что одна нация ставит себя выше другой, таким образом вытесняя другие, более малочисленные и слабые национальные меньшинства. В результате возникают открытые конфликты между представителями различных наций, которые со временем становятся только все более ожесточенными. Ярким представителем террористической организации националистического характера является Ирландская Национальная Армия, которая долгие годы выступала за независимость Ирландии и превосходство Ирландцев над остальными нациями Великобритании, частью которой и является Ирландия.

С другой стороны, терроризм можно классифицировать по масштабам деятельности террористических организаций, а именно внутренний и международный.

Внутренний терроризм, как правило возникает в результате экономической и политической нестабильности в стране, в результате чего появляются террористические организации, которые начинают бороться с политическими организациями внутри своей страны, таким образом пытаются путем насилия побудить положительные изменения внутри страны. Международный терроризм в свою очередь ставит перед собой цель по дестабилизации обстановки во всем мире. Как правило они нацелены на подрыв международных отношений между различными странами. Как правило это реакция различных конфессиональных и национальных групп на обстановку в мире.

Помимо прочего необходимо отметить и экологический терроризм, который связан с использованием новых видов химического оружия, как например это было в Сирии, когда террористы использовали химическое оружие для совершения терактов, а также его подпольным производством и распространением, которое могло повлечь еще большие жертвы.

Подводя итог, отметим, что процесс классификации такого социально-политического явления, как терроризм, достаточно условен. В зависимости от сплетения тех или иных факторов, целенаправленности действий субъекта, поведения объекта террористического воздействия, содержания терроризма может видоизменяться, обретая новые черты, облекаясь в новые формы [2; 5].

Разновидностей терроризма и его классификаций, которые нам могут быть даже неизвестны, и с которыми мы ранее не сталкивались и не имеем ни малейшего представления о том, какими методами и путями нам с ними бороться множество. Это значит, что необходимо всегда быть настороже и быть готовыми принять контрмеры любому удару, который грозит нашей стране, независимо от того откуда он будет нанесен, изнутри или из вне. Именно поэтому важно знать, как можно больше о таком явлении как терроризм, собрать как можно больше знаний как о самом явлении, так и о том, как нам с ним бороться.

Список использованной литературы:

1. Абдулмуталинова Т.А. Классификация терроризма: основные подходы // В сборнике: Проблемы борьбы с терроризмом и экстремизмом с учетом современных реалий. Сборник научных статей межведомственной конференции. Саратов, 2022. С. 4-9.

2. Гусейнова Д.М. Проблема терроризма в оценках современных исследователей // Вопросы национальных и федеративных отношений. 2021. Т. 11. № 12 (81). С. 3471-3481.

3. Ильина О.В., Пузарин Р.О., Рамазанова А.И. Понятие терроризма и его виды // В сборнике: Молодежная инициатива. Сборник статей VI Международной научно-практической конференции. Пенза, 2022. С. 46-49.

4. Хомушов С.Д. Сущность, определение и классификация терроризма // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. 2019. № 2. С. 294-299.

5. Шихов А.Л. Классификация видов терроризма // Отечественная юриспруденция. 2019. № 4 (36). С. 45-49.

© М.М. Гедгафов, 2023

УДК 343

Хачидогов Р.А.,
Северо-Кавказский институт повышения квалификации
(филиал) Краснодарского университета МВД России, г. Нальчик

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Россия входит в глобальные цифровые сети, различные цепочки передачи данных и инфраструктуры, что позволяет контактировать с глобализованным миром, проводить множество операций за несколько секунд. Однако данные не могут быть в полной безопасности, а из-за глобализации сети становится сложнее нейтрализовать внешние угрозы при помощи внутренних ресурсов. Эта проблема вызывает необходимость достижения единых стандартов в области

криминалистики относительно стандартов сбора и передачи, хранения, аутентификации данных, которые могут служить в качестве доказательств по уголовному делу или иному юридическому событию.

Из-за различий в национальных законодательствах могут создаваться сложности при расследовании уголовных дел и выявлении преступников. Например, не все страны допускают использование методов перехвата сообщений, внедрение сотрудников правоохранительных органов непосредственно в преступную группировку, организацию засад либо маскировку под членов преступной группы. Сложность в основном возникает при организации таких действий, так как они могут касаться разных юрисдикций.

Конечно, международные акты, которые помогают регулировать такие отношения, существуют. Например, к ним относится Конвенция об организованной преступности и Конвенция Совета Европы о киберпреступности. В рамках этой конвенции разработаны подходы к международному сотрудничеству, которые учитывают особенности национального и регионального законодательства разных участников соглашения.

Теоретически можно выделить несколько видов инфраструктуры, которые можно применять как «отправные точки», способствующие использованию кибертехнологий в правовой сфере, при этом уменьшать общее число рисков в киберпространстве.

1. ИТ-инфраструктура глобальной финансово-кредитной и банковской отрасли. Следует развивать многосторонние нормы, которые будут не допускать применение компьютерных атак государств на инфраструктуру политических противников. Эта идея была рассмотрена ГПЭ ООН в 2014 г. Сами принципы противоречий не вызвали. Например, банковский сектор — одна из наиболее уязвимых целей, которая подвергается кибератакам регулярно. Они могут осуществляться по финансовым и политическим соображениям.

Российской Федерации приходится сталкиваться с кибератаками, направленными на финансовый сектор. В основном такие нападения связаны с желанием преступников получить доступ к чужим счетам. Реже происходит военно-политическое ИКТ. Применение норм, запрещающих кибератаки государств друг на друга с целью дестабилизации экономики, позволило бы эффективно защитить финансовые системы [7; 8].

2. Инфраструктура мирной атомной энергетики. Такие объекты, включая АЭС, могут становиться не только привлекательными целями для террористов, но и целями киберсаботажа, шпионажа со стороны государственных корпораций. Это затрагивает интересы России напрямую, так как она занимает крупный сегмент рынка ядерной энергетики. Для снижения военно-политического риска в области ядерной энергетики как раз должны применяться сдерживающие нормы.

Кроме этого, роль играют нормы, требующие обязательного тестирования критических компонентов автоматизированных систем управления на возможность совершить нестандартизированные действия, контроль поставки и проверку целостности цепочек при получении компонентов, в особенности если в цепочке участвуют частные лица, есть автоматизированные системы управления. Важную роль играет качественное обеспечение информационной безопасности.

В этой сфере происходит рост влияния МАГАТЭ и ее роль в расследовании различных инцидентов, в том числе и компьютерных, направленных на развитие ядерной энергетики и ее стабильную работу в интересах Российской Федерации и зарубежных партнеров.

3. Глобальная система уникальных идентификаторов Интернета (УИИ). Она состоит из трех компонентов: DNS-система глобальной иерархизации, регистрация протоколов и номеров портов и нумерации ресурсов (сюда же относится распределение IP-адресов и присвоение, распределение номеров автономных систем (ASN)). УИИ – это критическая информационная структура, так как это, по сути, и есть глобальный интернет в привычном для пользователей виде. Инфраструктура УИИ многих государств подвергается частым кибератакам со стороны разных субъектов. К таким угрозам относятся сетевые и DDoS-атаки. Разработать единый правовой документ государствам сложно из-за того, что требуется принять меры срочно, а единого консенсуса до сих пор нет [4; 5].

Проблему безопасности и интернета уже рассматривал XII Конгресс ООН, который был посвящен борьбе с преступностью в целом. Были подняты вопросы, касающиеся национального суверенитета, а также внутренних законодательных актов, которые в разных странах кардинально отличаются. Эти проблемы не дают разработать в сжатые сроки единый документ, который можно было бы использовать на международной площадке. Из этого можно сделать вывод, что разработка стратегии кибербезопасности для каждой страны играет высокую роль и является необходимостью, отвечающей современным реальностям. Однако, в большинстве стратегий нет решительных мер с

подробным описанием конкретных действий. Главная идея стратегии – это решение конкретно поставленной задачи. Стратегию не привязывают к отдельным проявлениям киберактивности преступников, стараются разработать формулу, которая поможет в борьбе с ними в целом. Стратегия должна определить порядок действий, который позволит решить поставленную задачу.

Основной целью данного документа является развитие, а также использование активных мер безопасности, повышение надежности и безопасности внутригосударственных киберсистем. О том, как именно это будет реализовано, в документе не говорится. Можно сделать предположение, что будут использованы самые популярные меры. Например:

- борьба со всеми формами «фишинга»;
- выявление и блокирование IP-адресов, с которых проводятся атаки;
- интернет не ограничен рамками использования компьютеров и сотовых телефонов, поэтому возникает опасность удаленного несанкционированного доступа к счетам, аппаратуре и устройствам [1; 3; 4].

Учитывая вышеперечисленные проблемы можно отметить, что для их решения требуется комплексный подход, который позволит создать эффективную защиту киберпространства от посягательств преступников. Разработка ответных мер требует вложения средств и времени, кроме этого, потребуется оценить: динамику и масштаб угроз, а также обеспечивается ли существующим подходом необходимые меры безопасности [2; 8].

Если исходить из рыночного подхода к обеспечению мер экономической безопасности, то можно сделать вывод о том, что он не предоставил необходимых мер. Инициативу должно проявить правительство, принять наиболее эффективные, быстрые и активные меры, тем более оно имеет возможность привлекать масштабные ресурсы и капиталы, влиять на каждый аспект национальной безопасности.

Необходимо интегрировать подход, способный обеспечить устойчивость защиты, способный привлечь граждан, представителей различных отраслей и прочих лиц, которые могут быть полезны в обеспечении безопасности информации. Это могут быть заинтересованные организации, например, банки, предприятия, которым важно защитить свои данные. Например, Великобритания создает сектор кибербезопасности, а также резерв кадров, который позволит опережать и предотвращать угрозы, развивать безопасность, не отставая от эволюции преступников.

В заключение отметим, что разработка международного соглашения о кибербезопасности может отнять много времени, прежде чем страны придут к какому-то единому мнению. Все это делает систему более уязвимой, дает преступникам возможность атаковать. Поэтому большинство стран занято разработкой внутренних мер борьбы с киберугрозами.

Одним из удачных вариантов международного соглашения является Конвенция Совета Европы о киберпреступности. Ее разработали для стран-членов совета Европы, однако допустимо принятие других партнеров. Конвенция Совета Европы – это достаточно мягкий вариант для противодействия киберпреступности, но она может использоваться государствами для правового регулирования вопросов о криминализации, сборе доказательств, расследовании преступлений в киберпространстве. При этом государствам необязательно присоединяться к данной конвенции официально [5; 6].

Список использованной литературы:

1. Абазов А.Б., Абазова М.В., Файрушин Т.А. Совершенствование деятельности правоохранительных органов по борьбе с кибертерроризмом // Журнал прикладных исследований. 2022. Т. 1. № 11. С. 87-91.
2. Горовой В.В. Противодействие киберпреступности // В сборнике: Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей LIX Международной научно-практической конференции. Пенза, 2022. С. 117-119.
3. Пхитиков Р.Б. Киберпреступность в социальных сетях: причины возникновения, виды, меры предупреждения // Журнал прикладных исследований. 2022. Т. 2. № 9. С. 142-145.
4. Таков А.З. Социальные и политические мотивированные формы проявления киберпреступности // Пробелы в российском законодательстве. 2022. Т. 15. № 5. С. 190-194.
5. Тамбиев С.А., Теунаев А.С.У. Основные направления деятельности оперативных подразделений органов внутренних дел по выявлению и предупреждению киберпреступлений, связанных с экстремистской деятельностью // Пробелы в российском законодательстве. 2022. Т. 15. № 5. С. 139-143.

6. Хамурзов А.Т. Преступность в сфере информационно-коммуникационных технологий как проблема информационного общества // Пробелы в российском законодательстве. 2022. Т. 15. № 4. С. 265-269.

7. Черкесов А.Ю. Актуальные проблемы противодействия киберпреступности на современном этапе // Журнал прикладных исследований. 2022. Т. 2. № 9. С. 129-132.

© Р.А. Хачидогов, 2023

УДК 343.241

Шихмагомедов Р.А.,
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ «СМЕШАННЫХ» УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ

Политика нашего государства направлена на гуманизацию и либерализацию назначения наказаний и их отбывания осужденными, а также на снижение количества наказаний, связанных с изоляцией осужденных от общества. В зависимости от порядка применения все виды наказаний подразделяются на основные, дополнительные и «смешанные». К «смешанным наказаниям» относятся штраф, лишение права занимать определенную должность или заниматься определенной деятельностью и ограничение свободы. Данные наказания могут быть назначены по усмотрению суда как в качестве основных, так и в качестве дополнительных видов наказаний. Но существуют проблемы, возникающие при назначении и исполнении «смешанных наказаний», требующие разрешения.

Одним из распространенных видов альтернативных наказаний является штраф. Суд при назначении штрафа в качестве основного или дополнительного наказания должен учитывать различные факторы для того, чтобы наказание было исполнено и избежать возможности замены данного наказания в случае его неисполнения. Изучение судебной практики показало, что большинство судей все же не учитывают фактические обстоятельства и нарушают требования закона при назначении дополнительного наказания в виде штрафа, что приводит к неисполнению данного вида наказания.

Следует отметить, что штраф исполняется однократно, т. е. его можно назначать либо в качестве основного наказания, либо в качестве дополнительного наказания, его нельзя назначать условно, он носит имущественный характер. Штраф, хотя и является хорошей альтернативой другим наказаниям, но имеет два значительных недостатка: назначение штрафа в качестве основного наказания может стать «легальным способом откупа» виновного от ответственности, т. к. он часто не несет в себе больших материальных лишений; штраф способен оказывать существенное воздействие только на тех лиц, для которых данное наказание будет являться крайне невыгодным. Следовательно, суду следует в первую очередь учитывать материальное положение виновного.

При определении судом размера штрафа возникают некие сложности. Суд при назначении данного наказания должен учитывать тяжесть совершенного преступления, наличие либо отсутствие у осужденного источника дохода, а также имущественное положение. Штраф может быть назначен с рассрочкой выплаты определенными частями на срок до 5 лет, но для этого необходимо будет объяснить свое решение суду. Чаще всего данный вид наказания применяется за экономические преступления, ущерб которых может в разы превышать назначенное за них наказание.

Исходя из всего вышесказанного, удалось выявить ряд пробелов, связанных с соотношением штрафа с другими видами наказаний, введением более четких критериев, определяющих имущественное положение виновного.

Еще одним «смешанным» видом наказания является лишение права занимать определенную должность и заниматься определенной деятельностью. Лицо, которому назначен данный вид наказания, лишается правомочий, используя которые было совершено общественно опасное деяние и могло бы продолжать совершать их в дальнейшем. Данный вид наказания включает в себя запрет не только на занятие государственных и муниципальных должностей, но лишение права заниматься определенной деятельностью, что относится не только к профессиональной, но и к любой иной деятельности. Понятие «любая иная деятельность» является неопределенным. К нему можно отнести

любую постоянную деятельность, например: собирание грибов, охота, рыболовство и т. п. В другом случае данный запрет можно рассматривать как запрет заниматься некой деятельностью, осуществляемой в особом порядке. «Естественные же права личности могут быть ограничены лишь тогда, когда это прямо предусмотрено УК РФ» [4, с. 8]. Для решения данной проблемы стоит законодательно определить понятие «лишение права заниматься определенной деятельностью».

При назначении наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью суд должен указывать не какую-либо конкретную должность (глава органа местного самоуправления), а категорию должностей (должности, связанные с осуществлением функций представителя власти). Не является препятствием для назначения наказания то обстоятельство, если на момент вынесения приговора лицо не занимало определенную должность или не занималось определенной деятельностью. Суд не может за одно и то же преступление назначить и лишение права занимать определенные должности, и лишение права заниматься определенной деятельностью.

Последним видом «смешанных» наказаний является ограничение свободы. Сущность данного вида наказания заключается в том, что на осужденного налагаются обязанности и запреты, которые исполняются без изоляции осужденного от общества. Стоит отличать ограничение свободы от условного осуждения. Условное осуждение представляет собой правило назначения наказания, которое дает возможность осужденному лицу исправиться без изоляции от общества, а ограничение свободы – реальное наказание.

Нецелесообразно назначать наказание в виде ограничения свободы в качестве дополнительного, если в качестве основного наказания назначено условное осуждение, то получается, что наказания будут дублироваться, поскольку ограничения при условном осуждении и ограничении свободы схожи [5, с. 9].

К положительным сторонам ограничения свободы можно отнести то, что лицу, отбывшему наказание, не придется заново адаптироваться в обществе, поскольку именно сложности, возникающие у лица в ходе адаптации после отбывания наказания в виде лишения свободы, могут подталкивать на совершение повторных преступлений.

В доктрине уголовного права предлагается дополнить систему наказаний еще одним смешанным наказанием, а именно, «дополнить ст. ст. 44, 45 УК РФ наказанием «лишение родительских прав». Данный вид наказания должен применяться в качестве как основного, так и дополнительного» [1, с. 9; 2, с. 11]. Его целесообразно назначать родителям за совершение преступлений против своих детей, предусмотрев, например, в «санкциях ст. ст. 150, 151, 156, 157 УК РФ» [3, с. 111].

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что несмотря на проблемы, возникающие при назначении и последующем применении «смешанных» наказаний, они являются весьма эффективными.

Список использованной литературы:

1. Красовская, О. Ю. Предпреступное и преступное поведение несовершеннолетних – жертв злоупотреблений родительской властью (криминологические и уголовно-правовые проблемы): автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. 26 с.
2. Красовская, О. Ю. Предпреступное и преступное поведение несовершеннолетних – жертв злоупотреблений родительской властью (криминологические и уголовно-правовые проблемы): дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2007. 196 с.
3. Красовская О. Ю. Предпреступное и преступное поведение несовершеннолетних-жертв злоупотреблений родительской властью (криминологические и уголовно-правовые проблемы): монография / О. Ю. Красовская; под ред. Ю. И. Бытко. Саратов: Наука, 2010. 168 с.
4. Литвина Е.С. Наказание в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Томск, 2003. – 20 с.
5. Морозова Ю. В. Практика и проблемы назначения наказаний, не связанных с лишением свободы: учеб. пособие. – СПб.: Академия Генеральной прокуратуры РФ, 2015. – 60 с.

© Р.А. Шихмагомедов, 2023

ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕЛЕЙ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ОБЪЕКТОВ ОТДЫХА

Аннотация: В данной статье рассматривается формирование целей территориального планирования объектов отдыха. Описываются основные принципы, которые руководствуют проектировщиков при создании парков и других объектов отдыха, а также их роль в развитии территорий. Рассматриваются вопросы оптимизации бюджета, повышения эффективности эксплуатации и улучшения экологических условий на территории.

Ключевые слова: территориальное планирование, объекты отдыха, парки, бюджетирование, экология.

Abstract: This article discusses the formation of the goals of territorial planning of recreation facilities. It describes the basic principles that guide designers in creating parks and other recreation facilities, as well as their role in the development of territories. The issues of budget optimization, increasing operational efficiency and improving environmental conditions in the territory are considered.

Keywords: territorial planning, recreation facilities, parks, budgeting, ecology.

Территориальное планирование объектов отдыха является важным элементом развития территорий. Создание парков и других объектов отдыха позволяет улучшить экологические условия, обеспечить населению доступ к природным ресурсам и улучшить качество жизни. Разработка целей территориального планирования объектов отдыха включает несколько этапов.

При создании парков и других объектов отдыха проектировщики руководствуются несколькими принципами. Они должны создавать комфортные условия для отдыха и релаксации, обеспечивать безопасность и удобство для посетителей, а также соответствовать экологическим требованиям и принципам устойчивого развития.

Принципы проектирования объектов отдыха также включают максимальную функциональность и универсальность. Объекты должны обеспечивать возможность проведения различных мероприятий и активностей, а также включать дополнительные возможности, такие как зоны отдыха, спортивные площадки, площадки для пикников и другие объекты.

При создании объектов отдыха особое внимание уделяется оптимизации бюджетирования и улучшению экологических условий. Для этого используются инновационные решения и технологии, которые позволяют снизить затраты на строительство и эксплуатацию, а также улучшить экологическую ситуацию на территории.

Применение современных технологий и материалов позволяет создавать более эффективные и экономичные объекты отдыха. Например, использование систем умного дома и автоматизации процессов эксплуатации может снизить затраты на энергопотребление и обслуживание объектов. Использование инновационных материалов и технологий в ландшафтном дизайне позволяет создавать более экологически чистые и эстетически привлекательные объекты.

Цели территориального планирования объектов отдыха могут быть различными, в зависимости от конкретных задач и потребностей территории. Одной из основных целей может быть создание условий для отдыха и релаксации населения, а также развитие туризма. В этом случае проектирование объектов отдыха должно учитывать потребности различных групп населения, а также инфраструктуру и услуги, необходимые для комфортного пребывания на территории.

Другой важной целью может быть сохранение и улучшение экологической ситуации на территории. При создании объектов отдыха проектировщики должны учитывать потребности и особенности природной среды, а также минимизировать негативное воздействие на окружающую среду. Еще одной целью может быть создание условий для спортивных мероприятий и занятий физической культурой. В этом случае проектирование объектов отдыха должно учитывать

требования к спортивным сооружениям и площадкам, а также инфраструктуру и оборудование, необходимые для проведения спортивных мероприятий.

Принимая во внимание территориальные особенности региона, была усовершенствована сеть специализированных объектов, позволяющих людям создавать эффективную инфраструктуру для развлечений, спорта и туризма на основе полного и бережного использования исторического и культурного наследия и уникальных природных ландшафтных систем. Эти объекты помогают повысить конкурентоспособность региона. и развивать предпринимательскую инициативу в рамках созданной мультисреды.

Одним из направлений формирования целей территориального планирования является продвижение многоуровневых объектов рекреации населения и сетей оздоровительных услуг с учетом рекреационных ресурсов территории. Исследование рынка и анкетирование туристов на объектах отдыха и оздоровления Ижевска, целью которого является определение факторов, определяющих выбор объектов, наиболее важными из которых являются: природная уникальность, территориальное расположение, эстетика ландшафта, сервис, цена.

Проведенные исследования показывают, что значительное количество загородных объектов отдыха не в полной мере используют ландшафтные и эстетические преимущества территории. В результате снизилась их конкурентоспособность и экономическая эффективность корпоративной деятельности. ООО "Гостиничный курорт" Ижевск, основной деятельностью которого является организация гостиниц и других мест краткосрочного проживания, изучило эстетику и природные особенности местности, получило специальные необходимые удобства, а также за счет внедрения услуг горнолыжного курорта.

Таблица 1-2017-2019 гг. Состав и динамика продаж "отелей и курортов" обществ с ограниченной ответственностью

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Услуги гостиницы, тыс. руб.	9584	13201	17161
Услуги комплекса, тыс. руб.	8574	11021	14327
Продажа товаров, тыс. руб.	4215	6352	8257
Прочие продажи, тыс. руб.	1844	3819	4964
Итого, тыс. руб.	24217	34393	44709

Данные показывают, что дополнительные услуги горнолыжного курорта приносят 30% дополнительного дохода.

Также необходимо принимать во внимание конкретные обстоятельства предоставления комплексных услуг. Рекомендуется выделить три основные области для исследований и оценки:

-Пиковый сезон - период, наиболее благоприятствующий организации отдыха клиентов, воссозданию плотности и наиболее комфортных условий для развлечений, характеризующийся самыми высокими ценами;

-Межсезонье - период спада, показательна самая низкая цена на товары и услуги;

- Межсезонье - это посещение местности в определенное время года [3, с. 343].

В течение анализируемого периода специфическая ситуация с получением дохода была в значительной степени связана с сезонностью организационной деятельности. Значительная часть выручки организации от продаж пришлась на третий и четвертый кварталы, когда горнолыжные курорты компании использовались максимально активно и полно.

Таблица 2 - Основные экономические показатели деятельности ООО "ОТЕЛЬ-КУРОРТ" с 2017 по 2019 год.

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Выручка от продаж, тыс. руб.	24217	34393	44709
Себестоимость продаж, тыс. руб.	25097	32784	40561

Прибыль от продаж, тыс. руб.	-880	1609	4148
Основные средства, тыс. руб.	21872	20749	20749
Численность персонала, человек	20	19	19
Затраты на рубль товарной продукции, копеек	103,63	95,32	90,73
Фондоотдача	1,11	1,66	2,15
Фондоемкость	0,90	0,60	0,46
Рентабельность продаж, %	-3,63	4,68	9,27

Рынок лыжных услуг стремительно развивается, и предприниматели, которые медленно реагируют на различные потребности клиентов, теряют свои позиции в условиях высокой конкуренции.

Услуги обычно понимаются как виды деятельности и большое количество видов деловых операций. Поэтому исследователи в этой области дают множество различных определений, которые обычно связаны с конкретной ситуацией предоставления услуги и характеристиками типа и назначения. Рекомендуется разделить их по функциям: социальная культура, материал.

- Материальные услуги предназначены главным образом для удовлетворения материальных потребностей и пожеланий клиентов и членов их семей. Материальные услуги позволяют восстанавливать (развивать, сохранять) потребительские характеристики продуктов или внедрять инновации в производство товаров и услуг на основе заказов клиентов, а также перемещение и миграцию товаров и персонала; создавать необходимые, безопасные и комфортные В связи с этим принято включать семейные услуги, ремонт, производство продукции, используемой в повседневной жизни, жилищно-коммунальные услуги, услуги общественного питания в целом, услуги транспорта и каршеринга и т.д.;

-Социально-культурное обслуживание - это рекомендация по обеспечению духовных и интеллектуальных потребностей клиентов, а также по защите и поддержке нормальной и безопасной деятельности. Социальные и культурные услуги предоставляются людям, которые поддерживают и восстанавливают здоровье, совершенствуются психически и физически, развивают профессиональную ловкость и изобретательность. Социальные и культурные услуги обычно включают в себя полный спектр услуг, таких как медицинское обслуживание, культурные услуги, образование и туризм.

Формирование целей территориального планирования объектов отдыха является важным этапом при разработке проектов и строительстве парков и других объектов отдыха. При проектировании объектов отдыха необходимо учитывать потребности различных групп населения, а также цели и задачи территориального планирования

Список использованной литературы:

1. Кофтюк, В. А. Российская промышленность: итоги 2016 г. / В. А. Кофтюк, М. Н. Полякова, Л. С. Бублик, О. В. Листова, В. Н. Стокозенко / Вопросы экономики. – 2019. – № 4. – С. 7–9.
2. Ляшко, А. А. Методические подходы к оценке финансового состояния организации / А. А. Ляшко, Д. К. Иваницкий / Современные научные исследования и разработки. – 2018. – № 1 (18). – С. 241–244.
3. Сиразетдинова, А. А. Анализ методов оценки инвестиционной привлекательности предприятия / А. А. Сиразетдинова / Вестник современных исследований. – 2018. – № 5.2 (20). – С. 338–342.

© Епишко Н.Л., 2023

Кравченко Д.Г.
Студент 2 курса
направления 38.03.01 Экономика
Научный руководитель: Илясова Ю.В.,
к. э. н., доцент, доцент кафедры мировой экономики
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского» г. Симферополь, Россия

Kravchenko.D.G.
2nd year student of the direction
38.03.01 Economics
Scientific supervisor: Ilyasova J.V.
Candidate of Economics,
Associate Professor
FSAOU VO "CFU named after V.I. Vernadsky" Simferopol, Russia

ДОЛЛАР КАК СРЕДСТВО РАСЧЁТОВ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

THE DOLLAR AS A MEANS OF SETTLEMENT IN WORLD TRADE

Аннотация: В работе рассмотрена история американской валюты, причины возвышения, становления американского доллара главным средством расчёта в мировой торговле. Проанализировано текущее положение доллара на международной арене.

Ключевые слова: американский доллар, международная валюта, деньги, средства расчёта, мировая торговля, мировые валютные резервы.

Abstract: The paper examines the history of the American currency, the reasons for the rise, the formation of the American dollar as the main means of settlement in world trade. The current position of the dollar in the international arena is analyzed.

Keywords: American dollar, international currency, money, means of settlement, world trade, world currency reserves.

Мировая экономика, как и мировая торговля представляет собой всеобъемлющую комплексную систему, включающую в себя экономическую деятельность между странами, корпорациями, организациями, людьми в целом. Глобализация, интернационализация и научно-технический прогресс придали механизму движения капиталов и ресурсов неимоверный ход, невиданный человечеством ранее. Однако, невзирая на темп развития человеческой цивилизации, одна вещь остаётся неизменной долгие годы: деньги. За время своего существования денежная масса меняла свой облик, обеспеченность ценными металлами, но не свою суть и структуру.

Деньги – мерило стоимости товаров и услуг, которое работает как на национальном уровне, так и на международном. И если внутри страны национальная валюта обладает высокой конвертируемостью, то за её пределами эта же денежная масса может утратить свою покупательскую способность. Торговля между государствами прошла значительное количество этапов в своём развитии, чтобы прийти к некой унификации, суть которой определялась в принятии некоторых валют, как средства обращения в мировой торговле. Так в разные времена мировыми валютами были: португальский реал, испанское песо, британский фунт [1, с.5]. В наше время главным средством расчёта на мировой арене является американский доллар.

История американской валюты берёт своё начало с колониального периода. Первые бумажные банкноты появились примерно в конце XVII века в колонии Массачусетского залива, тогда как первый банк появился только в конце XVIII столетия [2]. Однако тогда доллар мало что имел общего с современным обликом. Положение валюты было неустойчивым по причине слабой развитости американского государства, частых колониальных войн и децентрализованной эмиссии денежной массы.

Переходным моментом для доллара стало создание национального центрального банка – ФРС в 1913 году, целью которого было нормализовать денежную эмиссию и обеспечить твёрдое положение валюты.

Промышленная революция, территориальные и национальные споры, борьба за рынки сбыта и сферы влияния привели человечество к Первой мировой войне. США подошли к войне в статусе экономически развитой державы со значительными производственными мощностями, устойчивым долларом, привязанным к золотому стандарту, и существенными промышленными резервами. Удалённость от боевых действий и выгодная торговля с воюющими государствами позволила США аккумулировать золотые запасы европейских стран, при этом ограничивая экспорт золота из страны. К моменту окончания Первой мировой войны США были главной страной-кредитором Европы [3, с.4]. Кризисное состояние экономики европейских стран и серьёзные человеческие и инфраструктурные потери запустили процесс долларизации мировой экономики и одновременное сокращение доли фунта в мировой торговле.

К 1929 году на доллар и фунт приходилось 97% мировых валютных резервов, такое положение дел сохранялось до Второй мировой войны, начавшей процесс становления доллара как главной мировой валюты [4]. Ситуация была в большей степени схожа с Первой мировой войной, когда главные сражения проходили вдали от американских земель и главными выгодоприобретателями от торговли и военной помощи оставались США. Положение, в котором ни одна европейская страна, ни СССР, ни любое другое государство не имели такого преимущества в финансовых средствах, промышленных и инфраструктурных активах, в военных ресурсах, какое имели США, а также её уверенное экономическое положение, внушало доверие европейским странам, истощенным войной, в надёжности доллара, как средства расчётов в международной торговле. По Бреттон-Вудскому соглашению доллар остался единственной валютой, имевшей привязку к золоту.

Конечно, вскоре такая система потерпела крах, поскольку по мере роста мировой экономики и восстановления стран от военных потерь всё большее количество государств желало конвертировать свои «зелёные» накопления в драгоценный металл. Казалось бы, в чём может быть проблема, если США обладали крупнейшим золотым запасом (рисунок 1), делающим американскую валюту обеспеченной и надёжной?

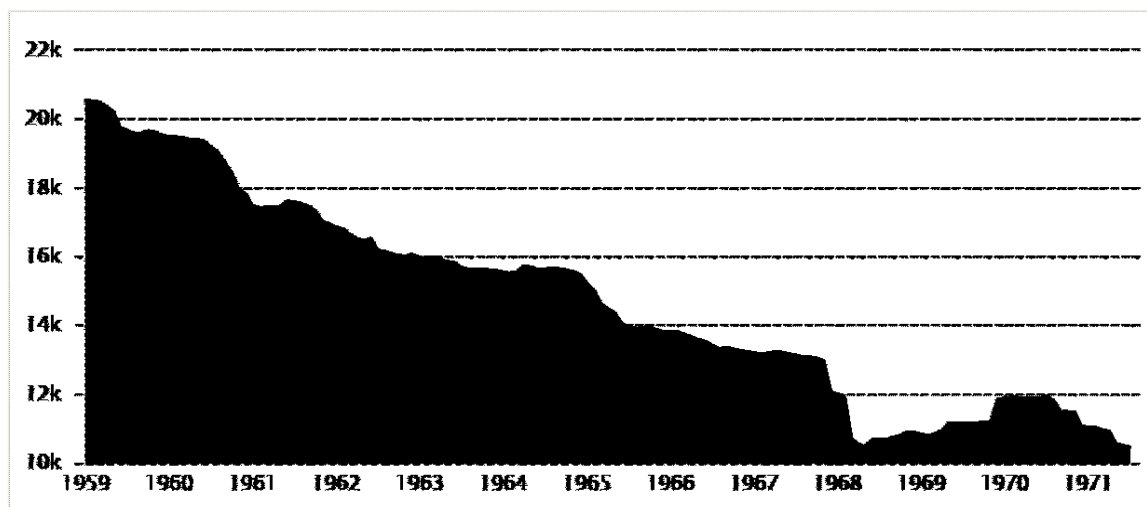


Рисунок 1. – Золотой запас Соединённых Штатов Америки, млн долл. США

Трудностей, возможно, могло и не быть, если бы не масштабы печатанья банкнот (рисунок 1), кратно превышающие объёмы золота в США. Именно поэтому в один момент страны-держатели доллара, подобно вкладчикам, желающим одномоментно изъять свои активы из банка, совершали, так называемый, «набег» на американский золотой запас, который не в силах был удовлетворить весь возникающий спрос, поэтому в 1971 году доллар перестал конвертироваться в золото, а в 1973 году был подчинён законам рынка, то есть спрос и предложение стали определять курс валют, а не ставка центрального банка [5][6].



Рисунок 2. – Объём денежной массы, млрд долл. США

Тем не менее, если оценить объёмы мировых валютных резервов в настоящее время, то можно обнаружить, что доллар занимает 59,8% (рисунок 3) всех мировых резервов [7].

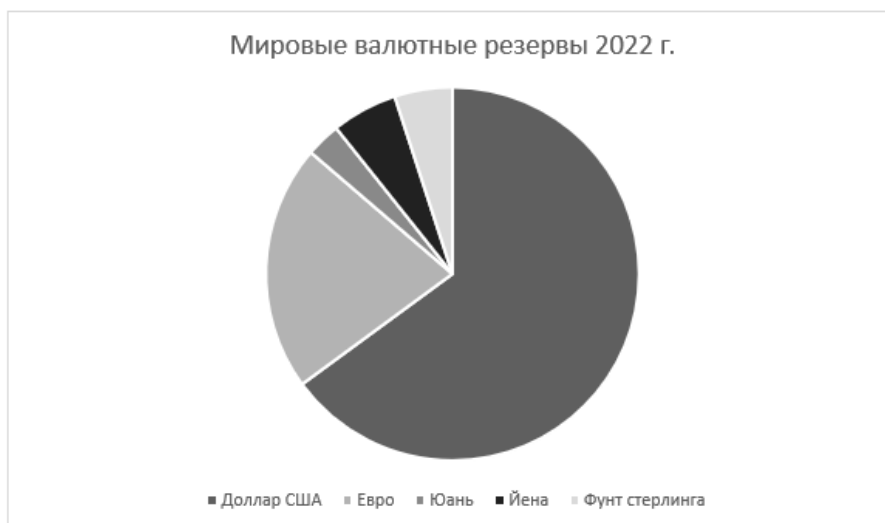


Рисунок 3. – Мировые валютные резервы, 2022 г.

Такая ситуация объясняется ролью США в мировой торговле и экономике в целом. Поскольку в современном мире валюты стран материально не подкрепляются и не привязываются к определённым ресурсам, то мировой валюта может стать только в условиях исключительной роли в международной экономике государства-эмитента. История показывает, что мировыми становятся валюты либо стран с устойчивой и развитой экономикой, что заставляет другие страны хранить свои средства в валюте такой страны и торговать этими же денежными средствами, либо стран со значительными территориальными, человеческими и военными ресурсами, которые принудительно устанавливают свои денежные знаки главенствующими. В современных реалиях такие категории стран могут объединяться в одну группу, ввиду прямой корреляции между развитой экономикой, человеческим капиталом и военным потенциалом.

Выгоды, приобретаемые от международного положения доллара, значительны: экспортируя денежные знаки в другие страны, США получают взамен товары и услуги. Иными словами, материальные блага приобретаются за экспорт товара, трудозатраты на производство которого находятся на минимальном уровне. Вся мировая торговля основывается на убежденности в надежности американской экономики, в то время как США путем реализации своего не самого ресурсоёмкого продукта, укрепляют свою экономику, придавая ещё больше уверенности своим партнёрам в правильности принятого решения. Такая ситуация продолжается до тех пор, пока в торговой цепочке не появляется новый крупный финансовый гигант, способный внести коррективы в мировую торговлю.

Таким образом, мировое положение американского доллара объясняется парадигмой, в которой мировая валюта, её признание и значение зависит от её доступности, надёжности, значимости страны, её экономического развития, военного потенциала и человеческого ресурса, то есть от положения США в мировой торговле и экономике в целом и её внешней и внутренней политики.

Список использованной литературы:

1. An analysis of World Reserve Currency status on the Value of the U.S. Dollar <https://red.library.usd.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1032&context=honors-thesis>
2. History // The Bureau of Engraving & Printing URL: <https://www.bep.gov/currency/history> (дата обращения: 25.03.2023).
3. When did the dollar overtake sterling as the leading international currency <https://www.ecb.europa.eu/pub/pdf/scpwps/ecbwp1433.pdf>
4. The Rise and Fall of the Dollar, or When Did the Dollar Replace Sterling as the Leading Reserve Currency? // ResearchGate URL: https://www.researchgate.net/publication/46544655_The_Rise_and_Fall_of_the_Dollar_or_When_Did_the_Dollar_Replace_Sterling_as_the_Leading_Reserve_Currency (дата обращения: 25.03.2023).
5. Money, Banking, & Finance Monetary Data M2 and Components // FRED ECONOMIC DATA URL: <https://fred.stlouisfed.org/series/M2SL> (дата обращения: 25.03.2023).
6. United States Gold Reserves // CEICDATA URL: <https://www.ceicdata.com/en/indicator/united-states/gold-reserves> (дата обращения: 25.03.2023).
7. Currency Composition of Official Foreign Exchange Reserves // IMF URL: <https://data.imf.org/?sk=E6A5F467-C14B-4AA8-9F6D-5A09EC4E62A4> (дата обращения: 25.03.2023).

© Д.Г. Кравченко, 2023

УДК 339

Кукольщикова Е.П.,
Студентка 2 курса
направления 38.03.01 Экономика
Научный руководитель: Илясова Ю.В.
к. э. н., доцент, доцент кафедры мировой экономики
ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского» г. Симферополь, Россия

Kukolshchikova.E.P.,
2nd year student of the direction
38.03.01 Economics
Scientific supervisor: Pyasova Yu.V.
Candidate of Economics, Associate Professor
FSAOU VO "CFU named after V.I. Vernadsky" Simferopol, Russia

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

GLOBAL PROBLEMS OF THE WORLD ECONOMY

Аннотация: в работе рассмотрены наиболее актуальные глобальные проблемы мировой экономики. Проанализированы данные о количестве населения мира, о доле национального богатства во владении 1% населения. Выявлено влияние глобальных проблем на экономику, установлена их взаимосвязь.

Ключевые слова: мировая экономика, мировое хозяйство, глобальные проблемы, демографическая проблема, экологическая проблема, ресурсы, национальное богатство.

Abstract: the paper considers the most pressing global problems of the world economy. The data on the number of the world's population and the share of national wealth in the possession of 1% of the population are analyzed. The influence of global problems on the economy is revealed, their interrelation is established.

Keywords: world economy, world economy, global problems, demographic problem, environmental problem, resources, national wealth.

Мировая экономика представляет собой комплексную систему, в которой страны, организации, корпорации и прочие субъекты взаимодействуют, торгуют, и даже конфликтуют друг с другом. По мере роста и развития, система становится всё более «неповоротливой», снижается мобильность. За свой жизненный цикл мировое хозяйство проходит множество этапов, оставляя позади проблемы прошлого, ставя перед собой проблемы настоящего и будущего.

Первые глобальные проблемы мировой экономики появились в 1929-1933 гг., когда произошел глубокий экономический кризис перепроизводства товаров и обвал на рынке ценных бумаг. Кризис получил название «Великая депрессия», который впервые начался в США и затронул другие страны мира. Он характеризовался снижением промышленного производства и производства продукции из-за чего большая часть населения осталась без работы, что повлекло за собой голод и нищету. Также в результате данного кризиса обострились международные отношения и сократились объемы мировой торговли [1, с. 246].

Можно сказать, что глобальные проблемы мирового хозяйства – это такие проблемы, которые требуют объединения усилий всего мирового общества для их незамедлительного решения. Они взаимосвязаны и затрагивают все аспекты человеческой жизни.

Одной из насущных глобальных проблем для мировой экономики является демографическая проблема. Наибольший прирост мирового населения приходится на развивающиеся страны. Эта проблема актуальна, так как быстрый рост населения сокращает объем ресурсов на одного человека и в конечном итоге замедляет рост ВВП на душу населения; опережает модернизацию производства и социальной сферы; ухудшает качество жизни человека за счет снижения уровня расходов на здравоохранение; снижает качество трудовых ресурсов за счет сокращения уровня расходов на образование; увеличивает количество рабочей силы, но вместе с этим затрудняется ее использование, так как не хватает рабочих мест и из-за этого происходит миграция [2, с. 233].

На сегодняшний день в мире проживает 8,023 миллиарда человек, наибольший вес приходится на долю Китая, Индии, США, Индонезии и т.д. Так, по данным на 2023 год в Китае проживает 1,454 млрд человек, в Индии – 1,417 млрд человек, в США – 336 млн и в Индонезии – 281 млн человек. Численность населения в мире растет примерно на 0,84% в год (примерно 67 млн человек в год). Последние прогнозы численности населения мира свидетельствуют, что к 2057 году население земли достигнет 10 миллиардов человек (рисунок 1).

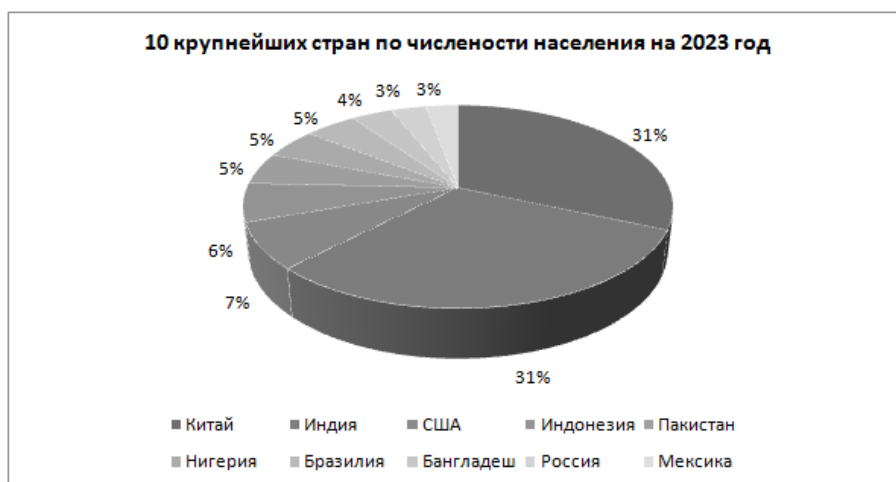


Рисунок 1. – 10 крупнейших стран по численности населения на 2023 год, % [3]

Также к проблемам мировой экономики относится экологическая проблема. Стремительный прогресс экономической сферы вносит свои изменения в экологическую среду, но также и состояние окружающей среды существенно влияет на экономику каждой страны. Данные проблемы тесно

связаны друг с другом и являются наиболее значимыми на сегодняшний день. Например, уменьшение земельных и лесных ресурсов ведет к сокращению производства продукции, что сказывается на экономике стран. Также из-за загрязнения воздуха и воды каждому государству необходимо внедрять высокотехнологичные процессы по снижению количества выбросов предприятий, что является достаточно ресурсозатратным мероприятием [2].

Важно отметить неравномерность влияния стран на каждую из мировых проблем, к примеру, проблема перенаселения планеты в большей степени относится к странам Африки и Азии, нежели к странам Европы, где в значительной мере находит выражение проблема старения нации и низкой рождаемости. Причина, объясняющая данный факт кроется в экономической развитости и неразвитости стран. По данным ООН, 46 наименее экономически развитых стран среди лидеров по темпам роста численности населения [4].

С другой стороны, проблема глобального потепления, загрязнения планеты, углеродного «следа» относится преимущественно к странам, обладающим какими-либо производственными мощностями, а это развитые страны и развивающиеся страны, обладающие дешёвой рабочей силой.

Проблемы, свойственные разным группам стран, в зависимости от экономического развития вместе указывают на другую глобальную проблему – социального и экономического неравенства. Данная проблема несет в себе двойную угрозу, ввиду её активного влияния на все сферы жизни. Для доказательства достаточно оперировать теми же глобальными проблемами, какие были указаны выше. Проблема перенаселения планеты может происходить в отдельно взятой стране по нескольким причинам: это может быть культурной особенностью страны, религиозной или традиционной частью, принципом данного общества, однако большую степень здесь играет проблема образования, а точнее его отсутствия. Проблема отсутствия образования заключается в отсутствии институциональной базы, инфраструктуры, то есть населению неоткуда взять знания, кроме как из опыта предков и жизненного опыта. Проблема отсутствия институциональной базы кроется в отсутствии у государства финансовых ресурсов на создание системы образования, развития его, обучения и формирования образованного человеческого ресурса. Следовательно, люди попросту не понимают, почему перенаселение плохо влияет не только на их собственную жизнь, на их бедственное финансовое положение, но и на жизнь их детей. Проблема экологического характера не является исключением. Главную роль здесь играют развитые и развивающиеся страны.

Причиной остаётся сам факт соперничества, борьбы, абсолютного влияния экономики на все сферы жизни. Борьба вынуждает страны использовать все имеющиеся ресурсы с целью улучшения собственного положения. Именно поэтому никто не собирается закрывать фабрики, заводы и иные производственные мощности, являющиеся главным источником выбросов, экологических проблем. Всё сводится к экономическому интересу, не к моральному. Лаборатория мирового неравенства указывает, что 10% людей в мире владеет 76% мирового богатства, тогда как 50% имеют 2%, а 40% - 22%. Так называемый эффект Матфея, когда преимущество получает, как правило, тот, кто им уже обладает, причём преимущество имеет накапливающий эффект, увеличение которого опережает темпы развития догоняющих (см. рисунок 2). В этом и заключается причина того, что богатые страны богатеют, а бедные – беднеют. В этом и есть социальное и экономическое неравенство [5].

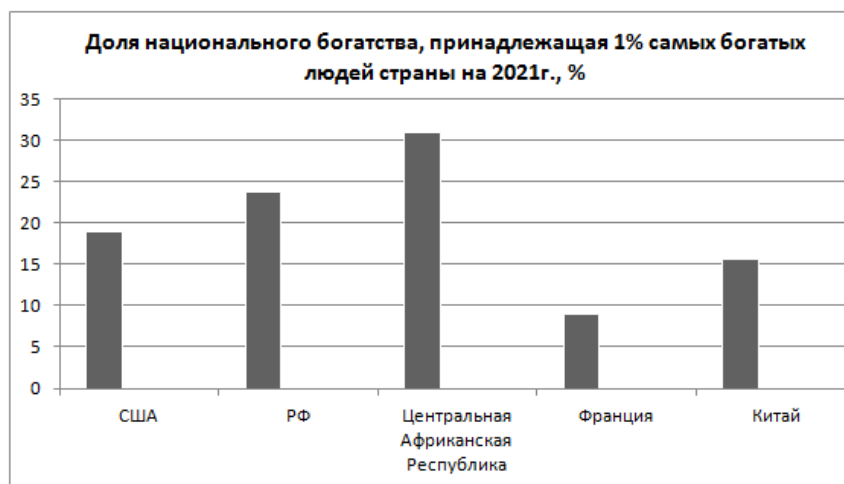


Рисунок 2. – Доля национального богатства, принадлежащая 1% самых богатых людей страны на 2021г., % [6].

Таким образом, глобальные проблемы мирового хозяйства представляют собой неоднородную массу проблем, влияние и степень тяжести которых определяется неравномерно, но требует незамедлительного коллективного решения. По своей природе происхождения глобальные проблемы являются следствием экономической борьбы за ресурсы, рынки сбыта и влияние одних стран на другие. Борьба и соперничество порождает проблемы, решение которых вынуждает садиться за стол переговоров и принимать коллективные действия на пути их решения.

Список использованной литературы:

1. Толмачева, Р. П. Экономическая история: учебник / Р. П. Толмачева. – 8-е изд., стер. – Москва: Дашков и К°, 2021. – 320 с. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=684423> (дата обращения: 08.04.2023)
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика: учебник / В. К. Ломакин. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити-Дана, 2019. – 688 с.: схем., табл., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=685357> (дата обращения: 08.04.2023)
3. Current World Population // worldometers.info URL: <https://www.worldometers.info/world-population/> (дата обращения: 08.04.2023).
4. World Population Prospects 2022: Summary of Results // United Nations URL: <https://www.un.org/development/desa/pd/content/World-Population-Prospects-2022> (дата обращения: 08.04.2023)
5. WORLD INEQUALITY REPORT 2022 // WORLD INEQUALITY REPORT URL: <https://wir2022.wid.world/> (дата обращения: 08.04.2023)
6. Top 1% national income share // WORLD INEQUALITY DATABASE URL: https://wid.world/world/#sptinc_p99p100_z/US;FR;DE;CN;ZA;GB;WO/last/eu/k/p/yearly/s/false/3.7/40/curve/false/country (дата обращения: 08.04.2023)

© Е.П. Кукольщикова, 2023

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

УДК 332.14

Татуев А.А., Попов Г.М.,
Пятигорский государственный университет, Пятигорск

ПРИОРИТЕТНЫЕ ФАКТОРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ

В рамках проведенного исследования автором была поставлена задача на определение основных противоречий сбалансированности современного регионального экономического развития с позиций вызовов новой реальности и обосновать приоритетные инструменты их преодоления. На базе данной задачи была сформулирована концепция формирования приоритетных факторов современного регионального развития в России.

По результатам исследования, было определено, что на общенациональном уровне имеется значительная необходимость системного изменения теоретических подходов к оценке эффективности региональной экономической политики в России в связи с происходящими событиями в период 2020-2023 гг., в т.ч.:

– радикальное расширение полномочий управленцев столичного региона в вопросах функционирования государства и развития страны, вплоть до дублирования функций ведомств федерального значения [1];

- ускорение процесса массового переезда населения страны и сопредельных стран в ведущие городские центры социально-экономического развития страны [2];

- снижения социально-экономической активности в иных частях страны, в т.ч. в наукоградах - небольших моногородах, что в свою очередь уже влияет на снижение уровня национальной и технологической безопасности страны [3];

– усиление роли федерализма в период чрезвычайных ситуаций, т.е. усиление степени принятия решений на местах в регионах и городах, приводящее в свою очередь к смене, принятой двумя десятилетиями ранее доктрины развития региональной политики через функционирования сильной финансовой и политической власти в центре [4];

– появление, законодательное и институциональное принятие новых регионов страны, обладающей спецификой в международном и внутригосударственном юридическом статусе, а также находящихся в институциональном трансформационном формате функционирования [5];

- радикальное и неоднозначное изменение состава международных партнеров регионов страны по торговле и иным формам социально-экономического взаимодействия [6].

Сформировавшаяся к середине 2000-х гг. общая концепция региональной экономической политики, как достаточно жестко центричная, к началу 2020го года стала давать сбой, сформированные институты стали не позволять в оперативном формате производить перенесение управленческого фокуса на местах на более тесные региональные и муниципальные взаимоотношения между представителями региональной власти, бизнеса и населения на более эффективный, работающий вариант [7].

Качественный рост эффективности взаимодействия и социально-экономической деятельности населения, бизнеса и власти на местах в регионах в настоящее время требует в 2020-х гг. радикального обновления организационно-экономического обеспечения региональной экономической политики страны.

Список использованной литературы:

1. Полуянова Н.В. Оценка и пути повышения эффективности региональной социально-экономической политики/ Москва: ООО «Сам полиграфист», 2022. – 408 с.
2. Татуев А.А. Направления трансформации регионального развития// Terra Economicus. 2010. Т. 8. № 4-3. С. 97-100.
3. Татуев А.А., Тарасов Н.А. Необходимость формирования экономических кластеров регионального развития// Terra Economicus. 2012. Т. 10. № 2-3. С. 116-121.
4. Татуев А.А., Кереев М.А. Современная российская специфика производства валового регионального продукта// Kant. 2011. № 2. С. 36-37.
5. Ковалева И.В. Трансграничные территории в региональной экономической политике: оценка и перспективы развития// Общество и цивилизация. 2022. Т. 4. № 3. С. 42-46.
6. Полуянова Н.В., Молчан А.С., Ануфриева А.П., Долгирев А.Ш. Оценка влияния региональной социально-экономической политики на устойчивость и экономическую безопасность государства// Экономика устойчивого развития. 2022. № 1 (49). С. 64-69.
7. Татуев А.А. Управление устойчивостью регионального развития в условиях модернизации социально-экономической системы/ Краснодар. - 2011.

© А.А. Татуев, Г.М. Попов, 2023

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

УДК 69

Батуев Н.А.,

Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет, Москва

ВАЖНОСТЬ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЛИНГА СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается важность финансового контроллинга в строительных организациях. Описываются основные принципы и методы финансового контроллинга, а также преимущества его использования в строительной отрасли. Рассматриваются вопросы оптимизации бюджетирования и управления финансами, а также приводятся примеры применения финансового контроллинга в строительной отрасли.

Ключевые слова: финансовый контроллинг, строительная отрасль, бюджетирование, управление финансами, применение.

Abstract: This article discusses the importance of financial controlling in construction organizations. The basic principles and methods of financial controlling are described, as well as the advantages of its use in the construction industry. The issues of optimization of budgeting and financial management are considered, as well as examples of the use of financial controlling in the construction industry are given.

Keywords: financial controlling, construction industry, budgeting, financial management, application.

Финансовый контроллинг является важным инструментом для управления финансами в строительных организациях. Он позволяет оптимизировать бюджетирование и управлять финансами более эффективно. Основными принципами финансового контроллинга являются планирование, контроль и анализ финансовых данных. Для этого необходимо использовать специализированные инструменты, такие как системы учета и отчетности, бюджетирование и анализ финансовых показателей.

На первом этапе процесса финансового контроллинга проводится планирование бюджета и установление целей и показателей, по которым будет происходить контроль. На этом этапе также определяются необходимые ресурсы и инструменты для контроля финансов.

На втором этапе проводится контроль выполнения плана и анализ полученных результатов. Это может включать контроль бюджета, мониторинг финансовых показателей и анализ финансовых данных.

Финансовый контроллинг позволяет строительным организациям более эффективно управлять финансами и оптимизировать бюджетирование. Это может привести к уменьшению издержек и повышению прибыльности. Финансовый контроллинг также позволяет строительным организациям управлять рисками и принимать более обоснованные решения на основе финансовых данных.

Бюджетирование является одним из важных инструментов финансового контроллинга. Оптимизация бюджетирования позволяет строительным организациям более эффективно распределять ресурсы и сокращать издержки. При этом следует учитывать факторы, которые могут повлиять на бюджет, такие как изменения цен на материалы, форс-мажорные обстоятельства и др.

Финансовый контроллинг также помогает строительным организациям управлять своими финансами более эффективно. Он позволяет контролировать расходы и доходы, выявлять проблемы и принимать меры для их устранения. Также финансовый контроллинг помогает строительным организациям управлять своей ликвидностью и предотвращать финансовые кризисы.

Применение финансового контроллинга в строительной отрасли может иметь различные формы. Он может использоваться для контроля бюджета, мониторинга финансовых показателей, управления рисками и принятия обоснованных решений на основе финансовых данных.

Примером применения финансового контроллинга в строительной отрасли может быть использование системы учета и отчетности для контроля бюджета и мониторинга расходов на материалы и трудовые ресурсы. Также может использоваться анализ финансовых показателей для принятия решений по управлению финансами и рисками.

До сих пор эффективность предприятия зависит от используемых технологий и методов управления. Как указано в статье [2] строительного предприятия, целью финансового контроля является максимизация финансовых результатов и обеспечение ликвидности и сбалансированной структуры капитала.

Чтобы разработать систему управления в строительной компании ООО "Башстройцентр", необходимо распределить зоны ответственности, каждая из которых будет отвечать за свою собственную деятельность. Это необходимо для более полной оптимизации управления предприятием. Кроме того, благодаря этим зонам ответственности менеджер сможет получать необходимую информацию для работы [1].

Проанализированные предприятия невелики по масштабу, и данных, представленных каждым подразделением на рисунке 1, достаточно для осуществления деятельности. Обратите особое внимание на финансовый отдел, поскольку разрабатываемая система контроля будет предназначена именно для этого отдела. В центре внимания будет финансовый отдел, и необходимо рассмотреть его более подробно.



Рисунок 1 - Корпоративная структура

Финансовое состояние предприятия - это характеристика распределения и использования средств компании. Это связано со степенью выполнения финансового плана и мерами по пополнению собственных средств за счет других источников, а также скоростью пополнения оборотных средств. Отчет о финансовых результатах приведен в таблице 1[3].

Таблица 1 - Анализ финансовых результатов

Показатели	Абсолютное значение, тыс. руб.			
	2016	2017	2018	2019
Выручка	586	4015	42264	71324
Себестоимость продаж	1510	5005	43747	70937
Валовая прибыль (убыток)	-924	-990	-1483	387
Коммерческие расходы	0	0	0	0
Управленческие расходы	0	0	0	0
Прибыль (убыток) от продаж	-924	-990	-1483	387
Доходы от участия в других организациях	0	0	0	0
Проценты к получению	0	0	0	0
Проценты к уплате	0	0	0	0
Прочие доходы	987	1532	1766	0
Прочие расходы	33	510	230	314
Прибыль (убыток) до налогообложения	30	32	53	73
Текущий налог на прибыль	6	6	11	15
Изменение отложенных налоговых обязательств	0	0	0	0
Прочее	0	0	0	0
Чистая прибыль (убыток)	24	26	42	58

По итогам анализируемого периода строительная компания получила чистую прибыль в размере 34 тысяч рублей. (На 141,67%). Компания получила самую низкую чистую прибыль в 2016 году в размере 24 тысяч рублей. Выручка компании в 2019 году увеличилась на 70 738 тысяч рублей по сравнению с 2016 годом. (На 12 071,33%). Эта динамика позитивна. Компания получила самый низкий доход в 2016 году, в размере 586 тысяч рублей. Компания получила самую большую выручку в 2019 году, в размере 71 324 тыс. рублей. И в 2019 году на сумму 580 000 рублей.

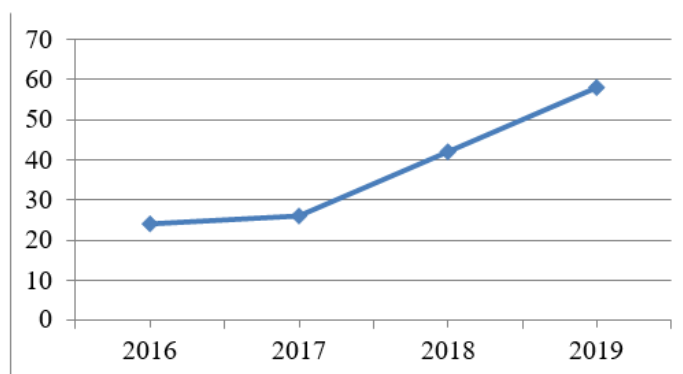


Рисунок 2.1- Динамика чистой прибыли компании, тыс. руб.

По сравнению с 2016 годом корпоративные расходы в 2019 году увеличились на 69 427 тысяч рублей. (На 4 597,81%). Эта динамика отрицательна, поскольку она окажет негативное влияние на чистую прибыль компании. Самая низкая стоимость предприятия была в 2016 году, в размере 1510 тысяч рублей. Самая высокая стоимость предприятия приходится на 2019 год, в размере 70 937 тысяч рублей.

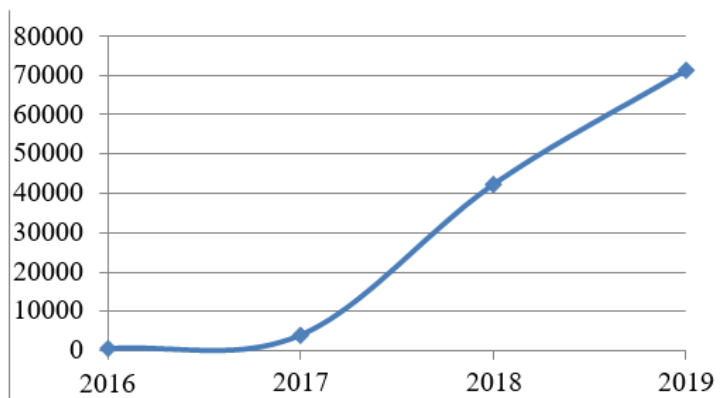


Рисунок 2.2 - Динамика выручки компании, тыс. руб.

В 2019 году валовая прибыль компании увеличилась на 1 311 тысяч рублей по сравнению с 2016 годом. (141,88%), это положительная тенденция. С 2016 по 2018 год компания получала убыток. В 2019 году компания получила валовую прибыль в размере 387 тысяч рублей. Самый большой убыток компании в 2018 году составил 1 483 тысячи рублей. В течение этого периода анализа бизнес-расходов и управленческих расходов предприятия не существовало. В 2016-2018 годах компания понесла убыток от продаж.

Таким образом, компания получила прибыль за счет своей основной деятельности в течение анализируемого периода, хотя стоимость предприятия увеличилась в конце анализируемого периода [4]. Также анализируется прибыльность предприятия. Рентабельность - это коэффициент, который комплексно отражает эффективность использования материальных, трудовых и денежных ресурсов.

Таблица 2 – Рентабельность предприятия

Показатели	Значение, %			
	2016	2017	2018	2019
Чистая рентабельность	0,0410	0,0065	0,0010	0,0008
Рентабельность продаж	-1,5768	-0,2466	-0,0351	0,0054
Рентабельность затрат основной деятельности	-0,6119	-0,1978	-0,0339	0,0055
Валовая рентабельность	-1,5768	-0,2466	-0,0351	0,0054
Прибыль до налогообложения (бухгалтерская рентабельность) от общей деятельности	0,0512	0,0080	0,0013	0,0010

Анализ прибыльности предприятия показывает, что деятельность предприятия эффективна, а денежные и материально-трудовые ресурсы также эффективны [1].

Таким образом, деятельность компании в течение анализируемого периода является прибыльной. Это свидетельствует об эффективности использования ресурсов корпорации и ее эффективной деятельности. Основываясь на результатах финансового анализа, можно сделать вывод, что деятельность компании в течение анализируемого периода является прибыльной. Это показывает эффективность использования ресурсов предприятия и результативную деятельность предприятия.

Финансовый контроллинг является важным инструментом для управления финансами в строительных организациях. Он позволяет оптимизировать бюджетирование и управлять финансами более эффективно. Применение финансового контроллинга в строительной отрасли может иметь различные формы и способы использования.

Список использованной литературы:

1. Официальная статистика [Электронный ресурс] / Федеральная служба государственной статистики. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
2. Арсентьев В. А. Переработка отходов: использование ресурсного потенциала / В. А. Арсентьев, Н. В. Михайлова / Твердые бытовые отходы. — 2007. — № 8. — С. 60–63.
3. Чекушина Е. В. Мониторинг свалок и полигонов / Е. В. Чекушина, А. А. Каминская / Твердые бытовые отходы. — 2006. — № 11. — С. 10–11.
4. Аксенова, Л. Л. Переработка и утилизация строительных отходов для получения эффективных зеленых композитов / Л. Л. Аксенова, Л. В. Хлебенских, С. Н. Хлебенских. — Современные тенденции технических наук: материалы III Междунар. науч. конф. — Казань: Бук, 2014. — С. 63-65.

© Н.А. Батуев, 2023

УДК 332.1

Макаренко М.В., Онищенко В.В., Чернышенко Е.А.,
Мариупольский государственный университет им. А.И. Куинджи, г. Мариуполь

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В МОРСКИХ ПОРТАХ

До недавнего времени право собственности на порты и терминалы находилось в руках государства как по стратегическим, так и по коммерческим причинам. Но появление новых соглашений о свободной торговле, беспрецедентное увеличение объемов торговли за последнее десятилетие и повсеместное дерегулирование экономики многих стран привели к тому, что частный сектор стал играть все более важную и прибыльную роль в управлении морскими терминалами.

Эта тенденция особенно обострилась за последние десять лет, Участие частного сектора в инфраструктуре (РПИ) жизненно важная часть развития портов в сегодняшней либерализованной торговой среде. А для инвестора они могут дать возможность получить прибыль от быстрого роста международной торговли» [1].

На практике это может просто означать повышение производительности. Многие порты и участники отрасли осознали, что им необходимо уменьшить заторы и свести к минимуму задержки, если они хотят получать прибыль от роста импорта и экспорта. В этом смысле частный капитал оказался решающим. На самом деле исследование показало, что приватизация часто рассматривается как лучший и наиболее эффективный способ просто повысить эффективность и пропускную способность портов.

Морские порты и инвестиции, направленные на их расширение, часто рассматриваются правительствами не только как важное усиление их национальных активов, но и как средство создания ворот в глобальную сеть судоходства. За последнее время порты значительно расширились, становясь все более специализированными, высоко капиталоемкими и способными выполнять широкий спектр видов деятельности с добавленной стоимостью. Финансовые кризисы и санкции ограничивают доступность кредита, поэтому на первый план выдвигают серьезную долгосрочную проблему для портовых инвестиций, а именно: как привлечь частный сектор к финансированию развития портов, чтобы сохранить и увеличить долю рынка при одновременном получении прибыли. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в порты, как правило, являются очень успешными и эффективными решениями. Но, как отмечает ЮНКТАД [2], хотя ПИИ и являются привлекательным вариантом, их не всегда просто реализовать. Кроме того, появляется зависимость от внешних факторов в выборе политики развития порта.

Одна из основных сложностей, связанных с ПИИ, заключается в том, что поток частных инвестиций, как и в случае информационными технологиями, часто определяется на основе имеющейся информации и данных. В состав этой информации может войти характеристика порта, описание его особенностей, таких как возможная емкость рынка, вероятность появления внутренней торговли и возможностей перевалки грузов. Кроме того, важное значение имеет экономическая и политическая среда принимающей страны, включая политическую стабильность, регулирующий орган, прозрачность, поддержка инвестиций и так далее.

Однако важно подчеркнуть, что в некоторых регионах мира, эта информация часто бывает ненадежной и спорной из-за неэффективной практики сбора данных, коррупции, направленной на завышение или занижение значимости данных, и недостаточное инвестирование административными органами.

Тем не менее, сочетание прогнозируемой и фактической информации может, несомненно, предоставить инвесторам общую картину уровня финансовой привлекательности порта при рассмотрении потенциальных инвестиций. Поэтому, целью нашей статьи является освещение особенностей и проблем с привлечением частных инвестиций в морской порт, чтобы определить возможные рекомендации для поощрения частного финансового вмешательства в развитие портов.

В практике зачастую используют индекс привлекательности портов [3, 4] в качестве параметра потенциальной финансовой выгоды. Привлекательность порта определяется как «сочетание производственной мощности порта и его уровня международной конкурентоспособности, которое обеспечивает прямые и косвенные экономические и финансовые выгоды».

Порт генерирует грузовые перевозки за счет своей взаимосвязанности с внутренними торговыми путями и с другими региональными и международными портами. Таким образом, чтобы быть привлекательными и конкурентоспособными, порты должны быть интегрированы вертикально. Они должны обеспечивать безопасность, а также предоставлять доступ к морским и наземным цепочкам операций. Их также необходимо интегрировать горизонтально, то есть порты должны быть специализированными, но с широкой географической долей рынка. Важно также подчеркнуть, что репутация порта играет важную роль в снижении финансового риска при инвестициях. Поэтому порт должен быть:

- оснащен эффективным оборудованием;
- предоставлять качественные услуги по приемлемой цене;
- иметь эффективный уровень производительности.

Эти характеристики составляют репутацию порта как сложной сети операторов, инвесторов и морских брокеров [3, 4].

Детерминанты привлекательности портов обычно можно разделить на три категории: эндогенные, экзогенные и субъективные. Эндогенные детерминанты связаны с техническими и эксплуатационными аспектами портов, тогда как экзогенные детерминанты учитывают внешние параметры, влияющие на эффективную работу порта, такие как национальная конкурентоспособность. Субъективными детерминантами являются факторы, которые в большей степени связаны с репутацией порта, например, уровень сотрудничества между грузоотправителями или качество связи порта со своими клиентами.

Субъективные переменные, в частности, часто собираются с помощью опросов [3], но методы опросов являются дорогостоящими и требуют много времени для проведения. Поэтому в качестве альтернативы можно рассмотреть статистические данные, собранные от сторонних организаций (например, Всемирный банк, Containerisation International, ЮНКТАД, интернет-потоки, данные краудсорсинга), чтобы увеличить масштаб и объем исследуемых данных, а также включить различные типы данных. Собрав таким образом значительный объем многомерных данных, можно использовать моделирование структурными уравнениями для определения и оценки переменных, которые нельзя непосредственно наблюдать (латентные переменные), и исследовать их причинно-следственные связи. Такой подход представляет надежную статистическую методологию, идеально подходящую для расчета причинно-следственных связей между переменными, влияющими на привлекательность порта [4].

Индекс привлекательности портов возможно получить, используя восходящий статистический подход (моделирование структурными уравнениями), чтобы объединить и проанализировать причинно-следственные связи между экзогенными, эндогенными и субъективными детерминантами и измерить их значимость [5]. Предлагаемый к использованию подход моделирования состоит из двух процессов: проверки измерений модели (факторный анализ) и подгонки структурной модели (анализ пути со скрытыми переменными). Ядром методологии является оценка параметров, которая состоит из сравнения ковариационных матриц наблюдаемых переменных с оцененными ковариационными матрицами наилучшей подходящей модели.

При рассмотрении нагрузок пути модели можно подобрать до трех наборов одновременных уравнений [5]:

- модель измерения зависимых переменных;
- модель измерения независимых переменных; и

структурная модель.

Комбинация модели измерения и структурной модели может применяться со скрытыми переменными. В случае наблюдаемых переменных модель состоит из структурной модели. Как правило, нет никаких ограничений на количество зависимых и независимых переменных, которые можно включать в модель.

В Индексе привлекательности порта предполагается, что чем выше значение эндогенных, экзогенных и субъективных переменных, тем выше будет индекс привлекательности порта и, следовательно, способность порта привлекать частные инвестиции [6].

Таким образом, для привлечения частных инвестиций и активизации деловой активности порта следует оптимизировать бюрократические процедуры и постепенно сокращать регулирование, которое приводит к ограничению конкуренции.

Что касается взаимосвязи портов, то необходимо предоставить доступ для внутренних рынков, но, прежде всего, для международных рынков, путем консолидации трафика и региональной координации между портами. Анализ показал, что способность порта интегрироваться в международную судоходную сеть является ключевым фактором, определяющим репутацию порта. Таким образом, для повышения привлекательности порта и частных инвестиций, портовыми операторам необходимо развивать широкую сеть коммерческих отношений с другими портами и, в частности, улучшить доступ и связь с международными рынками.

Двусторонние морские соглашения предлагают большие преимущества для наиболее динамично развивающихся портов, но могут увеличить операционные издержки для малых портов и стран, не входящих в двусторонние соглашения.

Список использованной литературы:

1. Tongzon J., (2009). "Port choice and freight forwarders", *Transportation Research Part E: Logistics and Transportation Review* 45(1), 186-195.
2. UNCTAD, (2011). *Best Practices in Investment for Development: Case Studies in FDI*, New York and Geneva: United Nations Conference on Trade and Development.
3. Caschili, S. and Medda, F.R., (2015). *The Port Attractiveness Index: Application on African ports, Region and Development*.
4. Caschili S., Medda F., Parola F., Ferrari C., (2014). *Cooperation in container shipping: A network of agreements // Journal of Networks and Spatial Economics*.
5. Ullman J. B., Bentler P. M., (2012). *Structural equation modelling. Handbook in Psychology*. John Wiley & Sons.
6. De Borger B., Proost S. and Van Dender K., (2008). *Private Port Pricing and Public Investment in Port and Hinterland Capacity // Journal of Transport Economics and Policy*. Vol. 42, No. 3, *Toll Competition in Congested Transport Networks*, 527-561

© Макаренко М.В., Онищенко В.В., Чернышенко Е.А., 2023

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО. ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ, ЗЕМЕЛЬНОЕ, АГРАРНОЕ ПРАВО

УДК 34.07.341

Баженов Ю.М., Кислицина Н.Ф., Курасова Я.А.,
Российский университет транспорта (МИИТ), г. Москва

СТАНОВЛЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В ОБЛАСТИ ЭНЕРГЕТИКИ

Создание системы международных актов о сотрудничестве в энергетике началось в 20-х годах XX века.

В 23 статье Устава Лиги Наций предусматривалась «свобода коммуникаций и транзита» [2], однако для реализации иностранным государством этого права было необходимо согласие государства, которому принадлежат земли.

Первые международные договоры, которые регулировали свободу перевозок, Барселонская конвенция о свободе транзита 1921 г. и Женевская конвенция о транзитной передаче электрической энергии 1923 г. не учитывали транзит энергоносителей. Его приняла во внимание международная организация, созданная в 1947 г. для снижения барьеров в международной торговле, - Генеральное соглашение по тарифам и торговле. В торговле энергоресурсами правила ГАТТ регулировали только меры, принимаемые правительством. Они не были направлены на то, чтобы ликвидировать барьеры, присущие торговле энергоресурсами (обеспечение строительства надлежащих сетей).

Ряд норм международного права, касающихся транзита энергоресурсов, был выражен в рамках ООН, например, в Конвенции ООН по морскому праву 1982 г..

Когда период Холодной войны подошел к концу, он ознаменовал начало новой эры сотрудничества между Востоком и Западом, самым выгодным направлением развития отношений между которыми стало сотрудничество в энергетической сфере.

Базой для построения современной системы международно-правовых норм в сфере обмена и использования источников энергии стал ряд событий XX века. Несмотря на предложение 1977 года Л.И. Брежнева о созыве Общеευропейского совещания по энергетике, совещания Европейского совета в Дублине, положившие начало формированию «единого энергетического пространства», прошли только в 1990 году.

В 1991 г. благодаря инициативе Р. Любберса была предложена концепция Энергетической Хартии, потому что тогда это был наиболее эффективный способ сотрудничества государств в энергетике. После тщательного подбора положений текста документа в 1991 г. в Гааге была подписана Европейская Энергетическая Хартия (ЕЭХ). Её приняли большинство европейских государств, отдельно ЕС, США, Канада, Турция, Австралия и Япония.

Важным толчком в совершенствовании сотрудничества стал Договор к Европейской энергетической Хартии (ДЭХ). Он и Протокол по вопросам энергетической эффективности и соответствующим экологическим аспектам были подписаны в Лиссабоне в 1994 г. И если Хартия имела декларативно-политический характер, то Договор стал юридически обязательным многосторонним соглашением. Вступлением ДЭХ в силу считается 16 апреля 1998 г., когда его ратифицировали 30 государств.

В договоре уделено внимание пяти областям: «1) поощрению и защите иностранных инвестиций в энергетику на основе предоставления национального режима или режима наибольшего благоприятствования; 2) стабильным и предсказуемым рамкам для торговли энергетическими материалами, продуктами на основе правил ВТО; 3) свободе транзита энергии по трубопроводам и сетям; 4) механизмам разрешения споров по схеме «государство — государство» и «инвестор — государство»; 5) энергетической эффективности и соответствующим экологическим аспектам» [3] - делает вывод Фаина Т.И. Протокол, в свою очередь, стремится к повышению энергетической эффективности, ослаблению негативного воздействия энергетического цикла на окружающую среду и установлению приоритета работы с возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ).

ДЭХ также включает основные правила ВТО торговли товарами применимые к сектору энергетики. Особенно важно это было стран, которые приняли Договор к Энергетической хартии, но еще не вступили в ВТО.

Таким образом, посредством Договора было урегулировано неравномерное соотношение энергетических ресурсов между Востоком и Западом. Сотрудничество по обмену и использованию энергии было выгодным как для стран потребителей, с одной стороны, так и для стран-производителей и транзитеров — с другой.

Российская Федерация подписала Энергетическую хартию, но не ратифицировала ее, несмотря на давление со стороны развитых стран, и прежде всего Евросоюза. Ратификация подразумевает равный доступ к энергоресурсам и мощностям по их переработке, трубопроводам и экспортным терминалам не только национальных операторов, но и зарубежных компаний, а также регулирование экспортных цен и национальных тарифов на транспортировку и транзитных тарифов.

Однако политический курс некоторых государств, сильно влияющий на экономические отношения, несколько раз стал причиной кризиса поставок энергоресурсов в Восточной Европе. Стало понятно, что Договор нужно модернизировать. В 2009 г. Россия, заявив о «бездействии Хартии и неспособности/нежелании решать проблемы, связанные с нарушением положений Договора» вышла из временного применения положений Договора. Это шаг дал толчок началу реформирования положений ДЭХ [1].

В 2011 г. прошла сессия по теме «Управление энергетической торговлей на международном уровне ВТО и Договор к Энергетической хартии», где было обозначено, что в ДЭХ содержатся правила ВТО, регулирующие энергетическую торговлю, следовательно, эти правила распространяются на членов ДЭХ, не входящих в ВТО. Эти правила касаются открытости и недискриминации в нормативно-регулирующей деятельности правительств между государствами или между отечественными и импортными товарами. Они направлены на избежание необоснованных технических барьеров в торговле, которые устанавливают правительства, и на стремление обеспечивать справедливую торговлю путем запрещения определенных видов демпинга и субсидий.

В 2013 г. в Конференции по Энергетической Хартии была введена практика председательства. Правительство председательствующего государства получило право определять повестку работы организации на год.

Однако, несмотря на такие новации, с каждым годом положения Хартии устаревали, они не поспевали за современными вызовами энергетики. ЕЭХ по-прежнему была ориентирована на ископаемые источники энергии, что противоречило экологической политике и продвижению ВИЭ. Понятийный аппарат устарел: Генеральное соглашение по тарифам и торговле и СССР больше не выполняли свою роль в Договоре.

Неспособность больше регулировать экономическое сотрудничество в энергетике и значительное несоответствие содержания современным реалиям стали причинами создания нового нормативно-правового инструмента, который к тому же мог бы привлечь к себе новых членов, что только бы способствовало успешному функционированию документа.

Новый документ разрабатывался в 2013–2014 гг. в соответствии со всеми требованиями по модернизации. Им стала Международная Энергетическая Хартия, торжественное подписание которой состоялось в 2015 г. За её основу была взята Европейская Энергетическая Хартии 1991 г. и её базовые принципы.

Таким образом, полноценному и всестороннему регулированию сфера энергетики подверглась только в конце XX века. Диалог Востока и Запада пришел к консенсусу, результатом которого стали Европейская Энергетическая Хартия и Договор к ней. ДЭХ установил единую правовую площадку для: сотрудничества стран-производителей, потребителей и транзитеров энергии, регулирования инвестиций в энергетический сектор, содействия в транзите энергии на недискриминационной основе и продвижения энергоэффективности, что обусловило взаимовыгодные отношения для стран на ближайшие десятилетия.

Список использованной литературы:

1. Антонов Я.В., Николаев С.Г. Эволюция международно-правового регулирования сотрудничества государств в сфере энергетики [Электронный ресурс] // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. – 2017. - №1. – С. 38-42. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-mezhdunarodno-pravovogo-regulirovaniya-sotrudnichestva-gosudarstv-v-sfere-energetiki>. (Дата обращения 9.04.2023)

2. Артанова М.В. Международно-правовое регулирование транзита энергоносителей [Электронный ресурс] // Вопросы российской юстиции. – 2020. - №6. – С. 467-480. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodno-pravovoe-regulirovanie-tranzita-energonositeley>. (Дата обращения 8.04.2023)

3. Фадина Т.И. Анализ правил и принципов международных соглашений по торговле энергетическими услугами [Электронный ресурс] // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2012. - №29. – С. 22-27. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-pravil-i-printsipov-mezhdunarodnyh-soglasheniy-po-torgovle-energeticheskimi-uslugami>. (Дата обращения 04.04.2023)

© Ю.М. Баженов, Н.Ф. Кислицина, Я.А. Курасова, 2023

Луговская Е.М.,
ФГБОУ ВО «Нижевартовский государственный университет»
г. Нижневартовск, Россия
Тюстина Г.Г.,
ФГБОУ ВО «Нижевартовский государственный университет»
г. Нижневартовск, Россия

ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ – ТРЕБОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ВРЕМЕНИ

Состояние и перспективы развития профессиональных образовательных организаций в настоящее время показывают, что существуют проблемы, вызванные возросшей конкуренцией на рынке образовательных услуг. Образовательные услуги на рынке труда так же, как и любой товар, сегодня реализуются в условиях жесткой конкуренции. Поэтому профессиональным образовательным организациям необходимо наращивать конкурентное преимущество, достигать лидирующих позиций на рынке труда, сохраняя позитивный корпоративный имидж.

Каждая профессиональная образовательная организация имеет свой собственный уникальный имидж и репутацию, которые могут иметь как положительную, так и отрицательную стороны. На практике выбор абитуриентами в пользу той или иной профессиональной образовательной организации основывается на их имиджевых характеристиках. Исходя из этого, имидж профессиональной образовательной организации можно определить, как условие выживания в конкурентной борьбе на рынке образовательных услуг. Соответственно, эффективная практика формирования имиджа и управления им позволяет профессиональной образовательной организации конкурировать не только за абитуриентов, квалифицированных преподавателей, но и за привлечение дополнительных средств из различных источников.

«Современному руководителю необходимо учитывать тенденции социальных преобразований в обществе, потребности родителей, интересы детей и профессиональные возможности педагогов, выбирая способы обновления образовательного процесса и эффективного управления им» [10, с. 77].

Позитивный корпоративный имидж профессиональной образовательной организации позволяет:

- 1) завоевать позиции на рынке образовательных услуг и укрепить свои позиции по отношению к конкурентам;
- 2) использовать имидж как своеобразный гарант качества, укреплять доверие потребителей к своим услугам. Имидж воспринимается большинством потребителей как критерий выбора образовательных услуг или как фактор, подтверждающий правильность этого выбора;
- 3) формировать позитивное общественное мнение;
- 4) снизить затраты на продвижение новых образовательных услуг;
- 5) диктовать цены на образовательные услуги, не опасаясь падения спроса;
- 6) создать у сотрудников образовательной организации чувство гордости, самоуважения и удовлетворенности от работы и учебы;
- 7) привлекать и удерживать высококвалифицированный персонал.

Таким образом, формирование и укрепление имиджа профессиональной образовательной организации не вызывает сомнений.

В современной науке существует ряд исследований, посвященных имиджу образовательной организации (Е.А. Александрова, И.Р. Лазаренко, П.С. Лернер, М.С. Пискунов, Т.С. Пискунова, А.В. Щербаков и др.); структуре имиджа профессиональной образовательной организации (Р.В. Козьяков, Т.Н. Пискунова, А.В. Щербаков и др.).

Научный интерес в вопросах формирования позитивного имиджа образовательной организации достаточно высок, однако исследований по формированию и совершенствованию имиджа профессиональной образовательной организации недостаточно.

М.С. Пискунова рассматривает имидж профессиональной образовательной организации как «эмоционально окрашенный образ, обладающий целенаправленно заданными характеристиками и

призванный оказывать психологическое влияние определенной направленности на конкретные группы социального окружения общеобразовательного учреждения» [8, с. 45].

Также Т.Н Пискунова отметила, что «формирование имиджа связано с процессом, в ходе которого создается спланированный образ на основе имеющихся ресурсов. Целью создания имиджа является повышение конкурентоспособности, привлечение инвестиций, установление и расширение партнерских связей» [9, с.148].

Можно отметить следующее определение, «имидж образовательной организации – это эмоционально окрашенный образ, часто сознательно сформированный, обладающий целенаправленно заданными характеристиками, призванный оказывать психологическое влияние определенной направленности на конкретные группы социума» [1, с. 387].

Создание и формирование положительного имиджа профессиональной образовательной организации – это сложная и многосторонняя работа, все части которой взаимосвязаны и взаимозависимы [3].

Формирование имиджа – это процесс, при котором на основе имеющихся ресурсов создается определенный запланированный образ. Но как определить, какой образ профессиональной образовательной организации наиболее предпочтителен? Часто бывает, что менеджеры образования даже не подозревают, как много возможностей существует в образовательной организации для создания ее положительного имиджа. Более того, именно решение этой задачи может существенно обогатить сам педагогический процесс, дело лишь в правильном распределении общих усилий.

В.М Шепель выделил, основные этапы формирования имиджа профессиональной образовательной организации:

I этап – определение миссии. Необходимо начать с анализа внешней среды. Педагогическая специфика образовательной организации диктует свои законы, поэтому сначала нужно определиться с основной идеей образовательной организации, с ее "концепцией", "миссией" и т.д. Результатом этого этапа должно стать четкое понимание того, в чем заключаются сильные и слабые стороны профессиональной образовательной организации.

II этап – определение целевой аудитории. Планируя работу над имиджем, необходимо понять, какую целевую аудиторию хотелось бы привлечь для создания позитивного имиджа образовательной организации. Это могут быть: обучающиеся, родители, коллектив работников образовательной организации, социальные партнеры, СМИ.

Обучающийся. Нет никаких сомнений в том, что выпускники профессиональной образовательной организации являются чуть ли не главными "пиарщиками" учебного заведения. Если образ, который сложился у обучающегося во время учебы и после окончания профессиональной образовательной организации, будет привлекательным, они обязательно будут рекомендовать образовательную организацию своим друзьям, братьям. Кроме того, именно студенты, еще учась в образовательной организации, служат его своеобразной «визитной карточкой».

Родители обучающегося. Это самые авторитетные субъекты, которые способны не только дать реальную оценку работе профессиональной образовательной организации, но и скорректировать общественное мнение и мнение своих детей о ней. Вот почему родители являются основной целевой группой, на которую необходимо ориентироваться в работе с имиджем.

Социальные партнеры. Сегодня общественная активность играет все более важную роль для успешного продвижения на рынке. Но маловероятно, что какая-либо организация, которой необходимо завоевать положительный имидж, будет вкладывать деньги в расплывчатые проекты. Как правило, они помогают только тем, кто обладает хорошей репутацией и высокой социальной активностью, потому что выгоды от такого партнерства должны быть взаимными.

Средства массовой информации. Средства массовой информации являются своего рода посредниками между образовательной организацией и обществом. Благодаря своевременной информации о планах или достижениях профессиональной образовательной организации можно значительно расширить круг потенциальных партнеров и (или) сформировать позитивный имидж образовательной организации.

III этап – планирование. На этом этапе происходит разработка конкретных мероприятий, связанных с формированием имиджа. Условно их можно разделить на внутренние и внешние.

Внутренние мероприятия: совершенствование организационной (корпоративной) культуры, включает в себя создание символики, разработку дресс-кода (стандартов одежды), изменение качества взаимоотношений между всеми участниками образовательного процесса, преподавание этики деловых отношений и т.д. Важно помнить, что открытость и демократичность образовательной

организации напрямую зависит от того, насколько привлекательно выглядит то, что вы собираетесь «открыть» для других.

Внешние мероприятия: трансляция целей и деятельности подразделения внешним «потребителям» – родителям, социальным партнерам, средствам массовой информации. Это создание и регулярное пополнение веб-сайта, рекламные акции, письменные и устные контакты, в том числе информирование посредством буклетов, памяток, листовок, отправка благодарственных писем, участие в масштабных проектах, исследованиях, волонтерской деятельности - то есть во всех мероприятиях, которые имеют широкий общественный резонанс.

IV этап – реализация запланированных мероприятий. Самое важное в реализации любых мероприятий по формированию имиджа образовательной организации – это их органичная интеграция в образовательный процесс.

V этап – проверка эффективности. На этом этапе проводится анализ соответствия полученного результата к желаемому результату. Обязательным условием здесь является доведение результатов мониторинга до всех участников. Сама заинтересованность профессиональной образовательной организации в приобретении положительной репутации производит хорошее впечатление на окружающих [11, с. 345].

Для формирования положительного имиджа на современном рынке образовательных услуг образовательной организации необходимо выявить свои слабые и сильные позиции для четкого определения приоритетов и стратегии дальнейшей работы.

Таким образом, перед профессиональной образовательной организацией стоит ряд задач, связанных с формированием позитивного имиджа, генерацией идей при предоставлении образовательных услуг, привлечением дополнительных средств с целью повышения рейтингов в конкурентной образовательной среде. Особое значение в этом контексте имеет разработка эффективной модели управления формированием положительного имиджа профессиональной образовательной организации, которая учитывала бы специфику данной образовательной организации и этапы его развития.

Список использованной литературы:

1. Антоненко А.В. Формирование имиджа организации // Молодой ученый. – 2017. – №9. – С. 387-388.
2. Быстрова Н.В., Хижная А.В., Мазунова А.А., Парадеева И.Н. Имидж организации как фактор повышения ее конкурентоспособности // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 8-2. – С.321.
3. Каложный А.А. Психология формирования имиджа. - М., Владос, 2004 – 222 с.
4. Карпов Е.Б. Социально-психологические основы продвижения образовательных услуг : монография - Тула, 2003 – С.235 с.
5. Листвин А.А. Основные положения профессионально-интегративной системы обучения // Профессиональное образование. Столица. 2011. № 5. С. 45–46.
6. Патрахина Т.Н. Менеджмент в образовании//Учебное пособие – Нижневартовск, 2011. – С. 112-113.
7. Петрова Е.А. Имиджелогия: избранные труды //Российский гос. социальный университет. - Москва: РИЦ АИМ, 2011. – С 202.
8. Пискунов М.С. Имидж образовательного учреждения: структура и механизмы формирования // Мониторинг и стандарты в образовании, 1999 № 5, С. 45-51.
9. Пискунова Т.Н. Условия и факторы формирования позитивного имиджа общеобразовательного учреждения: диссертация ... кандидата психологических наук: 19.00.13. - Москва, 1998. – С.148.
10. Тюстина Г.Г., Луговская Е.М. Теоретические аспекты формирования имиджа руководителя дошкольной образовательной организации //Педагогика и психология: Традиции и инновации. Сб. материалов XIII международной очно-заочной научно-практической конференции. М.: Изд-во Научно-издательский центр «Империя», 2022.- С.77-79.
11. Шепель В.М. Имиджелогия. Как нравиться людям. М.: Народное образование, 2002. – 345 с.

© Е.М. Луговская, Г.Г. Тюстина, 2023

ПОЖАРНАЯ ОХРАНА

УДК 614.842.8

Карапузиков А.А., Мураев Н.П., Горских К.А.,
Уральский институт ГПС МЧС России, г. Екатеринбург

УПРАВЛЕНИЕ СИЛАМИ И СРЕДСТВАМИ НА ПОЖАРЕ

Аннотация: В данной статье рассмотрена система управления силами и средствами на пожаре. Выделен орган управления силами и средствами, а также представлена схема организации связи на месте пожара.

Ключевые слова: управление силами и средствами, оперативный штаб, связь на пожаре.

Управление силами и средствами на пожаре – это процесс организации деятельности пожарно-спасательными подразделениями и службами жизнеобеспечения объекта города) по проведению боевых действий по тушению пожаров, спасению людей и материальных ценностей на месте пожара (аварии, чрезвычайной ситуации).

Важным в процессе управления силами и средствами на месте пожара является принцип единоначалия. Все участники ведения боевых действий подчиняются единому руководству, которые и контролирует выполнение поставленных задач. При этом распределение ресурсов осуществляется таким образом, чтобы они были использованы максимально эффективно.

Для организации управления силами и средствами, а также в помощь руководителю тушения пожара (РТП), а также по его решению на месте пожара создается оперативный штаб на месте пожара. При чем РТП должен учитывать обстоятельства, когда в обязательном порядке необходимо создавать оперативный штаб на месте пожара и к ним относятся:

- тушение пожара по повышенному рангу пожара по номеру «2» и выше;
- создание на месте пожара трех боевых участков и более;
- при необходимости детального согласования действий по тушению пожара с представителями объекта, где происходит пожар [1].

В состав штаба входят должностные лица на внештатных должностях, создаваемых на процесс тушения пожара таких как:

- начальник штаба, а при необходимости (при крупном пожаре) и его заместители;
- начальник тыла;
- ответственный за соблюдение правил по охране труда личным составом при ведении боевых действий на месте пожара;
- начальник контрольно-пропускного пункта;
- должностные лица оперативной группы.

При этом основными функциями оперативного штаба на месте пожара является: планирование боевых действий, руководство участниками тушения пожара, взаимодействия с другими ведомствами и обеспечение необходимыми ресурсами процесс тушения пожара [2].

При управлении силами и средствами на месте пожара основными задачами являются:

- определение границ и масштаб пожара и пути его развития;
- на основе расчетов определение необходимой потребности сил и средств для тушения пожара, а также необходимого оборудования, средств для проведения боевых действий на месте пожара;
- разработка активного плана действий направленного на локализацию пожара и последующую его ликвидацию;
- организация совместной работы всех подразделений на месте пожара, а также служб, принимающих участие в тушении пожара;
- обеспечение безопасности для личного состава, граждан, находящихся в здании, где происходит пожар;
- своевременное сосредоточение дополнительных сил и средств при необходимости.

Важным моментов в управлении силами и средствами на пожаре является определение приоритетов (выбора решающего направления) исходя из возможной обстановки на месте пожара. Основными из которых является спасение людей, предотвращение взрыва и обрушения, а также

тушение пожара. Кроме того, от сложности пожара РТП может задействовать дополнительные ресурсы в виде специальной пожарной техники (автолестницы, рукавные автомобили и др.).

Большую роль в процессе управления силами и средствами играет организация на месте пожара связи. Благодаря нее осуществляется координация действий пожарно-спасательных подразделений, передача необходимых приказов и распоряжений участникам тушения пожара, а также своевременный доклад об изменении обстановки для принятия быстрого решения по выводу личного состава из опасной зоны в безопасное место.

Схема организации связи на месте пожара представлена на рисунке 1.

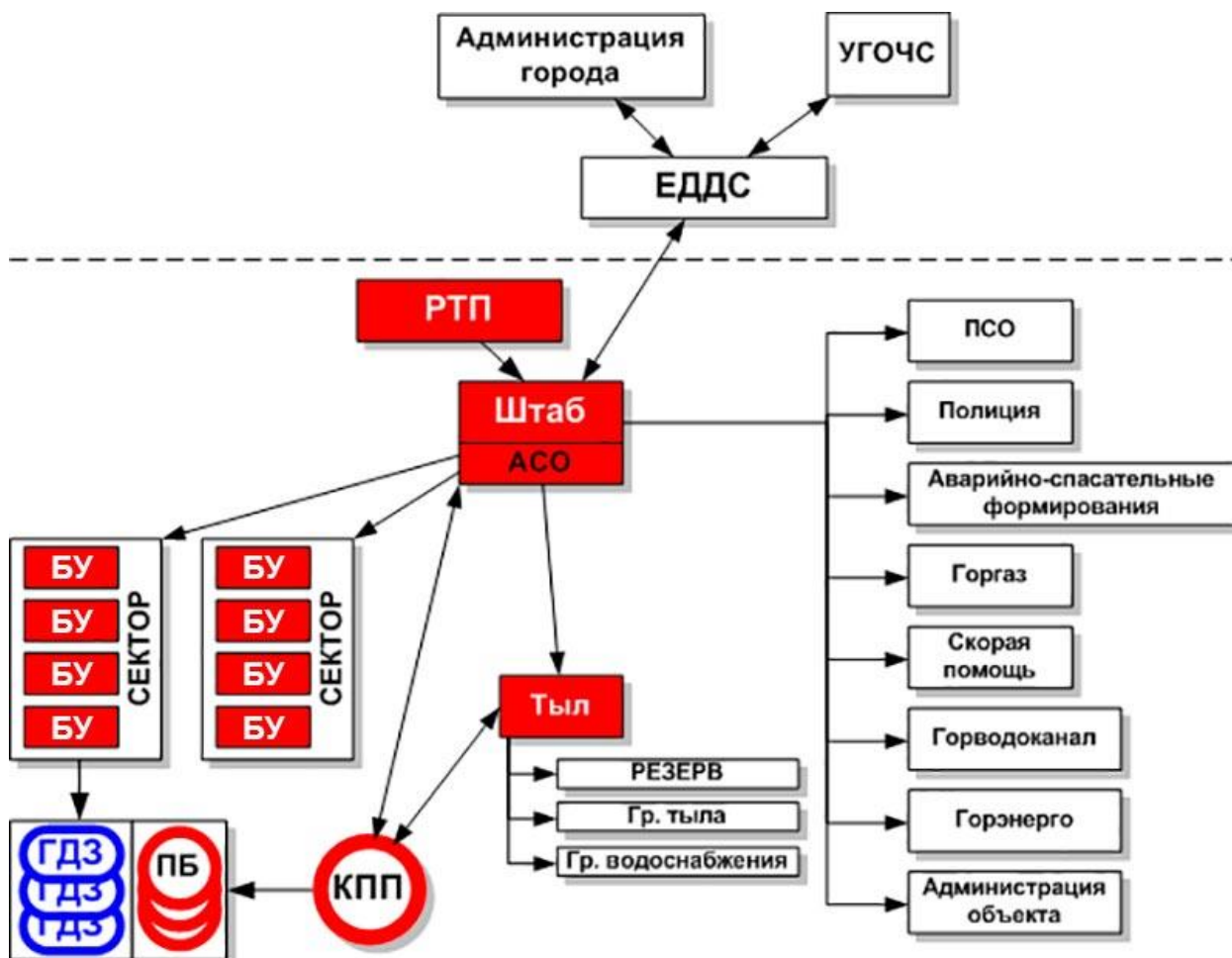


Рисунок 1 – Схема организации связи на месте пожара

В целом, управление силами и средствами на месте пожара – это сложное мероприятие, проводимое на месте пожара, требующее тщательного планирования, координации и исполнения своих профессиональных обязанностей на высоком уровне для минимизации ущерба и защиты человеческих жизней.

Список использованной литературы:

1. Приказ МЧС России от 16.10.2017 N 444 "Об утверждении Боевого устава подразделений пожарной охраны, определяющего порядок организации тушения пожаров и проведения аварийно-спасательных работ". [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291493/.
2. Карапузиков А.А. К вопросу об управлении силами и средствами при тушении лесных пожаров / А. А. Карапузиков, В. Ф. Дьяков, А. В. Кокшаров [и др.] // Техносферная безопасность. – 2020. – № 2(27). – С. 16-27. – EDN URZSEG.

© А.А. Карапузиков, Н.П. Мураев, К.А. Горских, 2023

МСФО И ГААП США - ВЗАИМООТНОШЕНИЕ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Реформирование бухгалтерского учета в России началось в 1992 году, в 1997 году был принят основополагающий документ – Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России [1], исходя из которого стало понятно, что российский бухгалтерский учет «взял курс» на систему IAS (IFRS) или МСФО – международных стандартов бухгалтерского учета, используемых в странах Европы и ориентированная на ресурсодателей. Система ГААП – общепринятых принципов (правил) бухгалтерского учета, используемая в США (US GAAP), для целей реформирования российского бухгалтерского учета была отвергнута, так как она в большей степени ориентирована на специфику ведения бизнеса в конкретной стране, что не всегда удобно и понятно пользователям отчетности из других стран.

Международные стандарты финансовой отчетности – это свод стандартов и интерпретаций, созданных для определения структуры финансовой отчетности. МСФО сочетает в себе опыт бухгалтерского учета и отчетности многих стран с рыночной экономикой.

Суть МСФО - это учет в единой валюте, он невосприимчив к международным различиям, таким как национальные культурные реалии, традиции, финансовые модели и правовые нормы. Экономическое право, как бы оно ни применялось, объективно. Таким образом, фундаментальный принцип МСФО состоит в том, чтобы отдавать предпочтение экономическому содержанию над формой. Такой принцип разрешает спорные ситуации, чтобы бухгалтеры и финансисты не искали пути обхода общепризнанных наборов правил.

Целью финансовой отчетности является представление информации, полезной пользователям финансовой отчетности для принятия решений, в первую очередь полезной ресурсодателям.

Структура действующих стандартов, созданных и принятых Советом по Международным стандартам финансовой отчетности, включает в себя [2]:

- Международные стандарты финансовой отчетности (IFRS);
- Международные стандарты бухгалтерского учета (IAS);
- Интерпретации Международного комитета по интерпретации финансовой отчетности (IFRIC);
- Интерпретации, принятые Постоянным комитетом по интерпретациям (SIC).

Отчетность, которая была составлена на основе МСФО необходима компаниям для принятия важных решений, связанных с экономикой, а также государству для регулирования деятельности и инвесторов, которые анализируют деятельность компании и готовы вложить денежные средства.

Международные стандарты финансовой отчетности имеет широкий масштаб применения. Их используют 36 стран. Одними из участников данных стандартов являются: Германия, Франция, Испания, Швеция, Финляндия.

US GAAP или общие принятые принципы бухгалтерского учета являются стандартами бухгалтерского учета. Они приняты Комиссией по ценным бумагам и биржам США.

Бухгалтерская учетная деятельность в Соединённых Штатах Америки регламентируется [3]:

- 1) положениями, которые определяют базовые принципы (концепции, регламентирующие бухгалтерский учёт);
- 2) положениями, которые определяют основные правила ведения (стандарты, регулирующие бухгалтерский учёт);
- 3) интерпретациями, изменяющими и дополняющими стандарты; техническими бюллетенями;
- 4) положениями, разработанными рабочей группой по появившимся проблемам.

Благодаря общепринятым принципам бухгалтерского учета финансовая отчетность стандартизирована и прозрачна. US GAAP нацелены сделать подотчётными государственные, а также некоммерческие компании, чтобы можно было собрать необходимые данные.

Принципы бухгалтерского учёта, которые являются общепризнанными, принято относить к набору принципов, стандартов и процедур бухгалтерского учёта. Они были разработаны Советом по стандартам финансового учёта. US GAAP созданы для того, чтобы повысить чёткость, ясную связь и сопоставимость информации, связанной с финансами.

МСФО и US GAAP находятся в процессах глобализации и конвергенции. Сближение стандартов оказывает плодотворное влияние на финансовую, а также инвестиционную деятельность. Полное слияние американского стандарта с МСФО в ближайшем будущем невозможно из-за различий механизмов экономики, ожиданий пользователей и из-за сложившихся норм и традиций ведения бухгалтерского учёта.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что МСФО и США имеют как сходства, так и ключевые различия. В настоящее время продолжается процесс сближения двух систем, что помогает сделать финансовую отчётность более понятной и универсальной для восприятия иностранными инвесторами, готовыми вложить денежные средства в компании для получения прибыли.

Список использованной литературы:

1. Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России (одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине РФ, Президентским советом ИПБ РФ 29.12.1997).
2. Шестакова Е.В. Международная система финансовой отчетности. М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2013. 484 с.
3. Мизиковский Е.А., Дружиловская Т.Ю. Международные стандарты финансовой отчетности и бухгалтерский учет в России. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Бухгалтерский учет, 2006. 328 с.

© Луньков О.С., Зимнюхов Д.М., Почекаева О.В., 2023

УДК 657.9

Почекаева О.В.,^{1,2}

¹Дзержинский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
г. Дзержинск, Россия

²Волжский государственный университет водного транспорта, Нижний Новгород, Россия

ПРОБЛЕМЫ КОМПОНЕНТНОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

В связи с принятием в практике российского бухгалтерского учета международных стандартов финансовой отчетности, а также с изменением нормативной базы в отношении бухгалтерского учета основных средств российские коммерческие предприятия получили возможность учитывать объекты основных средств, которые представляют собой функционально единые комплексы как отдельные устройства и приспособления.

Компонентный учет основных средств возможен при выполнении следующих условий: компоненты (составные части) объекта основных средств имеют стоимость и сроки полезного использования, существенно отличающийся от стоимости и сроков службы сложного объекта в целом. Такие компоненты функционально сложного комплекса могут приниматься на учет как отдельные инвентарные объекты: «При наличии у одного объекта основных средств нескольких частей, стоимость и сроки полезного использования которых существенно отличаются от стоимости и срока полезного использования объекта в целом, каждая такая часть признается самостоятельным инвентарным объектом» [1], а инвентарный объект, согласно ФСБУ 6/2020, является единицей учета основных средств.

Однако, «нормативные акты по бухгалтерскому учету не содержат методики выбора единицы бухгалтерского учета основных средств» [6], что является проблемой выделения компонентов и их постановки на учет как составных частей функционально единого комплекса.

Следовательно, организация в учетной политике должна отразить критерии существенности по сроку полезного использования и стоимости отдельных частей объекта, а также, исходя их требования рациональности бухгалтерского учета, критерий существенности в отношении стоимости сложного функционального объекта.

Как правило, критерий существенности по стоимости компонента в российском учете определяется в 100 000 руб., что соответствует определению амортизируемого имущества: «Амортизируемым имуществом признаются имущество, результаты интеллектуальной деятельности и иные объекты интеллектуальной собственности со сроком полезного использования более 12 месяцев и первоначальной стоимостью более 100 000 рублей» [п. 1 ст. 256, п. 1 ст. 257 НК РФ].

Критерий существенности в отношении срока полезного использования компонента может быть установлен на уровне 20%-50%, т.е. сроки полезной службы компонентов должны отличаться от срока полезного использования сложного объекта, например, не менее, чем в пять раз: например, срок службы объекта в целом составляет 10 лет, срок службы компонента – 2 года. Для установления сроков полезного использования часто используется ОКОФ. Необходимо отметить, что ориентироваться на ОКОФ не стоит, так как, во-первых, в последней редакции классификатора могут отсутствовать данные компоненты, а во-вторых, классификатор используется исключительно для определения сроков амортизации основных средств для целей расчета налога на прибыль. Например, в ОКОФ двигатели морских судов входят в состав транспортного средства, по ним нельзя установить амортизационную группу и определить срок полезного использования. Поэтому, наиболее эффективной для целей выделения компонентов транспортных средств является система планово-предупредительного ремонта транспортных судов, приведенная в технических регламентах эксплуатации основных средств.

Принимая на учет новый объект основных средств, организация должна определить срок его полезного использования, а также необходимость проведения за срок службы объекта средних и капитальных ремонтов. При отсутствии необходимости проведения существенных по стоимости ремонтов нет необходимости выделять компоненты данного объекта основного средства.

При определении стоимости компонента основного средства могут возникнуть сложности, если в отгрузочных документах поставщика не выделены составные части и не указана их стоимость. В этом случае, определить стоимость составных частей можно на основании информации прайс-листов поставщиков, их коммерческих предложений в отношении компонентов, которые требуют замены или ремонта в соответствии с техническим регламентом эксплуатации и системой планово-предупредительного ремонта. Но нельзя забывать, что в сумме стоимость всех компонентов не должна превышать первоначальной стоимости объекта основных средств, которая «представляет собой эквивалент цены при условии немедленной оплаты денежными средствами на дату признания» [2] и является «общей суммой связанных с этим объектом капитальных вложений, осуществленных до признания объекта основных средств в бухгалтерском учете» [1].

Применение компонентного учета основных средств является обязательным в случаях, где он применим. К этим случаям, на наш взгляд, относится учет таких сложных объектов, как воздушные и морские (или речные) суда. Это дорогостоящие основные средства, их стоимость значительно превышает уровень существенности, поэтому такие основные средства должны быть подвергнуты процедуре разделения на компоненты. В составе таких функционально сложных объектов можно выделить следующие составные части: для воздушных судов - фюзеляж, двигатель, силовая установка, оборудование салона [2]; для морских (речных) судов - судовые двигатели (как главные, так и вспомогательные), вспомогательные механизмы, судовые устройства [7]. Выделенные компоненты существенно отличаются от судна в целом как по стоимости, так и по срокам полезного использования.

Таким образом, при принятии к бухгалтерскому учету сложного объекта, состоящего из нескольких компонентов, организация должна:

1. Проверить на критерий существенности по стоимости объект в целом для принятия его к учету в качестве основного средства (при наличии стоимостного критерия в учетной политике).

2. Выделить существенные по сроку полезного использования компоненты основного средства (например, корпус морского судна, главный и вспомогательные двигатели, судовые

устройства), определить периодичность ремонта или замены выделенных компонентов, тем самым установив им срок полезной службы.

3. Оценить выделенные компоненты, проверить их на соответствие стоимостного критерия по стоимости, при необходимости объединить одинаковые по сроку и стоимости компоненты в один для целей начисления амортизации. Определить ликвидационную стоимость для выделенных компонентов.

4. Зафиксировать в первичных документах выделенные инвентарные объекты.

Список использованной литературы:

1. Приказ Минфина России от 17.09.2020 N 204н «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»

2. «Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 16 «Основные средства» (введен в действие на территории Российской Федерации приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 17.02.2021)

3. Приказ Минтранса России от 17.06.2019 N 184 «Об утверждении Федеральных авиационных правил «Сертификация авиационной техники, организаций разработчиков и изготовителей. Часть 21».

4. ГОСТ Р 55256-2012. Национальный стандарт Российской Федерации. Воздушный транспорт. Система технического обслуживания и ремонта авиационной техники. Процедуры проведения работ по оценке аутентичности компонентов воздушных судов гражданской авиации. Общие требования» (утв. и введен в действие Приказом Росстандарта от 29.11.2012 N 1348-ст)

5. Рекомендация Р-126/2021-кпр «Стоимостной лимит для основных средств» // http://bmcenter.ru/Files/R-KpR_Stoimostniy_limit_OS

6. Рекомендация Р-82/2017 – КпР «Единицы учета основных средств в составе комплексных объектов» // http://bmcenter.ru/Files/R-KpR-Principi_opredeleniyaedinic_ucheta_OS_v_sostave_komplekcnih_obiektov

7. ГОСТ Р 56243-2014 Внутренний водный транспорт. Система управления безопасностью судов. Требования по обеспечению надежности механизмов (утв. и введен в действие приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 19 ноября 2014 г. №1682-ст).

© О.В. Почекаева, 2023

ДЕНЬГИ, ФИНАНСЫ И КРЕДИТ

УДК 336.13

Юренко М.А.,

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), г. Ростов-на-Дону

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В ДОНЕЦКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Конституция Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), принятая Международной конференцией здравоохранения в 1946 году, указывает на то, что здоровье населения представляет собой важнейший показатель благосостояния любой страны; здоровье- это не только отсутствие болезней и физических дефектов, а является состоянием полного физического, душевного и социального благополучия [6].

Система здравоохранения является сложной социально-экономической системой и специфическим сектором национальной экономики [3]. Её цель - обеспечение реализации основных социальных принципов поддержания и улучшения здоровья населения и предоставления качественной лечебно-профилактической помощи. Финансирование здравоохранения имеет огромное значение для обеспечения доступности и качества медицинских услуг для всех членов общества. Здоровье населения является одним из основных факторов, определяющих благосостояние общества в целом [2]. Поэтому правительства и частные организации инвестируют большие суммы в финансирование здравоохранения.

Актуальность финансирования здравоохранения заключается в следующем:

1. Финансирование здравоохранения позволяет обеспечить население доступной медицинской помощью - это особенно важно для людей с низким уровнем дохода, которые не могут позволить себе оплатить медицинские услуги.

2. Финансирование также помогает улучшить качество медицинских услуг, включая лечение болезней, профилактику и раннюю диагностику.

3. Новые методы лечения, оборудование и лекарства позволяют улучшить качество медицинской помощи и обеспечить большее количество людей доступной медицинской помощью.

4. Здоровье населения является важным фактором экономического роста и может способствовать экономическому развитию и благополучию населения.

Таким образом, финансирование здравоохранения является важным фактором, который позволяет обеспечить доступность, качество и инновационность медицинской помощи, а также способствует экономическому росту и благополучию общества.

Законодательная база системы здравоохранения Донецкой Народной Республики [5] включает в себя следующие основные законы и нормативные акты:

1. Закон "О здравоохранении" от 11 апреля 2017 года - закон регулирует организацию и функционирование системы здравоохранения на территории Донецкой Народной Республики, определяет права и обязанности граждан в области охраны здоровья, а также устанавливает порядок финансирования здравоохранения.

2. Постановление Совета Министров ДНР "Об утверждении Порядка предоставления медицинской помощи на территории Донецкой Народной Республики" от 18 июля 2018 года - устанавливает порядок предоставления медицинской помощи на территории Донецкой Народной Республики, определяет права и обязанности медицинских работников, а также граждан, нуждающихся в медицинской помощи.

3. Постановление Министерства здравоохранения ДНР "Об утверждении Порядка оплаты медицинских услуг, оказываемых на территории Донецкой Народной Республики" от 30 июля 2018 года.

4. Постановление Министерства здравоохранения ДНР "Об утверждении Перечня медицинских услуг, оказываемых на территории Донецкой Народной Республики" от 12 февраля 2018 года - устанавливает перечень медицинских услуг, оказываемых на территории Донецкой Народной Республики, и их стоимость.

5. Постановление Министерства здравоохранения ДНР "Об утверждении Положения о медицинских организациях на территории Донецкой Народной Республики" от 15 февраля 2018 года - определяет правила и условия деятельности медицинских организаций на территории Донецкой Народной Республики; и др.

Одним из источников финансирования здравоохранения в ДНР являются средства, выделяемые из бюджета республики. Кроме того, финансирование медицины осуществляется за счет платы за медицинские услуги, которые оказываются населению. Стоимость медицинских услуг в ДНР устанавливается Министерством здравоохранения ДНР на основании Перечня медицинских услуг. Также работают некоммерческие организации, которые могут получать средства из различных источников, например, от международных организаций или благотворительных фондов.

Объем финансирования здравоохранения в ДНР зависит от нескольких факторов, включая бюджетные ресурсы, вклад предприятий и организаций в систему здравоохранения, а также средства, выделяемые из внебюджетных источников. Однако, точную сумму объема финансирования здравоохранения в ДНР сложно оценить, так как недостаточно доступной информации об этом. Известно, что средства на финансирование здравоохранения в ДНР выделяются из республиканского бюджета, а также из местных бюджетов городов и районов. В 2023 году ДНР утвердила бюджет на сумму около 196 миллиардов рублей, из которых значительная часть выделяется на здравоохранение [1]. Однако, насколько эти средства достаточны для обеспечения полноценного функционирования системы здравоохранения, остается неясным.

Кроме того, в ДНР существует система дополнительных платных медицинских услуг, которые могут повысить объем финансирования здравоохранения в республике. Но опять же, эти данные не являются общедоступными, и точную сумму, вырученную от платных услуг, невозможно оценить.

Таким образом, хотя есть некоторая информация о финансировании здравоохранения в ДНР, полная картина и точная сумма финансирования остаются неизвестными.

Особенности финансирования здравоохранения в Донецкой Народной Республике связаны с тем, что эта территория не признана большинством стран мира и не имеет доступа к международным финансовым ресурсам. Некоторые медицинские услуги, такие как лечение онкологических заболеваний и лечение детей, оказываются бесплатно. Это связано с тем, что эти услуги являются приоритетными для государства.

Таким образом, финансирование здравоохранения в ДНР имеет свои особенности и зависит от внутренних ресурсов республики. Однако, несмотря на ограниченные финансовые возможности, государство старается обеспечить доступность медицинских услуг для населения.

В системе здравоохранения Донецкой Народной Республики существуют некоторые проблемы финансирования, которые могут негативно влиять на качество медицинской помощи и доступность для населения. К ним можно отнести:

1. Недостаточное финансирование.
2. Неравномерное распределение финансовых ресурсов.
3. Низкие зарплаты медицинских работников.
4. Недостаток медицинского персонала.
5. Неэффективное использование финансовых ресурсов.

Эти проблемы финансирования могут оказывать негативное влияние на работу системы здравоохранения Донецкой Народной Республики, и требуют серьезного внимания со стороны правительства и общественности.

В целом, для улучшения системы здравоохранения Донецкой Народной Республики необходима комплексная работа по устранению проблем финансирования, повышению доступности и качества медицинской помощи, а также укреплению управленческого контроля и борьбе с коррупцией.

Список использованной литературы:

1. Закон о бюджете Донецкой народной республики на 2023 год. Принят Постановлением Народного Совета 18.01.2023. [Электронный ресурс]: – URL: <https://glavadnr.ru/doc/zakony/zП428.pdf>.
2. Конституция Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]: офиц. текст [принята Верховным Советом Донецкой Народной Республики 14.05.2014]. – URL: <http://dnr-online.ru/konstituciya-dnr>.
3. Медик В.А. Общественное здоровье и здравоохранение. Учебник. - М.: ГЭОТАР-Медиа. 2022.
4. О здравоохранении: закон Донецкой Народной Республики [принят Постановлением Народного Совета Донецкой Народной Республики 24.04.2015] – URL: <https://dnrsovet.su/zakon-dnr-o-zdravohranenii>.
5. Официальный сайт Министерства здравоохранения Донецкой Народной Республики [Электронный ресурс]. – URL: <http://mzdnr.ru>.
6. Устав Всемирной организации здравоохранения [Электронный ресурс]. – URL: http://docs.cntd.ru/document/90197_7493.

© М.А. Юренко, 2023

«Инновационные научные исследования 2023: экономика, право и управление»

*Сборник материалов
XXV международной очно-заочной научно-практической конференции
г. Москва, 19 апреля 2023г.*

Материалы публикуются в авторской редакции

Издательство: НИЦ «Империя»
143432, Московская обл., Красногорский р-н, пгт. Нахабино, ул.Панфилова, д.5
Подписано к использованию 29.04.2023.
Объем 1,58 Мбайт. Электрон.текстовые