

# **НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР “ИМПЕРИЯ”**



## **«Инновационные научные исследования 2022: право и экономика»**

*Сборник материалов международной  
научно-практической конференции*

*25 ноября 2022г.*

Москва

2022

УДК 33,34  
ББК 65, 67  
И 66

**Инновационные научные исследования 2022: право и экономика: сборник материалов VIII-ой международной очно-заочной научно-практической конференции, 25 ноября, 2022** – Москва: Издательство НИЦ «Империя», 2022. – 205с.

**ISBN 978-5-6049224-0-8**

Сборник включает материалы VIII международной очно-заочной научно-практической конференции: «Инновационные научные исследования 2022: право и экономика», проведенной 25 ноября 2022 г., на базе: АНО ВО «Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС», аудитория 714.

Материалы сборника могут быть использованы научными работниками аспирантами и студентами в научно-исследовательской учебно-методической и практической работе.

Сборник научных трудов подготовлен согласно материалам, предоставленным авторами. За содержание и достоверность статей ответственность несут авторы. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Сборник статей зарегистрирован в наукометрической базе Elibrary.ru (РИНЦ) по договору № 905-04/2016К от 07.04.2016г.

УДК 33,34  
ББК 65, 67

© Авторы статей, 2022.  
© Научно-издательский центр "Империя", 2022.

## СОДЕРЖАНИЕ

Pikhanova V.M. <b>Migration of labor resources in Russia</b>	6
Абакумова Д.С., Ткаченко К.А. <b>Институт наблюдателей в избирательном процессе</b>	10
Ананина А.В. <b>Проблемные вопросы детерминации и превенции домашнего насилия: уголовно-правовой аспект</b>	16
Бакалова И.И. <b>Убийство из сострадания и проблемы эвтаназии</b>	19
Беришев М.Ш., Беришева Е.Д. <b>Новый подход при формировании инвестиционных идей</b>	25
Васильева Н.В., Алексеев Г.В., Алексеева А.В., Судакова Т.П., <b>Роль цифровизации управленческих решений в конкурентоспособности образовательного учреждения</b>	31
Галяева Л.Е., Гетман А.С. <b>Комплексная оценка деятельности банков в условиях санкционного воздействия</b>	41
Головенко А.В., Ладыженская Т.П. <b>Государственная политика в сфере агропромышленного комплекса в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре. Пути совершенствования</b>	47
Кобелева О.А. <b>Эффективность использования заемных средств</b>	54
Коваленко И.С., Кондратьев В.Ю. <b>Подходы к ценообразованию программных продуктов</b>	58
Козлова А.В. <b>Особенности использования маркетингового подхода в управлении заинтересованными сторонами проекта</b>	63
Косенко С.А. <b>Правоохранительный орган и правоохранительная деятельность: разграничение понятий</b>	68
Крайнова М.А., Прошкина Н.В. <b>Защита прав интеллектуальной собственности в Интернет-пространстве: актуальные проблемы</b>	72
Крылов П.С. <b>Формирование основ цифровой экономики: достижения перспективы дальнейшего развития</b>	75
Мазалевская С.К. <b>Муниципальное право</b>	79
Мардиева Э.Р., Хамитова А.Р. <b>Процессуальные проблемы упрощенного производства в гражданском и арбитражном процессах</b>	82

Менщикова К.Д.	90
<b>Криминологическая характеристика женской преступности</b>	
Намдак Ш.А.	93
<b>Проблемы развития пассажирских перевозок города Кызыла</b>	
Осипова Я.Ю., Разливинских И.Н.	97
<b>Организация дистанционного обучения в начальной школе</b>	
Петрова Е.А., Калинина В.В.	101
<b>Кластерный анализ производственных возможностей продукции сельского хозяйства в регионах РФ</b>	
Прасолова А.Н.	108
<b>Значение акций как ценных бумаг в предпринимательской деятельности</b>	
Примак Я.С.	114
<b>Роль судебной практики в механизме привлечения государственных служащих к дисциплинарной ответственности</b>	
Русановский Я.В.	118
<b>Актуальные проблемы исполнения актов Конституционного Суда по налоговым делам</b>	
Саая А.Б.	121
<b>Оценка эффективности государственной поддержки развития малого бизнеса в Республике Тыва</b>	
Садыкова Д.Д.	125
<b>Стратегический менеджмент во взаимосвязи с финансовой устойчивостью организации</b>	
Сидорков Д.В.,	129
<b>Особенности взаимного товарооборота государств членов ЕАЭС</b>	
Скорик К.А.	133
<b>Современные проблемы регулирования представительских правоотношений</b>	
Соколикова Я.Д, Лещёв В.А.	139
<b>Преимущества и недостатки использования личного кабинета налогоплательщика физических и юридических лиц</b>	
Статный М.С.	143
<b>Гражданско-правовая характеристика договора о подключении (технологическом присоединении) газоиспользующего оборудования и объектов капитального строительства к сети газораспределения</b>	
Тагирова А.М.	147
<b>Состояние энергосбытовой отрасли</b>	
Терешко В. В.	154
<b>Требование единства изобретения: российское и международное правовое регулирование</b>	
Трофимова Я.О.	161
<b>Европейский Союз в системе международного публичного права</b>	

Федорец М.С.	
<b>Особенности правового обеспечения учета обязательств по расчетам за ТМЦ, работы и услуги в бюджетных организациях ДНР</b>	<b>166</b>
Фотеева Д.В.	
<b>Актуальность методов анализа ассортимента и структуры продукции предприятий в современном мире</b>	<b>169</b>
Харитонов Ю.Н.	
<b>Цифровизация в сфере высшего образования</b>	<b>173</b>
Харрасова Д.Г.	
<b>Проблема формирования прибыли и направления их решения</b>	<b>178</b>
Холмова О.Я.	
<b>Гражданин как субъект гражданского права</b>	<b>183</b>
Черникова О.А., Балыбердин А.Ю.	
<b>Макроэкономические показатели России в условиях изменяющейся геоэкономической и политической обстановки</b>	<b>187</b>
Черникова С.Е.	
<b>Управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия</b>	<b>197</b>
Янчуревич К.В., Масюк Т.А.	
<b>Противодействие развитию правового нигилизма и проявлению его форм в сети Интернет как основа формирования личности с высоким уровнем правовой и цифровой грамотности</b>	<b>201</b>

**Migration of labor resources in Russia**

**Abstract.** The purpose of the paper is to study the reasons of labour migration in Russia and the migration processes between Russia and donor countries in the post-Soviet territory. The present paper discusses the issues relating to reasons, nature and types of labour migration. Labour migration is one of the essential components of economic development and social progress in many countries. Intensive processes of social reorganization are typical for most regions in the world including the territory of FSU countries. The research is based on the method of quantitative data analysis and the method of statistical analysis. The results of the analysis of labour migration processes are represented with reference to the main principles of strategic planning documents, legislative acts and other regulations. Based on Federal State Statistics Service Data the reasons of internal and external labour migration have been distinguished. Development prospects of international migration flows have been identified in the post-Soviet territory. The article describes recommendations to reduce the negative impact of labour migration processes on the economy of FSU countries and ways of solving problems caused by labour migration.

**Keywords:** migration flows, analysis, labor resources, problems, emigration, immigration.

Labor migration occurs in all countries, regions, and continents. International labor migration is caused primarily by economic reasons: the globalization of the world economy and the formation of the world labor market; uneven economic development of the world's regions; uneven income and opportunities in different countries, national differences in wages and unemployment. In the last decade, Russia has also become an important center of attraction for the labor force [1, c. 140].

Labor migration is distinguished between internal labor migration that occurs between regions of one state and external migration that affects several countries. The science of international economics deals with external labor migration and its economic causes [2, c. 137–145]. According to the Labor Force Survey, the number of employed people who worked outside the subject of the Russian Federation in which

they reside (hereafter, their subject) averaged: 3.0 million people – in the territory of another region, 83.3 thousand people – in the territory of another state, 69.4 – in the territory of the region of residence [3].

Rosstat keeps track of the reasons for changing the place of residence of labor migrants over the age of 18 in the framework of internal and external migration. When using this information, there was understanding that it is largely subjective in nature, since it is based on the recording of migrants' opinions, assessments of the circumstances that led to their territorial movements in certain directions [4,5].

Among the reasons for internal labor migration in Russia in 2019, there are four groups of reasons, the share of which exceeds 2/3: reasons of a personal, family nature; in connection with studies; and return to the previous place of residence. The share of other reasons not disclosed by Rosstat statistics is also high, as well as the share of migrants who did not specify the reasons for migration.

Table 1. Reasons for internal labor migration in Russia, %, of the total for 2019

Total of them:	100
Personal affairs	34,8
Studies	17,6
Previous place of residence	2,7
Aggravation of interethnic relations	0,02
Aggravation of the criminal situation	0,02
Ecology	0,3
Non-compliance with natural and climatic conditions	0,3
Other reasons	14,3
Reasons that are not given	3,5

Analysis of the causes of external (interstate) labor migration based on Rosstat data was complicated due to changes in accounting methodology, due to which the analysis was conducted comparable lists of reasons.

Table 2. Reasons for external labor migration, %, of the total for 2019

Total of them:	100
Personal affairs	42,8
Studies	29,7
Previous place of residence	7,3
Aggravation of interethnic relations	6,3
Aggravation of the criminal situation	1,4
Ecology	1,6
Non-compliance with natural and climatic conditions	0,2
Other reasons	0,2
Reasons that are not given	10,6

The structure of causes of external labor migration and their dynamics in 2019 is similar to the structure of internal labor migration. While conducting the analysis of external labor migration the data for 2018 was taken. This analysis allowed to identify the main countries that "supply" labor to our labor market [6].

Table 3. Data on foreign citizens who received a patent and work permit in 2018

Country of residence	Number of foreign citizens	Percentage of the total number of foreign citizens
Total of them:	1 830 948	100,00
Uzbekistan	973 653	53,18
Tajikistan	468 392	25,58
Ukraine	134 677	7,36
Azerbaijan	54 992	3,00
Moldova	53 360	2,91



China	52 302	2,86
DPRK	32 522	1,78
Vietnam	14 490	0,79
Turkey	11 317	0,62
Other countries	35 243	1,92

The current information is explained by the fact that the main countries "suppliers" of labor migrants are the countries of the former USSR. Citizens of these countries know Russian and our country is closer and more accessible for job search, as well as the Russian economy is more developed than in their countries [7, с. 87].

These analyses of statistical information show a very large influx of able-bodied foreign persons. At the same time, it is possible to form a replacement of foreign flows by means of our own labor resources. This challenge is possible by optimizing the directions of labor migration of the population in the Russian Federation by overcoming regional differences in income and poverty, by leveling the development of social infrastructure. It should be recommended to use the positive experience of encouraging optional migration in international practice. According to the experts of the Analytical center, measures aimed at solving the problems of internal and external migration should be included in the development strategies and programs of the Russian Federation [8, 9].

#### **Список использованной литературы:**

1. Комаровский В.В., Веденеева В.Т. Феномен трудовой миграции в изменяющемся мире. М.: ИМЭМО РАН, 2017. С.140
2. Седова А.В. Теория трудовой миграции // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. №2 (часть–1) С.137–145 [Электронный ресурс]. URL:<https://vaael.ru/ru/article/view?id=304> (дата обращения: 20.11.2022)
3. Международная организация по миграции (МОМ) [Электронный ресурс]. URL: <https://russia.iom.int/ru> (дата обращения: 20.11.2022)
4. Официальный сайт Госкомстат РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 20.11.2022)
5. Глобальный портал миграционных данных [Электронный ресурс]. URL: <https://www.migrationdataportal.org> (дата обращения: 21.11.2022)

6. Официальный сайт Минэкономразвития РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.economy.gov.ru> (дата обращения: 21.11.2022)

7. Эльдяева Н.А., Кованова Е.С., Тимофеев А.Г., Лебединская О.Г. Статистика труда и трудовой миграции // Изд-во: Юнити-Дана, 2018. С. 87

8. Вишневская Н.Г. Влияние трудовой миграции на региональный рынок труда. Современные научные исследования и инновации. 2015. № 3–4. – С. 30–32

9. Кириллова М.К., Мкртчян Н. В., Малева Т.М., Флоринская Ю.Ф. Миграция и рынок труда, Изд-во: Дело, 2021. С.160

© V. M. Pikhanova, 2022

© В. М. Пиханова, 2022

---

УДК 342

Абакумова Д.С., Ткаченко К.А.,  
студентки 4 курса юридического института,  
Научный руководитель: Новикова А.Е.,  
доктор юридических наук,  
профессор кафедры конституционного и международного права,  
юридический институт НИУ «БелГУ», г. Белгород

### **Институт наблюдателей в избирательном процессе**

В последнее время прослеживается рост значимости института наблюдателей на выборах в Российской Федерации. Данная тенденция является неслучайной, так как институт наблюдателей выступает одним из гарантов открытости и гласности избирательного процесса, а также является относительно новым в Российской Федерации, ведь впервые был упомянут в законодательстве только в 90-х годах прошлого столетия. Наличие этого института не только создает гарантии законности избирательного процесса, но и легитимирует избранную власть. Существующий контроль независимых наблюдателей повышает уровень доверия граждан к проводимым выборам.

В п. 42 ст. 2 Федерального закона от 12.06.2002 г. № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» закреплена легальная дефиниция термина «наблюдатель» – гражданин Российской Федерации, уполномоченный осуществлять наблюдение за проведением голосования, подсчетом голосов и иной деятельностью комиссии в период проведения голосования, установления итогов голосования и определения результатов выборов, референдума, включая деятельность комиссии по проверке правильности установления итогов голосования и определения результатов выборов референдума [3]. В целях обеспечения гласности процедуры голосования вышеупомянутый Федеральный закон в п. 3 ст. 30 определяет возможность присутствия в помещении участковых избирательных комиссий иностранных и международных наблюдателей, в том числе и при процедурах подсчета и повторного подсчета голосов избирателей. При этом согласно п. 6 вышеназванной статьи все указанные разновидности наблюдателей имеют право осуществлять контроль за деятельностью иных избирательных комиссий. Это, в свою очередь, легитимирует итоги голосования как для избирателей, повышая тем самым уровень доверия к выборам, так и для зарубежных государств.

Международное наблюдение, значительная часть процедуры которого регулируется посредством международного договора РФ, создает положительные условия для двухстороннего (или даже многостороннего) обмена опытом и информацией о практике избирательного процесса. Так, например, в соответствии с п. 8 ст. 15 Конвенции о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах-участниках Содружества Независимых Государств, [1] международные наблюдатели имеют право на контакты со всеми кандидатами, избирательными объединениями и сотрудниками избирательных органов, а также право на доступ к практике избирательных комиссий по рассмотрению жалоб в связи с нарушениями избирательных прав в судебной практике по избирательным спорам. В частности, данные полномочия помогают обобщать опыт избирательного процесса стран СНГ и корректировать национальное законодательство, обеспечивая достойный уровень правовой защищенности субъектов избирательного процесса.

В настоящее время присутствие наблюдателей на выборах играет очень важное значение, так как является одним из элементов

контроля в избирательном процессе и важнейшей гарантией прав участников выборов.

Статус наблюдателей законодательно урегулирован в ст. 30 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации». Наблюдатель получает свой статус в связи с назначением, которое осуществляет соответствующий субъект избирательного процесса – зарегистрированный кандидат либо избирательное объединение. При этом, согласно п. 4 ст. 30 вышеупомянутого Федерального закона, предусматривается возможность наделения правом назначать наблюдателей иных общественных объединений, а также субъектов общественного контроля. Как следует из п. 7 ст. 30, перед тем, как приступить к осуществлению своих прав наблюдатель должен предъявить свой паспорт и направление, выданное ему политической партией, кандидатом или его доверенным лицом либо же субъектом общественного контроля, в котором помимо анкетных сведений должен также указываться номер избирательного участка, на который данный наблюдатель назначен.

Главная функция наблюдателей заключается в контроле за соблюдением законодательства Российской Федерации на этапах избирательного процесса. Эту функцию они осуществляют посредством своих прав, которые закреплены в п. 9 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации», в частности, они могут знакомиться со сведениями об избирателях, фотографировать помещение, где проводится голосование, уведомив об этом соответствующее лицо, наблюдать за подсчетом голосов, в том числе и за повторным. Если при осуществлении своей функции наблюдатель обнаруживает нарушения, он может обратиться к председателю участковой избирательной комиссии (УИК). Одним из наиболее важных полномочий наблюдателя является его право обжаловать в порядке ст. 75 вышеуказанного Федерального закона действия (бездействие) комиссии в вышестоящую комиссию, избирательную комиссию субъекта Российской Федерации, Центральную избирательную комиссию Российской Федерации или в суд (пп. «г». п. 9 ст. 30). Данное право, как часть статуса наблюдателя, дает ему обоснованную возможность самостоятельно защищать права того субъекта, который назначил данного наблюдателя, при этом, что наиболее важно, данная возможность распространяется и на судебную форму защиты. Такое положение служит важнейшей гарантией пресечения

противоправных действий члена избирательной комиссии и не требует непосредственного участия кандидата или избирательного объединения, что непременно отвлекло бы их административные и временные ресурсы от ведения избирательной комиссии.

Для получения статуса наблюдателя необходимо обладать активным избирательным правом, то есть соответствовать ряду цензов, установленных ст. 4 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации»: гражданство Российской Федерации, дееспособность, совершеннолетие, лицо не находится в местах лишения свободы по приговору суда. Но даже при соблюдении этих условий гражданину может быть отказано в назначении его наблюдателем. Согласно ст. 33 Федерального закона от 22.02.2014 № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» наблюдателями не могут быть: должностные лица; депутаты; высшие должностные лица субъектов Российской Федерации; главы местных администраций; лица, находящиеся в непосредственном подчинении этих должностных лиц; судьи; прокуроры; члены избирательных комиссий с правом решающего голоса, за исключением членов избирательных комиссий [4].

Эти ограничения обосновываются недопустимостью конфликта интересов и в целях предотвращения фальсификаций итогов выборов.

Одной из значительных проблем российской системы наблюдения, по мнению Прозоровой А.В., является отсутствие четкой организационной структуры и единой системы координации деятельности наблюдателей. Опираясь на опыт организации выборов в США и акты Бюро по демократическим институтам и правам человека ОБСЕ, данный автор говорит о целесообразности организации в России органа, руководящего работой наблюдателей на выборах, в виде специального комитета на базе Общественного совета при ЦИК РФ с региональными подразделениями на базе Общественных советов при избирательных комиссиях субъектов РФ [5, с. 454-455]. По предложению автора данный орган должен иметь трехчастную структуру, а каждая из частей исполнять соответствующую функцию из нижеследующих: общая координация системы наблюдения и поддержание контактов с ключевыми субъектами избирательного процесса; сбор и анализ информации, связанной с процедурой происходящих выборов;

подготовка учебных материалов и организация обучения наблюдателей [5, с. 455].

Мы не можем согласиться с данной позицией, так как, по нашему мнению, создание централизованной системы наблюдения может нанести удар по независимости наблюдателей, которая во многом строится именно на децентрализованном способе формирования корпуса наблюдателей участниками выборов. В случае, если государство будет излишне формализовывать данный процесс и строить систему наблюдения на принципах иерархии, могут возникнуть предпосылки к злоупотреблениям со стороны организаторов выборов путем нейтрализации работы наблюдателей, например, путем возможного закрепления обязательности согласования процесса обжалования наблюдателем незаконных действий члена избирательной комиссии с вышестоящим органом, который курирует деятельность данного наблюдателя. На государственном уровне подобное, по нашему мнению, недопустимо, так как в силу специфики рассматриваемых правоотношений такое обжалование должно производиться оперативно в интересах защиты прав соответствующего субъекта избирательного процесса в ходе выборов.

В связи с повышением вероятности злоупотреблений и нарушением логики концепции формирования корпуса наблюдателей, мы считаем, что какое бы то ни было создание системы координации их деятельности излишним и негативным. Функция сбора и анализа информации о процессе выборов принадлежит избирательным комиссиям, данные сведения являются публичными, поэтому отсутствует сама потребность в создании отдельного органа, осуществляющего такую деятельность.

С другой стороны, мы считаем разумной идею создания системы обучения наблюдателей и видим необходимость в законодательном закреплении такой системы в форме децентрализованной модели. Мы предлагаем не создавать для этого отдельный орган, а организовывать в межвыборный период бесплатные краткосрочные курсы по избирательному праву и процессу для будущих наблюдателей на базе избирательных комиссий с привлечением ресурсов политических партий, которые в данной ситуации могут стать также субъектами контроля за содержанием программы обучения, и информационно-методическим сопровождением со стороны высших учебных заведений. Организация системного обучения существенно повысит квалификацию наблюдателей и их реальные возможности по

реагированию на нарушения избирательного законодательства, а также поднимет уровень доверия к данному институту со стороны электората, что, в свою очередь, положительно скажется на легитимности результатов выборов.

Законодательство закрепляет не только права и обязанности наблюдателей, но также и гарантии соблюдения их прав. Так как некоторыми участниками избирательного процесса, желающими нарушить избирательное законодательство, могут предприниматься действия, чтобы препятствовать деятельности наблюдателей. К примеру, статьи 5.6. и 5.25. КоАП РФ содержат составы правонарушений, которые устанавливают ответственность для лиц, которые нарушили права наблюдателей [2].

Подводя итоги проведенного исследования, отметим, что, выступая самостоятельным субъектом избирательного процесса, наблюдатель обладает достаточно широким объемом прав и гарантий, которые предоставлены ему для выполнения его основной функции, а именно – осуществление контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации на определенных этапах избирательного процесса. Также нами была рассмотрена доктринальная позиция о создании централизованной системы координации деятельности наблюдателей – нами высказана позиция о недопустимости такого решения. При этом предложено введение обязательного краткосрочного обучения наблюдателей с целью повышения качества общественного контроля за выборами и доверия к данному институту и результатам выборов в целом.

### **Список используемой литературы**

1. Конвенция о стандартах демократических выборов, избирательных прав и свобод в государствах – участниках Содружества Независимых Государств // Бюллетень международных договоров. 2006. № 2.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 24.09.2022) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1. Ч. 1. Ст. 1

3. Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» (ред. от 28.06.2022) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 24. Ст. 2253.

4. Федеральный закон от 22.02.2014 № 20-ФЗ «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания

Российской Федерации» (ред. от 28.06.2022) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 8. Ст. 740.

5. Прозорова А.В. Проблемы правового регулирования института наблюдателей в Российской Федерации // Политико-правовые механизмы формирования институтов публичной власти: материалы и доклады VIII Международной научно-практической конференции / под ред. В.В. Полянского, В.Э. Волкова. 2012. С. 448-455.

6. Скокова Ю.А. Наблюдатели на выборах в России // Социологические исследования. 2015. № 10. С. 57-63.

© Д. С. Абакумова. К. А. Ткаченко, 2022

---

УДК 343

Ананина А.В.,  
Курганский государственный университет, г. Курган

### **Проблемные вопросы детерминации и превенции домашнего насилия: уголовно-правовой аспект**

Согласно статистическим данным Росстата за 2021 год число женщин, страдающих от домашнего насилия, составило 12630 человек, что в сравнении с предшествующим годом меньше на 180 единиц, однако бытовое насилие по-прежнему остается одной из самых сложных, весьма противоречивых и достаточно латентных проблем. Большое количество зафиксированных случаев жестокого обращения в семье, позволяет сделать вывод о том, что домашнее насилие стало, проще говоря, обычным делом и представляет опасность для всего общества в целом [1]. Общественная опасность домашнего насилия заключается в систематичности его проявления, высокой латентности и круга лиц, выступающих потерпевшими от данного вида посягательств – как правило это физически и (или) социально наименее защищенные члены общества – дети, женщины и пожилые лица [2, с. 12]. Кроме того, потерпевшие от домашнего насилия в детском возрасте зачастую в своей взрослой жизни дублируют деструктивное поведение родительской семьи, что обуславливается механизмом импринтинга [3, с. 11].



Проблема домашнего насилия, по мнению большинства исследователей, остается нерешенной по причине существования сложностей в правовой регламентации уголовной ответственности за данные деяния и ходе производства по уголовному делу - на стадии возбуждения уголовного дела.

По фактам причинения тяжких телесных повреждений, убийства возбуждается уголовное дело, однако в случае существующих угроз, избиений, унижений и пыток все гораздо сложнее, поскольку для возбуждения уголовного дела в данном случае необходимо заявление потерпевшего, а также серьезные доказательства. Большинство преступлений в бытовой сфере обычно совершается в отсутствие свидетелей, а в России основным доказательством чаще всего являются показания свидетелей [4, с. 184].

На сегодняшний день в Российской Федерации отсутствует специальное законодательство, регламентирующее случаи насилия в семье. Каких-либо специальных норм не предусмотрено ни уголовным, ни административным правом. В большинстве случаев действия мужчин, избивающих своих жен, квалифицируются по ст. 111, ст. 112, ст. 115, ст. 116, ст. 117 УК РФ.

При этом Федеральным законом от 07.02.2017 г. № 8-ФЗ, из ст. 116 УК РФ исключено указание на квалифицирующий признак «в отношении близких лиц», что повлекло фактическую декриминализацию домашнего насилия, с установлением административной ответственности по ст. 6.1.1 КоАП РФ, и введением в уголовное законодательство ст. 116.1 УК РФ, предусматривающую административную преюдицию как условие привлечения лица к уголовной ответственности за побои [5, с. 368]. Вышеизложенные изменения в уголовном законодательстве негативно сказываются на эффекте общей и частной превенции побоев как проявления семейного насилия. Зачастую жертвы сталкиваются с тем, что лица, в чьей зависимости они находятся (психологической, физической, сексуальной, экономической) не подлежат уголовной ответственности по причине отсутствия в деянии состава преступления [6, с. 17].

Женщина длительное время терпит ненадлежащее к ней отношение в надежде, что все изменится, но этого, как ни странно, не происходит. Она вынуждена обратиться за помощью в правоохранительные органы. При обращении получает информацию о том, что в побоях нет систематического характера, а значит, и самого деяния нет. Основным аргументом об отказе в

принятии закона о противодействии насилию в семье является следующий: Российские власти полагают, что действующих общих уголовно-правовых положений достаточно, и они в полной мере могут обеспечить защиту пострадавших, в том числе и от этого вида насилия, поэтому принятие специального законодательства не является, с их точки зрения, необходимой мерой [7, с. 4].

Таким образом, в Российской Федерации проблема домашнего насилия является достаточно актуальной. Предпринимаются попытки научным путем выявить причины и возможные пути решения данного вопроса. Однако до сих пор эффективное законодательство по борьбе с домашним насилием отсутствует.

### **Список использованной литературы:**

1. Российский статистический ежегодник. 2021: Стат.сб./Росстат. – Р76 М., 2021 – 692 с.
  2. Алексеева Е.А. Криминологическая характеристика отдельных видов преступности / Е.А. Алексеева. – Курган: Курганский государственный университет, 2021. – 124 с.
  3. Алексеева Е.А. Детерминация преступности несовершеннолетних поведением лиц старшего возраста / Е.А. Алексеева, О.А. Чуенко // Актуальные проблемы правового обеспечения национальной безопасности в России. – Курган: Курганский государственный университет, 2019. – С. 11-15.
  4. Булдыжова В.Н. Домашнее насилие как объект социологического исследования / В.Н. Булдыжова // E-Scio. – 2021. – № 11 (194). – С. 182-185.
  5. Алексеева Е.А. Либерализация и гуманизация уголовного законодательства Российской Федерации / Е.А. Алексеева, А.К. Фомичева // Российский конституционализм: история, настоящее и будущее. – Курган: Курганский государственный университет, 2020. – С. 367-372.
  6. Соляник В.В. Домашнее насилие в России: общая характеристика / В.В. Соляник //The scientific heritage. – 2021. – № 65. – С. 15-18.
  7. Антонова Ю.А. Насилие в отношении женщин в Российской Федерации. Правовой анализ ситуации / Ю.А. Антонова // Отчет Проекта «Правовая инициатива». — М., 2016. – 54 с.
- © А.В. Ананина, 2022

### **Убийство из сострадания и проблемы эвтаназии**

**Аннотация:** в статье рассматривается актуальная проблема эвтаназии, проводится анализ правового регулирования убийства из сострадания, на основе анализа выдвигаются возможные пути решения обнаруженных проблем. При помощи сравнительных методов дается анализ и сопоставление отношения к эвтаназии в различных зарубежных странах. В работе был также рассмотрен исторический аспект развития эвтаназии, когда и как она появилась, когда получила распространение, и что послужило причинами. Также проанализированы были не только виды эвтаназии, но и способы их возможной альтернативы. Исследование проводилось с правовой точки зрения, поэтому были рассмотрены права граждан в отношении данной темы на основе действующего законодательства. По итогам исследования делаются выводы и даются рекомендации по дальнейшему совершенствованию законодательства.

**Ключевые слова:** убийство из сострадания, убийство, эвтаназия, право на смерть, право на жизнь.

В Конституции РФ закреплено, что каждый имеет право на жизнь, это стало одной из причин появления дискуссий: если есть право на жизнь предполагает ли это существование корреспондирующего ему права на смерть, права на распоряжение своей жизнью? Ответить на подобные вопросы можно рассмотрев правовое закрепление и отношение к убийству из сострадания, но как показывает практика в разных странах предусмотрена разная ответственность за подобное деяние, что свидетельствует о наличии проблемы в правовом регулировании права на смерть.

Ознакомившись с тенденциями развития международного права, можно отметить постепенный переход к абсолютной охране права на жизнь. Возникновение и развитие соматических прав стало важным шагом, так как наиболее радикальным из них является право человека на смерть, после его реализации смысла в других полномочиях человека следственно не будет.

Эвтаназия и суицид являются одними из основных форм реализации права на смерть. И если с суицидом не возникает никаких уголовно-правовых проблем, потому что наказание

самоубийцы само по себе нецелесообразно, то с эвтаназией дела обстоят сложнее. Эвтаназия соответствует понятию убийства и является примером убийства из сострадания, поэтому это весьма спорная тема. Одни считают, что эвтаназия направлена на достижение благородных целей, так как умирающий человек может не испытывать страдания, другие говорят, что эвтаназия противоречит праву человека на жизнь. Из-за того что мнения по поводу эвтаназии расходятся её правовое положение в разных странах различается, в некоторых странах она запрещена, в том числе и в России. Однако в уголовном праве зарубежных стран согласие на собственное умерщвление может рассматриваться как обстоятельство декриминализирующее деяние.

Возникла эвтаназия ещё очень давно, на первых этапах она не получила поддержки, так как считалось, что жизнь человека принадлежит обществу, поэтому он не может распоряжаться ей таким образом, в дальнейшем эвтаназия не получила и церковь и только ближе к нашему времени, когда в обществе закрепилось понимание, что жизнь человека принадлежит только ему, эвтаназия начала свое полноценное развитие.

На сегодняшний день эвтаназия официально разрешена более чем в 40 странах. Первые попытки узаконить ее были предприняты еще в начале 20 века, в 1906 году, в штате Огайо на рассмотрение был вынесен законопроект, но законодательное собрание тогда не поддержало его. В дальнейшем различные организации пытались узаконить эвтаназия, но весомый прогресс произошел только в 60-х годах 20 века, когда был разработан и предложен документ, в котором человек официально давал свое согласие на отказ от поддержания его жизни в случае неизлечимой болезни, то есть именно тогда произошло легальное закрепления права человека на эвтаназия.

К концу 20 века мнение общественности о праве на смерть значительно изменилось, большинство стало поддерживать процедуру эвтаназии, тогда после тщательного рассмотрения Верховный суд США постановил, что самоубийство с врачебной помощью не противоречит Конституции, но этот вопрос они передают на рассмотрение каждого штата отдельно, то есть каждый штат вправе сам решать запрещать или разрешать эвтаназия.

Говоря об эвтаназии для начала, нужно отметить, что она должна соответствовать нескольким критериям. Во-первых, она должна определять своей целью благо, то есть избавлять человека от страданий и быть милосердной. Во-вторых, должно быть согласие

потерпевшего, которое обязательно является добровольным и своевременным, данным дееспособным лицом. На основе этих критериев выделяют активную и пассивную формы эвтаназии. При активной эвтаназии осуществляются действия для ускорения смерти страдающего умирающего человека. Пассивная эвтаназия, наоборот, предполагает отказ от мер, поддерживающих жизнь больного человека. В обоих случаях необходимо проводить четкую грань, нужно отличать пассивную эвтаназию от неоказания медицинской помощи, которая является самостоятельным преступлением по УК РФ, а также активную эвтаназию от ассистируемого суицида, речь идет о суициде совершенного при содействии врача, обычно при помощи медикаментозных средств. Данный способ суицида был легализован в Швейцарии еще в 1940-х годах, а сейчас он распространен еще в ряде стран.

Говоря о Швейцарии, нельзя не отметить, что она стала одной из самых прогрессивных стран в вопросах эвтаназии. Несмотря на то, что первой страной, отменившей уголовную ответственность для врачей, помогающим безнадежно больным людям уйти из жизни, стала Голландия, Швейцария на данный момент является страной, где явно развиты «суицидальные туры». Сама идея не является новинкой так как многие люди, решившиеся на эвтаназию, и так выбирают страны где она разрешена. Но безусловно для ее совершения должны быть соблюдены определенные условия, они могут слегка отличаться в ряде стран, но базовые условия у всех идентичны. Во-первых, перед процедурой обязательно должна пройти встреча с психологом и пациенту также дается время все обдумать. В Швейцарии предусмотрено две встречи с психологом перед процедурой, и добровольное согласие пациента записывается на видео. Также предусмотрено по индивидуальному желанию пациента создание определенной обстановки, в которой он бы хотел распрощаться с жизнью. Открытым остается материальный вопрос. Во сколько же обойдется подобная процедура? В целом по своему характеру эвтаназия должна ставить своей целью благо, то есть исходить из альтруистических мотивов, по этому поводу парламент Германии даже принял закон запрещающий взимать плату за подобного рода услуги, но так как в Швейцарии это рассматривается как тур, включающий авиаперелет, оформление документов, проживание и услуги врачей определенная цена все таки у этого есть.

В последние годы также активно начали расти случаи добровольного ухода из жизни людей в преклонном возрасте.

Прожив длинную жизнь, оставшись в твердом уме и ясной памяти пожилые люди тоже рассматривают такой способ ухода из жизни. Причины этому не всегда понятны, одними из них считается утрата способности к продуктивной деятельности, обычная усталость и желание самостоятельно определить время своего ухода. Однако эта проблема все еще является очень спорной и даже родственники таких людей не всегда поддерживают их, так как на них падает огромный груз переживаний и боль утраты близкого человека.

В научной литературе также встречается деление эвтаназии на добровольную и принудительную. Добровольная эвтаназия соответствует критериям и является выражением доброй воли, а также характеризуется волеизъявлением больного или его родных, а примером принудительной эвтаназии, или простого убийства, может служить смертельный укол сделанный больному не по его просьбе, а из чувства сострадания.

Остановимся подробнее на делении эвтаназии на активную и пассивную. Наиболее распространенной и чаще принимаемой является пассивная. Говоря об активной эвтаназии, следует отметить, что у нее выделяется несколько форм:

1) «Самоубийство, ассистируемое врачом» - эту форму мы уже затрагивали, рассматривая способы эвтаназии в зарубежных странах, где она является весьма распространенной, ее суть заключается в оказании врачом помощи больному пациенту быстро и безболезненно уйти из жизни.

2) «Убийство из милосердия» - его отличительная черта заключается в отсутствии согласия самого пациента, поэтому собственно эта форма и получила такое название, целью в данном случае выступает благо, врач не во всех случаях может помочь пациенту и, видя, как безнадежно больной пациент страдает, пытается таким способом избавить его от мучений.

3) и последней формой фактически является самостоятельная эвтаназия, или же суицид - в таких случаях пациент сам включает устройство, которое помогает ему достигнуть быстрой и безболезненной смерти, врач здесь не участвует.

В целом не смотря на форму на практике существует большая проблема, связанная с эвтаназией, так как добровольный отказ пациента от дальнейшего лечения также можно рассматривать как эвтаназию в случае когда отказ от оказания медицинской помощи может привести к летальному исходу. В случаях же активной эвтаназии, фактически мы говорим об оправдании умышленного причинение смерти врачом, но по закону это является

преступлением, и явно не каждый врач готов помочь своему пациенту умереть и взять на себя груз ответственности за чужую смерть, любой врач всегда до последнего старается спасти жизнь человеку.

К тому же стоит отметить, что эвтаназия не является единственным способом облегчить страдания неизлечимо больного человека, в этом плане есть более гуманные способы, которые не вызывают такое противоречивое мнение общественности. К альтернативам эвтаназии относят: паллиативный уход, специальные системы медицинской помощи, сильные болеутоляющие средства, безусловно в некоторых ситуациях не все средства могут быть эффективными, но такие варианты явно привлекательней ухода из жизни.

Затронем паллиативную медицину. Она направлена на улучшение качества жизни пациентов, столкнувшихся с опасным для жизни заболеванием. Она, как и эвтаназия, позволяет предотвратить страдания и облегчить их, только не прибегая к крайним методам, паллиативная медицинская помощь основывается на ранней диагностике и подборе правильного лечения опирающегося на оценку состояния пациента, в результате чего и решаются основные проблемы, с которыми пациент сталкивается при том или ином заболевании.

Паллиативная медицинская помощь, в отличие от эвтаназии, никак не приводит к дискуссиям о нарушении прав человека, в особенности права на жизнь, так как в ее случае речь идет о соблюдении права на охрану здоровья. Паллиативная медицинская помощь, безусловно, требуется многим, в особенности страдающим хроническими заболеваниями. Боль является одним из основных симптомов при множестве заболеваний и борьба с ней на ранней стадии более эффективна, подбор правильных препаратов может не только облегчить боль, но и сохранить жизнь. Как уже отмечалось, в паллиативной медицинской помощи нуждаются многие, но так как по статистике большинство из них проживают в странах с низким и средним уровнем дохода необходимо сделать данную помощь более доступной и в большей мере осветить эту тему для общества.

Изучая проблему эвтаназии в России, ученые обратили внимание, что существование возможности добровольного отказа от медицинского вмешательства и даже требования его прекращения, несмотря на разъяснения последствий подобных действий, некоторые авторы толкуют как легализацию пассивной эвтаназии, однако на данный момент в России эвтаназия является

преступлением, а не способом реализации права на смерть, и признается убийством квалифицированным по статье 105 части 1 УК РФ.

Так как эвтаназия признается убийством, а мотив сострадания может служить только как обстоятельство смягчающее наказание, необходимо провести отграничение убийства из сострадания и простого убийства. Во-первых, разница присутствует в объективной стороне, при эвтаназии смерть выступает как способ избавления потерпевшего от страданий по его просьбе. Также убийство из сострадания содержит обязательный мотив, который является основой смягчения наказания. Объектом эвтаназии выступает не просто жизнь любого человека, а именно жизнь неизлечимо больного. Субъект все еще остается спорным вопросом, потому что есть случаи совершения данного деяния большим кругом лиц, но если это не медицинский работник появляется проблема того мог ли он дать объективную оценку состояния пострадавшего.

Таким образом, эвтаназия все еще остается актуальной и не до конца рассмотренной темой. Нормативно-правовое регулирование убийства из сострадания также является не совершенным и требует доработки, возможно путем внесения в УК РФ нового привилегированного состава «убийства по мотивам сострадания».

#### **Список используемой литературы:**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Алёнкин Н.Е. Уголовная ответственность за убийство по просьбе потерпевшего / Н.Е. Алёнкин // Вестник Московского университета. Серия 11: Право. – 2014. - №2. С. 76-77
3. Антоненко М.М. Эвтаназия как разновидность убийства в уголовном праве России: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.08 / М.М. Антоненко. — Калининград, 2018. — 253 с.
4. Крылова Н.Е. Эвтаназия: уголовно-правовой аспект / Н.Е. Крылова // Вестник Московского университета. Сер. 11, Право. — 2000. — № 2. — С. 19–20.
5. Ардашева Н.А. Эвтаназия как метод искусственного прерывания жизни и право / Н.А. Ардашева // Актуальные проблемы юриспруденции. — Тюмень, 2010. — Вып. 1.



6. Ковалев М.И. Право на жизнь и право на смерть / М.И. Ковалев. – Текст: непосредственный // Государство и право. – 1992. – № 7 – С.68–75.

7. Грешилова А.О. Эвтаназия в современном праве России / А.О. Грешилова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 3 (293). – С.164–166.

© И.И. Бакалова, 2022

---

УДК 336.76

Беришев М.Ш.,  
аспирант,  
Беришева Е.Д.,  
старший преподаватель кафедры ПОАС,  
Волгоградский государственный технический университет,  
г. Волгоград

### **Новый подход при формировании инвестиционных идей**

Задача инвестиционного консультанта-советника, заключается в том, чтобы клиенту финансовой организации предоставить так называемую инвестиционную идею. Под инвестиционной идеей понимается предложение инвестору вложить свои активы/денежные средства в определенную ценную бумагу, или совокупность бумаг на определенный срок, с целью получения прибыли от этого вложения с описанием того, почему, по мнению автора этой идеи, инвестиция должна принести прибыль и в каком размере. Авторами инвестиционных идей выступают аналитики финансовых компаний.

Выбор ценной бумаги (акции, облигации, реже – производных ценных бумаг) для формирования и описания инвестиционной идеи может осуществляться на базе фундаментального анализа, технического анализа, гораздо реже – их комбинации, и совсем редко – на базе математических моделей или алгоритмов.

В различных источниках, под математической моделью часто подразумевают формализованные модели, в основе которых лежат инструменты технического анализа, как по отдельности, так и

их различные сочетания, параметры которых с помощью математических методов, в том числе и методов оптимизации, подбираются для конкретного инструмента. В нашей статье, такие модели мы так же отнесем к инструментам технического анализа. И поговорим о новом направлении в анализе ценных бумаг, основанном, но не ограничивающемся на математике, теории вероятностей, теории игр.

Дело в том, что классические инструменты анализа ценных бумаг для выработки решения о целесообразности инвестиций в них, все чаще в современных реалиях становятся малоприменимыми. Это связано со многими факторами.

К примеру, распространенный метод фундаментального анализа оценки стоимости акции «Метод дисконтирования денежных потоков». На базе ряда допущений и прогнозов о ставке дисконтирования, доходности альтернативного инвестирования, будущих прибылей или убытков компании, рассчитывается оценочная стоимость акции, эта цена сравнивается с текущей рыночной стоимостью, и выработывается решение о целесообразности приобретения бумаги. Такой классический подход был применим в период общей экономической стабильности. В прошлом. Сейчас, когда центробанки меняют ключевые ставки, и нет единого понимания будущих изменений, когда сжимается периодичность экономических циклов, известных как «циклы Жюгляра», и происходит ускорение смены этих циклов, в период торговых и пошлинных войн между крупнейшими экономиками мира, в период геополитической нестабильности и экономической рецессии – фундаментальным аналитикам приходится постоянно вносить изменения в свои расчеты, и очень часто их прогнозы и решения теряют свою актуальность задолго до наступления срока инвестиционного горизонта, на который был произведен расчет. Это практически полностью исключает возможность инвестирования на длительные сроки (от трех, пяти лет и более) только на базе фундаментального анализа.

Инструменты классического технического анализа, с развитием вычислительной техники и электронной торговли, стали активно использоваться практически всеми трейдерами, и сейчас легко определять уровни смены тренда, перекупленности или перепроданности конкретной бумаги. И всем торгующим на бирже инвесторам, при желании, доступен широкий список инструментов технического анализа. Может ли быть информация полезной, если ее знают и видят практически все игроки на рынке? Да. Но только

для очень крупных игроков, которые уже давно научились зарабатывать на создании «ложных» сигналов технического анализа, организуя ловушки для неопытных инвесторов. И сейчас всем, кто хорошо знаком с техническим анализом ценных бумаг - очевидно, что простое использование инструментов тех-анализа при торговле отдельными акциями не даст ожидаемого положительного результата. В несколько более выигрышном положении находятся те, кто использует методы оптимизации в расчете параметров моделей технического анализа и подстраивает свои модели под меняющиеся условия рынка. Но зачастую модели, параметры которых рассчитываются на исторических данных, пропускают моменты изменения ритмов торгов бумагой, что приводит к уменьшению эффективности таких алгоритмов.

Мы считаем, что пришло время совершенно нового подхода в оценке инструментов фондового рынка и в модели формирования инвестиционных идей. Ниже мы сформулировали основные постулаты нового подхода, несмотря на то что научные исследования нашей команды в этом направлении еще продолжаются. Но уважаемый читатель сможет, опираясь на наши данные выработать собственную модель.

1. Анализу должна подвергаться не одна ценная бумага, а некоторая совокупность ценных бумаг, объединенных по определенному критерию (критериям) или признаку (признакам). Например, акции, торгующиеся на определенной торговой площадке, и/или включенные в один секторальный индекс и т. п.

2. В качестве анализируемых данных должны выступать не цены акций с попыткой их прогнозирования, а некоторые математические отношения изменений цен выбранных акций и объемов торгов этими акциями, с целью прогнозирования динамики изменения этих отношений (величин).

3. Период прогнозирования (инвестиционной горизонт) должен быть значительно меньше (короче) периода используемых исторических данных. При этом необходимо ввести шкалу «ценности данных» финансовых временных рядов, которая подразумевает, что данные недавнего прошлого «ценнее» более старых значений.

4. Целью подобных инвестиционных идей должна служить стабильно получаемая прибыль, причем акцент делается именно на том, чтобы увеличить число прибыльных сделок со сравнительно одинаковыми средними показателями прибыльности на длительном промежутке времени. Другими словами, задача состоит в том, чтобы

в совокупности достаточно большого числа сделок получить в каждой сделке небольшую, но высоковероятную прибыль, сумма которых будет давать требуемую доходность на длинном интервале.

5. Необходимо использовать теорию игр и инструменты математической статистики для увеличения вероятности положительного исхода каждой инвестиционной идеи, с добавлением управления позициями во время «жизни» идеи.

Многие финансовые компании предпринимают попытки создания таких инвестиционных идей. Однако, глубина расчетов у всех остается небольшой. Примерами такого рода идей являются спредовые идеи, когда выбираются два финансовых инструмента (зачастую – две акции), и открываются разнонаправленные позиции по этим инструментам. Такие идеи, несомненно, имеют ряд существенных преимуществ перед обычными рекомендациями на покупку или короткую продажу отдельной акции. Но часто в этих идеях не хватает глубины анализа причин расхождения или схождения спредов, и не редки случаи выбора пары, спредовая идея по которым или закрывается в убыток, или «висит» очень долгое время, ожидая изменения спреда бумаг.

В рамках наших расчетов, если мы говорим про технические инвестиционные идеи на рынке акций, оптимальным количеством акций в такой комплексной идее является 8 бумаг. Спредовая идея, как частный случай комплексной идеи, должна строиться на открытие разнонаправленных позиций по модели 4x4 (четыре акции в покупку, четыре акции в короткую продажу), при этом очень важным моментом должны служить критерии выбора этого набора бумаг.

К этим критериям относятся:

1. Выбор ценных бумаг, имеющих минимальную корреляцию друг с другом по определенному соотношению к однонаправленным и разнонаправленным позициям;

2. Выбор ценных бумаг для покупки на основании расчетов потенциала их роста (бумаги с максимальным рассчитанным потенциалом) и бумаг для короткой продажи на основании расчета потенциала их падения;

3. Достаточная ликвидность и высокие объемы торгов выбранными бумагами;

4. Доступность выбранных для короткой продажи бумаг к такой операции, или наличие ликвидных торгов фьючерсами на эти акции;

5. Высокие коэффициенты волатильности выбранных бумаг на интервале действия инвестиционной идеи.

Указанные критерии являются не полными и могут дополняться в зависимости от типа комплексной технической идеи.

Кроме того, для повышения эффективности таких идей можно добавлять опциональный режим управления, когда делается расчет уровня потенциального максимального роста бумаги при покупке и расчет уровня потенциального максимального падения бумаги при короткой продаже, и на этих уровнях выставляются заявки на принудительное закрытие позиции (тейк-профит заявки), но при этом закрытие части позиции по определенным правилам уравнивается закрытием и противоположных позиций. Данная опция при правильном расчете и применении увеличивает вероятность положительного исхода всей инвестиционной идеи, однако, как очевидно, сглаживает экстремумы потенциальных результатов.

Так же, не маловажным аспектом является предел уровня максимальной доходности, который можно получить. Инвестирование всегда предполагает своей целью получение прибыли на длительном интервале. У всех инвесторов целевая доходность своя, исходя из их инвестиционного профиля, готовности к рискам (риск-профиля) и инвестиционным задачам.

Безусловно, если комплексные технические идеи на основе математического аппарата не будут приносить желаемую доходность, то какой смысл их использовать? Мы приведем свои расчеты доходностей: теоретической и целевой. Это важно, поскольку многие неопытные инвесторы полагают, что спекулятивные операции на рынке акций теоретически могут приносить неограниченную доходность. Этому потакают и многочисленные горе-учителя по трейдингу, которые рассказывают в своих «школах» и блогах удивительные сказки про трех-четырёхзначные доходности.

Если взять пятьдесят самых ликвидных (по объему торгов) акций, торгующихся на московской бирже, и рассчитать скользящие медианные значения отклонения цены за две произвольные недели, то мы получим следующие данные (расчеты приведены на 15 октября 2022 года):

1. На интервале 3 года, медианное значение роста акции в течение двух недель составляет +3,73%, а падения (если котировки падают) составляет -3,42%.

2. На интервале 1 год, медианное значение роста акции в течение двух недель составляет +4,32%, а падения (если котировки падают) составляет -5,84%.

Не трудно догадаться, что на годовом интервале значения выше, а величина падения больше величины роста в связи с резко возросшей волатильностью российского рынка акций на фоне геополитических событий и падением рынка в 2022 году.

Так вот, если предположить, что мы торгуем, идеально входя в позиции со 100% «попаданием», не используя заемные средства, то спекулятивная торговля в течение последних трех лет нам даст не более  $52/2 * 3,55 = 92,3\%$  годовых (52 недели в году). Из-за волатильности последнего года, его теоретическая максимальная доходность составит  $52/2 * 5,1 = 132,6\%$  годовых (это и понятно, чем выше риски, тем выше доходность). Но это теоретические максимальные значения. Недостигаемые экстремумы.

На практике реальная доходность составляет не более 10-20% от максимальной теоретической, при соотношении 55/45 или 60/40 прибыльных сделок к убыточным. Таки образом, исходя из вышеуказанных цифр и расчетов, ориентир по реальной доходности составляет 9,23 – 18,46 % годовых за последние 3 года, и 13,2 – 26,4% годовых за последний год.

Становится очевидным, что при создании торговых моделей по формированию инвестиционных идей, основной задачей является увеличение соотношения прибыльных сделок к убыточным. И тут на помощь приходят элементы теории вероятности и математической статистики.

Давайте подытожим сказанное. Для эффективного поиска инвестиционных идей на рынке акций сегодня необходимо использовать комплексные подходы, основой которых является база технического анализа, усиленная математическими функциями, теорией вероятности, активное управление открытыми позициями и одновременный выбор широкого набора акций в идее. Такой подход снижает вероятности ошибочных решений, и практически исключает негативное влияние от возможности манипулирования отдельными бумагами и текущим направлением тренда рынка.

© Беришев М.Ш., Беришева Е.Д., 2022

Васильева Н.В., Алексеев Г.В., Алексеева А.В., Судакова Т.П.,  
Государственный институт экономики, финансов права и  
технологий, г. Гатчина

### **Роль цифровизации управленческих решений в конкурентоспособности образовательного учреждения**

Статья посвящена проблеме оценки конкурентоспособности новых инновационных управленческих решений в системе образовательного менеджмента. При решении данной проблемы исследователи сталкиваются с отсутствием численных оценок конкурентоспособности. На основе подходов, разрабатываемых в теории нечеткой логики, в частности метода иерархий, сделаны попытки оценки отдельных показателей организационной деятельности менеджеров для определения дальнейшего совершенствования образовательного учреждения. Соответствующий алгоритм положен в основу создания программы анализа конкурентоспособности принимаемого решения, выполненной в прикладном пакете Mathcad, и произведен предварительный анализ конкурентоспособности образовательного учреждения [1-3].

В современном мире всё сильнее возрастает роль образования в процессе дальнейшего развития страны, система образования воспринимается не только как основополагающий фактор социально-экономического и технологического развития, но и как важный показатель конкурентоспособности. Условие такой системы заключается в здоровой конкуренции между образовательными учреждениями, которая в итоге может повысить качество образовательных услуг. Появляется необходимость разработки и научного обоснования модели стратегических и оперативных управленческих решений по повышению конкурентоспособности, главным требованием которой будет наличие инноваций [4-5].

Количественное описание инноваций некоторого управленческого решения в большинстве случаев вызывает трудности и характеризуется нечеткостью формулировок.

Метод анализа иерархий применяется в случае нечётких формулировок, различных критериев ранжирования, отсутствия возможности прямого сравнения. Он позволяет получить рейтинг

факторов конкурентоспособности управленческого решения, основанный на экспертных оценках. Таким экспертом может выступать специально созданная комиссия, состоящая из представителей высшего учебного заведения и студентов. Если применить этот метод по отношению к образовательному учреждению, а затем по отношению к «усреднённым параметрам» на основе экспертных оценок, то появится возможность непосредственного сравнения рейтингов показателей нового управленческого решения и рынка, из которого можно получить оценку конкурентоспособности.

Экспертные оценки используются для применения метода анализа иерархий. В сравнении альтернативы одного параметра (критерия) перед другим выявляются их числовые значения. Для перевода в числовые оценки в экономико-математическом моделировании принята шкала отношений (таблица 1).

Таблица 1. Шкала отношений для определения преобладания факторов

Степень значимости	Определение	Объяснение
1	Одинаковая значимость	Два действия вносят одинаковый вклад в достижение цели
3	Преобладание значимости одного действия над другим (слабая значимость)	Существуют соображения в пользу предпочтения одного из действий, однако эти соображения недостаточно убедительны
5	Существенная значимость	Имеются надёжные данные или логические суждения для того, чтобы показать предпочтительность одного из действий
7	Очевидная или очень сильная значимость	Убедительное свидетельство в пользу одного действия перед другим
9	Абсолютная значимость	Свидетельства в пользу предпочтения одного действия другому убедительны в высшей степени



2,4,6,8	Промежуточные суждения между двумя соседними значениями	Ситуации, когда необходимо компромиссное решение
Обратные величины приведённых выше ненулевых значений	Если действию $i$ при сравнении с действием $j$ приписывается одно из приведённых выше ненулевых значений, то действию $j$ при сравнении с действием $i$ приписывается обратное значение	Если согласованность была постулирована при получении числовых значений для образования матрицы

В некоторых случаях можно использовать дробные значения степеней значимости [6].

На основании этой шкалы определим приоритеты показателей конкурентоспособности согласно оценке экспертной комиссии.

Составим матрицу приоритетов показателей конкурентоспособности с определением их весовых коэффициентов (таблица 2).

Таблица 2. Матрица приоритетов А показателей конкурентоспособности

	Трудоустройств о выпускников	Финансы	Персонал	Вес. коэф-т
Трудоустройств о выпускников	1	6	3	0,667
Финансы	1/6	1	1/2	0,111
Персонал	1/3	2	1	0,222
CR	0%			

Здесь CR - коэффициент согласованности матрицы приоритетов, выраженный в процентах;  $CR = \frac{CI}{RI}$ ,  $CI = \frac{\lambda_{\max} - n}{n - 1}$ ,  $RI =$

$$\frac{1,98(n-2)}{n}, \lambda_{\max} - \text{наибольшее собственное число матрицы } A, n -$$

размер матрицы А. Если CR=0,1, уровень несогласованности считается приемлемым. В противном случае уровень

несогласованности матрицы сравнения А является высоким и лицу, принимающему решение, рекомендуется проверить элементы парного сравнения  $a_{ij}$  матрицы А в целях получения более согласованной матрицы.

Таблица 3. Матрица PR приоритетов альтернатив по критерию трудоустройства

Альтернатива	Маркетинговая деятельность	Связь с работодателями	Увеличение количества программ обучения	Доля в программах теоретических сведений	Доля в программах практических занятий	Включение в программы дисциплин ИТ профиля	Совершенствование системы управления на базе цифровизации	Вес. коэф-т
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Маркетинговая деятельность	1	5	7	7	7	8	8	0,505
Связь с работодателями	1/5	1	2	3	2	2	2	0,135
Увеличение количества программ обучения	1/7	1/2	1	2	4	3	2	0,125
Доля в программах теоретических сведений	1/7	1/3	1/2	1	2	1	1	0,065
Доля в программах практических занятий	1/7	1/2	1/4	1/2	1	2	1	0,060
Включение в программы дисциплин ИТ профиля	1/8	1/2	1/3	1	1/2	1	1	0,052
Совершенствование системы управления на базе цифровизации	1/8	1/2	1/2	1	1	1	1	0,058
CR	5,3%							

Таблица 4. Матрица FI приоритетов альтернатив по критерию финансы

Альтернатива	Маркетинговая деятельность	Связь с работодателями	Увеличение количества программ обучения	Доля в программах теоретических сведений	Доля в программах практических занятий	Включение в программы дисциплин ИТ профиля	Совершенствование системы управления на базе цифровизации	Вес. коэффициент
Маркетинговая деятельность	1	1	2	1/3	1/3	2	2	0,124
Связь с работодателями	1	1	3	1/3	1/3	1	2	0,118
Увеличение количества программ обучения	1/2	1/3	1	1/3	1/4	1	1	0,069
Доля в программах теоретических сведений	3	3	3	1	3	2	4	0,304
Доля в программах практических занятий	3	3	4	1/3	1	2	1	0,206
Включение в программы дисциплин ИТ профиля	1/2	1	1	1/2	1/2	1	2	0,105
Совершенствование системы управления на базе цифровизации	1/2	1/2	1	1/4	1	1/2	1	0,077
CR	7,1%							

Таблица 5. Матрица РЕ приоритетов альтернатив по критерию персонал

Альтернатива	Маркетинговая деятельность	Связь с работодателями	Увеличение количества программ обучения	Доля в программах теоретических сведений	Доля в программах практических занятий	Включение в программы дисциплин ИТ профиля	Совершенствование системы управления на базе цифровизации	Вес. коэффициент
Маркетинговая деятельность	1	1	2	2	2	1/3	1/3	0,115
Связь с работодателями	1	1	2	2	3	1/5	1/2	0,124
Увеличение количества программ обучения	1/2	1/2	1	1	1	1/4	1/3	0,067
Доля в программах теоретических сведений	1/2	1/2	1	1	1	1/3	1/3	0,071
Доля в программах практических занятий	1/2	1/3	1	1	1	1/5	1/4	0,060
Включение в программы дисциплин ИТ профиля	3	5	4	3	5	1	1	0,311
Совершенствование системы управления на базе цифровизации	3	2	3	3	4	1	1	0,251
CR	2,8%							

Задача имеет единственный иерархический уровень с тремя критериями (трудоустройство, финансы и персонал) и семь альтернативных решений (маркетинговая деятельность, связь с работодателями, увеличение количества программ обучения, увеличение доли в программах теоретических сведений, увеличение доли в программах практических занятий, включение в программы дисциплин ИТ профиля, совершенствование системы управления на базе цифровизации). Оценка этих альтернатив основана на вычислении комбинированного весового коэффициента для каждого из приоритетов (табл.6).

Таблица 6. Комбинированные весовые коэффициенты альтернатив

Номера альтернатив	Комбинированный весовой коэффициент
1	$0,667 \cdot 0,505 + 0,111 \cdot 0,124 + 0,222 \cdot 0,115 = 0,376$
2	$0,667 \cdot 0,135 + 0,111 \cdot 0,118 + 0,222 \cdot 0,124 = 0,131$
3	$0,667 \cdot 0,125 + 0,111 \cdot 0,069 + 0,222 \cdot 0,067 = 0,106$
4	$0,667 \cdot 0,065 + 0,111 \cdot 0,304 + 0,222 \cdot 0,071 = 0,093$
5	$0,667 \cdot 0,060 + 0,111 \cdot 0,206 + 0,222 \cdot 0,060 = 0,076$
6	$0,667 \cdot 0,052 + 0,111 \cdot 0,103 + 0,222 \cdot 0,311 = 0,115$
7	$0,667 \cdot 0,058 + 0,111 \cdot 0,077 + 0,222 \cdot 0,251 = 0,103$

Проделанные вычисления нужны для получения сравнительного рейтинга в интегральной оценке факторов конкурентоспособности, выявления их существенности по отношению друг к другу. Составляем итоговую расчётную таблицу 7.

Таблица 7. Сводная таблица

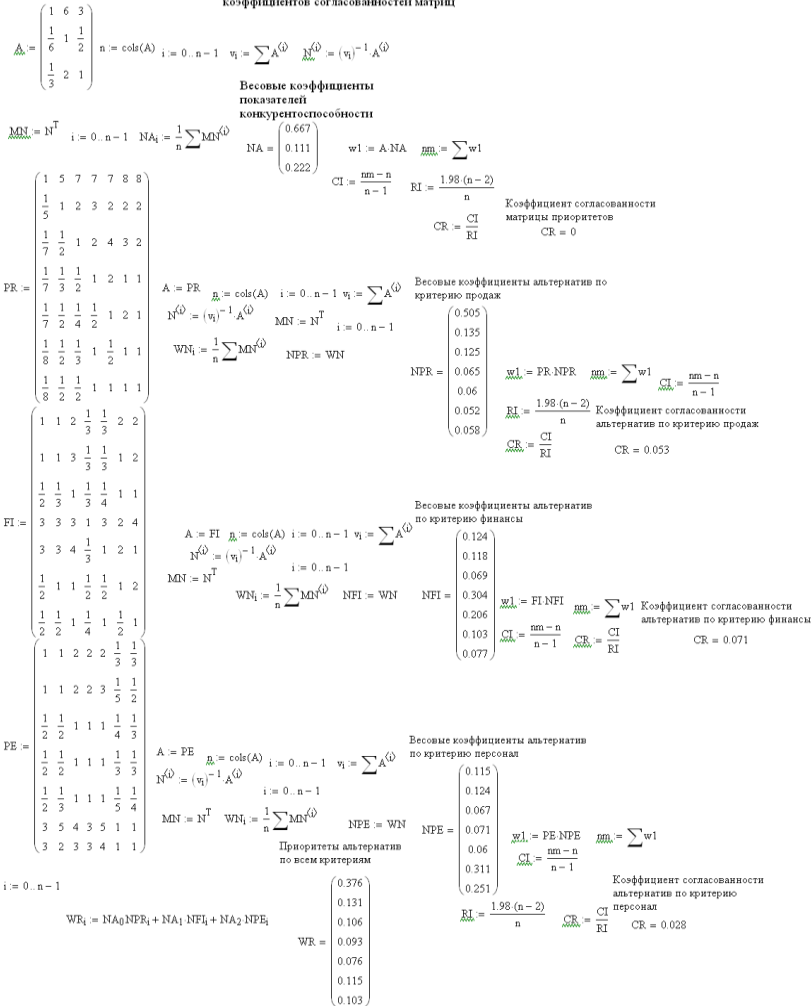
Альтернативы	Критерии			Приоритеты
	Трудоустройство	Финансы	Персонал	
Маркетинговая деятельность	0,505	0,124	0,115	0,376
Связь с работодателями	0,135	0,118	0,124	0,131
Увеличение количества программ обучения	0,125	0,069	0,067	0,106
Доля в программах теоретических сведений	0,065	0,304	0,071	0,093

Доля в программах практических занятий	0,060	0,206	0,060	0,076
Включение в программы дисциплин ИТ профиля	0,052	0,105	0,311	0,115
Совершенствование системы управления на базе цифровизации	0,058	0,077	0,251	0,103
Веса критериев	0,667	0,111	0,222	

Таблица 8. Результаты расчета

Альтернатива	Определение общих оценок альтернатив
Маркетинговая деятельность	0,103
Связь с работодателями	0,131
Увеличение количества программ обучения	0,106
Доля в программах теоретических сведений	0,093
Доля в программах практических занятий	0,076
Включение в программы дисциплин ИТ профиля	0,115
Совершенствование системы управления на базе цифровизации	0,376

**Расчет весовых коэффициентов критериев и альтернатив и коэффициентов согласованности матриц**



**Рис. 1 - MathCAD-программа решения задачи конкурентоспособности**

Для вычислений, а также для автоматизации используемого метода служит программа MathCAD (рис 1), аналогичная используемым в технических приложениях [7].

Анализ проведенных расчетов позволяет сделать вывод о том, что дальнейшими направлениями повышения

конкурентоспособности образовательного учреждения с точки зрения образовательного менеджмента является совершенствование системы управления на базе цифровизации и связь с работодателями.

#### **Список использованной литературы:**

1. Алексеев Г.В., Гончаров М.В. Численные методы при моделировании технологических машин и оборудования. ГИОРД, СПб., 2014.-200 с.

2. Ахильгова М.Б., Ужахова Л.М. Трансформация управленческих технологий в цифровой экономике // Экономические и социально-гуманитарные исследования. – 2022. – № 1. – С. 15-19

3. Тебекин А.В. Инновационный менеджмент. – М.: Юрайт, 2022. – 481 с.

4. Алексеева М.Б., Ветренко П.П. Анализ инновационной деятельности. – М.: Юрайт, 2022. – 337 с.

5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – 2022 – URL: <https://rosstat.gov.ru>

6. Баранчев В.П., Масленникова Н.П., Мишин В.М. Управление инновациями. – М.: Юрайт, 2022. – 747 с.

7. Алексеев Г.В., Бриденко И.И. Виртуальный лабораторный практикум по курсу "Механика жидкости и газа"//Учебное пособие / Саратов, 2013.

© Н.В. Васильева, Г.В. Алексеев, А.В. Алексеева, Т.П. Судакова,  
2022



**Комплексная оценка деятельности банков в условиях  
санкционного воздействия**

После введения в 2022 г. нескольких пакетов санкций «недружественными странами» в нашей стране развернута масштабная структурная перестройка экономики. Для проведения анализа текущей ситуации в экономике, оценке перспектив ее развития необходимо располагать адекватной информационной базой. В большей степени это важно для финансовых рынков, обладающих важнейшим ресурсным потенциалом для проведения трансформационных процессов в РФ. Особенно значимо для аналитиков располагать необходимой информацией о функционировании и финансовых результатах их крупнейшего сегмента – банковского сектора, который обеспечивает аккумуляцию, распределение и транзакционные перетоки средств всех отраслей народного хозяйства.

В соответствии с ФЗ «О банках и банковской деятельности» [1] все кредитные организации в зависимости от круга выполняемых операций могут быть либо банками, либо небанковскими кредитными организациями (НКО).

Согласно Инструкции ЦБ РФ № 135-И «О порядке принятия Банком России решения о государственной регистрации кредитных организаций и выдаче лицензий на осуществление банковских операций», все небанковские кредитные организации подразделяются на четыре типа:

1) расчетные НКО – именно этот вид преобладает в Российской Федерации, эти НКО, как правило проводят операции по переводу денежных средств, открытию счетов, инкассации и т.п.;

2) платежные НКО, у которых спектр операций по сравнению с расчетными НКО несколько ограничен;

3) депозитно-кредитные НКО – однако последняя российская НКО этого типа с августа 2022 г. прекратила свою деятельность;

4) НКО – центральный контрагент.

В России по состоянию на 1 сентября действуют 33 НКО – 24 расчетные НКО, 6 платежные НКО и 3 НКО центральный

контрагент [2]. Структура и динамика банковского сектора РФ представлена на рис.1 [3].



Рисунок 1 - Структура банковского сектора России в динамике

Характеризуя современную структуру банковского рынка, необходимо иметь в виду, что формирование списка системно значимых кредитных организаций (СЗКО) осуществляется с 2015 г., а начиная с 2016 г. Банк России разработал концепцию пропорционального регулирования банковского сектора, в основе которой – разделение банков по перечню допустимых операций на банки с универсальной лицензией и банки с базовой лицензией. Ключевым критерием определения вида лицензии при этом являлся минимальный размер собственных средств (капитала) банка – для банка с универсальной лицензией – 1 млрд р., а для банка с базовой лицензией – 300 млн р.

Как видно из представленного рис. 1, количество кредитных организаций на протяжении текущего года практически не меняется, это свидетельствует о том, что происходит существенная стабилизация банковского сектора. Причем в условиях санкционного воздействия кредитные организации и Центральный Банк Российской Федерации, вынужденные решать возникающие сложные задачи трансформационного периода, демонстрируют готовность работать сообща и предоставлять друг другу все

необходимую информацию для адекватной оценки текущей ситуации.

6 марта 2022 г. Банк России принял решение временно сократить объем раскрытия отчетности, публикуемой кредитными организациями на своих сайтах, а также на сайте Банка России. Это было сделано мегарегулятором для ограничения рисков кредитных организаций, связанных с введенными западными странами санкциями.

16 сентября 2022 г. Банк России принял решение продлить на один квартал (до 1 января 2023 г.) запрет для кредитных организаций раскрывать определенную информацию на общедоступных ресурсах. При этом ограничение на раскрытие банками бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также ее отдельных элементов сохраняется [2]. В настоящее время решается вопрос налаживания оптимальной системы обмена банковской отчетной информацией на базе отечественного программного обеспечения для проведения качественной оценки субъектов финансового рынка его заинтересованными участниками.

Комплексная оценка финансово-хозяйственной деятельности представляет собой характеристику, полученную в результате комплексного исследования, т.е. одновременного и согласованного изучения совокупности показателей, отражающих все (или многие) аспекты хозяйственных процессов. Многие из этих показателей находятся в финансовой отчетности хозяйствующих субъектов и могут быть рассчитаны на ее основе.

Значимость оценки банковской отчетности обусловлена глобальной ролью банковской системы в экономике. Как уже отмечалось выше, банк выполняет роль посредника между лицами, обладающими временно свободным капиталом, и теми, кто нуждается в финансировании своей деятельности. От полноты представляемых банками данных и их достоверности зависит объективность принимаемых решений всеми участниками заключаемых сделок. Учет динамики финансовых и операционных показателей позволяет, например, осуществить рациональный выбор банковских акций в качестве объекта вложения средств.

Анализ отчетности банковской сферы весьма специфичный и следует учитывать его особенности по сравнению с анализом деятельности производственных, сервисных и торговых предприятий. Приведем некоторые специфичные черты:

– отличается процесс ведения бухгалтерского учета, так как непрерывный банковский учет оборотов и остатков по счетам

обусловлен необходимостью контроля за рациональным использованием финансовых ресурсов и оценки рисков проведения банковских операций;

– банки занимаются привлечением заемных денежных средств, а их собственный капитал (как правило около 10% в структуре баланса) используется только в случае непредвиденных расходов, таким образом, у кредитных организаций в структуре баланса преобладает высокая доля заемного капитала [4];

– жесткий надзор со стороны контролирующих органов, в частности, Банка России. На стоимость оцениваемого объекта не могут не влиять требования к ликвидности и отчетности, соответствие нормативам, частоте банковских проверок;

– низкая доля имущества в активах. Кредитные организации располагают только теми основными средствами (ОС), которые необходимы для их деятельности. К ним относятся транспорт, оборудование, мебель и др. Имущество этой категории, как правило, отличается низкой ликвидностью и не оказывает решающее значение на стоимость банка как оцениваемого объекта;

– решающее значение нематериальных активов. Деловая репутация, хорошие позиции на рынке – то, что предопределяет более высокую стоимость банка при совершении сделок в отношении его, например, при покупке [5].

На рисунке 2 приведен перечень показателей и мультипликаторов, используемых для экспресс-оценки деятельности кредитной организации и ее ценности [4].

Практика независимых оценщиков показывает, что у финансовых организаций, имеющих схожие показатели ROE (рентабельности капитала), ожидаемого роста и работающих в схожих условиях, часто различается стоимость. Такое расхождение имеет место из-за качественных факторов: размера банка, ликвидности и качества его активов, особенностей корпоративного менеджмента, качества биржевых операций, степени прозрачности деятельности и др.



\* Отчет о прибылях и убытках

\*\* Отчет о финансовом положении

Рисунок 2 – Структура параметров анализа банковской отчетности

Перечень факторов, наиболее часто используемый аналитиками, консультантами и инвесторами при оценке стоимости кредитных организаций (не является исчерпывающим):

- реализуемая модель (структура) бизнеса;
- диверсификация бизнеса (в том числе: доля бизнеса с розничными клиентами; доля бизнеса со средним корпоративным клиентским сегментом);
- размер банка и его филиальной сети;
- участие банка в финансовых группах;
- организация бизнеса и система управления;
- качество системы управления;
- профессионализм топ-менеджеров;
- уровень информационной прозрачности;
- использование международных стандартов.

Высокая стоимость организации и ее инвестиционная привлекательность – взаимосвязанные понятия. Те, кто планирует вложить средства в развитие и деятельность объекта, просчитывают свой потенциальный доход. Также им важна уверенность в безопасности собственного вложенного капитала. Только после профессионально проведенной оценки эффективности коммерческого банка инвесторы могут сделать выводы о надежности банковского института и его инвестиционной привлекательности.

В нынешних условиях, когда отчетность не может быть опубликована, оценивать банки сложно, поэтому приходится искать альтернативные пути получения информации для принятия решений на финансовом рынке. Например, в целях экспресс-оценки для выбора банка для обслуживания могут быть использованы такие оценочные категории, как народные рейтинги и отзывы, в которых клиенты банка сразу же реагируют на происходящие события, выявляя наиболее подходящие или, наоборот, неудачные банковские продукты и услуги. Также потенциальным инвесторам могут помочь рейтинги, выдаваемые рейтинговыми агентствами, которые показывают вероятность банкротства банка. Можно на базе отчетности прошлых периодов также составить прогнозный анализ с учетом тенденций развития основных показателей банка и факторов внешней среды. Необходимо проводить мониторинг новостей на микро и макроуровнях, нацеленный на выяснение следующих вопросов: была ли замечена кредитная организация в нарушении обязательных банковских нормативах, расследовались ли крупные уголовные дела, выходили ли из капитала известные и крупные акционеры.

Конечно, это далеко не полный массив информационных ресурсов, который может быть задействован временно в создавшейся санкционной ситуации. Однако, объективный и качественный анализ банков, по нашему мнению, вскоре может быть осуществлен на основе задействования закрытой интернет-платформы для публикации финансовой отчетности [2]. Так как банкам предлагается публиковать свою финансовую отчетность в два этапа – сначала это добровольное раскрытие, а затем – обязательное, то Банку России необходимо как можно скорее определить степень детализации финансовой информации, чтобы заинтересованные пользователи аналитической информации финансовых рынков могли взвешенно и обосновано принимать

решения в условиях трансформационно-мобилизационной экономики России.

### **Список использованной литературы**

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.consultant.ru> (дата обращения 25.09.2022).
2. Банк России: официальный сайт. Режим доступа URL-ссылка: <https://www.cbr.ru> (дата обращения: 24.09.2022).
3. Банки и инфраструктура финансового рынка в условиях современных вызовов. Информационно-аналитическое обозрение 2022 [Электронный ресурс]. URL: <https://asros.ru> (дата обращения 28.09.2022)
4. В помощь инвестору: как анализировать отчетность банков. [Электронный ресурс]. URL: <https://bcs-express.ru> (дата обращения: 01.10.2022).
5. Оценка коммерческого банка: особенности, сложности и основные методы. [Электронный ресурс]. URL: <https://blog.peko.pro> (дата обращения: 01.10.2022).

© Л.Е. Галяева, А.С. Гетман, 2022

---

**УДК 332.1**

Головенко А.В.,  
Магистрант,  
Ладыженская Т.П.,  
к.э. н., доцент,  
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»,  
г. Ханты-Мансийск

### **Государственная политика в сфере агропромышленного комплекса в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре. Пути совершенствования**

**Аннотация.** Эволюция в разрезе экономики, аграрной отрасли в настоящее время невозможна без внедрения и последующей реализации модернизаций, связанных с инновациями. Хотя при этом в стране родилась ситуация, которая отразила низкий уровень распространения инноваций у страны со всемирно

известными достижениями. Причиной тому послужил дефицит качественно исполняющих свои функции систем освоения инноваций, плотная взаимосвязь систем планообразования, контроль и учёт процессов в областях инвестиций и инноваций. Отсюда следует что, для компаний и предприятий агропрома в реале главная задача управленческого характера – познать инновационные способы ведения бизнеса в агропроме позиционирующие шанс своевременной реакции на рыночные нововведения, стимулируя технологии прогресса в производстве, отдавая на выходе новые виды своей продукции, внедряя и применяя на практике новые маркетинговые стратегии, прокачивая внутрифирменное управление.

В то же время агрокомплекс Югры представляет собой многоотраслевой комплекс, который демонстрирует основные разновидности сельского хозяйства.

**Ключевые слова:** агропромышленного комплекса, государственная программа, Ханты-Мансийский автономный округ-Югра, эффективность.

На текущий момент состояние комплекса агропромышленности в России тяжело называть сбалансированным и эволюционирующим, невзирая на устойчивые меры, которые правительство предпринимает. Первоисточниками являются промахи и ошибки прошедшего времени, когда отсутствие системной схематики и должного уровня контроля ранней реформы всех отраслей агропромышленного комплекса привело к ухудшению ситуации, доведя до «ручки» целые отрасли и разорив крупных аграриев. И в настоящее время развитие комплекса агропромышленности загоняется в рамки набором сдерживающих факторов, имеющих технологическую, финансовую и социальную составляющие.

Упадок производства в животноводстве, сельхозмашиностроении инициированы проблемой финансовой составляющей – нехватка средств не даёт произвести обновление технической базы и переоборудование хозяйственных субъектов [1, с. 157.].

В тоже время стоит отметить спад площадей для посевов, пастбищных территорий, а это в свою очередь, неизбежно приводит к дефициту кормовой базы – главного животноводческого фактора. Уменьшение продуктов растениеводства и поголовья скота ограничивает в развитии другие отрасли АПК – легкой и



перерабатывающей промышленности. Следовательно, рождаются отголоски дефицита сотрудников квалификационно подготовленных, первоочередно в местности сельского назначения, где критичным вопросом стоит недостаток рабочих мест. Дополнительно вызывает беспокойство социальная проблема АПК – маленький уровень заработной платы у сельскохозяйственников и привлечённой ими рабочей силы, неудовлетворительные жилищные условия [2, с. 53].

Уменьшение производительности в аграрной отрасли привело к высокому увеличению доли импортного производства в доступности всех слоев населения сельхозпродукции. Озвученный вопрос актуален как для продуктов питания так и для машиностроения.

Мотивационной составляющей положительного развития АПК являются инновационные технологии, продвижение которых требует соответствующей научно-образовательной базы и внушительных финансовых вложений. Нехватка профессиональных кадров и современных испытательных приборов осязаемо тормозит внедрение новых, высокоэффективных производственных средств в области агропромышленности.

Таблица 1 - Показатели развития агропромышленного комплекса в разрезе 2010-2021гг.

	2010	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Объем производства продукции сельского хозяйства всех сельхозпроизводителей, млн рублей	5446,7	7673,3	8596,6	9766,9	10261,9	9417,3	10308,0	10308,0
Индекс производства продукции сельского хозяйства	98,6	102,3	101,8	105,5	100,7	96,5	106,7	102,0
Объем государственной поддержки, из бюджета автономного округа, млн рублей	736,1	1555,7	1684,1	1582,7	1620,9	1494,2	1549,2	1302,9
Поголовье крупного рогатого скота, тыс. голов	11,4	14,4	14,2	15,9	15,1	15,0	15,5	15,5
Поголовье коров, тыс. голов	5,5	6,7	6,6	7,3	7,4	7,4	7,9	7,9
Поголовье свиней, тыс. голов	34,3	52,4	47,5	48,8	42,4	27,5	26,4	26,4
Поголовье овец и коз, тыс. голов	4,2	5,8	5,0	5,6	5,0	4,1	4,1	4,1
Поголовье птицы, тыс. голов	131,6	303,2	401,2	566,5	558,3	667,7	635,0	635,0
Поголовье оленей, тыс. голов	35,5	40,6	40,2	51,9	51,7	48,9	41,8	41,8
Поголовье лисиц клеточного выращивания, тыс. голов	2,3	1,9	1,9	1,9	1,9	1,9	0,6	0,6
Производство мяса (скота и птицы) в живом весе всего, тыс. тонн	7,9	15,9	17,7	18,5	18,0	19,5	19,5	19,5
Производство молока, тыс. тонн	21,6	27,4	27,5	26,3	28,0	29,2	30,7	30,7
Производство яиц, млн шт.	23,3	32,7	47,8	48,8	52,0	51,0	60,3	60,3
Валовой сбор овощей, тыс. тонн	18,8	18,3	19,6	21,0	34,9	27,1	26,8	27,0
Валовой сбор картофеля, тыс. тонн	84,1	79,9	74,8	74,3	68,3	59,6	82,4	82,4
Добыча (производство) рыбы живой, свежей или охлажденной, тыс. тонн	7,2	12,4	16,7	16,0	14,1	11,6	10,6	10,0
Выпуск пищевой рыбной продукции, тыс. тонн	11,9	15,5	15,7	15,7	11,1	5,9	6,2	6,5
Заготовка дикоросов, тыс. тонн	x	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9

В автономного округе, Югре сельское хозяйство не является сильной стороной экономики. Однако надой молока на одну корову в январе — ноябре 2020 года составили 4460 кг, тогда как в 2019 году они были 3880 кг. К началу декабря 2020 года обеспеченность скота кормами в Югре в расчёте на одну условную голову скота

увеличилась в 2,5 раза по сравнению с соответствующей датой предыдущего года [3].

В целях реализации мероприятий государственной программы «Развитие агропромышленного комплекса» в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре в 2018-2025 годы и на период до 2030 года», меры поддержки направленные на развитие заготовки и переработки дикоросов, животноводства, растениеводства, рыбной отрасли повлияли на достижение в 2021 году положительных результатов деятельности агропромышленного комплекса Югры.

В 2021 году для поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей автономного округа Депромышленности Югры рассмотрены 72 заявки участников программных мероприятий, предоставлена государственная поддержка сельскохозяйственным товаропроизводителям автономного округа на общую сумму 103 113,9 тыс. рублей.

В возникших условиях пандемии фермерские хозяйства изменили формат торговли — стали открывать онлайн магазины и положительно оценили удобство от реализации продуктов без посредников. Селяне стали предлагать через интернет сертифицированное мясо, молоко, консервы, полуфабрикаты и овощи. Как отмечают фермеры, пандемия коронавируса им только на руку. Растёт число клиентов, реализация продукции переходит на современный, выгодный для покупателей и продавцов уровень.

Ханты-Мансийский автономный округ – Югра, в силу особенностей местности и развития агропрома, отнесён в разряд неаграрных сибирских и северных регионов. На карте географического положения автономный округ занимает незаметную позицию относительно остальных регионов по общему объёму стоимости произведённой продукции сельского хозяйства. Однако регион обладает наличием потенциала для развития отраслей агропрома и в целях обеспечения продовольственной безопасности необходимо развивать производство на его территории такой продукции, как молоко, мясо, овощи, фрукты и картофель. Сборку и переработку дикорастущих ягод и грибов, а также рыбозабор и вылов рыбы имеют определённую перспективу с точки зрения специализации АПК автономного округа как с точки зрения внутреннего российского, так и внешних рынков.

В 2022 году в рамках реализации программы ожидается завершение строительства высокотехнологического

(роботизированного) животноводческого комплекса (далее - комплекс), обеспеченного единой действующей роботизированной системой добровольного доения коров с полным циклом доения, охлаждения, хранения молока при подключении к электроснабжению, водоснабжению и системе канализации; автоматизированной системе управления стадом, микроклиматом в крестьянском (фермерском) хозяйстве Ф.В. Чуриловича на 130 голов крупного рогатого скота молочного направления с общей стоимостью проекта 124,9 млн рублей. По итогам реализации проекта у предпринимателя появится возможность увеличения стада дойных коров, будут созданы высокопроизводительные рабочие места, увеличен объем производств молока. При этом качество молочной продукции станет еще выше, так как роботизация процесса дойки коров в комплексе исключает подключение человеческого и других факторов. Это второй такой комплекс в регионе.

Имея факты отказа в предоставлении субсидии получателям по причине несоответствия критериям для получения, либо некорректно заполненным документам для получения можно сделать вывод, что проблемой для максимальной реализации регионального проекта является низкий уровень знаний по заполнению и оформлению документации для получения поддержки.

Также в основной программе поддержки по приобретению племенного молодняка высокие критерии для получения данной поддержки. По факту получается, что государство готово поддержать лишь уже сформированных сельхозпроизводителей с большим количеством хозяйства.

Дополнительно есть проблема с цифровизацией аграриев автономного округа, Югры. Система АИАС АПК была запущена ещё в 2018 году, для упрощения предоставления поддержки участникам аграрного сектора всех уровней: сельского хозяйства, администраций муниципальных образований и окружного департамента промышленности и сельхозпроизводителей. С введением АИАС АПК фермерам, индивидуальным и частным предпринимателям Югры в области агропромышленного комплекса можно в режиме автоматической обработки заявок, протоколов, согласований и другой отчетной документации. Ранее они должны были собирать всю бумажную документацию и лично передать в администрацию муниципальных образований, порой преодолевая большие дистанции от отдаленных поселков и деревень. В связи с

внедрением новой информационной системы сократилось время подачи заявок и сдачи отчетов в электронном виде. Но работать должным образом она не имеет возможности, потому что большое количество предпринимателей не имеет опыта либо знаний, как зарегистрироваться и работать в системе.

### **Заключение**

Подводя итоги можно сказать, что, развитие агропрома напрямую влияет на достижение национальных целей устойчивого развития в регионе, а в случае создания определённых условий внесёт ощутимый вклад в эволюцию экономического аспекта автономного округа и обеспечение доходов жителей, задействованных в этой сфере.

В данное время как никогда актуален уровень образования сельхозпроизводителей, а также уровень информационной осведомлённости.

В след за стремительной цифровизацией предоставляемых услуг аграрии автономного округа, Югры не всегда могут уследить за динамичным развитием событий, за изменением в порядке предоставления субсидий, за выходом новых программ и проектов, и я считаю необходимым в первую очередь позаботиться об обучении и повышении компетенций сельхозпроизводителей.

### **Список использованной литературы:**

1. Дудин М.Н., Ляников Н.В. Проблемы и перспективы развития крестьянских (фермерских) хозяйств в российском АПК // Продовольственная политика и безопасность. – 2022. – Том 9.
2. Семин А.Н., Третьяков А.П. К вопросу о трансформации сельских поселений в современной России // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2020. – № 4.
3. Аналитическая информация к годовому отчёту о ходе реализации и эффективности мероприятий государственной программы автономного округа «Развитие агропромышленного комплекса» за 2020 год [Электронный ресурс] URL: [https://depprom.admhmao.ru/upload/iblock/f81/Godovoy-otchet-GP-APK-2020\\_2.pdf](https://depprom.admhmao.ru/upload/iblock/f81/Godovoy-otchet-GP-APK-2020_2.pdf) (дата обращения 28.05.2022).

© А.В.Головенко, 2022

Кобелева О.А.,  
Шадринский финансово-экономический колледж - филиал ФГОБУ  
ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской  
Федерации», г. Шадринск

### **Эффективность использования заемных средств**

**Аннотация:** в данной статье рассматриваются вопросы, связанные с эффективностью использования заемного капитала на предприятии, так как использование заемных средств позволяет повысить доходность собственного капитала, но негативно влияет на финансовую устойчивость предприятия.

**Ключевые слова:** заемный капитал, собственный капитал, кредитные отношения, финансовые отношения, кредиторская задолженность, взаимное кредитование, лизинг, займы.

Kobeleva O.A.,  
Shadrinsk College of Finance and Economics - branch of the Federal  
State Educational Institution of Higher Education "Financial University  
under the Government of the Russian Federation", Shadrinsk

### **EFFICIENCY OF USE OF LOAN CAPITAL**

**Abstract:** This article discusses issues related to the efficiency of the use of borrowed capital in an enterprise, since the use of borrowed funds allows you to increase the return on equity, but negatively affects the financial stability of the enterprise.

**Keywords:** debt capital, equity capital, credit relations, financial relations, accounts payable, mutual lending, leasing, loans.

В условиях сложившейся рыночной нестабильности бизнес вынужден проводить более детальный анализ финансового состояния предприятия. Целью проведения анализа является разработка эффективных подходов, к ведению финансовой деятельности, направленных на сохранение своих твердых позиций среди конкурентов. Заемный капитал необходим для обеспечения эффективной хозяйственной деятельности предприятия. Использование заёмного капитала, позволяет увеличить оборотные средства бизнеса, направленные на формирование

конкурентоспособной цены и обеспечение устойчивости на рынке сбыта [1, с.5].

Эффективное использования заемных средств, увеличивает оборачиваемость материально-производственных запасов, повышает конкурентоспособность бизнеса и дает возможность получить максимальную прибыль.

Наличие в бизнесе собственного капитала, полностью находящегося в его распоряжении, полностью обеспечивает эффективное функционирование.

Бывает так, что на этапе создания бизнеса нет достаточного наличия собственных средств в результате этого появляется необходимость привлечь заемные средства – это обязательства бизнеса, которые должны быть погашены в установленные сроки.

Эффективность использования бизнесом заемных средств, является одной из самых обсуждаемых тем на теоретической и практической сферах науки. Разные ученые дают свою трактовку понятия "заемных средств" и по-своему описывают их значение [5, с.665].

Деньги, внесенные владельцем бизнеса и полученные им от других лиц или учреждений (например, при сбережении или наследстве), называются собственным капиталом, заемные же средства называются кредитами или займами, которые должны быть погашены с учетом начисленных процентов. Процентное соотношение заемных средств к собственному капиталу называется леверидж. Данное соотношение следует грамотно анализировать и стремиться к уменьшению зависимости от заемных средств, что создаст более высокую платежеспособность.

Процесс совершенствования управления заемными средствами бизнеса должен осуществляться по следующим направлениям:

- Управление анализом дебиторской и кредиторской задолженности, ее снижения.
- Управление привлечения заемных средств на более выгодных для бизнеса условий кредитования по различным видам банковских кредитных продуктов.
- Управление эффективного использования заемных средств и обеспечение своевременных платежей [2, с.234].

Эффективное использование заемных средств для ведения бизнеса имеет свои преимущества и недостатки.

Первое и главное преимущество заемных средств заключается в том, что они помогают оперативно восполнить нехватку денежных оборотных средств в бизнесе.

Еще одним преимуществом заемных средств является возможность привлекать данные средства на разных условиях, к примеру на различный срок и под разный процент, при необходимости одновременного финансирования текущего бизнеса и инвестиций в новый бизнес.

К основным недостаткам привлечения заемных средств относятся существенные финансовые риски, в связи с этим возникает ряд угроз финансовому состоянию компании. Во-первых, если заемщик несвоевременно погашает свои обязательства, то портится кредитная история и репутация бизнеса. Во-вторых, если заемные средства привлекались на невыгодных условиях, то это может отразиться на платежеспособности заемщика. В-третьих, уменьшение прибыли за счет выплаты процентов. В-четвертых, трудоемкая схема их привлечения, т.е. большой объем предоставления отчетности бизнеса и ее финансовых показателей для получения одобрения от банка, наличия обязательной страховки кредитных обязательств.

В настоящее время в связи с нестабильностью рынка и политики государств бизнес вынужден привлекать заемные средства для поддержания своей рентабельности и стабильного функционирования. В настоящее время кредитные организации предлагают широкий спектр услуг в сфере кредитования бизнеса.

С необходимостью привлечения заемных средств рано или поздно сталкивается любой бизнес, активно работающий на рынке, этот процесс является вполне естественным и не стоит думать, что он обязательно свидетельствует у бизнеса финансовых трудностей. Скорее наоборот, привлечение заемных средств – это показатель развития бизнеса и его неплохих перспектив [4, с.57].

Анализ собственных и заемных средств бизнеса — это основной инструмент, необходимый для эффективного планирования и использования этих средств. Именно анализ использования заемных и собственных средств определяет тенденции эффективного использования средств, что является залогом финансовой устойчивости бизнеса.

Результаты анализа использования заемных и собственных средств позволяют эффективно оценить механизмы финансирования, насколько их применение эффективно для бизнеса. Анализ можно разделить на три ступени: первая ступень



связана с анализом качества использования заемных и собственных средств, вторая ступень связана с анализом количества использования заемных и собственных средств и их соотношением к друг другу.

Первая ступень – качественная, заключается в анализе соотношения использования заемных и собственных средств с соотношением динамики производства и продаж и оценке доли заемных и собственных средств. Далее заемные средства анализируются как долгосрочные и краткосрочные финансовые обязательства, определяется доля непогашенных финансовых обязательств (при их наличии) и причины неспособности бизнеса погасить просроченные финансовые обязательства.

Вторая ступень – количественная, заключается в анализе структуры заемных и собственных средств, с помощью коэффициентов финансовой устойчивости бизнеса. Используются различные финансовые показатели, например коэффициенты ликвидности и платежеспособности [3, с.825].

С помощью коэффициентов финансовой стабильности можно просчитать существуют ли риски банкротства бизнеса если привлекаются заемные средства.

Из выше сказанного можно сделать вывод, что если бизнес работает без привлечения заемных средств, то риск банкротства сводится к нулю. С ростом доли заемных средств появляется риск банкротства, т.к. увеличиваются обязательства бизнеса по уплате заемных средств и процентов по ним. Финансовые коэффициенты – основной инструмент, которые используют в анализе кредиторы бизнеса.

### **Список использованной литературы:**

1. Артеменко, О. А., Мищенко, А. В. Модели управления производственно-финансовой деятельностью предприятия в условиях привлечения заемного капитала // Вопросы экономики. 2017. – №42. – С. 2–13. – URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 18.11.2022). – Текст: электронный.
2. Бариленко, В. И. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие. – 4-е изд., перераб. – М.: КНОРУС, 2016. – 234 с. - ISBN 978-5-406-07937-9. - Текст: непосредственный.
3. Белкин, В.Н., Белкина, Н.А. Организационный капитал предприятия / В.Н. Белкин, Н.А. Белкина // Экономика региона. 2019. Т. 12. № 3. С. 826-838. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения 19.11.2022). – Текст: электронный.

4. Белошицкая, М.О., Шарапова, И.С. Совершенствование внутреннего контроля собственного капитала / М.О. Белошицкая, И.С. Шарапова // Научный альманах. 2017. № 1-1 (27). С. 54-59. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения 20.11.2022). – Текст: электронный.

5. Бланк, И. А. Финансовый менеджмент: учебный курс. - К: Эльга, НикаЦентр, 2017. - 665 с. - ISBN 5-901620-61-5. – Текст: непосредственный.

© О.А. Кобелева, 2022

---

**УДК 338.5**

Коваленко И.С.,  
студентка 4 курса  
Кондратьев В.Ю.,  
кандидат экономических наук, доцент,  
Кубанский государственный аграрный университет, г. Краснодар

### **Подходы к ценообразованию программных продуктов**

В данной статье рассматривается методология формирования цены на программные продукты и факторы влияющих непосредственно на их стоимость. В качестве исследовательской задачи выступает анализ критериев, складывающих ценообразование программных продуктов. В заключении раскрывается мысль о том, какие факторы являются ключевыми при ценообразовании.

Ценообразование – одно из наиболее важных понятий ведения бизнеса. В настоящее время этот аспект принимает все более усложненные формы [4, с.12]. Канонические концепции ценообразования не всегда являются приемлемыми во всех сферах бизнеса. Зачастую традиционные концепции ценообразования не применимы к программному обеспечению. Это обосновывается тем, что ПО не имеет физического представления, в следствии чего процедура определения стратегии ценообразования является еще более сложной [2, с. 427]. Иначе говоря, программное обеспечение — это информационное благо, а значит обладает уникальными свойствами:

- неразрушимость. Потребительские свойства не изменяют своего качества с течением времени [3].

- воспроизводимость. Дублирование информационного блага не ведет к потере потребительских свойств и качеств. Это приводит к ряду издержек, таких как:

- 1) колоссальные постоянные издержки на проектирование и разработку;

- 2) практически нулевые переменные издержки на массовое копирование продукции.

Минусом данного свойства является, что воспроизводимость порождает возможность нелегального распространения ПО с нарушением авторских прав.

- модификация. Позволяет адаптировать информационное благо с минимальными издержками. Это позволяет поддерживать актуальность ПО и соответствовать потребительским запросам [3].

Ценообразование ПО – неоднозначная и обширная задача, так как в сфере производства программного обеспечения невозможно применить формулу расчета, применяющую постоянные и переменные издержки.

Компании, производящие программное обеспечение, имеют более разнообразные инструменты ценообразования, чем производители физических товаров. К примеру, свойство «трансформация» дает возможность исключить большие издержки на создание других версий ПО, чтобы осуществлять продажу по разным ценам.

Неоднозначность установления стоимости на программные продукты можно обосновать следующими обстоятельствами.

При начале разработки невозможно оценить и построить кривые спроса и предложения, которые будут основой для изучения, так как объем знаний, включающий в себя эти данные, изначально неизвестен. Однако замер потребности ПО можно осуществить только опытным путем пользовательского применения. Личные желания пользователей, грубо говоря, устанавливают величину спроса на продукт, а также дают представление о его ценности среди обширного разнообразия на рынке.

Издержки на программные продукты оцениваются не за отдельную единицу товара, а за трудозатраты на весь проект, протекающий определенный период времени. Так как по итогу не отдельный товар, а вид товара компенсирует всю сложность и трудоемкость процесса.

Пока аутентичные свойства продукта не имеют на рынке аналогов, вся монопольная прибыль с продаж принадлежит владельцу. Популяризация продукта может привести к снижению стоимости. В данном случае определение цены возможно на основе ценности или по объему издержек на стадиях разработки.

Существуют такие понятия как нижний и верхний пределы цены.

Нижний предел цены фиксирует в себе издержки, которые потерпел владелец из-за невозможности или решения несамостоятельного продвижения на рынке товаров. Это ведет к следующим рискам: возможность разглашения уникальных свойств, пиратство со стороны, приглашенной для распространения.

Для формирования верхнего предела стоимости анализируются следующие факторы:

Получение дополнительной выручки пользователем при использовании ПО.

Анализ конкурентоспособности, выгодности предложения.

Рентабельность покупки ПО, в сравнении с разработкой нового продукта потребителем.

Основным мотивом в использовании ПО является ожидаемая экономия труда, как вспомогательного средства для более эффективной деятельности, новых возможностей клиента. Производитель должен стремиться к включению данной экономии в свою продукцию, тем самым используя ценообразование, основанное на ценности. Это позволяет оставаться конкурентоспособными.

Существует метод ценообразования, направленный на замену административных подходов более гибкими, экономическими.

модель цены (С) на информационно-вычислительные услуги при решении задач пользователей включает:

$$C = (\sum_j T_j q_j (1 + R)),$$

где  $T_j$  - необходимые затраты ресурсов;

$j$  - количество видов потребляемых ресурсов:

$q_j$  - тариф на расчетную единицу услуг при потреблении  $j$ -го ресурса или группы ресурсов при нормативе рентабельности, равном нулю;

$R$  - расчетный норматив рентабельности при решении и передаче пользователю результатов конкретной задачи. Формируется под влиянием факторов, в том числе периодичности, срочности и др. [1, с.30].

Рыночная экономика предполагает существование взаимосвязи между установлением цен на продукцию и законом стоимости, хотя специфичность программных продуктов как товаров определена существованием множеством особенностей. Стоимость включает в себя такие аспекты как, уникальность объекта купли-продажи, характерные плюсы в сравнении с аналогами, пользовательские издержки при переходе с одной продукции на другую, а также сроки выполнения. Однако, нельзя сказать, что стоимость равнозначна ценовой политике.

Раскроем кратко смысл правовых аспектов в формировании ценовой политике.

Продукты, имеющие материальное представление, защищаются патентами, торговыми марками и другими атрибутами правового государства. Монополизация материальных продуктов происходит наименее сложно за счет эффективного применения данных атрибутов, позволяющих ограничить себя от посягательств на права собственности.

Защищённость нематериальной продукции имеет множество тонких мест в правовом спектре. Предприятия несанкционировано копирующие и занимающиеся тиражированием ПО не имеют больших расходов на ресурсы, рекламу и другую деятельность. В качестве страховки над потерями потенциальной прибыли производители часто используют рисковую надбавку при ценообразовании. Однако данный метод предполагает дополнительные издержки на организацию, технологические и правовые мероприятия.

Так как ценообразование программных продуктов не имеет заведомо определенную степень, то производится постепенно. Существуют при этом такие подходы: затратный, рыночный, доходный.

Затратный подход вычисляет стоимость ПП в процессе разработки. основополагающими могут быть использованы дифференциальные нормативы, принятые в 1988г. Основными параметрами являются:

1. Число условных машинных команд;
2. Сложность ПП;
3. Степень новизны;
4. Степень использования старых модулей [1, с.31].

Траты можно разделить на несколько категорий, такие как затраты на проектную разработку; затраты на эксплуатационные материалы; затраты на внедрение и освоение программного

продукта; прочие расходы, связанные с корреспонденцией и различными организационными мероприятиями. Таким образом рассчитывается стоимость программного продукта как материального актива, а также способствует расчету нижнего предела цены ПП.

Верхнюю цену рассчитывают при помощи рыночного подхода. Он включает анализирование аналогов по функциональным признакам ПП. Ключевыми факторами в рыночном подходе выступают факторы производства, тенденции рыночных цен, конкуренция, реклама и т.п.

Тестовыми критериями расчета новой цены, относительно самого ПП являются:

1. Наполненность по функциональности;
2. Надежность;
3. Лаконичный и удобный интерфейс;
4. Система помощи;
5. Средства обучения;
6. Документация;
7. Издержки пользователя на последующее сопровождение.

Чтобы сравнить ПП между собой для начала критерием задается приоритет. После составляется матрица, в которой в качестве осей выступают критерии. На пересечении столбцов и строк располагаются значения.

Может показаться что цена продукции не напрямую зависит от стоимости. Производители могут полагаться исключительно на рыночную ситуацию. Как бы ни было, главным требованием от продажных действий это восполнение денежных средств, потраченных на разработку. Ценообразование, может базироваться непосредственно на издержках производства, когда информационная ценность ПП многогранна и производство продукта экономично в масштабах производства.

В нынешних условиях информационная отрасль переживает процесс активной цифровой трансформации, в том числе связанной с миграцией с зарубежных продуктов. На российском рынке автоматизации предприятий стремительно растет спрос на предложения отечественного спектра компаний. Факторы, влияющие на ценообразование программных продуктов, а также анализ существующих решений позволяет нам оптимально выстроить стратегию автоматизации.

### **Список использованной литературы:**

1. Байрамукова А.С. Управление информационными системами, 2013, с.30
2. Котлер Маркетинг и менеджмент, 2015, с. 427
3. Lehmann, Buxmann, Pricing Strategies of Software Vendors, 2009
4. Леванова Л.Н. Ценообразование и управление ценовой политикой фирмы, 2009, с.12

© И.С. Коваленко, В.Ю. Кондратьев, 2022

---

**УДК 005.95/96**

Козлова А.В.,  
Филиал ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ» в г. Смоленске

### **Особенности использования маркетингового подхода в управлении заинтересованными сторонами проекта**

На сегодняшний день любые проекты разрабатываются в активно совершенствующемся и в то же время усложняющемся мире. Вместе с миром проекты также стремительно увеличиваются в масштабах и становятся более инновационными, а потребности заинтересованных сторон все более непонятными. Руководителям проектов необходимо формировать специальные компетенции и использовать различные подходы при управлении стейкхолдерами. Существует множество аспектов управления проектами, которые состоят из упорядоченных и логических частей на основе огромного теоретического и практического опыта. Однако возникает необходимость развития наиболее запутанных и парадоксальных аспектов социального сотрудничества в неоднородной внешней и внутренней среде проекта.

Наиболее точную реализацию множества социальных моментов обеспечивает маркетинговый подход в управлении проектами, а именно: генерация идей, управление заинтересованными лицами, переговоры, управление ожиданиями клиентов, мотивация участников проекта и получение поддержки.

Основная цель данного исследования заключается в определении особенностей применения маркетингового подхода в управлении заинтересованными сторонами проекта.

Среди отечественных и зарубежных авторов, которые внесли значительный вклад в изучение проблем управления заинтересованными сторонами можно выделить следующих: А. Хикс, Б. Пармар [1]; Берман, С. Кота, А. Викс, Е. Джонес [2]; С. Фонтейн, А. Харман, С. Шмид [3]; Гм. Ципес, Н. Шадаева [4]. Вопросами использования маркетингового подхода занимались С. Дохолян, П. Магомедова, А. Мирзоева [5].

Основой маркетингового подхода является достижение целей проекта с помощью определения и удовлетворения потребностей лиц, которые участвуют в достижении цели. Заинтересованными сторонами в управлении проектами выступают различные лица и организации, которые активно вовлечены в проект, или интересы которых могут оказывать положительное или отрицательное влияние на процесс или результат проекта [6].

Используя маркетинговый подход в управлении заинтересованными сторонами, наиболее эффективно будут реализовываться следующие этапы:

1. Формирование заинтересованных сторон.

Во время определения заинтересованных сторон с использованием маркетингового подхода определяются списки неявных и желаемых стейкхолдеров.

Неявными заинтересованными сторонами выступают лица (например, органы власти), в профессиональные или имиджевые интересы которых входят процесс или результат проекта. Неявные заинтересованные лица являются зоной риска для каждого проекта. Если на первых этапах инициации проекта не определить описанную группу стейкхолдеров и их силу влияния, степень заинтересованности, то существует большая вероятность возникновения проблем на этапе реализации проекта. Поэтому общественные организации могут как помогать в реализации проекта, так и создавать проблемы. В связи тем, что перечень похожих организаций и их интересов чаще всего слишком вариабелен, применение традиционных методов маркетинговых исследований предоставляет возможность успешно формировать списки неявных заинтересованных сторон, и в дальнейшем разрабатывать особую стратегию для управления ими.

В качестве желаемых стейкхолдеров выделяются потенциальные заинтересованные лица, не проявляющие в



настоящее время интереса к проекту, однако их внимание позволит значительно упростить реализацию проекта. Множество инструментов [7] в маркетинговом подходе помогают как выявить описанных заинтересованных сторон, так и разработать другие инструменты, которые нацелены на определении их потребностей участия в проекте с помощью повышения актуальности проекта с точки зрения стейкхолдера. Также маркетинговые инструменты помогают в формировании высокого уровня лояльности к проекту со стороны заинтересованного лица, что позволяет принять роль маркетингового адвоката проекта.

Примерами желаемых стейкхолдеров выступают высококвалифицированные участники проекта, которые обладают уникальными компетенциями, представители общественности, имеющие необходимую репутацию для взятия на себя роли куратора проекта, и инвесторы, которые готовы принимать участие в некоммерческих проектах.

## 2. Выявление ожиданий заинтересованных сторон.

Первоначально на данном этапе в маркетинговом подходе определяются реальные, а не декларируемые нужды и потребности стейкхолдеров, на удовлетворение которых будет нацелена основная деятельность организации. В проектной деятельности все аналогично: важно четко зафиксировать ожидания каждой группы заинтересованных сторон. Успех реализуемого проекта зависит не только от получения итогового результата при определенных ограничениях (сроки, бюджет или качество), но и от удовлетворенности интересов и ожиданий участников проекта [6].

## 3. Согласование противоречивых интересов и ожиданий заинтересованных сторон.

С помощью маркетингового товарного моделирования [7] продукта проекта в маркетинговом подходе при управлении стейкхолдерами нивелируются противоречия в ожиданиях заинтересованных сторон. Требования участников проекта к результату и процессу проекта могут противоречить другу или полностью не совпадать. Например, основная команда проекта ожидает комфортные условия работы, а клиент (заказчик) не имеет возможности удовлетворить данное требование. Руководитель проекта заинтересован в равномерном и рациональном пополнении бюджета проекта, а инвестор будет отстаивать ускоренный возврат инвестиций посредством уменьшения требований к качеству проекта и увеличению его стоимости. Чтобы обеспечить координацию разных интересов и требований стейкхолдеров,

необходимо корректировать технологию реального исполнения проекта, даже иногда немного изменять идею проекта при помощи маркетингового мульти-атрибутивного товарного моделирования, которое формализует данные процессы.

4. Управление изменениями отношения заинтересованных сторон к проекту.

Так как успешность проекта зависит и от удовлетворенности интересов стейкхолдеров, важно следить за изменением их отношений к проекту. Оно может меняться активно за счет появления других проектов, привлекающих больше внимания, и из-за ошибок при управлении проектом. Инструменты маркетинга позволяют создать долгосрочные отношения между заинтересованными сторонами, которые основаны на взаимодоверии и непротиворечивости ценностей. Маркетинговый подход обеспечивает долговременность обязательств за счет формирования непрерывности процесса улучшения отношений между участниками проекта. Использование концепции маркетинга взаимодействия в управлении проектами помогает реализовывать эффективные отношения, что способствует повышению скорости и улучшению качества принимаемых решений, а также уменьшению рисков.

5. Разработка маркетинговой привлекательности проекта и его результата на рынке.

Заинтересованные стороны оказывают значительное влияние на ту информацию о проекте, которая поступает во внешнюю среду. Следовательно, передаваемые данные о проекте, технологиях, участниках проекта и его результате формируют положительное или негативное отношение и спрос к продукту проекта у возможных покупателей. Используя маркетинговый подход, стейкхолдеры проекта имеют четкое представление о проекте и о том, что стоит говорить о нем для повышения его привлекательности и конкурентоспособности.

Таким образом, были определены главные особенности и преимущества использования маркетингового подхода на основных этапах управления заинтересованными сторонами. Для достижения успешного результата проекта следует обращать внимание на различные подходы к управлению стейкхолдерами, в том числе и маркетинговый подход, пробовать комбинировать их или пытаться разработать индивидуальную стратегию по управлению участниками для каждого проекта.

### Список использованной литературы:

1. Freeman, R.E. Stakeholder Theory: The State of the Art / R.E. Freeman, J. Harrison, A. Hicks, B. Parmar and S. de Colle. – Cambridge: Cambridge University Press, 2010. – 343 p.
2. Berman, S. Does stakeholder orientation matter? Relationship between stakeholder management models and firm financial performance / S. Berman, A. Wicks, S. Kotha, T. Jones // The Academy of Management Journal. Special Research Forum on Stakeholders, Social Responsibility, and Performance. – 1999. – Vol. 42. - № 5. – P. 488-506.
3. Fontaine, C. The Stakeholder Theory / C. Fontaine, A. Haarman, S. Schmid // [Electronic resource]. - Access mode: 180 <https://pdfs.semanticscholar.org/606a/828294dafd62aeda92a77bd7e5d0a39af56f.pdf> (дата обращения: 06.11.2022).
4. Tsipes, G.L. Management of relations with stakeholders of the project: from simple to complex (part 2) / G.L. Tsipes, N.M. Shadayeva // Project and program management. - 2015. - No. 03 (43). - S. 218-228.
5. Дохолян С. В., Магомедова П. А., Мирзоева А. Р. Маркетинговый подход к управлению организационными проектами в строительстве [Электронный ресурс] // Региональные проблемы преобразования экономики. 2012. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/marketingovyy-podhod-k-upravleniyu-organizatsionnymi-proektami-v-stroitelstve> (дата обращения: 06.11.2022).
6. A Guide to the PMI PMBoK 6th Edition [Электронный ресурс]: [biconsult.ru](https://biconsult.ru). URL: <https://biconsult.ru/files/datavault/PMBOK-6th-Edition-Ru.pdf> (дата обращения: 07.11.2022).
7. Шепелев Н. В. Современные инструменты маркетингового анализа [Электронный ресурс] // Вестник Национального института бизнеса. 2020. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyye-instrumenty-marketingovogo-analiza> (дата обращения: 08.11.2022).

© А.В.Козлова, 202

**Правоохранительный орган и правоохранительная  
деятельность: разграничение понятий**

Как известно, в ряде нормативных актов РФ присутствует термин «правоохранительный орган», который к тому же активно используется в правоприменительной деятельности. Уголовное законодательство также содержит его в своих нормах, что предопределяет необходимость четко представлять, что является правоохранительным органом. Однако вдаваясь в критерии правоохранительного органа возникает потребность выявить и критерии правоохранительной деятельности, установить, как она соотносится с деятельностью правоохранительного органа, и какие же лица, органы, занимаются правоохранительной деятельностью.

Для получения ответа на этот вопрос мы полагаем разумным обратиться к опыту сравнения соотношения сферы искомых понятий на примере нотариального органа и нотариальной деятельности. Как известно, фактически только два субъекта относятся к числу нотариальных органов – то есть профессиональных участников соответствующей деятельности. В то же время все остальные имеют иные основные функции своей работы, но могут при определенных обстоятельствах заниматься нотариальной деятельностью, то есть фактически выполнять функции нотариального органа по отношению к более узкому кругу действий.

Считаем, что аналогичный подход приемлем и в рамках разграничения правоохранительного органа и органа/лица, выполняющего правоохранительную деятельность. То есть, у последних имеются и иные назначения в качестве основной их работы.

Как ранее автором в других работах отмечалось, правоохранительным органом возможно назвать это государственные учреждения по охране общественного порядка, занимающиеся выявлением, предупреждением и пресечением, борьбой с преступностью как основной своей деятельности, имеющие полномочия по ведению самостоятельного предварительного следствия.

Также нами уже отмечалось, что ключевым признаком правоохранительности выступает содержание нормы ст.151 УПК РФ [5].

Выделение в качестве органов/лиц, занимающихся правоохранительной деятельностью, тогда можно описать (за исключением чисто правоохранительных органов в лице ОВД, ФСБ, СК РФ) в виде:

- органов принудительного исполнения РФ;
- органов государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы;
- таможенные органы РФ;
- органы военной полиции Вооруженных Сил РФ;
- капитаны морских и речных судов, находящихся в дальнем плавании;
- руководители геологоразведочных партий и зимовок, удаленных от мест расположения органов дознания;
- начальники российских антарктических станций и сезонных полевых баз, удаленных от мест расположения органов дознания;
- главы дипломатических представительств и консульских учреждений РФ.

Попробуем разобраться в причинах, по которым мы не отнесли указанных выше лиц/органы к числу тех, которые профессионально занимаются правоохранительной деятельностью.

Органами принудительного исполнения РФ выступает ФССП. Согласно ФЗ [4] мы четко видим, что охрана общественного порядка здесь не основная функция, а также, они выполняют контрольную, надзорную деятельность, что является критерием неправоохранительной деятельности. Фактически же в их задачи входит обеспечить безопасность функционирования судебной системы, и исполнение принятых органами судебной власти решений. Соответственно, выполнение правоохранительной деятельности здесь сосредоточено лишь в качестве одного из направлений в лице дознавателей. Поэтому указанные органы относятся к числу органов, осуществляющих правоохранительную деятельность.

Органы государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы выполняют свою деятельность на основании Постановления Правительства РФ о нем [2]. Согласно этому нормативному акту мы находим, что это, и надзорная служба (исключает включение в число органов), основным назначением

выступает решение задач в области пожарной безопасности (а не охраны общественного порядка). Более того, вопросы организации дознания по организации и осуществлению по делам о пожарах вовсе вынесены в отдельный нормативный акт [1], что подчеркивает второстепенность именно для этой службы деятельности в области дознания. При этом разграничение на основную и вторичную нами несколько не умаляет значения ведения дознания по делам о пожарах. Мы лишь подчеркиваем этим, что это специальное направление на фоне основной деятельности, обусловленное спецификой организации дознания по таким делам. Выполнение правоохранительной деятельности здесь присутствует, признаков органа нет.

Таможенные органы РФ представляют собой один из интереснейших вопросов в части того, относить ли их к числу правоохранительных органов или органов, занимающихся правоохранительной деятельностью. Органом, тем не менее, считать их не стоит, все же основное назначение там осуществление контроля, но в силу того, что они выявляют, пресекают, предупреждают правонарушения, безусловно, это орган, занимающийся правоохранительной деятельностью. Самостоятельно предварительное следствие они не ведут.

Органы военной полиции Вооруженных Сил РФ могли бы в силу назначенных им функций стать в один ряд с ОВД, ведь перечисление ее предназначения [3] четко вбирает отрасли по охране общественного порядка, за исключением того важного обстоятельства, что все это она делает не в защиту общественного порядка, а только в отношении военнослужащих (в широком понимании), в области обороны. Но, осуществляя свою деятельность, они также ограничены и в части форм предварительного расследования, выполняя только деятельность по дознанию. Логично тогда, что им отводится также роль органа, осуществляющего правоохранительную деятельность, а вот самостоятельного назначения в искомом контексте, не имеют.

Капитаны морских и речных судов выполняют первоочередно функции по управлению судном, и делают это, обеспечивая безопасным плавание как для лиц на судне, так и самому судну, грузу, водной среде. Руководители, начальники геолого-разведочных партий и зимовок, сезонных полевых баз, главы диппредставительств и консульских учреждений согласно уголовно-процессуальному законодательству выполняют свои прямые обязанности никак не связанные с охраной общественного

порядка, поэтому органом однозначно их никто не считает, но них возложена важная функция по принятию неотложных следственных действий, возбуждению уголовного дела. Обращаем внимание, что УПК РФ прямо не называет их органами дознания, но в одноименной статье их располагает. Отсюда, логично выполнение ими таких действий как правоохранительной, ведь именно на это она направляется.

Соответственно, резюмируя вышеописанное, представляется необходимым:

1.принять отдельный федеральный закон «О правоохранительной деятельности», который может содержать понятие правоохранительного органа, правоохранительной деятельности, четкий перечень органов, которые выполняют и те, и другие функции, критерии отграничения одного от другого.

2.в рамках указанного будущего федерального закона также следует установить определенные льготы для работников правоохранительных органов, а также для лиц, занимающихся правоохранительной деятельностью не в правоохранительных органах в качестве своей основной функции (возвращаемся к вопросу о правоохранительной службе). К ним можно отнести тех лиц, которые занимаются правоохранительной деятельностью в качестве дознавателей на профессиональной основе.

3.при принятии указанных в п.1,2 норм, станет очевидным и четким критерий правоприменения положений уголовного закона, что будет соответствовать положениям правового государства и гражданского общества.

### **Список использованной литературы:**

1. О мероприятиях по организации и осуществлению дознания по делам о пожарах: Приказ МЧС РФ от 15 декабря 2002г. №587 (ред.01.02.2010)//СПС Гарант.

2. О федеральном государственном пожарном надзоре: Постановление Правительства РФ от 12 апреля 2012г №290 (ред.28.09.2022)//СЗ РФ.23.04.2012. №17. ст.1964;03.10.2022. №40. ст.6832.

3. Об обороне: федер.закон от 31 мая 1996 г. №61-ФЗ (ред.04.11.2022)//РГ.06.06.1996.№106; 08.11.2022.№251.

4. Об органах принудительного исполнения Российской Федерации: федер.закон от 21 июля 1997г. №118-ФЗ (21.12.2021)//РГ. 05.08.1997. №149; 27.12.2021. №294.

**УДК 347.23**

Крайнова М.А., Прошкина Н.В.,  
научный руководитель - Гуляева Т.Б.  
канд. юр. наук, доцент  
Нижегородский институт управления – филиал РАНХиГС,  
г. Нижний Новгород

### **Защита прав интеллектуальной собственности в Интернет-пространстве: актуальные проблемы**

Сеть Интернет является значимой частью жизни любого современного человека, что обуславливает важность определения интеллектуальной собственности в Интернет-пространстве. На данный момент существование рассматриваемой собственности считается довольно обыденным, однако это понятие было введено в 1967 году Конвенцией, учреждающей Всемирную организацию интеллектуальной собственности. Позднее, в России термин интеллектуальной собственности был закреплен в Гражданском Кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ).

Исходя из статей 1225 и 1228 ГК РФ, интеллектуальная собственность – это результат интеллектуальной деятельности лица, творческим трудом которого она создана. В наше время сеть Интернет практически полностью состоит из набора объектов интеллектуальной собственности. К ним относятся, например, изображения, видео- и аудиоматериалы и многое другое. Правомерность использования данных объектов всё чаще вызывает споры, правовое регулирование которых основывается на нормах гражданского права.

Таким образом, гарантом обеспечения интеллектуальных прав является государство, однако механизмы их защиты в Интернет-пространстве сопровождаются рядом проблемных ситуаций.



В ходе разрешения дела по нарушению права интеллектуальной собственности ключевым моментом является установление личности правонарушителя, а также доказательство его вины и умысла.

В сети Интернет определить лицо, нарушившее интеллектуальные права другого лица, достаточно сложно, поскольку в рассматриваемом пространстве существует аспект анонимности субъекта. Это обеспечивается за счет изменений IP-адреса провайдера, а также возможностью установления псевдонима или ложного имени пользователя. Наряду с этим, стоит отметить, что быстрое размещение определенной информации в Интернет-пространстве, сопровождается настолько же быстрым её удалением. Именно данная возможность позволяет нарушителю избежать ответственности за неправомерное использование интеллектуальной собственности.

Важное место при рассмотрении дел по защите результатов интеллектуального труда занимает и Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 №149-ФЗ. Данным нормативным правовым актом предусмотрен такой способ восстановления нарушенных прав как блокировка доступа к контенту, на Интернет-сайтах, в частности.

В случае нелегального размещения информации на определенной странице сети Интернет Роскомнадзор запрещает доступ к её содержимому путем блокировки по URL, IP адреса и домена. Однако, данный механизм не искореняет проблему нарушения прав интеллектуальной собственности в целом по нескольким причинам.

Во-первых, вышеописанные блокировки не являются эффективным способом запрета на размещение материалов, поскольку обойти их достаточно просто, к примеру, путем использования VPN сервисов. Во-вторых, данный механизм не предупреждает повторное создание подобных Интернет-ресурсов. Иными словами, после блокировки одной страницы, пользователь может создать аналогичную и использовать её до повторной блокировки. Данная ситуация наиболее часто встречается в сфере распространения кинофильмов и сериалов.

Стоит отметить отсутствие официально закрепленной процедуры, которая позволяла бы четко зафиксировать автора и результат интеллектуальной деятельности, время его создания и публикации, а также иные реквизиты. Посредством данного

механизма, возможно обеспечение проведения аутентификации и идентификации объекта. Таким образом доказательства принадлежности авторских прав определенному лицу в сети Интернет имели бы более упорядоченный вид, что значительно облегчит рассмотрение дел по их защите в суде.

Немаловажным является аспект правовой безграмотности индивида в области интеллектуальной деятельности. Зачастую лицо, так или иначе нарушившее, к примеру, авторские права другого человека, даже не знает об этом. Такие ситуации возникают по причине неосведомленности большинства людей об ограничениях, связанных с использованием результатов интеллектуальной деятельности. Как правило, Интернет-пользователь считает, что всё то, что размещено в сети, открыто и доступно для распоряжения. Отметим, что правообладатель может обозначить разрешение либо запрет использования его объектов интеллектуального труда, однако, в соответствии со статьей 1229 ГК РФ, отсутствие запрета не считается согласием. Как раз об этом многие люди в Интернет-пространстве забывают или попросту не знают.

Подводя итог, необходимо сказать, что Интернет-пространство на сегодняшний день представляет собой глобальную сеть, требующую такого же масштабного правового регулирования. Как было исследовано ранее, на данном этапе своего развития нормативно правовая база Российской Федерации в сфере интеллектуальной собственности сети Интернет достаточно ограничена. В связи с этим, возникает острая потребность в актуализации и совершенствовании гражданского законодательства данной области, что даст возможность устранить уже существующие проблемы, а также предупредить вероятные нарушения. Не стоит забывать о значимости повышения уровня правосознания и правопонимания граждан, а также организации четкой совместной работы законодателей, правообладателей и правоприменителей, поскольку именно это обеспечит всецелое прогрессивное развитие защиты прав и интересов населения государства.

Список использованной литературы:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ // Российская газета.
2. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 № 149-ФЗ // Российская газета.

3. Национальный стандарт Российской Федерации (ГОСТ Р) «Интеллектуальная собственность. Использование охраняемых результатов интеллектуальной деятельности в сети Интернет» от 1 июня 2016 № 56824-2015 // Российская газета.

4. Бучинская М.К., Савченко И.Н. Проблемы защиты интеллектуальной собственности в сети-Интернет // Вестник магистратуры. - 2021. - №1-4. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-zaschity-intellektualnoy-sobstvennosti-v-seti-internet> (дата обращения: 16.11.2022).

5. Самсонов Е.А. Защита объектов интеллектуальной собственности в сети-Интернет // Инновация. Наука. Образование. - 2021. - №34. - С. 1750-1754. - URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=46320665> (дата обращения: 16.11.2022)

© М.А. Крайнова, Н.В. Прошкина, 2022

---

УДК 331

Крылов П.С.,  
студент 5 курса,  
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,  
кандидат юридических наук,  
доцент кафедры гражданского права и процесса,  
юридический институт НИУ «БелГУ», г. Белгород

### **Формирование основ цифровой экономики: достижения перспективы дальнейшего развития**

**Аннотация.** В исследовании представлен анализ сущности цифровой экономики. Проанализированы направления развития цифровой экономики в Российской Федерации. Дана характеристика достижениям цифровой экономики Российской Федерации на момент 2022 года. Описаны основные направления дальнейшего развития и цели, которые ставятся перед цифровой экономикой в России.

**Ключевые слова:** развитие, цифровая экономика, цифровизация, цифровые технологии, перспективы, достижения.

Последние несколько десятков лет в мире происходит технологическая и цифровая революция. Общая доступность новых технологий и их повсеместное распространение, позволили произвести различные процессы, направленные на интеграцию цифровых новшеств в экономическую политику государства.

Сегодня в Российской Федерации активно развивается цифровая экономика, доказывая свои преимущества перед традиционными формами взаимодействия экономических субъектов. Такое развитие проходит в несколько этапов, которые в своей работе описывает Р.М. Кокурхаева. Согласно заявлениям автора, весь процесс происходит в три следующих этапа:

1. Усиление автоматизации всех процессов, постепенно приводящее к их переводу в ИТ.

2. Оптимизация бизнес-процессов. Данный этап непосредственно включает в себя саму цифровизацию, которая и позволяет усовершенствовать обозначенные процессы, посредством использования новейших технологий и достижений науки, непосредственно связанных с ИТ-индустрией. Для реализации обозначенных целей, необходимо сначала модернизировать бизнес-решения, что позволит оптимизировать отдаленно взятые процессы. Только в случае выполнения обозначенных условий, возможен дальнейший переход к цифровому формату.

3. Последний, заключительный этап, представляет собой непосредственную трансформацию тех моделей деятельности, которые существовали ранее. Такая трансформация именуется цифровой [3, с. 14].

В мае 2017 года Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин издал указ, которым утвердил стратегию развития информационного общества в нашем государстве на период 2017-2030 гг. Часть положений, содержащихся в данном указе, затрагивают вопросы, которые напрямую связаны с цифровой экономикой. 39 пункт данного указа содержит указания на следующие цели, которые должны быть достигнуты при переводе экономики на «цифровые рельсы»:

- повышение качества жизни граждан Российской Федерации и производительности труда;
- стимулирование роста экономики;
- повышение интереса со стороны инвесторов к инновационным технологиям;

- повышение уровня конкурентоспособности нашего государства на мировой арене;
- стабилизация экономики и обеспечение её развития в долгосрочной перспективе [1].

Как мы можем заметить, интерес к цифровой экономике фиксируется на высших уровнях государственной власти, что свидетельствует может указывать на то, что в последующие годы будут предприниматься реальные решения, направленные на её развитие.

Учёные, говоря о цифровизации экономики, указывают, что для достижения её практического значения необходимо, чтобы все существующие процессы, которые касаются хранения, обработки и иных манипуляций с данными, существующими в области регулирования товаров и услуг, производились при помощи использования современных цифровых технологий. Здесь же отмечается, что данная сфера является достаточно новой, что требует также и разработки механизмов, которые были бы направлены на защиту такой информации. Иными словами, переход на цифровизацию возможен только в том случае, если в государстве будут существовать средства, позволяющие обеспечить безопасность экономических процессов. Если же такое условие не будет выполнено, то велик риск снижения эффективности производств, а также нарушения прав граждан. Подобное может привести не только к ухудшению экономического благосостояния, но и снижению доверия к цифровым технологиям, используемым в экономике, со стороны отдельных субъектов, что существенно затормозит процесс её цифровизации [2, с. 40].

Переходя к вопросу о достижениях цифровой экономики, можно выделить следующие:

- в последние несколько лет в существенной степени возросло количество интернет-магазинов, маркетплейсов, которые предполагают возможность осуществления оплаты за товар, посредством осуществления электронных платежей;
- были созданы интернет-банки, которые сыграли существенную роль в экономической системе нашего государства.

Предлагаем более подробно остановиться на последнем варианте. Так, на сегодняшний день достаточно большое количество банковских операций осуществляется в дистанционном режиме. Подобное в значительной степени позволяет сэкономить время не только самим клиентам банков, но и их сотрудникам. Отдельно стоит отметить и возможность оказания услуг по кредитованию

населения, которые также могут быть осуществлены в дистанционном режиме, т.е. без непосредственного посещения банковской организации. Тоже самое преимущество касается интернет-магазинов и иных сервисов, которые предоставляют свои услуги, используя телекоммуникационную сеть интернет. Помимо этого, развитие подобных сервисов позволяет повысить эффективность деятельности по привлечению целевой аудитории для отдельных организаций [4, с. 10].

Несколько лет назад при поддержке Правительства Российской Федерации была создана автономная некоммерческая организация «цифровая экономика», членами которой являются ведущие бизнесмены нашего государства. Согласно официальной информации, которая располагается на сайте данной организации, к 2024 году планируется достичь следующих достижений в области развития цифровой экономики: создать и обеспечить стабильную деятельность более 10 конкурентноспособных компаний, которые могут выступать на глобальных рынках; создать более десяти отраслевых цифровых платформ для основных предметных областей экономики; обеспечить работу более 500 малых и средних предприятий, которые работают в области создания цифровых технологий и предоставления цифровых услуг [5].

Таким образом, подводя итог нашему исследованию, можно прийти к выводу, что в Российской Федерации цифровая экономика на сегодняшний день достаточно активно развивается. Поддержка в развитии оказывается не только со стороны самого государства, которое напрямую заявляет о конкретных целях и преимуществах цифровизации, но и бизнесменов. К 2022 году в России функционирует достаточно большое количество интернет-магазинов, банков и иных сервисов, которые позволяют участникам экономических отношений взаимодействовать друг с другом при помощи использования цифровых технологий. Также нами были выделены и цели развития цифровой экономики, которые должны быть достигнуты к 2024 году. На наш взгляд, их реальная реализация позволит не только повысить уровень благосостояния граждан, но и в существенной степени увеличит конкурентоспособность отечественных компаний на мировой арене.

#### **Список использованной литературы:**

1. Указ Президента РФ от 09 мая 2017 г. № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской

Федерации на 2017 - 2030 годы» // Собрание законодательства РФ. – 2017. – № 20. – Ст. 2901.

2. Камнева, В.В. Цифровая экономика, цифровизация и цифровая трансформация / В.В. Камнева // Скиф. – 2020. – № 2. – С. 40-45.

3. Кокурхаева, Р.М. Цифровая экономика - экономика будущего / Р.М. Кокурхаева // Журнал прикладных исследований. – 2022. – № 4. – С. 14-20.

4. Лыкова, М.П. Цифровая экономика и пути ее развития. влияние цифровой экономики на ж/д транспорт / М.П. Лыкова // Цифровая наука. – 2020. – № 5. – С. 10-15.

5. Автономная некоммерческая организация «цифровая экономика». – URL: <https://data-economy.ru/> (дата обращения 04.10.2022).

© П.С. Крылов, 2022

---

УДК 351/354

Мазалевская С.К.  
МФПУ «Синергия», г.Москва

### **Муниципальное право**

Местное самоуправление прочно вошло в жизнь российского общества в качестве реально функционирующего института российской государственности. На протяжении последних десяти лет идет его становление, совершенствование и развитие, сопровождающиеся активным поиском и апробацией юридических конструкций осуществления и защиты конституционного права населения на самостоятельное решение вопросов местного значения, владение, пользование и распоряжение муниципальной собственностью.

Развитие системы местного самоуправления в России привело к появлению новой комплексной отрасли – муниципального права. Муниципальное право рождается на стыке нескольких отраслей: конституционного права, административного права, финансового права, земельного права, что создает определенные трудности в ее изучении.

Сегодня процесс формирования муниципального законодательства охватил все уровни правового регулирования — федеральный, региональный и местный, в него включены - не только законодательные (представительные) органы власти этих уровней, но и президентские и правительственные структуры, главы субъектов Федерации, главы муниципальных образований.

*Понятие, предмет и метод муниципального права*

Муниципальное право — это комплексная отрасль права, представляющая собой совокупность правовых норм, закрепляющих и регулирующих общественные отношения, возникающие в процессе организации и функционирования местного самоуправления [4].

Предметом муниципального права является совокупность общественных отношений, возникающих при организации и функционировании местного самоуправления.

Такие общественные отношения можно классифицировать как отношения, которые возникают при:

- реализации населением форм непосредственной демократии;
- формировании органов местного самоуправления;
- обеспечении органами местного самоуправления жизнедеятельности населения муниципального образования, решения других вопросов местного значения;
- взаимодействии органов местного самоуправления с органами государственной власти;
- судебной защите прав органов местного самоуправления и гарантий местного самоуправления как такового;
- несении ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления перед населением муниципального образования, государством, физическими и юридическими лицами [1].

Метод муниципального права, как и в других отраслях права, направлен на осуществление воздействия субъектов друг на друга. Исходя из того, что муниципальное право является комплексной отраслью права, оно заимствует методы, используемые в различных отраслях права. Так как местное самоуправление охватывает сферу публичного и частного права, правовое регулирование основано на сочетании императивного и диспозитивного методов. Императивный метод правового регулирования основан на неравенстве участников правоотношений, а диспозитивный наоборот — равенстве участников правоотношений и в их возможности самостоятельно выбрать модель поведения.



Комплексный характер российского муниципального права отмечается тем, что оно представляет собой совокупность правовых норм, закрепляющих и регулирующих:

- местное самоуправление, как самостоятельный институт гражданского общества, важнейшую форму народовластия;
- правовые, территориальные, экономические, финансовые основы самоуправления;
- организацию и формы осуществления местного самоуправления;
- предметы ведения и полномочия местного самоуправления,
- гарантии его осуществления, ответственность органов и должностных лиц местного самоуправления [3].

Российское муниципальное право — это отрасль права, представляющая собой совокупность правовых норм, закрепляющих и регулирующих общественные отношения, возникающие в процессе организации и функционирования местного самоуправления.

Муниципально-правовые нормы — это нормы, с помощью которых закреплены и отрегулированы отношения в обществе, возникающие в процессе организации и деятельности местного самоуправления. Вместе с тем нормы муниципального права характеризуются определенной спецификой, связанной с обособленностью органов местного самоуправления от органов государственной власти, а также с тем, что органы местного самоуправления и население муниципального образования наделены нормотворческими полномочиями.

Многие нормы муниципального права можно отнести и к другим отраслям права. Так, например, нормы финансовых основ местного самоуправления, являются нормами не только муниципального, но и финансового права.

В муниципальном праве Российской Федерации применяется следующая классификация правовых норм.

- по объекту правового регулирования;
- по территории действия выделяются нормы;
- по характеру содержащихся в нормах предписаний;
- по степени определенности содержащихся предписаний;
- по назначению в механизме правового регулирования.

Муниципальное право — это отрасль права, представляющая собой совокупность правовых норм, закрепляющих и регулирующих общественные отношения,

возникающие в процессе организации и функционирования местного самоуправления.

Предметом муниципального права является совокупность общественных отношений, возникающих при организации и функционировании местного самоуправления.

Метод муниципального права, как и любой другой отрасли права, направлен на осуществление воздействия одного субъекта права на другой. Императивный метод правового регулирования основан на неравенстве участников правоотношений, а диспозитивный наоборот — равенстве участников правоотношений и в их возможности самостоятельно выбирать модель поведения.

Муниципально-правовым нормам, так же, как и другим нормам, свойственна формальная определенность, общеобязательность и регулятивность [2].

### **Список использованной литературы**

1. Баранчиков В.А. Муниципальное право Российской Федерации: Учебник. — М.: Издательство «Экзамен», 2005. С. 14.
2. Васильев В.И. Муниципальное право России: Учебник. — М.: ЗАО Юстицинформ, 2008.
3. Костюков А.Н. Муниципальное право как отрасль российского права. — М., 2003.
4. Костюков А.Н., Копысова С.Г. Муниципально-правовые отношения. — Омск, 2001.

© Мазалевская С.К., 2022

---

**УДК 347.921**

Мардиева Э.Р., Хамитова А.Р.,  
Нефтекамский филиал ФГБОУ ВО  
«Уфимский университет науки и технологий»,  
г. Нефтекамск

### **Процессуальные проблемы упрощенного производства в гражданском и арбитражном процессах**

С гражданским правом сопряжена большая часть деятельности человека. И любое нарушение гражданско-правовых отношений приводят к спорам, применению различных способов защиты своих прав и свобод.

Ст. 118 Конституции РФ закрепляет принцип осуществления правосудия исключительно судом, который воспринимается правовым сообществом как данность права [1].

Чрезмерная судебная нагрузка и высокая вероятность ее дальнейшего роста обусловили необходимость решения проблемы путем использования упрощенного производства. Кроме того, наличие большого объема гражданских дел, отличающихся юридической простотой, позволяет не применять ряд процессуальных действий.

Гражданской процессуальной формой, которая значительно упрощает рассмотрение гражданского дела, стал институт упрощенного производства, который обеспечивает эффективность защиты нарушенных и оспариваемых прав, свобод и законных интересов граждан судами посредством экономии временных и финансовых ресурсов, затраченных в ходе рассмотрения и разрешения дела. Эта форма разрешения споров призвана ускорить рассмотрение дел и облегчить их рассмотрение судами, поскольку во многих случаях стандартная форма разрешения споров удлинит процесс, даже если в этом нет необходимости.

Процессуальное законодательство претерпело ряд изменений, которые привели к усовершенствованию института упрощенного производства. Поэтому исследование упрощенного производства в гражданском и арбитражном процессах в настоящее время не утратило своей актуальности.

Правовую природу упрощенного судопроизводства гражданских дел физических лиц регулирует Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (далее – ГПК РФ) [2]. Федеральным законом от 2 марта 2016 г. № 45-ФЗ «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» была введена глава 21.1 ГПК РФ, получившая название «Упрощенное производство» [3].

В Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации (далее – АПК РФ) порядок упрощенного судопроизводства регулирует глава 29 АПК РФ [4]. Данная глава была введена в АПК РФ в соответствии с Федеральным законом № 86-ФЗ «О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации в связи с совершенствованием упрощенного производства» [5].

Институт упрощенного производства был введен в судебный процесс относительно недавно. Поэтому данный вопрос

остается дискуссионным. До сих пор разделяются мнения ученых относительно необходимости существования процедуры упрощенного производства при разрешении споров.

Некоторые цивилисты, например, Ю.О. Андреева, А.А. Баранова, оптимистично настроены и отмечают, что введение института упрощенного производства способствует «повышению качества отправления правосудия и направлено на оптимизацию гражданского судопроизводства» [6].

Другие исследователи – Д.С. Беляков, М.Л. Малакаева, А.И. Горбатенков – считают, что «вообще нет необходимости в данном гражданско-процессуальном институте, поскольку гражданские дела можно рассматривать в рамках приказного или заочного порядка» [7].

По данным Сайта Судебного департамента при Верховном суде РФ, «процентное соотношение дел, рассмотренных в упрощенном порядке, к общему количеству рассмотренных дел сократилось с 1% в 2017 г. до 0,54% в 2021 г.» [8].

Анализируя данный факт, можно сделать вывод, что снижение количества дел, рассмотренных в порядке упрощенного производства, происходит из-за того, что судьи на практике сталкиваются с разными проблемами и менее охотно стали принимать решения о рассмотрении дел в упрощенном порядке.

В первую очередь это касается решения, вынесенного после рассмотрения дела. Обязанность разместить текст решения в информационно- и телекоммуникационной сети «Интернет» на следующий день после принятия решения закреплена в гражданском и арбитражном процессуальном законодательстве.

И если у арбитражных судов с этим проблем не возникает, то для некоторых судов общей юрисдикции, а особенно для мировых судов данная ситуация является серьезной проблемой. Дело в том, что техническая оснащенность судов первой инстанции, а особенно мировых судов оставляет желать лучшего. В связи с этим выполнение требований законодательства в этой области является достаточно затруднительным.

Причину этого Э.Э. Галимов и В.В. Боков видят в том, что «упрощенное производство было заимствовано из норм арбитражного процесса. Сайты арбитражных судов являются более систематизированы, и посредством системы Картотеки арбитражных дел «арбитр» можно посмотреть не только дату судебного заседания, но и принятые решения по делу и скачать решение или определение арбитражного суда» [9].

Если на решение суда по делу, рассмотренному в порядке упрощенного производства, будет подана апелляционная жалоба, то, как правило, дело вернут на новое рассмотрение. А данный факт, по наш взгляд, никак не способствует целям упрощения судопроизводства.

Еще одной проблемой, с которой сталкиваются при упрощенном порядке, является отсутствие у законодателя полного и конкретного перечня дел, которые могут быть рассмотрены в таком порядке. Поэтому судьи при принятии дела к производству нередко сталкиваются с трудностями такого определения.

Ю. Канцер, давая разъяснения по делам упрощенного производства, отмечает, что «некоторые категории дел, которые даже прямо не перечислены в ст. 227 АПК РФ и отсутствуют в п. 16 Постановления ВС РФ № 10, могут быть рассмотрены в порядке упрощенного производства» [10]. И приводит в качестве примера дело, рассмотренное Арбитражным судом Ханты-Мансийского АО в порядке упрощенного производства по заявленному требованию «о взыскании задолженности, образовавшейся по договорам аренды объектов коммунальной инфраструктуры, и расторжении договора». Суд пришел к выводу о том, что «требования, вытекающие из гражданских правоотношений, одно из которых носит имущественный характер и относится к требованиям, указанным в ч. 1, 2 ст. 227 АПК РФ, а другое – неимущественный характер, рассматриваются в порядке упрощенного производства в случае, если суд не выделит требование, которое носит неимущественный характер, в отдельное производство (ч. 7 ст. 227 АПК РФ, п. 6 Постановления ВС РФ № 10)» [11].

Анализируя проблемы упрощенного производства, А.В. Петерс отмечает, что Верховный Суд РФ в своем законопроекте предлагал сформировать перечень дел упрощенного производства только по критерию цены иска, но эта законодательная инициатива не нашла поддержки законодателя. Он предлагает следующее: «...Для цели повышения процента дел упрощенного порядка нужно оставить основания по критерию цены иска как самые однозначные, дав возможность судам общей юрисдикции более уверенно пользоваться этим институтом» [12].

Отсутствие некоторых правил при рассмотрении дела в порядке упрощенного производства (не ведется протоколирование, не применяются правила об отложении разбирательства дела, не проводится предварительное судебное заседание, вынесение только результативной части решения), которое должно было облегчить

работу судебного аппарата, по мнению Е.С. Ефремова, «наоборот, усложняют его при производстве по делу в упрощенном порядке. Для судьи же все эти правила «упрощения» накладывают большую ответственность за качественное и своевременное разрешение судебного спора» [13].

А Ю.Ф. Беспалов в комментариях к Гражданскому кодексу, указывает, что «в таком случае правильно понять и выполнить данные правила способен лишь судья, имеющий опыт работы и высокий уровень профессиональных знаний, и потому говорить о безоговорочной простоте данного вида гражданского судопроизводства достаточно проблематично» [14].

Несмотря на то, что судья рассматривает дело в упрощенном порядке единолично, по нашему мнению, стороны спорного правоотношения должны знать о дате рассмотрения дела и вынесения решения, а также о сроках подачи апелляционной жалобы и заявления об изготовлении мотивированной части решения. Сделать это можно с помощью оповещения указанных лиц, направив им судебные извещения на адрес электронной почты или на телефон, указав, что личное присутствие не требуется.

По мнению Е.С. Ефремова, «такое извещение, во-первых, не ограничит участников в процессе предоставления ими доказательств, во-вторых, защитит судью от возможных дальнейших обжалований и жалоб на несоблюдение норм закона и нарушения процессуального порядка упрощенного производства» [13].

Еще одним проблемным моментом, является соблюдение сроков рассмотрения дел. Законодателем четко установлены сроки, которые должны соблюдаться при рассмотрении дел в упрощенном порядке. Но если суд в судебном процессе приходит к выводу о невозможности рассмотреть дело в упрощенном порядке и выносит определение о рассмотрении этого дела в общем порядке, то рассмотрение дела начинается с самого начала.

При таком течении дел у суда при проведении необходимых процессуальных действий (например, осмотр и исследование доказательств по месту их нахождения, назначение экспертизы и т.д.), существует риск нарушения сроков рассмотрения дел.

Упрощенное производство является не отдельным видом гражданского судопроизводства, а новой сокращенной формой искового производства. Особенности упрощенного производства и правоприменительная практика судов позволяют отметить, что данный институт направлен не только на ускорение гражданского и

арбитражного судопроизводства, своевременное и оперативное рассмотрение дел, минимальных судебных расходов, но и реализацию принципа международного права, выражающегося в стабильности судебных решений. Кроме этого, упрощенная форма судебного разбирательства позволяет в полной мере реализовать все права, гарантированные процессуальным законом.

Рассмотрение дел в порядке упрощенного производства предполагает сокращение и стадий рассмотрения дела. В упрощенном производстве отсутствуют такие стадии, как: предварительное слушание, прения сторон, оглашение судебного решения. При упрощенном производстве не ведется протоколирование, судебное заседание не откладывается и не переносится. В упрощенном производстве стадия судебного разбирательства отсутствует в привычном, традиционном виде, но существует в форме, во многом схожей с таким этапом приказного производства, как вынесение судебного приказа. Однако имеется существенное и принципиальное отличие от приказного производства: упрощенное производство представляет собой состязательный процесс и предполагает учет доводов, а также возможность по доказыванию своей позиции всеми участвующими в деле лицами.

В упрощенном производстве существует особая форма принятия решения по рассматриваемому делу. Законодателем предоставлена возможность не составлять мотивированное решение, выносимое судьями при рассмотрении дела в порядке упрощенного производства. Хотя, по мнению ученых-юристов, отсутствие мотивировочной части преуменьшает гарантии процессуальных прав, что в конечном итоге может отрицательно повлиять на осуществление правосудия. Для того чтобы этого не случилось, на все категории дел, рассматриваемые в упрощенном производстве, следует распространить полномочия суда первой инстанции и правила его рассмотрения.

Функционирование такого института, как рассмотрение дел в упрощенном порядке, позволило выявить ряд проблемных моментов его существования. Без сомнения, остается тот факт, что рассмотрение дел в порядке упрощенного производства в действительности упрощает разбирательство по гражданскому делу, но, как выясняется на практике, оно имеет односторонний характер. Рассмотренные нами некоторые проблемы явное тому доказательство.

Предлагаем некоторые пути разрешения обозначенных

проблем.

Во-первых, осуществление указанной законодателем обязанности на размещение результативной части решения, принятого по делу, не нарушая сроки, возможно будет реализовать при улучшении технической оснащённости судов первой инстанции, а особенно аппарата мировых судей.

Во-вторых, чтобы исключить трудности при определении категорий дел, которые могут быть рассмотрены в упрощённом порядке, необходимо уменьшить число оснований, по которым возможно рассмотрение дела в упрощённом порядке в сторону их точности, ясности.

В-третьих, в целях недопущения нарушений прав граждан при упрощённом производстве стороны спорного правоотношения должны знать о дате рассмотрения дела и вынесения решения, а также о сроках подачи апелляционной жалобы и заявления об изготовлении мотивированной части решения. Сделать это можно с помощью оповещения данных лиц, направив им судебные извещения на адрес электронной почты или сообщив по телефону, и указать при этом, что личное присутствие не требуется.

В-четвертых, увеличение срока в гражданском процессе на рассмотрение дел судами в общем порядке создаст преимущество в сроках в упрощённом производстве и сделает возможным после упрощённого производства рассмотреть дело в судебном заседании.

### **Список использованной литературы:**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г., с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 г. // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 нояб. 2002 г. № 138-ФЗ (принят Гос. Думой Фед. Собрания 10 окт. 2002 г.) (ред. от 14 июля 2022 г.) // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.

3. Федеральный закон от 02 марта 2016 г. № 45-ФЗ «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.



4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24 июля 2002 г. № 95-ФЗ (принят Гос. Думой Фед. Собрания РФ 14 июня 2002 г.) (ред. от 11 июня 2022 г.) // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.

5. Федеральный закон от 28 нояб. 2018 г. № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (ред. от 26 июля 2019 г.) // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.

6. Андреева, Ю.О. Упрощенное производство в гражданском процессе // Современные достижения молодежной науки. – Петрозаводск, 2022. – С. 68-72.

7. Беляков, Д.С. К вопросу о проблемах упрощенного производства в гражданском процессе // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. – 2022. – С. 209-211.

8. Сайт судебного департамента при Верховном суде РФ. – Электрон. дан. – URL:<http://www.cdep.ru> (дата обращения: 29.08.2022). – Загл. с экрана.

9. Галимов, Э.Э. Отдельные проблемы упрощенного производства по гражданским делам // Труды Оренбургского института МГЮА. – 2022. – № 1 (51). – С. 67-71.

10. Канцер, Ю. Новые судебные разъяснения по делам упрощенного и приказного производства: на пути к унификации процесса // ЭЖ-Юрист. – 2022. – № 19. – С. 8-12.

11. Резолютивная часть решения Арбитражного суда Ханты-Мансийского АО от 13 мая 2019 г. по делу № А75-6874/2019 // справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2022]. – Электрон. текст. дан. – Послед. обновление 25.08.2022.

12. Петерс, А.В. Проблемы упрощенного производства по гражданским делам // Актуальные проблемы гражданского права и процесса. Материалы международной научно-практической конференции. Омск, 2022. – С. 60-63.

13. Ефремов, Е.С. Проблемы упрощенного производства в гражданском процессе // Инновационная наука. – 2022. – № 6-2. – С. 72-75.

14. Беспалов, Ю.Ф. Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу Российской Федерации. – М.: Проспект, 2020. – 888 с.

© Э.Р. Мардиева, А.Р. Хамитова, 2022

### **Криминологическая характеристика женской преступности**

Женская преступность как негативное социально-правовое явление, состоящее из совокупности преступлений, совершаемых женщинами и преступниц, их совершивших, характеризуется своеобразием криминологических признаков. В числе последних небольшая доля женской преступности в общем объеме преступности, циклический характер динамических изменений, специфика направленности по объекту посягательства [1, с. 76].

Согласно статистике ГИАЦ МВД РФ за 2021 год было выявлено 137724 женщин, совершивших преступление, что составляет 16,2% от общего количества преступников, т.е. просматривается положительная динамика женской преступности относительно ее объемов прошлых лет: 2020 год – 16%, 2019 год – 16,1%, 2018 год – 15,6%[2]. В 2021 году увеличилось число женщин, находящихся в следственных изоляторах и тюрьмах на 771 человека по сравнению с 2020 годом.

Анализ качественных показателей женской преступности позволяет прийти к выводу относительно существования дифференциации структуры женской преступности на две категории – общекриминальные преступления и «беловоротничковые» (против интересов государственной, муниципальной службы, коммерческих организаций) [3, с. 446].

Так, в 2021 году осуждено за убийство (ст. 105, 107, 108, 109, ч. 4 ст. 111 УК РФ) – 6474 женщины (в 2020 году – 7061, в 2019 году – 6633, в 2018 году — 7165, в 2017 — 7873 человек); по ч. 1-3 ст. 111 осуждены 1848 женщин (в 2020 году — 2053, в 2019 — 3252, в 2018 году — 3834, в 2017 году - 4270 человек) [4]. Таким образом, за последние пять лет прослеживается отрицательная динамика женской общекриминальной преступности направленной против жизни и здоровья личности.

К преимущественно «женским преступлениям» можно отнести убийство матерью новорожденного ребенка (ст. 106 УК РФ): в 2021 году было осуждено 26 человек, в 2020 году – 29, в 2019 году – 26, в 2018 году - 33 человека. При этом эксперты отмечают высокий уровень латентности данных преступлений [5, с. 69].

Высокий процент преступлений, совершаемых женщинами, - заражение венерической болезнью или ВИЧ-инфекцией (ст. 121, 122 УК РФ): за 2021 год по данным статьям было осуждено 59 человек, из них 20 женщин, что составляет 33,9 % от общего числа осужденных. За убийство в состоянии эффе́кта (ст. 107 УК РФ) в 2021 году было осуждено 35 человек, из них 16 женщин, что составляет 45,71% от общего числа. По ст. 125 УК РФ в 2021 году было осуждено 79 человек, из них 58 женщин, что составляет 73,42% процента [2].

Среди преступлений против собственности за кражи (ст. 158 УК РФ) было осуждено 3618 женщин (в 2020 году – 3630, в 2019 году — 4250, в 2018 — 4464, в 2017 — 4774 человек); за грабеж (ст. 161 УК РФ) — 481 женщина (в 2020 году – 581, в 2019 году – 759, в 2018 году — 892, в 2017 — 1059 человек); за разбой (ст. 162 УК РФ) – 401 женщина (в 2020 году – 522, в 2019 году – 592, в 2018 году — 704, в 2017 году — 762 человека). В сфере преступлений против общественного порядка наибольшее число женщин осуждены за преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств (ст. 228-233 УК РФ) – 12 101 женщина (в 2020 году – 12701, в 2019 году – 13423, в 2018 году – 14272, в 2017 году – 14980 человек)[4]. Следовательно, тренд на снижение объема общекриминальной преступности среди женщин сохраняется в сфере преступлений против собственности и общественного порядка.

Сократилось количество лиц женского пола, содержащихся в воспитательных колониях для несовершеннолетних. На конец 2021 года, их количество составило 57 человек. Из них, осужденных за убийство – 7, умышленное причинение тяжкого вреда здоровью – 4, кража - 6 человек. Для сравнения в 2020 году – 68, в 2019 году – 95, в 2018 году – 105 человек, в 2017 году — 113 [4].

Среди беловоротничковой женской преступности преобладают составы преступлений, предусмотренных ст. 160 УК РФ – более 50% осужденных за присвоение или растрату – женщины, на долю осужденных за злоупотребление должностными полномочиями и их превышение приходится более 20% преступниц, более 40% женщин среди осужденных по ст. 292 УК РФ, высок процент женщин среди осужденных за преступления, совершенные в сфере экономической деятельности [2].

Согласно данным Генеральной прокуратуры РФ за 2021 год среднестатистический криминологический портрет преступницы можно охарактеризовать следующим образом. Наибольшее

количество преступлений, совершаемых женщинами, происходит в возрасте 30-49 лет (60,15%) и старше 50 лет (15,25%). Данная тенденция носит общемировой характер, согласно которой средний возраст преступника смещается в сторону старшего поколения, происходит «старение» преступности, когда среднестатистические показатели смешаются от преобладания возрастной когорты 18-28 лет к 30-49 лет, при росте доли преступников предпенсионного возраста [6, с. 137]. По уровню образования преобладают лица, имеющие среднее профессиональное (34,96%), а также начальное и основное общее образование (31,79%). По социальному составу - преобладают лица без постоянных источников доходов (67,68%) и наемные рабочие (19,86%) среди осужденных по общеуголовным статьям.

Вышеуказанные криминологические характеристики женской преступности в России позволяют прогнозировать дальнейшее снижение объемов общеуголовной женской преступности, а также требуют учета при формировании мер по предупреждению данного вида преступности.

#### **Список используемой литературы:**

1. Алексеева Е.А. Криминологическая характеристика отдельных видов преступности / Е.А. Алексеева. – Курган: Курганский государственный университет, 2021. – 124 с.
2. Состояние преступности в России за январь-декабрь 2018-2021 г. // Министерство внутренних дел Российской Федерации. ФКУ «Главный информационно-аналитический центр». – URL: <https://мвд.рф/reports/item/32515852/> (дата обращения: 19.11.2022).
3. Алексеева Е.А. Криминологическая характеристика женщин, совершающих преступления / Е.А. Алексеева // Психопедагогика в правоохранительных органах. – 2019. – Т. 24. – № 4(79). – С. 465-470.
4. Официальный сайт Федеральной службы исполнения наказаний. URL: <https://fsin.gov.ru> (дата обращения 15.11.2022).
5. Попова С.А. Современные аспекты убийства матерью новорожденного ребенка / С.А. Попова // SciencesofEurope. – 2019. – № 39-3 (39). – С. 68-71.
6. Алексеева Е.А. Трансформация возрастной структуры преступников в России и за рубежом / Е. А. Алексеева // Всероссийский криминологический журнал. – 2022. – Т. 16. – № 1. – С. 135-146.

© К.Д Менщикова 2022

**Проблемы развития пассажирских перевозок города Кызыла**

**Аннотация.** В данной статье обозначена актуальность проблемы пассажирских перевозок в городе и описана система пассажирских перевозок города Кызыла. Городская система пассажирских перевозок имеет важное социальное значение в обеспечении комфортной и качественной жизнью горожан. Посредством развития городской системы пассажирских перевозок удовлетворяются потребности горожан в перемещениях не только в пределах города, но и в приграничных районах.

**Ключевые слова:** пассажирские перевозки, транспорт, транспортная инфраструктура.

А.А. Бочкарев обозначил проблему своевременного и качественного удовлетворения спроса на пассажирские перевозки в пределах городов, пригородов и в междугородном сообщении населения перерастающей из чисто транспортной в социальную. Она во многом определяет отношение населения не только к качеству оказываемых транспортных услуг, но и в целом к ситуации, складывающейся в обществе [2].

В Кызыле по официальным данным на 01 января 2021 года проживает 120,1 тыс. человек [1], что составляет 36% от всего населения республики. Ежегодный прирост городского населения составляет 600 человек.

Проблема развития пассажирских перевозок является одной из основных проблем нашего города Кызыла. Посредством развития городской системы пассажирских перевозок удовлетворяются потребности горожан в перемещениях не только в пределах города, но и в приграничных районах. По сравнению с городами других регионов организация пассажирских перевозок в Кызыле недостаточно развита. Транспортная инфраструктура города Кызыла представляет собой сложную взаимосвязь

Общественный транспорт играет важную роль для современного общества. Даже, несмотря на рост обеспеченности населения личными автомобилями, он остаётся одной из важнейших составляющих городской инфраструктуры и выполняет ряд важнейших социальных функций. Он обеспечивает

территориальную целостность городов, доступность всех элементов городского хозяйства.

В сложившихся условиях необходимо обратить внимание и направить все действия на то, чтобы общественный транспорт в нашем городе стал более комфортным, удобным. Требуется обновление парка, причём желателен ввод автобусов и троллейбусов большой вместимости. Также необходимо уделить большее внимание безопасности, техническому состоянию транспорта и профессионализму водительского состава. Работа в данном направлении позволит повысить популярность передвижения на общественном транспорте и тем самым решить ряд важнейших проблем, таких как загруженность улиц, чрезмерное загрязнение воздуха.

Развитие городских мегаполисов и развитие системы транспорта и транспортных услуг происходят параллельно. При этом, как отмечается в ряде источников, на каждом историческом этапе развития мегаполиса происходит развитие по своему особому сценарию, требующему определенных действий комплексного характера, в полной мере отвечающих требованиям определенного этапа развития.

Комплексное развитие городских агломераций в субъектах РФ невозможно без развития транспортной инфраструктуры, в том числе городского пассажирского транспорта. Общественный транспорт обеспечивает территориальное единство и целостность городов, доступность всех составляющих городской хозяйственной системы.

Однако в России велика доля городов, которые страдают от недостатка транспортной инфраструктуры, что делает их неудобными для проживания и провоцирует отток населения в более развитые мегаполисы страны.

О необходимости разработки и реализации федеральных программ развития метрополитенов, городских автобусных перевозок, перевозок городским наземным электрическим транспортом в субъектах РФ регулярно поднимается вопрос на федеральном уровне. Развитием транспортной инфраструктуры регионов занято Министерство транспорта Российской Федерации.

Основная задача состоит в том, чтобы выработать системные подходы для формирования механизмов государственной поддержки строительства и развития метрополитенов либо альтернативных видов транспорта, а также развития городского наземного транспорта. С 2012 года

Правительством РФ проводятся мероприятия, направленные на поддержку обновления пассажирского транспорта.

Развитие парка городского пассажирского транспорта общего пользования осуществляется за счет средств, предусмотренных в федеральном проекте «Общесистемные меры развития дорожного хозяйства», входящем в состав нацпроекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги» (БКАД).

В настоящее время в работе находятся и другие законодательные инициативы. Например, разрабатывается проект федерального закона, предусматривающего развитие городского пассажирского транспорта, который также будет интегрирован в нацпроект БКАД. При этом упор будет сделан на развитие городских транспортных систем в крупнейших агломерациях, но средства из федерального бюджета будут выделяться при определенных условиях.

К сожалению, зачастую региональные и муниципальные власти подходят к этому вопросу формально или вообще не занимаются разработкой этих документов. В итоге вместо порядка на маршрутах происходит хаос.

На федеральном уровне необходимо принять акты, которые дали бы возможность муниципалитетам разработать свои транспортные схемы с учетом развития городов. В большинстве своем муниципальные власти не в состоянии решить транспортные проблемы за счет собственных бюджетов. Нужно подключать региональные бюджеты или оказывать помощь из федерального центра. Минтранс разрабатывает критерии по разработке транспортных схем планирования, консолидировать вокруг себя транспортников регионов.

Действительно, средства, которые выделяются на обновление подвижного состава в рамках нацпроекта БКАД, направлены на создание эффективной транспортной инфраструктуры. Но есть другой нацпроект «Экология», по которому деньги выделяются регионам, нуждающимся в новом подвижном составе, по экологическим причинам. Внутри этого нацпроекта нет никаких препятствий выделению средств на обновление парка общественного транспорта в городах, где сложилась критическая ситуация с точки зрения экологии.

Еще один проект федерального закона разработан с целью привлечения инвестиций в развитие трамвайной инфраструктуры и дает возможность при концессионном соглашении заключать контракт без конкурса. В настоящее время в регионах объекты

трамвайной инфраструктуры относятся к муниципальной собственности, и в силу существующих законодательных ограничений возможность участия регионального бюджета в поддержании этой инфраструктуры сведена к минимуму.

В Кызыле система городского пассажирского транспорта представлена городскими автобусами, маршрутными и частными такси. Широко распространены в Кызыле пассажирские перевозки маршрутными такси, оказываемые индивидуальными предпринимателями. Характерными чертами маршрутных такси являются вождение с высокой для населенного пункта скоростью, относительный уровень комфорта и агрессивная манера вождения. Агрессивная манера вождения, вызванная конкуренцией за пассажира на дороге и стремление совершить большее количество поездок, приводит к возникновению частых аварийных ситуаций. Однако, в Кызыле необходимо обратить внимание, что с таких микрорайонов, как Вавилинский затон и левобережные дачные общества, маршрутные такси не ездят, а только городские автобусы. В этих двух направлениях существует проблема нехватки пассажирского транспорта.

Городские автобусы в Кызыле обслуживаются муниципальным унитарным предприятием «Кызылгортранс». Муниципальное унитарное предприятие «Кызылгортранс» осуществляет деятельность по регулярным внутригородским и пригородным пассажирским перевозкам с 2016 года.

Одной из проблем является износ автотранспорта. Транспорт неизбежно стареет и технически устаревает, в связи с этим многие городские администрации стали привлекать частных перевозчиков, имеющих небольшой автопарк. Особенностью работы с такими операторами является сложность контроля их работы на линиях. Данная особенность привела к созданию системы управления для носителей различных форм собственности. Использование систем слежения за автобусами на линии стало особенно актуальной проблемой в небольших городах, так как там большая часть населения пользуется общественным транспортом. Но и у частных перевозчиков транспорт имеет свойство физического износа.

Таким образом, городская система пассажирских перевозок имеет важное социальное значение в обеспечении комфортной и качественной жизнью горожан. Исследование проблемы развития городской системы пассажирских перевозок Кызыла необходимо.



Эффективная организация системы городских пассажирских перевозок значительно улучшили бы общественную жизнь горожан.

### **Список использованной литературы:**

1. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Красноярскому краю, Республике Хакасия и Республике Тыва. – URL: <https://www.fedstat.ru/indicator/31557> (дата обращения: 16.03.2022).

2. Бочкарев, А. А. Логистика городских транспортных систем: учебное пособие для вузов / А. А. Бочкарев, П. А. Бочкарев. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 150 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-04733-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/492795> (дата обращения: 16.03.2022).

3. Герами, В. Д. Городская логистика. Грузовые перевозки: учебник для вузов / В. Д. Герами, А. В. Колик. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 343 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15024-7. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/486420> (дата обращения: 16.03.2022).

© Ш.А. Намдак, 2022

---

**УДК 373.3**

Осипова Я.Ю., Разливинских И.Н.,  
Шадринский государственный педагогический университет,  
г. Шадринск

### **Организация дистанционного обучения в начальной школе**

На современном этапе развития общества встает вопрос о введении инновационных методов в процесс образования, с помощью которых возможно добиться вовлечения всех участников в учебный процесс с максимальной продуктивностью. Одним из таких методов является дистанционное обучение.

В широком смысле дистанционное обучение – это «форма образовательного процесса, в которой применяются телекоммуникационные технологии с целью предоставления

обучающимся возможности освоения основного объема информации без непосредственного контакта обучаемых и преподавателей в ходе обучения» [5, с. 134].

В более узком смысле дистанционное обучение понимается как «взаимодействие между педагогом и обучающимися на расстоянии, имеющее следующие компоненты: цели, содержание, методы, организационные формы, средства обучения. Дистанционное обучение реализуется с помощью Интернет-технологий или других средств, предусматривающих интерактивность» [5, с. 139].

Дистанционное обучение многими воспринимается как вынужденная мера в период пандемии, однако такая форма обучения все больше распространяется и начинает пользоваться популярностью среди обучающихся. Данную форму организации образовательного процесса выбирают родители детей с ограниченными возможностями здоровья или те, кто желает получать образование в определенных учебных учреждениях, которые не могут оказать высокопрофессиональную педагогическую помощь из-за территориальной удаленности. Так же дистанционное обучение используется многими образовательными учреждениями в осуществлении дополнительного образования. Таким образом, можно говорить об актуальности дистанционного взаимодействия, начиная с первых этапов обучения.

На данный момент существует множество работ исследователей, изучающих вопрос о дистанционном обучении (А.А. Андреев, В.В. Вержбицкий, А.М. Долгоруков, Е.С. Полат и др.). Наибольшее внимание уделяется его введению и осуществлению в высших и средних специальных учреждениях в трудах В.Г. Домрачева, Н.Ю. Найденовой и др. Однако прослеживается недостаток в исследованиях и методических разработках, направленных на организацию и реализацию дистанционного обучения в начальной школе.

А.А. Андреев, В.И. Солдаткин утверждают, что «дистанционное обучение представляет собой формальное перемещение традиционной системы представления учебного материала в электронный вид: достаточно преобразовать литературные источники и учебные пособия в вид, который позволит обмениваться ими через Интернет, и тогда процесс перевода будет завершен» [1, с. 31].

Однако Н.Ю. Найденова, отмечает, что «этого недостаточно,

т.к. необходимо адаптировать информацию, учитывая особенности восприятия учащимися материала, представленного в электронном виде» [4, с. 10].

В настоящее время дистанционное обучение позволяет реализовывать образовательный процесс как индивидуально, так и коллективно.

А.Т. Кудайбергенов, Ж.Р. Дюсенова, А.М. Даутов считают, что «дистанционная групповая форма обучения становится все более востребованной, но ее основной проблемой остается обеспечение исправной и качественной связи между всеми участниками, чего трудно достичь из-за разницы в условиях участников (индивидуальные особенности, технические характеристики компьютера, территориальная удаленность и т. д.)» [3, с. 141].

На данный момент времени в нашей стране дистанционное обучение находится на низком уровне развития, оно имеет значительно больше недостатков в организации, чем достоинств, в сравнении с традиционным образованием в очном формате.

Дистанционное обучение является сложной формой образовательного процесса особенно для учеников начального звена. В младшем школьном возрасте ребенок изучает мир кинестетически, т.е. с помощью органов чувств. Например, когда ребенок учится читать, у него активно работают зрительный, акустический и кинестетический анализаторы, совокупность которых является психофизиологической основой процесса чтения.

Еще одной из трудностей дистанционного обучения является материально-техническая база. Обучение эффективно только при доступности материалов, электронных средств связи, интернета, как ученику, так и учителю.

Обучение является двусторонним процессом, поэтому при дистанционном режиме необходимо понимать, что у учеников могут возникнуть разнообразные вопросы в процессе освоения предметного материала, на которые учителю нужно отвечать. При этом важное значение имеет количество и качество вопросов. То же касается и обратной связи при проверке домашних заданий.

Для успешной реализации дистанционного обучения, по мнению Д.В. Богдевича, должны соблюдаться следующие условия:

- дистанционное обучение должно быть целостным;
- для удобства пользователей и их продуктивного взаимодействия, необходимо организовать единую электронную образовательную среду;

- необходимо на постоянной основе обновлять и систематизировать учебно-методические ресурсы;
- поддерживать участников образовательного процесса посредством дистанционных технологий;
- проводить мониторинг, следить за эффективностью дистанционного учебного процесса;
- составлять учебный план с учетом специфики формы обучения и количества часов;
- обучение должно быть в совокупности, т.е. включать аудиторные и дистанционные занятия, самостоятельную работу учащихся, а также традиционные учебно-методические материалы;
- процесс обучения должен быть доступен как в режиме онлайн, т.е. прямое включение в режиме реального времени с использованием ИКТ, так и без непосредственного контакта всех участников образовательного процесса, такой режим позволит изучить и освоить материал в любое удобное для ребенка время [2, с. 133].

Таким образом, на данный момент дистанционное обучение находится на недостаточном уровне развития. Это можно заметить по прошествии периода пандемии коронавируса в России, который показал фактическое отсутствие какой-либо целостной системы дистанционного обучения, за исключением некоторых компонентов, успешность функционирования которых под большим вопросом. Хотя дистанционное образование популяризировалось в нашей стране на протяжении нескольких лет, это не обеспечило полную работоспособность данной системы обучения.

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что дистанционное обучение является актуальным в наше время, однако оно находится на недостаточно развитом уровне. Для успешности использования данной формы необходимо придерживаться целостного подхода, учитывать мнение всех участников образовательного процесса (родителей, детей, педагогов), а также соблюдать ряд определенных условий в системе, это поможет создать базу для построения эффективного учебного процесса в дистанционном режиме.

### **Список использованной литературы:**

1. Андреев, А.А. Дистанционное обучение: сущность, технология, организация / А.А. Андреев, В.И. Солдаткин. – М. : Издательство МЭСИ, 1999. – 196 с.

2. Богдевич Д.В. Особенности организации дистанционного обучения в современной школе / Д.В. Богдевич // Современная образовательная среда: теория и практика: сб. материалов V Международной научно-практической конференции. 2019. – С. 133-134.

3. Кудайбергенов, А.Т. Дистанционное обучение как особая педагогическая технология в организации образовательного пространства современной школы / А.Т. Кудайбергенов, Ж.Р. Дюсенова, А.М. Даутов // Актуальные вопросы современной науки и образования: сб. статей II Международной научно-практической конференции. – Пенза: Наука и просвещение, 2020. – С. 141-143.

4. Найденова Н.Ю. Организация дистанционного обучения в современных условиях : учебно-метод. пособие / Н.Ю. Найденова. – Ставрополь, 2004. – 34 с.

5. Теория и практика дистанционного обучения : учебное пособие для вузов / Е.С. Полат [и др.] ; под редакцией Е.С. Полат. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2020. – 434 с.

© Я.Ю. Осипова, И.Н. Разливинских, 2022

---

УДК 338.43

Петрова Е.А., Калинина В.В.,  
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград

### **Кластерный анализ производственных возможностей продукции сельского хозяйства в регионах РФ**

Природно-климатические условия в каждом регионе определяют специфику развития сельского хозяйства и являются важным фактором, как и социально-экономический потенциал в целом. Сельское хозяйство ведется в каждом регионе РФ, и является основным источником обеспечения продовольственной безопасности России [1, с. 206; 2, с.89]. В настоящее время экономика России, в том числе её агропромышленный комплекс, находится под влиянием санкционной политики внешних государств, которые ввели против России страны Европейского союза, США, Канады, Австралии и др. Их действие будет длиться неопределенный и достаточно долгий период, и чтобы адаптировать

российское сельхозпроизводство потребует длительное время и высокие финансовые затраты.

В связи с этим, в сложившихся условиях необходимо выявить факторы, способствующие устойчивому развитию отрасли. Ключевым показателем, характеризующим продовольственную безопасность РФ, является уровень самообеспечения страны основной сельскохозяйственной продукцией, который рассчитывается как отношение произведенной продукции на территории России к ее внутреннему потреблению, в процентах [3, с. 162].

Одним из основных направлений обеспечения необходимого уровня самообеспечения является снижение импорта продовольственных продуктов во внешние страны. Импортирование сельскохозяйственной продукции отрицательно воздействует на экономику страны, поскольку сужает ниши внутреннего рынка для отечественных сельскохозяйственных товаропроизводителей и ограничивает их возможности для активного развития [5, с. 16]. Поэтому развитие импортозамещения будет способствовать развитию отечественной продукции, наращиванию продуктов сельскохозяйственного рынка, что обеспечит потребности граждан.

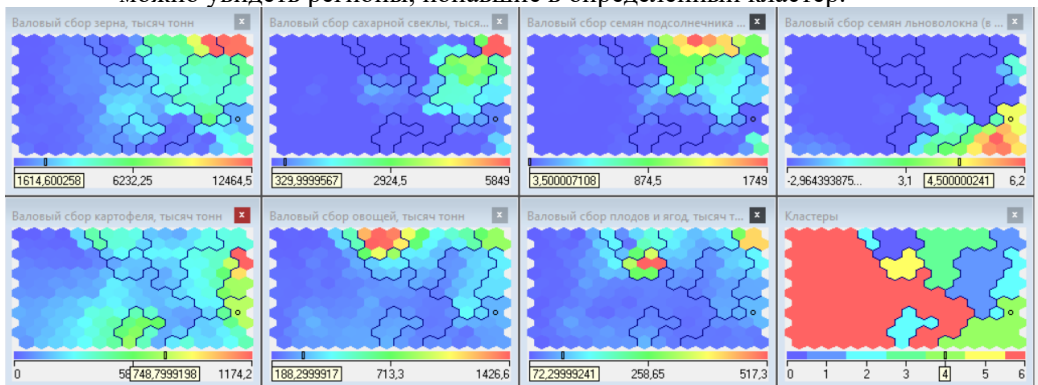
Чтобы проанализировать, в каких регионах РФ сосредоточено наибольшее производство данных продуктов можно воспользоваться OLAP-инструментами интеллектуального анализа в аналитической платформе Deductor. За основу данного анализа взяты показатели, доступные в официальной статистике за 2020 год по всем регионам РФ. Массив данных включает 12 показателей по производству основных продуктов растениеводства и животноводства:

- Валовый сбор зерна, тысяч тонн,
- Валовый сбор сахарной свеклы, тысяч тонн,
- Валовый сбор семян подсолнечника (в весе после доработки), тысяч тонн,
- Валовый сбор семян льноволокна (в весе после доработки), тысяч тонн,
- Производство скота и птицы на убой, тысяч тонн,
- Производство молока, тысяч тонн,
- Производство яиц, млн. шт.,
- Валовый сбор картофеля, тысяч тонн,
- Валовый сбор овощей, тысяч тонн,

- Валовый сбор плодов и ягод, тысяч тонн,
- Производство шерсти, тонн,
- Производство меда тонн

Анализ проведен с использованием методов кластерного анализа на основе самообучающихся карт Кохонена, предварительно был отобран массив данных по представленным показателям и загружен в аналитическую платформу Deductor. Целью проведения кластерного анализа – это выделение групп регионов по схожим признакам производства основных видов отечественной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в регионах РФ.

Кластеризация регионов РФ по производству основных видов отечественной сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в 2020 г. представлена на рис 1, 2. Применяя инструмент «детализация данных» и «фильтрация по кластеру», можно увидеть регионы, попавшие в определенный кластер.



Регион	Год	Номер кластера	Валовый сбор зерна, тысяч тонн	Валовый сбор сахарной свеклы, тысяч тонн	Валовый сбор семян подсолнечника (в весе после доработки), тысяч тонн	Валовый сбор семян льноволокна (в весе после доработки), тысяч тонн	Валовый сбор картофеля, тысяч тонн	Валовый сбор овощей, тысяч тонн	Валовый сбор плодов и ягод, тысяч тонн	Номер ячейки	Расстояние до центра ячейки
Брянская область	2020	4	2020,7	178,9	0	3,5	1152	118,2	16	126	0,39942949624858
Тверская область	2020	4	107,4	0	0	5,2	199,6	43,1	16,7	173	9,36062534365524E
Чадирская Республика	2020	4	647,7	0	0	3,4	362,3	105,5	19,7	187	2,794899323157023E
Нижегородская область	2020	4	1614,6	330	3,5	4,5	748,8	188,3	72,3	143	8,32308929662127E
Алтайский край	2020	4	3951,1	1225	661,4	4,9	432,1	144,4	18,6	191	2,35646255798178E
Омская область	2020	4	3034,2	0	19,3	6,2	266,8	132,9	27,6	174	8,72358462280428E

Рис. 1. Кластеризация регионов РФ по производству продуктов растениеводства в 2020 г.

Примечание. Составлено автором на основе источников [4].

На рис. 1 представлены результаты кластерного анализа регионов РФ по производству продуктов растениеводства. Поскольку выделение количества кластеров является субъективным фактором, и решение об их количестве принимает аналитик, то важнейшим этапом является интерпретация полученных результатов. Выделение 7 (от 0 до 6) кластеров обосновано выявленной схожестью свойств входных объектов, интерпретация которых представлена в табл. 1.

Таблица 1. Интерпретация кластеров по производству продуктов растениеводства в регионах РФ 2020 г.

№	Регионы	Преобладающий вид производимого продукта
0 Кластер – синий (2 региона)	Астраханская обл., Р. Дагестан	Лидеры по валовому сбору овощей, Средний уровень валового сбора картофеля, плодов и ягод
1 Кластер – светло синий (9 регионов)	Белгородская обл., Воронежская обл., Курская обл., Липецкая обл., Орловская обл., Тамбовская обл., Краснодарский край, Ставропольский край, Пензенская обл.	Валовый сбор зерна и свеклы – от среднего до лидирующего уровня (Краснодарский край), Средний уровень валового сбора семян подсолнечника и картофеля, Высокий сбор ягод в Краснодарском крае
2 Кластер – голубой (6 регионов)	Московская обл., Тульская обл., Р. Башкортостан, Р. Татарстан, Свердловская обл., Красноярский край	Лидеры по сбору картофеля, Средний уровень сбора зерна и овощей, ягод
3 Кластер – оливковый (5 регионов)	Волгоградская обл., Ростовская обл., Оренбургская обл., Самарская обл., Саратовская обл.	Лидеры по сбору семян подсолнечника, Высокий уровень по сбору зерна (лидер - Ростовская обл.), Средний уровень сбора картофеля и овощей
4 Кластер – салатный (6 регионов)	Брянская обл., Тверская обл., Удмуртская Р., Алтайский край, Омская обл., Нижегородская обл.	Лидеры по сбору семян льноволокна Средний уровень сбора картофеля
5 Кластер – желтый (1 регион)	Кабардино-Балкарская Республика	Лидеры по сбору плодов и ягод
6 Кластер – красный (53 региона)	Все оставшиеся, не перечисленные выше	Низкий уровень сбора, либо совсем отсутствует

*Примечание.* Составлено автором на основе источников [4].



В результате, кластерный анализ наглядно показал, что в производстве отдельных видов сельскохозяйственной продукции принимают участие совсем небольшое количество регионов РФ, так, например, в сборе плодов и ягод выделился только 1 регион - Кабардино-Балкарская Республика. Можно сделать вывод, что только примерно 29 из 82 регионов РФ вносят существенный вклад в развитие данной отрасли.

На рис. 2 представлены результаты кластерного анализа регионов РФ по производству продуктов животноводства. В результате выделено 4 кластера (от 0 до 3), интерпретация которых представлена в табл. 2.

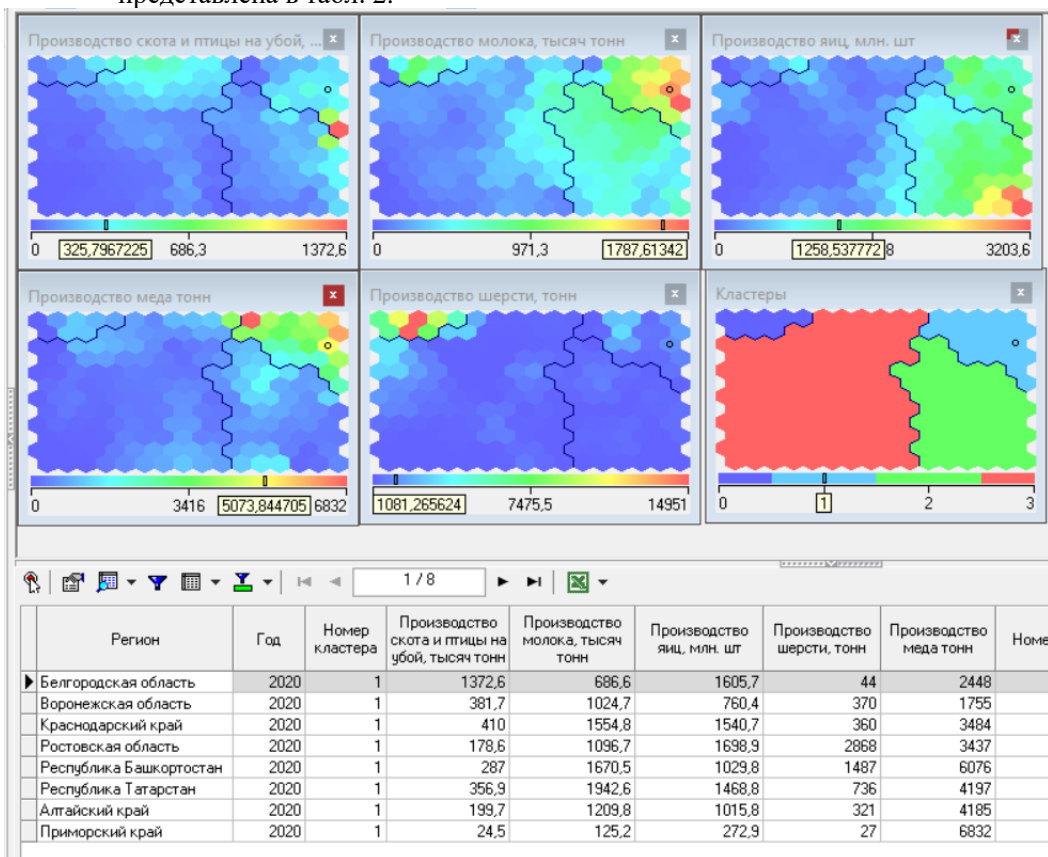


Рис. 2. Кластеризация регионов РФ по производству продуктов животноводства в 2020 г.

*Примечание.* Составлено автором на основе источников [4].

Таблица 2. Интерпретация кластеров по производству продуктов животноводства в регионах РФ 2020 г.

№	Регионы	Преобладающий вид производимого продукта
0 Кластер – синий (3 региона)	Р. Калмыкия, Р. Дагестан, Ставропольский край	Лидеры по производству шерсти, Высокий уровень производства молока
1 Кластер – голубой (8 регионов)	Приморский край, Ростовская обл., Алтайский край, Р. Башкортостан, Р. Татарстан, Воронежская обл., Краснодарский край, Белгородская обл.	Лидеры по производству меда и молока, Высокий уровень производства яиц Лидеры по производству скота и птицы – Белгородская обл.
2 Кластер – зеленый (19 регионов)	Кировская обл., Рязанская обл., Ярославская обл., Ленинградская обл., Пермский край, Кемеровская обл., Иркутская обл., Саратовская обл., Волгоградская обл. Р. Мордовия, Удмуртская Р., Нижегородская обл., Оренбургская обл., Свердловская обл., Тюменская обл., Челябинская обл., Красноярский Край, Новосибирская обл., Омская обл.	Лидеры по производству яиц, Высокий уровень производства молока Средний уровень производства скота и птицы
3 Кластер – красный (52 регионов)	Все оставшиеся, не перечисленные выше	Низкий уровень сбора по всем видам продукции, кроме производства скота и птицы (имеется высокий уровень в 15 регионах из 52)

*Примечание.* Составлено автором на основе источников [4].

Таким образом, полученные результаты кластерного анализа позволили более детально изучать и выявлять скрытые закономерности в исследуемом массиве данных. Результаты анализа можно использовать для инвестирования регионов лидеров по производству отдельного вида сельскохозяйственной продукции с целью достижения уровня продовольственной независимости РФ, определенного в Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации 2020 года.

Таким образом, реализованный механизм анализа производства продуктов сельского хозяйства в регионах РФ позволяет выявлять регионы, в которых сосредоточена наибольшая доля по производству продукта сельского хозяйства, данные регионы являются значимыми с точки зрения обеспечения продовольственной безопасности России в целом.

### **Список использованной литературы**

1. Алтухов, А.И. Пространственное развитие сельского хозяйства и сельских территорий страны - основа обеспечения национальной продовольственной безопасности // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. - 2021. - № 3. - С. 86-93.
2. Беспалова, Ю.Г., Липатова, Л.Н. Роль сельского хозяйства в обеспечении устойчивости социально-экономического развития региона // Вестник НИИ гуманитарных наук при Правительстве Республики Мордовия. - 2020. - № 3 (55). - С. 205-212.
3. Денисова, Н.И., Гравшина, И.Н. Факторы устойчивого развития сельского хозяйства региона в рамках политики импортозамещения // Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. - 2019. - № 1. - С. 162-165.
4. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2021: Стат. сб. / Росстат. - М., 2021. - 1112 с.
5. Ушачёв, И. Г. Научные проблемы импортозамещения и формирования экспортного потенциала в агропромышленном комплексе России // Импортозамещение в АПК России: проблемы и перспективы: монография / Редкол.: А. Е. Меньшова. – М.: ФГБНУ «Всероссийский НИИ экономики сельского хозяйства», 2015. С. 14 – 38.
6. Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/11188>.

© Е.А. Петрова, 2022, В.В. Калинина, 2022

Прасолова А.Н.,  
Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет, г. Белгород  
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,  
доцент кафедры гражданского права и процесса  
юридического института,  
Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет, г. Белгород

### **Значение акций как ценных бумаг в предпринимательской деятельности**

Большой интерес к акциям как ценным бумагам у общества возник несколько десятилетий назад, а именно, когда в российском праве появилась новая форма коммерческих организаций – акционерное общество. Активная деятельность хозяйствующих субъектов в условиях развивающихся рыночных отношений оказало значительное развитие на рынок ценных бумаг в России. Актуальность данной темы заключается в тесной зависимости рынка ценных бумаг, в том числе и акций, с экономикой государства. При существовании проблем в данном секторе происходит медленная реализация задач в других сферах общества.

Рынок ценных бумаг представляет собой совокупность операций, таких как эмиссия, размещение, отчуждение, погашение и другие операции, связанные с оборотом данного объекта гражданского оборота. Акция – один из универсальных финансовых механизмов, который был и остается главным инвестиционным инструментом рынка ценных бумаг Российской Федерации, поскольку представляет большой интерес для частных инвесторов, а также благодаря увеличению количеству публичных акционерных обществ, акции стали обыденным явлением на фондовом рынке. Статья 2 Федерального закона от 22.04.1996 № 39 «О рынке ценных бумаг» раскрывает понятие «акции»: «Эмиссионная ценная бумага, закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после его ликвидации» [2, с. 264].

Из легального определения можно сделать вывод, что собственник акции имеет следующие права:

1. получать прибыль;
2. иметь свое право голоса;
3. получать определенную долю от имущества при ликвидации общества.

Акция является бездокументарной ценной бумагой. Согласно ст. 128 ГК РФ она является одним из объектов гражданского оборота, то есть данный объект может быть предметом сделок (залога, мены, наследования и т.д.). Также ключевым свойством акций является доходность. Возможность ее владельца получать дивиденды пропорционально его доле участия в управлении организацией.

В настоящее время в России в связи с необходимостью создания благоприятного инвестиционного климата, а также максимально гибкой формы объединения капиталов акционерная организационно-правовая форма юридических лиц приобрела особое значение. Акция, как и любая другая ценная бумага, должна иметь экономические и технические реквизиты. Например, имя владельца, фирменное наименование акционерной организации, дата выпуска и порядковый номер акции, а также указание обязательно ее вида, размер уставного фонда акционерного общества, срок, в течение которого ее владелец может получить доход. Акция относится к корпоративным ценным бумагам, то есть подтверждающая возможность участия ее держателя в управлении акционерным обществом, которые учреждают свой уставный капитал [6, с. 127]. Владелец акции имеет право не только получать прибыль, но и регулировать предпринимательскую деятельность общества, получать информацию о деятельности организации, а также право голоса на собрании акционеров. Доказательством титула собственности владельца на его акции являются записи на лицевых счетах в реестре, ведение которого осуществляется регистратором, или в случае учета прав на эмиссионные ценные бумаги в депозитарии записями по счетам депо в депозитариях. Таким образом, держатель акции может иметь как имущественные, так и неимущественные права.

Уставный капитал является ключевым моментом деятельности акционерного общества, который формируется из номинальной стоимости ценных бумаг, размещенных между его акционерами. Нельзя не отметить и значение здесь учредительных документов юридического лица. Устав общества должен закреплять номинальную стоимость акций, объем размещенных ценных бумаг, а также имущественные и неимущественные права,

предоставляемые акционерам. Уставный капитал является важной составляющей любой организации, поскольку определяет размер имущества, закрепленный за организацией, тем самым является важной гарантией реализации прав кредиторов. Законодательством делегировано право акционерным обществам корректировать структуру своего уставного капитала и его величину. Данный элемент показывает состояние финансов, которые аккумулированы в общество физическими и юридическими лицами, то есть его учредителями. Акции, которые имеют высокую по размеру номинальную стоимость, выпускаются банками. Их владельцами в основном являются юридические лица. В российской практике часто встречаются номиналы 1000, 10000, 100000 тыс. рублей. Проспект эмиссии – база данных, содержащая информацию о выпуске акций. Продать акцию можно с рыночной надбавкой, которая называется ажио. Суммарный объем надбавок также аккумулируется в уставной капитал общества, а их размер зависит от курса акций. Продажа ценных бумаг осуществляется на «пари» – соглашение субъектов о каком – либо обязательстве. Центральный Банк РФ наделен полномочиями на их регистрацию, поскольку акция, не зарегистрированная должным образом, влечет негативные последствия – ее недействительность.

Будущему владельцу акции необходимо иметь в виду, что, приобретая акции, он несет определенный риск, поскольку получение прибыли уставом общества не гарантируется. Он является кредитором последней очереди и его интересы удовлетворяются после реализации прав кредиторов остальных очередей. Акционер не отвечает по обязательствам перед кредиторами общества, как и общество перед кредиторами акционера. Самым неблагоприятным последствием акционера является обесценивание акций, то есть потеря владельцем своих вложенных денежных средств. Претворение права владельца акций на получение дивидендов возможно после рассмотрения данного вопроса на общем собрании акционеров. Если собрание не приняло такое решение, то правовые нормы об акционерных обществах не допускают владельцу требовать выплаты от организации, даже если его прибыль была значительной по результатам отчета за прошедший год. Решение данного вопроса совсем иначе трактуется в законодательстве других стран. Например, в США акционер может подать иск акционерному обществу о выплате дивидендов при наличии у последнего даже незначительного дохода [3, с. 145]. Многие российские правоведы, такие как М.Н. Агарков, Г.К.

Шершеневич, А.В. Грибов, в своих трудах считают данную процедуру целесообразной, поскольку главной целью таких организаций является извлечение прибыли в процессе предпринимательской деятельности и ее распределение между участниками.

Как и в любых правоотношениях, его субъекты имеют не только права, но и обязанности. Так, акционер обязан не разглашать коммерческую тайну корпорации, участвовать в формировании его имущества такими способами, которые предусмотрены учредительными документами, принимать участие в решении вопросов, без которых корпорация не может продолжать свою деятельность. Категорически не допускается акционерам совершать действия (бездействия) в отношении акционерного общества, если такое поведение может повлечь нанесению ущерба имуществу компании, другим его участником, а также препятствовать осуществлению предпринимательской деятельности в целом. Кроме того, если у акционера появились намерения передать свои ценные бумаги другому владельцу, ему положено сообщить об этом акционерному обществу, в котором он состоит. При изменении каких-либо личных данных, акционер должен немедленно сообщить об этом непубличному обществу для внесения изменений в реестр акционеров организации. За участниками акционерного общества могут быть закреплены иные обязательства, предусмотренные учредительными документами. Например, к акционерам могут применяться меры ответственности за их отсутствие на общем собрании членов общества.

Акционеров корпорации, в свою очередь, принято разделять:

- физические;
- коллективные;
- негосударственные.

В Российской Федерации большинство держателей акций являются физические лица, которые получили данные ценные бумаги в 90-е годы в период приватизации государственного имущества.

Акционер может застраховать свой капитал - страхование предпринимательских рисков. Как известно, целью предпринимательской деятельности является получение прибыли. Предприниматели пользуются услугами страховых компаний для покрытия убытков, возникших в результате неполучения ожидаемого (обычного) дохода в будущем или возникновение

других непредвиденных расходов. Чаще всего к рискам, которые могут остановить производство полностью или частично, относят – стихийные бедствия, несчастные случаи, малоутешительные результаты по инновационным проектам, безработица физических лиц и другие политические события [4, с. 84].

Выпуская акции любого вида, эмитент ставит перед собой задачу привлечь как можно больше инвестиционных вложений или произвести преобразования в своем производстве. Доход, получаемый от продажи ценных бумаг, эмитенту запрещено использовать для удовлетворения в личных целях. Цель этого дохода увеличить уставный капитал корпорации для развития своей коммерческой цели [5, с. 47]. Кроме того, инвестору предоставляется право контролировать деятельность и показатели организации, участвовать в принятии важных решений для компании и получать от этого еще дивиденды.

Предпринимательская деятельность в организационно-правовой форме акционерного общества затрагивает интересы большого числа лиц - акционеров, инвесторов, а также публичные интересы. Акции уже долгие годы продолжают оставаться безопасным и постоянным средством получения прибыли. Как показывает статистика, они даже преобладают над вложениями, которые инвестируют в нефтебизнес, драгоценные металлы, IT – бизнес. Некоторые специалисты утверждают, что акции могут приносить около 70 % годового дохода, что является достаточно большим показателем при высоком уровне инфляции в стране. Большинство акций, выпускаемые корпорацией – эмитентом, являются ликвидными, их владелец запросто может продать или обменять без значительных денежных потерь [1, с. 235]. Если у физического лица появилось желание заниматься инвестициями в акционерные общества для этого необходим минимальный капитал финансовых ресурсов.

Все процедуры, направленные на приобретение акций, являются очень удобными и занимают минимальное количество времени, поскольку большинство из этих операций возможно произвести в онлайн-режиме. Качественным средством хеджирования рисков являются акции крупных корпораций и компаний. Если акционер с заблаговременной оценкой собирает в свой портфель различное количество акций, выпущенными стабильными и надежными организациями – эмитентами, высокая прибыль в будущем ему гарантируется. Необходимо всего лишь грамотно осуществлять управление и контроль над своим



капиталом. Наиболее распространенными формами организаций для вложения акций являются акционерные общества и корпорации. Поскольку акционерные общества являются главными эмитентами данных ценных бумаг, указанные организации имеют больший шанс по сравнению некорпоративными фирмами в привлечении дополнительных инвестиций. Предприятия, воссозданные по принципу индивидуальной собственности, товарищества, в котором, как правило, задействованы физические лица, имеют ограниченный срок существования – обычно определяется границами жизни его учредителей. Акционерные общества в отличие от них имеют неограниченный срок осуществления своей деятельности. Рассматриваемая эту организационно – правовую форму, необходимо отметить, что в своей деятельности она воплощает личные и общественные интересы ее участников в совокупности. С помощью акций денежные ресурсы субъектов предпринимательской деятельности превращаются в объекты материального мира – оборудование или другие нанотехнологии. Поскольку акционерный капитал является неотъемлемой частью экономики любого развитого государства, в России он представляет собой первостепенный регулятор экономических отношений. Во время пандемии Covid – 19 дополнительный выпуск рассматриваемых ценных бумаг являлся главным источником поддержания стабильного капитала.

Таким образом, акция – единственная корпоративная ценная бумага, позволяющая ее владельцу получить прибыль в форме дивиденда от деятельности организации. Акция должна иметь конкретные экономические и технические характеристики, чтобы быть полноценным объектом гражданского оборота. Но, как и любой субъект гражданских правоотношений, он имеет не только права, но и обязанности. В современных экономических условиях акционерные общества являются одной из наиболее оптимальных форм осуществления предпринимательской деятельности.

### **Список использованной литературы:**

1. Аскинадзи, В. М. Инвестиции: учебник для вузов / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 385 с.

2. Белов, В. А. Ценные бумаги в коммерческом обороте: курс лекций: учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 306 с.

3. Гузнов, А. Г. Регулирование, контроль и надзор на финансовом рынке в Российской Федерации: учебное пособие для вузов / А. Г. Гузнов, Т. Э. Рождественская. — 3-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 583 с.

4. Кузнецов, Б. Т. Инвестиционный анализ: учебник и практикум для вузов / Б. Т. Кузнецов. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 363 с.

5. Макарова, О. А. Акционерные общества с государственным участием. Проблемы корпоративного управления: монография / О. А. Макарова. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 211 с.

6. Фомичева, Н. В. Акционерное право: учебник и практикум для вузов / Н. В. Фомичева. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 191 с.

© А.Н.Прасолова, 2022

---

УДК 342.922

Примак Я.С.,  
Северо-Кавказский филиал Федерального государственного  
бюджетного образовательного учреждения высшего образования  
«Российский государственный университет правосудия»,  
г. Краснодар

### **Роль судебной практики в механизме привлечения государственных служащих к дисциплинарной ответственности**

Прежде, чем перейти к непосредственному рассмотрению темы настоящего исследования, считаем необходимым сформулировать определения некоторых понятий, с которыми оно непосредственно связано.

Так, в теории административного права под дисциплинарной ответственностью государственных служащих понимается вид юридической ответственности, который предусматривает наложение в отношении государственных служащих дисциплинарных взысканий за определенные дисциплинарные проступки. Иными словами, для наступления дисциплинарной ответственности должно наличествовать либо

неисполнение, либо ненадлежащее исполнение служебных обязанностей по вине государственного служащего.

Законодатель под федеральным гражданским служащим предлагает понимать лицо, которое получает денежное содержание из федерального бюджета и состоит на федеральной государственной службе, а под государственным гражданским служащим – лицо, состоящее на государственной службе субъекта и получающее денежное содержание из бюджета субъекта, в котором осуществляет свою служебную деятельность.

Несмотря на то, что в рамках романо-германской системы права (к которой также принадлежит и Российская Федерация) судебный прецедент не признается в качестве самостоятельного источника права, в роли вспомогательного механизма в процессе привлечения к дисциплинарной ответственности государственных служащих выступает именно судебная практика.

В рамках настоящего исследования считаем более целесообразным рассмотреть некоторые наиболее интересные, по мнению авторов, правовые позиции судов.

Так, в 2022 году Конституционным Судом РФ была рассмотрена жалоба Бердникова М.В. о проверке соответствия Конституции РФ подпункта «в» пункта 1 статьи 43 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации», о чем 6 июня 2022 года было вынесено соответствующее Постановление. Заявителем обжаловалась норма, непосредственно затрагивающая вопросы увольнения работника Прокуратуры по инициативе работодателя при условии нарушения Присяги прокурора и совершения поступков, которые порочат честь прокурорского работника [1].

Здесь следует отметить, что присяга представляет собой торжественную клятву. Кроме того, она обладает равным юридическим значением для всех без исключения госслужащих, которые обязаны по закону ее принимать. В связи с этим, правовые последствия за несоблюдение присяги также будут одинаковыми для всех принимавших ее граждан, находящихся на государственной службе. При этом, вид присяги здесь значения не имеет.

Кроме того, большинство принявших присягу госслужащих несут личную ответственность за ее нарушение как за дисциплинарный проступок. Следовательно, и к дисциплинарной ответственности привлекаются с соблюдением установленного законом порядка.

Из материалов следовало, что Бардников М.В. являлся сотрудником прокуратуры и был уволен за нарушение Присяги и

Кодекса этики работника прокуратуры. Указанные нарушения были выявлены по результатам проведения соответствующей проверки. Так, при получении заявителем сведений о вероятном совершении преступления, им не было принято совершенно никаких мер, установленный действующим законодательством. Кроме того, Бердников действовал в нарушение установленного порядка и проявил личную заинтересованность. Тем не менее, у него не получилось оспорить увольнение.

Конституционный Суд Российской Федерации установил, что нормы, оспариваемые заявителем, не противоречат положениям Конституции РФ, так как они не предполагают увольнения прокурора, нарушившего присягу, без учета срока применения дисциплинарного взыскания. Конечно, само по себе нарушение Присяги является дисциплинарным проступком, но если в таком случае имело место нарушение иного законодательства, к примеру, о противодействии коррупции, то применению подлежат и установленные им специальные сроки. Квалификация содеянного Бердниковым М.В. в части нарушения Присяги не исключает того, что нужно учитывать его характер, тяжесть и общественную опасность. Это означает, что дело в отношении заявителя подлежит пересмотру. Законодателю следует конкретизировать характер аналогичных поступков, а также установить соответствующие сроки для привлечения к ответственности за их совершение.

Таким образом, Конституционный Суд Российской Федерации установил, что при нарушении прокурором Присяги допускается применение специальных сроков дисциплинарной ответственности [2].

Интерес вызывает вопрос применения к государственным гражданским служащим дисциплинарного взыскания за ненадлежащее исполнение ими своих должностных обязанностей. Здесь основные сложности вызывает непосредственно отсутствие должностного регламента на момент вынесения взыскания.

Рассмотрим на примере. Гражданин Д. подал иск об оспаривании вынесенного ему дисциплинарного взыскания. В ходе разбирательства, судом было установлено следующее. В 2014 году в отношении заявителя было вынесено взыскание в форме выговора. Причиной вынесения дисциплинарного взыскания стало ненадлежащее исполнение Д. своих должностных обязанностей.

Д. не согласился с вынесенным взысканием ввиду отсутствия на момент его вынесения должностного регламента на должности, которую он на тот момент замещал. В суде он

утверждал, что регламент появился только по истечении месяца после вынесения взыскания.

Судом первой инстанции иск Д. удовлетворен не был, а позднее данное решение было подтверждено и судебной коллегией Верховного Суда РФ.

Судом был установлен факт нарушения Д. правил ведения секретного делопроизводства, которое входило в его должностные обязанности после оформленного ему ранее допуска к государственной тайне. При этом, Д. был ознакомлен с должностным регламентом замещаемой им должности. Через 5 месяцев заявитель был перемещен на другую должность в том же органе.

В результате, в 2014 году Д. был объявлен ранее упомянутый выговор. Нарушения действующего законодательства о государственной гражданской службе в ходе проведения проверки установлено не было. Тем не менее, привлечение заявителя к дисциплинарной ответственности является правомерным.

На основании установленных в ходе разбирательства фактов, а также установленного факта нарушения заявителем правил проведения секретного делопроизводства, судом было принято решение о правомерности привлечения Д. к дисциплинарной ответственности.

Кроме того, судом было указано, что отсутствие должностного регламента не может являться основанием для отмены судебного решения и указал на то, что Д. был перемещен на новую должность с сохранением должностных обязанностей [3].

В заключение отметим, что рассмотренная судебная практика позволяет более точно толковать существующие сегодня правовые нормы, непосредственно касающиеся вопросов применения дисциплинарных взысканий в отношении государственных гражданских служащих. И хотя в рамках современной правовой системы Российской Федерации мы не можем говорить о судебной практике как о самостоятельном источнике права, именно судебная практика выступает в качестве акта официального толкования той или иной нормы и своеобразным ориентиром для правоприменителя.

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1 (ред. от 04.11.2022) «О прокуратуре Российской Федерации» // Ведомости

Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации. – 1992. – № 8. – Ст. 366.

2. Постановление Конституционного Суда РФ от 06.06.2022 № 24-П «По делу о проверке конституционности подпункта «в» пункта 1 статьи 43 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» в связи с жалобой гражданина М.В. Бердникова» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2022. – № 25. – Ст. 4392.

3. Обзор судебной практики по спорам, связанным с прохождением службы государственными гражданскими служащими и муниципальными служащими (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 22.06.2016) // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2016. – № 10.

© Я.С. Примак, 2022

---

УДК 336.221

Русановский Я.В.,  
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова

### **Актуальные проблемы исполнения актов Конституционного Суда по налоговым делам**

Конституционный Суд в Российской Федерации является высшим органом судебного контроля. В целом, роль Конституционного Суда заключается в рассмотрении вопросов о соответствии законов и иных нормативно-правовых актов Конституции РФ. Однако, иногда данный судебный орган берет на себя полномочия, которые ему не принадлежат и осуществляет не совсем контрольные функции. Так, в некоторых постановлениях и определениях Суд берет на себя функции законодателя, и сам создает новые правовые нормы. Таких решений довольно много и касаются они не только налогов, так что целью данной работы является рассмотрение наиболее острых проблемных моментов, связанных с исполнением таких актов. Данная проблематика в последнее время становится объектом для рассмотрения и уже была отражена в работах Черепанова С.А., Смирных С.Е., Цветкова И.В., Сасова К.А., Берковича Н.В. и других авторов.

Если говорить про отдельные группы проблем, то одной из наиболее острых является недостаточная информированность о вынесении Конституционным Судом актов по отдельным вопросам. Связано это в том числе с тем, что в нашем сознании сложилась определенная модель восприятия Конституционного Суда как органа судебного контроля, а не нормотворчества. О судебном нормотворчестве отсутствует единое мнение в правовой науке. Некоторые ученые считают, что у Конституционного Суда отсутствуют правотворческие функции по той причине, что суды могут лишь давать толкование существующим правовым нормам, а не наполнять их другим содержанием [4, с. 411]. Другие авторы же напротив считают, что само новое толкование норм и есть нормотворчество, которое придает новое значение правовым нормам [3, с. 8].

Тем не менее целью данной работы не является определение возможности Конституционного Суда формировать новые нормы. Я лишь могу утверждать, что в некоторых актах Конституционного Суда делаются такие выводы, которые обязательны для неопределенного круга лиц. В связи с этим периодически возникают проблемы, связанные с неосведомленностью заинтересованных лиц о вынесении Конституционным Судом акта, в котором содержится регулирование того или иного вопроса. О такой ситуации писал С. Черепанов [5] при разборе Постановления КС РФ от 15.02.2019 № 10-П [2]. Данное постановление закрепило возможность в индивидуальном порядке требовать расчёта налога на имущество физических лиц по кадастровой стоимости, если расчет осуществляется по инвентаризационной стоимости. Однако несмотря на то, что акты Конституционного суда публикуются, до широкого круга лиц просто не доходят сведения о новых возможностях, которые им предоставлены и возникает такая ситуация, что одни лица, случайно узнавшие о новых обстоятельствах, снижают сумму налога, а другие просто не знают, что такое может быть осуществлено.

Также еще одной проблемой, поднимаемой в статье С. А. Черепанова, является нарушение принципа определенности. Как часто бывает, Конституционный Суд только очерчивает границы возможного, не формулируя в строгом смысле норму права. Так и в упомянутом постановлении КС указал, что пересчет возможен при существенной разнице значений налога. Однако он не указал, что понимается под существенностью, и поэтому практика

правоприменения возникла стихийно и без учета реальной воли КС РФ.

Также иногда возникают такие ситуации, когда сам Конституционный Суд дает почву для злоупотребления правами и действий в обход закона. Примером может являться довольно известное Постановление Конституционного Суда РФ от 08.12.2017 № 39-П [1]. Если говорить вкратце, оно открывает возможность для взыскания налоговой задолженности с директоров и главных бухгалтеров компании после возбуждения уголовного дела и раскрывает процедуру такого взыскания. Цель его достаточно понятна – взыскать причитающиеся бюджету налоговые платежи и суммы налоговых санкций. Однако механизм, который был в нем заложен, оказался несовершенно и открыл пути для злоупотреблений для взыскателей. Так, наряду с налоговыми органами для взыскания недоимки с директоров и бухгалтеров, как указал Конституционный Суд, может обращаться и прокуратура. Однако в этом случае возникает проблема - на такое обращение не распространяется исковая давность. Связано это с тем, что давность для взыскания налоговой задолженности в Налоговом кодексе изложена в ст. 46, 47, 48 и при этом изложена крайне неструктурированно (в Налоговом кодексе не выделяется один универсальный срок давности). Данное дробление и вызывает такие проблемы, когда некоторые правоотношения не имеют правового регулирования. Так и в случае обращения о взыскании налоговой задолженности со стороны прокуратуры, на такое взыскание не распространяется срок давности, так как сроки в Налоговом кодексе связаны со взысканием задолженности именно налоговыми органами. В связи с этим Конституционный Суд, вероятно, сам того не желая открыл правоприменителю лазейку для действий в обход закона.

Таким образом можно увидеть, что несмотря на фундаментальную роль Конституционного Суда в правовой системе России и обязательность исполнения его решений, иногда воплощение в жизнь его актов является весьма затруднительным. Виной тому может быть плохая осведомленность о принятых им постановлениях или же неопределенность в самих формулировках, что создает сложности для правоприменителя. В некоторых же случаях Судом создаются такие правовые конструкции, которые на деле могут нести искажение существующих правовых конструкций.



### Список использованной литературы:

1. Постановление Конституционного Суда РФ от 08.12.2017 № 39-П - "Собрание законодательства РФ", 18.12.2017, N 51, ст. 7914
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 15.02.2019 № 10-П - "Собрание законодательства РФ", 25.02.2019, N 8, ст. 820
3. Вересова Н.А. - Нормотворческая функция Федеративного Конституционного Суда ФРГ и Конституционного Суда РФ (сравнительно правовой анализ) - Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2008
4. Марченко М.Н. - Судебное правотворчество и судейское право. - М., 2007.
5. Черепанов С.А. - Стадия исполнения решений КС РФ по налоговым спорам: проблемы и возможные направления регулирования - <https://zakon.ru> – (дата обращения: 24.11.2022 г.)

© Я.В. Русановский, 2022

---

УДК 330

Саая А.Б.,  
ФГБОУ ВО «Тувинский государственный университет», г. Кызыл

### Оценка эффективности государственной поддержки развития малого бизнеса в Республике Тыва

**Аннотация:** в статье приведен анализ эффективности мер государственной поддержки малого предпринимательства в Республике Тыва. Особое внимание уделено эффективности государственной поддержки малому бизнесу во время пандемии COVID-19 и в текущих условиях антироссийских санкций недружественных стран.

**Ключевые слова:** малое предпринимательство, государственная поддержка, оценка эффективности, индикаторы эффективности.

Малый бизнес в Республике Тыва по состоянию на ноябрь 2022 года представляют 7 785 субъектов (98,66% от общего числа

субъектов малого и среднего предпринимательства), из которых юридические лица составляют 1 261 (16,2% от всех микропредприятий), индивидуальные предприниматели – 6 524 (83,8% от общего числа микропредприятий). На микропредприятиях занято 5 841 работников или 65,15% от общего числа занятых в секторе МСП. У юридических лиц работают 2 992 чел., у индивидуальных предпринимателей – 2 849 чел. [4]

Помимо микропредприятий в Республике Тыва осуществляют свою деятельность 99 малых предприятий составляют (1,25% от общего числа субъектов МСП), из них 67 – юридические лица, 32 – индивидуальные предприниматели. Сумма среднесписочной численности работников малых предприятий составляет 2 932 или 32,7% от общего числа работников сектора МСП. У юридических лиц занято 2 156 работников, у индивидуальных предпринимателей – 776 работников. [4]

С целью поддержки развития малого бизнеса в Республике Тыва в ноябре 2021 г. принята государственная программа Республики Тыва «Развитие малого и среднего предпринимательства в Республике Тыва» (Постановление Правительства РТ от 24.11.2021 г. № 625). Общий объем финансирования Программы из федерального бюджета и бюджета РТ составляет 1 393 567,3 тыс. руб., в том числе: в 2022 г. – 206 434,6 тыс. руб.; в 2023 г. – 973 330,3 тыс. руб.; в 2024 г. – 213 802,3 тыс. руб. [2]

В 2021-2022 гг. под влиянием негативных факторов пандемии и санкций отмечается отставание от параметров Программы по числу занятых в сфере МСП. В 2022 г. в субъектах МСП РТ занято 8 965 работников – примерно половина от запланированного результата 16,6 тыс. чел.

Правительством РТ оказывается ряд мер поддержки субъектам МСП – в основном это финансовые меры.

Так, Правительством РТ был принят ряд банковских мер для помощи субъектам малого бизнеса в кризисных условиях:

- кредитные каникулы на срок до 6 месяцев, при условии потери заемщиком дохода свыше 30%;
- кредитование по сниженной ставке (8,5% на срок до 3 лет) и беспроцентные займы на срок до 6 мес. на выплату заработных плат в пострадавших отраслях по правительственной программе;
- повышение доступности услуг страхования, снижение комиссии в Системе быстрых платежей;

– специальная программа льготного кредитования для восстановления субъектами микро- и малыми предприятиями своей деятельности по ставке 3% годовых.

В 2021 г. 929 субъектов малого бизнеса получили помощь на сумму 102,4 млн. руб. по следующим направлениям:

– 788 субъектов МП получили субсидию на 1 работника в размере МРОТ 12 792 руб., общая сумма – 10 млн. руб.;

– 20 субъектов МП получили микрозаймы до 300 тыс. руб. по фиксированной ставке 6,5% годовых на сумму 6 млн. руб.;

– 9 субъектов МП получили освобождение или льготы по оплате аренды объектов государственного имущества на сумму 598 тыс. руб.;

– 5 субъектов МП получили субсидии как социальные предприниматели на сумму 2,3 млн. руб.;

– 22 субъектам МП списали штрафы по просроченной задолженности на сумму 3,7 млн. руб.;

– 85 субъектов МП получили микрозаймы на сумму 79,8 млн. руб. [1]

Также Правительство РТ в 2021 г. снизило налоговые ставки по упрощенной системе налогообложения по объекту налогообложения «доходы» с 6 % до 3 %, по объекту «доходы-расходы» – с 15 % до 7 % для всех субъектов МСП. [2]

В период по ноябрь 2022 г. особо пострадавшими от ограничительных мер были признаны 2 515 субъектов МП, которым были предоставлены специальные банковские и налоговые меры поддержки за счет средств федерального и регионального бюджетов.

В результате принятых федеральных и республиканских мер поддержки в Республике Тыва удалось сохранить 3 905 рабочих мест, не допустить прекращения деятельности 200 субъектов МП. [4]

Анализ мер государственной поддержки субъектов МСП в Республике Тыва, позволяет сделать вывод, что в основном применялись наиболее доступные для Правительства РТ инструменты поддержки: налоговые льготы, льготное кредитование и предоставление отсрочек по кредитам, а также субсидирование на выплату заработных плат сотрудникам.

При оценке эффективности государственных мер поддержки развития малого бизнеса в Республике Тыва в качестве ключевых индикаторов эффективности целесообразно принять следующие показатели:

- динамика количества субъектов МП;
- финансовые результаты деятельности субъектов МП;
- вклад субъектов МП в формирование налоговой доходной части муниципальных и республиканского бюджета;
- оценка административных барьеров;
- количество населения, занятого в малом бизнесе.

Таким образом, поддержка малого бизнеса в кризисный период на региональном уровне реализуется за счет государственных и республиканских программ. В то же время в настоящее время не существует оптимальной оценки эффективности поддержки малого предпринимательства. Для оценки эффективности поддержки малого предпринимательства требуется разработать и принять систему надежных показателей.

### **Список использованной литературы**

1. Меры поддержки бизнеса. Статистическая информация [Электронный ресурс] // Минэкономразвития РФ. – URL: [https://www.economy.gov.ru/material/directions/sanctions\\_measures](https://www.economy.gov.ru/material/directions/sanctions_measures) (дата обращения 11.11.2022).

2. Отчет Правительства Республики Тыва о результатах деятельности Правительства Республики Тыва за 2021 год и о приоритетных направлениях деятельности на 2022 год: Постановление Правительства Республики Тыва от 06.04.2022 г. №172. – Кызыл, 2022.

3. Республика Тыва [Электронный ресурс] // Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html?statDate=&level=0&fo=7&ssrf=17> (дата обращения 18.11.2022).

4. Статистика бизнеса в России. МСП [Электронный ресурс] / Цифровая платформа МСП. – URL: [mcp.rf](https://mcp.rf) (дата обращения 11.11.2022).

© А.Б. Саая, 2022

Садыкова Д.Д.,  
научный руководитель: Юдина Н.А.,  
к-т экономич. наук, доц.,  
Казанский государственный энергетический университет, г. Казань

### **Стратегический менеджмент во взаимосвязи с финансовой устойчивостью организации**

Стратегическое управление — это формулирование и реализация основных целей и проектов руководством организации от имени ее акционеров или владельцев. Как правило, процесс разработки начинается с оценки имеющихся ресурсов, отраслевого анализа для оценки конкурентной среды, в которой работает компания, и оценки внутренних операций. На основе этой общей оценки затем создается стратегия для достижения желаемых целей. Реализация сформулированной стратегии направлена на то, чтобы направить компанию к ее основным целям.

В последнее время традиционные подходы к управлению финансами отбрасываются из-за их долгосрочных последствий. Вместо этого именно устойчивость набирает обороты, поскольку она включает в себя различные стратегии, которые помогают фирме достигать своих целей, сохраняя при этом интерес заинтересованных сторон. Характер финансовой устойчивости предприятия важен как для потенциальных инвесторов, так и для финансовых служб внутри предприятия. Внешним проявлением устойчивости является платежеспособность. Для инвесторов необходим показатель платежеспособности предприятия в краткосрочном периоде, а для самого предприятия и его собственников – в долгосрочном: для стабильного получения чистой прибыли, наращивания производства и капитала [1].

Для выявления степени важности применения стратегического менеджмента во взаимосвязи с финансовой устойчивостью, необходимо рассмотреть показатели рентабельности отраслей экономики (таблица 1)

Таблица 1. Уровень рентабельности (убыточности) проданных товаров, продукции, работ, услуг, 2018-2022 гг., %

	2018	2019	2020	2021
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство, рыбоводство	20,18	18,61	22,88	28,93
Добыча полезных ископаемых	33,58	29,63	23,02	37,3
Обрабатывающие производства	12,79	12,06	12,24	16,68
Обеспечение электрической энергией, газом и паром	8,8	9,22	8,39	9,64
Водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизация отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	4,47	2,84	3,22	4,3
Строительство	6,06	6,99	8,07	7,13
Торговля	7,31	6,44	5,1	8,8
Транспортировка и хранение	8,8	8,67	3,37	8,03
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	7,15	5,88	-0,89	5,14
Деятельность в области информации и связи	14,57	16	12,77	13,55
Деятельность финансовая и страховая	11,16	11,84	34,68	29,9
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	15,88	13,71	24,32	28,93
Деятельность профессиональная, научная и техническая	12,27	11,43	13,41	12,02
Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	1,69	-1,13	7,79	12,86
Предоставление прочих видов услуг	3,8	4,73	5,93	7,09

\*Таблица составлена автором по данным Единой межведомственной информационно – статистической системы (ЕМИСС) [2].

У предприятий отраслей добычи полезных ископаемых, торговли, транспортировки и хранения, информации и связи в 2020 году в значительной мере снизились показатели рентабельности, а отрасль гостиничного дела и общественного питания ушла в минус.

Это обусловлено падением спроса на продукты данных сфер в условиях карантина и пандемии. Результаты деятельности предприятий этих отраслей экономики в своем большинстве в 2020 году показывают падение произведенного ВВП, что свидетельствует о неэффективной стратегической работе (таблица 2).

Таблица 2. Валовая добавленная стоимость по отраслям экономики за 2018-2021 гг., в текущих ценах, млрд. руб.

	2018	2019	2020	2021
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство, рыбоводство	3525,3	3869,5	4294,8	4974,1
Добыча полезных ископаемых	12409,6	12622,5	9185,3	15030,9
Обрабатывающие производства	13314,9	14215,3	14415,2	18926,1
Строительство	5156,0	5340,6	5299,6	5963,8
Торговля	12534,9	12737,8	12211,3	15270,0
Транспортировка и хранение	6152,6	6743,4	6158,1	7069,9
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	837,2	919,2	729,9	955,4
Деятельность в области информации и связи	2309,4	2607,4	2830,9	3235,4
Деятельность финансовая и страховая	4036,8	4250,7	4847,8	5383,9
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	8822,4	9633,9	9951,1	11711,5
Деятельность профессиональная, научная и техническая	3831,3	4409,7	4665,2	5256,0
Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечения	900,4	980,0	918,6	1065,8
Предоставление прочих видов услуг	548,9	592,4	534,1	626,5

\*Таблица составлена автором по данным Федеральной службы государственной статистики [3].

Производители часто сталкиваются с такими проблемами, как недостаток финансирования, сложность перепрофилирования существующей системы производства и низкие темпы ее развития, устаревание основных фондов, низкое качество управления [4].

В отличие от стратегии компании, основной целью стратегического управления является не развитие, а поддержание определенного уровня финансовой устойчивости при обеспечении постоянной платежеспособности предприятия. Поэтому основной стратегической целью для бизнеса на данный момент должна стать разработка и реализация мероприятий по улучшению финансовых показателей.

### **Список использованной литературы:**

1. Ковалева К. С. Финансовая устойчивость предприятия, проблемы ее оценки и применения показателей / К. С. Ковалева ; науч. рук. И. П. Воробьева // Экономика России в XXI веке : сборник научных трудов XII Международной научно-практической конференции "Экономические науки и прикладные исследования". — Томск : Изд-во ТПУ, 2015. — Т. 1. — С. 74-81.

2. Уровень рентабельности (убыточности) проданных товаров, продукции, работ, услуг с 2017 г. / Единая межведомственная информационно – статистическая система (ЕМИСС). – URL : <https://fedstat.ru/indicator/58036> (дата обращения 09.11.2022)

3. Национальные счета / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – URL : <https://rosstat.gov.ru/statistics/accounts> (дата обращения 19.11.2022)

4. Аничин В.Л., Добрунова А.И., Епифанцев Н.П. Бюджетные аспекты устойчивого развития сельских территорий // Инновации в АПК: проблемы и перспективы. – 2020. – №1(25). – С.118-129.

© Д.Д. Садыкова, 2022



### **Особенности взаимного товарооборота государств членов ЕАЭС**

В настоящий момент архитектура мировой экономики базируется на непрерывно идущем процессе развития международной экономической интеграции, с одновременным развитием глобализации мирового хозяйства, что способствуют повышению уровня торгово-экономической активности государств, успешно занимающих свои ниши в указанных процессах, и использующих появляющиеся возможности для развития своей специализации в процессе международного разделения труда. Это позволяет развивать конкурентоспособность отдельного государства или межгосударственного объединения.

Россия принимает активное участие в этих процессах, формируя свою систему регионального экономического сотрудничества на пространстве бывшего СССР, одновременно с этим, пытаясь интегрироваться в мировую экономику. Именно в связи с указанными процессами особую значимость для России приобретает членство в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС). Участие в этом интеграционном объединении, становится особенно важным, как для России, так и для других государств – участников в условиях непрерывно нарастающих противоречий и конфликтов в международной экономической и политической системах. Эти же причины предъявляют и серьезные требования к дееспособности ЕАЭС. В настоящее время ЕАЭС, как экономическое интеграционное объединение, является важным драйвером развития пяти постсоветских государств Евразии, являющихся его членами. Важнейшим элементом функционирования ЕАЭС, является взаимная торговля и экономическая интеграция между странами Союза.

Исследуя товарооборот стран ЕАЭС, необходимо, в первую очередь, оценить товарооборот России со странами ЕАЭС и динамику его изменения. Это связано с тем, что Россия в ЕАЭС является, безусловно, самым емким рынком и одновременно крупнейшим экспортером товаров и услуг. В 2021 году, взаимный товарооборот государств членов ЕАЭС равнялся 72,6 млрд долл. США, показав неплохой рост в сравнении с предшествующим

годом. При этом, 63,1% от этого объема, или 45,8 млрд. долларов, составил экспорт России в государства члены ЕАЭС. Традиционно, приоритетными экспортными направлениями российских товаров в 2021 году, стали Беларусь и Казахстан [1]. Каких-либо изменений в 2021 году в структуре импорта российских товаров в ЕАЭС не произошло. Как и раньше, максимальный объем в структуре российского экспорта в Беларусь и Казахстан составило различное минеральное сырье, продукция химической промышленности, сельскохозяйственная продукция, а также машины и различное промышленное оборудование. Кооперационные хозяйственные связи предприятий этих трех крупнейших экономик ЕАЭС традиционно хорошо функционируют еще со времен СССР, и российским производителям удалось занять и на протяжении уже 30 лет удерживать крупные ниши на рынках Беларуси и Казахстана, организовав взаимовыгодную экономическую кооперацию с местными производителями.

Если рассматривать товарооборот внутри ЕАЭС, то у Армении, в 2021 году, на Россию, как торгового партнера, пришлось 95% от экспорта, для Беларуси этот показатель составил 93%, для Казахстана 88%, а у Киргизии он был 46%. Анализ структуры взаимной торговли государств-членов ЕАЭС, отчетливо свидетельствует о небольшом росте доли России в товарообороте внутри Союза. Так объем товарооборота России с Беларусью и Казахстаном в 2021 году составил 88% от совокупного товарооборота между государствами – членами ЕАЭС, а товарооборот России со всеми странами Союза составил уже 95% от совокупного товарооборота ЕАЭС. Следовательно, доля взаимной торговли Армении, Беларуси, Казахстана и Киргизии в совокупном объеме торговли ЕАЭС составляет лишь 5% [2]. Это однозначно говорит, что о том, что в организации своей внутрисблоковой торговли все страны ЕАЭС ориентируются на Россию, как на основного партнера. Данный факт свидетельствует о том, что, к сожалению, не происходит существенного качественного и количественного развития экономик Армении и Киргизии. В условиях невысоких темпов роста экономик государств ЕАЭС, слабо развиваются новые межгосударственные кооперационные связи между их национальными производителями, практически не происходит изменений в структуре импорта и экспорта по группам товаров.

Это же является показателем того, что за годы существования ЕАЭС, не произошла какая – либо серьезная

трансформация экономик государств Союза, которая бы привела к изменению структуры внутриблоковой торговли. Не были осуществлены планы по развитию экономической специализации государств – участников ЕАЭС, позволившие бы им более полно занять отдельные ниши на рынке ЕАЭС, вытеснив поставщиков из третьих стран, и органично дополнив экономическое и производственное развитие друг друга. Основной статьей товарооборота между государствами ЕАЭС по-прежнему остается минеральное сырье, и топливо, которое отчасти дополняется продукцией химической промышленности, сельскохозяйственной продукции и традиционных поставщиков в сфере машино и приборостроения. К сожалению, государства ЕАЭС не в полной мере используют те преимущества, которые получают в результате своего участия в региональном экономическом интеграционном объединении.

Необходимо отметить, что в стоимостном выражении, объем взаимных экспортных поставок в ЕАЭС с 2015 года значительно увеличился, но удельный вес государств - членов во взаимной торговле практически не изменился. Доля российского экспорта в страны ЕАЭС с 2015 г. не изменилась, оставшись на уровне примерно 63%, а удельный вес взаимной торговли других государств ЕАЭС незначительно вырос с 3,4 до 5% от совокупного взаимного товарооборота ЕАЭС [1]. Это показывает, что, хотя масштабы торговли в ЕАЭС и нарастают, кардинального перестроения и развития экономик государств ЕАЭС не происходит. Интересна структура товарооборота Беларуси – в 2021 году 40% белорусского экспорта пришлось на ЕАЭС [2]. В вопросах активного освоения рынков ЕАЭС и постоянного наращивания экспорта в рамках внутриблоковой торговли Беларусь значительно опережает другие страны союза, демонстрируя эффективное использование преимуществ организации международной торговли внутри интеграционного объединения.

Анализ соотношения взаимного экспорта стран – членов ЕАЭС на фоне совокупного товарооборота Союза также подтверждает преимущественную ориентацию стран Союза на торговлю с внешними партнерами из числа третьих стран. В 2021 году доля взаимной торговли государств-членов ЕАЭС составила 14,6% от совокупного товарооборота Союза [2]. Это также убедительно доказывает, что не произошло трансформации экономик стран ЕАЭС с изменением структуры их экономик, углублением экономической интеграции между ними,

сопровождающейся развитием внутриблоковой экономической специализации, диверсификации и росту экспортоориентированности их экономик, с одновременным повышением значения экспорта на рынки стран ЕАЭС в сравнении с экспортом в третьи государства.

По соотношению объемов товарооборота внутри Союза к совокупному товарообороту, ЕАЭС серьезно уступает другим интеграционным объединениям. Так, например, по состоянию на 2019 год, доля взаимной торговли в Европейском союзе составляла 61,8%, в НАФТА – 39,9%, в Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) – 22,7%, а в Меркосур (общий рынок стран Южной Америки) – 14,1% [3].

### **Список использованной литературы:**

1. Статистика внешней и взаимной торговли товарами ЕАЭС [Электронный ресурс]: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/de\\_p\\_stat/tradestat/Pages/default.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/de_p_stat/tradestat/Pages/default.aspx); (дата обращения- 11.08.2022 г.)
2. Об итогах внешней и взаимной торговли товарами государств – членов Евразийского экономического союза – экспресс информация. [Электронный ресурс]: [https://eec.eaunion.org/upload/iblock/d90/Jan\\_Dec\\_202021.pdf](https://eec.eaunion.org/upload/iblock/d90/Jan_Dec_202021.pdf); (дата обращения- 21.09.2022 г.)
3. Евразийская экономическая интеграция: перспективы развития и стратегические задачи для России / Бордачев Т., Вишневский К., Глазатова М. и др. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. – 123 с.;
2. Евразийская экономическая интеграция / Коршунов Д., Винокуров Е., Демиденко М. и др. – Санкт-Петербург: ЦИИ ЕАБР, 2017. – 88 с.;
3. Вардомский, Л.Б. Пространственное измерение евразийской интеграции / Л.Б. Вардомский // Региональные исследования – 2021. - № 4 (7) – С. 18-29.
4. ЕЭК. Евразийский экономический союз. Цифры и факты. – Москва: Евразийская экономическая комиссия, 2021 г. – 94 с.;
6. Trade Map [Electronic resource]: Trade Map – Trade statistics for international business development. Mode of access: <https://www.trademap.org/> (дата обращения- 21.09.2022 г.)

© Д.В. Сидорков, 2022

### **Современные проблемы регулирования представительских правоотношений**

В настоящее время институт представительства находится в процессе развития и видоизменения в связи с тем, что меняется форма и содержание гражданских правоотношений, поэтому и сам институт нуждается в актуализации. На практике возникают проблемы при осуществлении представителями своих полномочий. Рассмотрим некоторые из них.

Множество судебных споров возникают в связи с неурегулированностью отношений представительства, которые возникают из обстановки [1]. Данный вид представительства можно отнести к смешанному представительству, так как он основан на сочетании добровольного и законного представительства. Главная особенность этого представительства заключается в том, что представительские отношения не закреплены в документе. Соответственно, из-за отсутствия документального оформления представительских отношений возникает множество вопросов. Например, непонятно в какой именно обстановке представитель может без официального документа осуществлять свои полномочия, а также каким образом установить, что представитель действовал в качестве представителя, исполнял свои полномочия или, наоборот, превышал их. Таким образом, субинститут представительства из обстановки не урегулирован полностью в современном законодательстве, поэтому на практике очень часто возникают правовые споры.

Стоит отметить, что в гражданском законодательстве установлены только последствия сделок, совершенных неуполномоченным представителем или при превышении им полномочий. Кроме того, закон не предусматривает ответственности за совершение неуполномоченным представителем юридических действий за доверителя.

В судебной практике существует презумпция, согласно которой «риск отсутствия или превышения представительских полномочий несет лицо, создавшее соответствующую обстановку» [2, с. 500]. То есть, в случае если собственник магазина наделил

работника полномочиями по продаже товара, выдал ему рабочую форму, допустил его к кассовому оборудованию, то такой собственник фактически своими действиями показывает покупателям, что продавец выступает в интересах магазина. Вследствие этого именно собственник магазина будет нести все правовые последствия за действия продавца.

Таким образом, данный вид представительства не урегулирован законом, не нашел однозначного разрешения в судебной практике. Несмотря на выявленную презумпцию, остаются нерешёнными ряд вопросов, с которыми мы можем встретиться, рассмотрев реальные примеры в гражданском судопроизводстве.

Например, на практике возникают случаи, когда оспариваются действия работника, которые имеют на руках печать ЮЛ и совершают определенные действия. Так к одному из признаков обстановки, которая является основанием для возникновения представительства, в судебной практике относят наличие у представителя печати юридического лица, но при условии, что в судебном процессе юридическое лицо не заявляло о потере печати или ее подделке [3].

Существует на практике ещё один пример обстановки, который является основанием для возникновения представительских отношений: сотрудник канцелярии, имеющий полномочие на получение корреспонденции и принимающий корреспонденцию, является примером представительства, возникшего из обстановки. Данное положение закреплено в ч. 3 ст. 123, п. 4 ч. 4 ст. 123 АПК РФ [4].

Рассмотрим вид представительства, основанный на договоре. Такое представительство предполагает, что основанием для его возникновения может выступать не только доверенность, но и договор. Например, договор поручения, договор доверительного управления имуществом, договор простого товарищества, агентский договор и другие договоры, которые заключаются между сторонами. Такие договоры должны определять пределы и срок полномочий представителя. Таким образом, в данном случае договор содержит в себе положения, которые обычно закрепляются в доверенности.

В п. 4 ст. 185 ГК РФ закреплена возможность наделения полномочиями представителя на основании письменного договора [7]. Стоит заметить, что данная статья действующего закона имеет очень широкое толкование, так как она не ограничивает вид договора, который содержит специальное уполномочие. Кроме того,

это может быть не только договор, который закрепляет представительские отношения между представляемым и представителем, но и любой договор между представляемым и третьим лицом. Также это может быть решение собрания, которое закрепляет полномочия представителя на совершение юридических действий от имени доверителя. На практике встречаются случаи, когда полномочия представителя закрепляются в соответствующей организации. Например, в банке, когда лицо вносит вклад, он может написать заявление, по которому может назначить себя представителем для совершения определенных действий от своего имени в этом банке. В таких ситуациях закон требует оформления представительских отношений с соблюдением всех правил составления доверенности, которые закреплены в ГК РФ. То есть, если представительские полномочия включены в договор, то они должны отвечать всем требованиям, которые распространяются и на доверенность, но в юридической практике существуют некоторые проблемы при применении такого вида закрепления представительских отношений [5, с. 71].

Доверенность, закрепляющая полномочия представляемого, обращена к третьим лицам, в отношении которых представитель выступает от имени доверителя. Соответственно, третье лицо должно иметь возможность удостовериться в наличии у представляемого полномочий для совершения определенных юридических действий.

Можно сделать вывод, что закрепление полномочий представителя внутри договора не всегда бывает удобной формой, так как третьему лицу нужно будет предоставить договор, в котором закреплены данные полномочия. Главная проблема заключается в том, что третьему лицу придется рассмотреть все условия данного договора, чтобы понять имеются ли в действительности эти полномочия, действует ли представитель в интересах доверителя или в своих собственных. Процедура проверки полномочий займёт более длительное время, нежели если бы эти полномочия были закреплены в отдельной доверенности. В целом, данная проблема не является серьезным препятствием для дальнейшего закрепления представительских отношений в договорах. Единственное необходимо при составлении таких договоров стоит выделять определенные разделы или главы, в которых будут содержаться четко прописанные полномочия.

Рассмотрим проблемы, возникающие при составлении доверенности со множественностью лиц. В пунктах 5, 6 статьи 185

ГК РФ закреплена возможность выдачи доверенности представляемым нескольким представителям, а также возможность выдачи несколькими представляемыми совместно одной доверенности [7]. При этом в законе не пояснено можно ли совмещать первое со вторым. Кроме того, непонятно возможна ли выдача одной и той же доверенности несколькими представляемыми нескольким представителям. При оформлении такого вида доверенностей на практике могут возникать различные споры и риски.

Доверенность со множественностью лиц обладает рядом целесообразных и выгодных причин, но в юридической практике сталкиваются с некоторыми проблемами. Ведь доверенность, выданная нескольким представителям с правом действия каждого самостоятельно, возможна к выдаче, но существует риск удвоения полномочий. Такая ситуация возможна, когда представители не осведомлены о действиях друг друга. То есть, два представителя заключили один и тот же договор с третьим лицом или совершили одинаковые сделки. Таким образом, наличие множества представителей может привести к нарушению стабильности гражданского оборота.

Но существуют некоторые способы, чтобы избежать подобную ситуацию. Например, при составлении доверенности представляемый может указать в ней, что представители могут совершать юридические действия только совместно, тогда сделка, совершённая одним из представителей, указанных в доверенности, не будет обязательна для представляемого (п. 5 ст. 185 ГК РФ) [7].

Стоит отметить, что при наличии условия в доверенности, что представители должны действовать обязательно совместно, то отсутствие возможности у одного из представителей, указанных в доверенности, осуществлять свои полномочия в связи с различными обстоятельствами, прекращает действие доверенности [5, с. 73].

Изучив негативные последствия и сложности в применении доверенности с множественностью лиц, можно сделать вывод, что перечень оснований прекращения действия доверенности в ст. 188 ГК РФ является неполным и требует дополнения [7]. В данную статью стоит внести дополнение о том, что действие доверенности прекращается вследствие смерти представителя или одного из представителей, осуществлявших полномочия совместно, признания его недееспособным или безвестно отсутствующим [5, с. 73].



Таким образом, доверенность со множественностью лиц на одной из сторон создаёт различные риски и возможность возникновения неблагоприятных последствий для доверителя. Но при этом позволяет доверителю поручить реализацию своих прав и обязанностей нескольким лицам, что создает возможность более эффективно, быстро и качественно «закрывать» определенные задачи, которые возникают в деловой практике. Например, в случае судебного представительства, когда один профессиональный представитель (адвокат или юрист) не может явиться в суд, вместо него может явиться в суд иной представитель, указанный в доверенности и реализовывать необходимые права и обязанности.

В институте представительства возникает проблема, связанная с проверкой подлинности доверенности. На практике часто возникает ситуация, когда не совпадает момент выражения воли доверителя на отмену доверенности и доведение этой информации до представителя и третьего лица. То есть третье лицо или представляемый могли заблуждаться в отмене представителем доверенности, но действия, которые совершены представителем после прекращения действия доверенности, часто не отражают интересы доверителя или третьих лиц, с которыми было совершено юридическое действие. Таким образом, в данном случае есть риск злоупотребления правом со стороны любых субъектов данных правоотношений, которые совершали различные действия после отмены доверенности. Итак, данная проблема является распространённой в юридической практике и требует решения.

Благодаря научно-техническому прогрессу и развитию информационных технологий была создана новая информационная система в сфере представительства, которая позволяет проверить подлинность доверенности и её действие. Данную информацию можно найти в открытом доступе на официальном сайте Федеральной нотариальной палаты [6], где собраны все сведения о подлинности доверенностей и сроках их действия. Благодаря данному сервису больше не нужно выяснять и доказывать информацию об оповещении представителя о прекращении доверенности, насколько добросовестны ли третьи лица, совершившие с представителем юридические действия, основанные на уже не действующей доверенности. Стоит заметить, что сервис сохраняет тайну личной жизни доверителя и его коммерческую тайну. Таким образом, данная система упрощает процедуру отмены доверенности, создаёт более удобные условия для участников представительских отношений, а также предотвращает множество

споров и конфликтов в гражданских правоотношениях, так как на практике наблюдается тенденция поддельных доверенностей.

На данном сервисе можно найти информацию о доверенностях, которые нотариально удостоверены, но реестра доверенностей юридических лиц не существует, что, по нашему мнению, порождает некоторые сложности в представительских отношениях между юридическими лицами. Соответственно, в предпринимательской деятельности возникают проблемы с выяснением подлинности доверенности, оповещением представителей о прекращении действия доверенности и другие. Таким образом, создание информационного реестра доверенностей, созданных между юридическими лицами, упростит представительские отношения и предотвратит некоторые судебные споры. В данном случае возможно изначально ввести данный реестр как добровольный (пробный проект). В случае внесения данных о выдаче доверенности и ее условиях в такой реестр, необходимо предусмотреть возможность присваивать QR-код доверенности, который будет быстро проверяться при наведении на него телефоном любым лицом. Данный институт повысит уровень доверия между контрагентами, что безусловно позитивно скажется на позитивному развитию делового оборота.

Изучив основные проблемы, связанные с применением института представительства на практике, можно сделать вывод, что законодатель продолжает работу над данным правовым механизмом, так как для исключения пробелов в правовом регулировании института представительства необходимо актуализировать законодательство, согласно последним тенденциям развития общественных отношений, а также создать информационные сервисы для хранения информации об уполномоченных лицах и доверенностях. Данные меры благоприятно повлияют на гражданские правоотношения и предотвратят большое количество судебных споров, так как вся информация будет систематизирована и актуальна, а субъекты представительских отношений будут вовремя осведомлены о начале и прекращении действия доверенности, а также своих полномочиях.

### **Список использованной литературы:**

1. Постановление Арбитражного суда Северо-Западного округа от 29.08.2022 № Ф07-10909/2022 по делу № А66-13558/2020 // СПС КонсультантПлюс.

2. Васильков В. С. Актуальные проблемы института представительства в гражданском праве / В. С. Васильков // Трибуна ученого. 2020. № 12. С. 494-511.

3. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 11.03.2020 № Ф03-391/2020 по делу № А51-5403/2019 // СПС КонсультантПлюс.

4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Парламентская газета. № 140-141. 27.07.2002.

5. Невзгодина Е. Л. Институт представительства в отечественном гражданском праве // Вестник Омского университета. Серия: Право. 2019. Т. 16. № 1. С. 67-78.

6. Федеральная нотариальная палата [Электронный ресурс] // URL: <https://notariat.ru/ru-ru/> (дата обращения: 20.10.2022).

7. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Российская газета. № 238-239. 08.12.1994.

© Скорик К. А., 2022

---

УДК 336.2

Соколикowa Я.Д., Лещёв В.А.,  
студенты,

Научный руководитель: Юзеева: Е.Г., Азанова Н.Н.,  
преподаватели,

Шадринский филиал Финуниверситета, г. Шадринск

### **Преимущества и недостатки использования личного кабинета налогоплательщика физических и юридических лиц**

**Аннотация:** В данной статье рассмотрен кабинет налогоплательщика, представленные им для клиентов возможности и функции. Представлены преимущества и недостатки представленного Интернет-ресурса. Данная статья может быть полезна каждому в рамках его саморазвития.

**Ключевые слова:** налогоплательщик, преимущества, недостатки, возможности.

Sokolikova Y.D., Leshev V.A.,

Students,  
Scientific adviser: Yuzeeva E.G., Azanova N.N.,  
Teachers,  
"Shadrinsky Financial and Economic College"

## **Advantages and disadvantages of using a personal account of a taxpayer of individuals and legal entities**

**Annotation:** This article discusses the capabilities and functions of the office of a tax officer. Offers of benefits and the appearance of the presented Internet resource. This article may be useful for users as part of their self-development.

**Key words:** taxpayer, advantages, disadvantages, opportunities.

Посетить налоговую - не самое лёгкое и быстрое действие, как нам всем известно. Но и прогресс не стоит на месте: с прошлого года для юридических и физических лиц стал доступен кабинет налогоплательщика.

Личный кабинет налогоплательщика — это информационный ресурс, который размещен на официальном сайте ФНС России и может использоваться, в частности, для получения налогоплательщиком документов от налогового органа, а также для передачи в налоговый орган документов (информации), сведений в электронной форме.

Давайте рассмотрим все плюсы и минусы данного Интернет-ресурса и сделаем выводы по его использованию.

Главнейшим достоинством «Личного кабинета налогоплательщика» является возможность по максимуму сэкономить свое рабочее время, минимально сведя свои личные визиты в налоговую инспекцию.

Используя личный кабинет, налогоплательщик имеет возможность взаимодействовать с налоговым органом, используя лишь Интернет, контролировать состояние своих расчетов по налогам, получать налоговые уведомления, направлять заявления на получение налоговых вычетов, оплачивать налоги и т.д.

Использование «личного кабинета» направлено на совершенствование электронного документооборота между налоговыми органами и налогоплательщиками, сокращение сроков получения документов, предусмотренных законодательством, и

расходов, связанных с их направлением, как со стороны налоговых органов, так и налогоплательщиков.

Личный кабинет налогоплательщика юридического лица» дает возможность:

- подать документы на внесение изменений в сведения, содержащиеся в ЕГРЮЛ;
- направлять в налоговый орган сообщение об открытии/закрытии счета;
- поставить/снять или внести изменения в сведения об обособленном подразделении;
- поставить/снять с учета организацию плательщика ЕНВД;
- получать и работать со всей информацией по расчетам с бюджетами, уточнять назначение платежа;
- подавать запрос на получение перечня бухгалтерской и налоговой отчетности, представленной в отчетном году (в электронном виде);
- получать выписку из ЕГРЮЛ (на бумажном носителе, в электронной форме) в отношении самого себя;
- получать выписку из ЕГРН (о себе) в электронной форме;
- получать информацию о ходе исполнения заявлений и запросов;
- составлять и направлять обращение в ФНС России.

Минус только один - для получения доступа к сервису необходимо наличие квалифицированного сертификата ключа проверки электронной подписи (ключ ЭП). А это дополнительные финансовые вложения (если у Вас нет сертификата ключа для сдачи отчетности). Если же Вы уже сдаете отчетность по электронным каналам связи, то этот сертификат подойдет для личного кабинета и не надо будет дополнительных затрат.

Сервис «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц» дает возможность контролировать состояние расчетов с бюджетом, формировать и распечатывать налоговые уведомления и квитанции на уплату, оплачивать налоговые платежи через онлайн-банк, обращаться в налоговые органы по интересующим вопросам без личного визита, а также отслеживать статус камеральной проверки налоговой декларации по форме 3-НДФЛ на получение вычетов.

Пользователи Сервиса могут заполнять и направлять в налоговый орган декларацию по форме 3-НДФЛ в онлайн режиме без скачивания и установки программы на компьютер. Сервис прост

в использовании и не требует наличия у пользователя каких - либо специальных знаний.

Кроме того, у пользователей Сервиса есть возможность получения актуальной информации о начисленных имущественных налогах физических лиц и, соответственно, возможность своевременного исполнения своих налоговых обязательств, что позволит избежать начисления пени и применения принудительных мер взыскания задолженности.

Обращаем внимание, что получить доступ к Личному кабинету налогоплательщика, можно с помощью учетной записи на Едином портале государственных и муниципальных услуг. Физическое лицо, зарегистрированное на ЕПГУ и имеющее подтвержденную учетную запись, может авторизоваться в Личном кабинете налогоплательщика без посещения налоговой инспекции. инета и не надо будет дополнительных затрат.

#### **Список использованной литературы:**

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 30.11.2016).
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 30.11.2016).
3. Агузарова Ф.С. Федеральные налоги и сборы Российской Федерации // проблемы и перспективы развития // Вопросы управления, 2016. - № 3 (21). – С. 92-100.
4. Майбуров И.А. Налоговая система России: выбор дальнейшего пути реформирования // Финансы 2012. - № 8. - С. 45.
5. Мороз В.В. Налоговая система РФ на современном этапе ее развития // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал, 2013. - № 6. – С. 250-252.
6. Налоги и налоговая система Российской Федерации. Учебник и практикум. - Москва: ИЛ, 2015. - 544 с.

© Я.Д. Соколикова, В.А. Лещёв, 2022

Статный М.С.,  
Студент,  
Научный руководитель: Земляченко Я.В.,  
к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,  
Юридический институт ФГАОУ ВО «Белгородский  
государственный национальный исследовательский университет»

**Гражданско-правовая характеристика договора о  
подключении (технологическом присоединении)  
газоиспользующего оборудования и объектов  
капитального строительства к сети газораспределения**

**Аннотация.** Договор о подключении, это неотъемлемая часть программы государства по догазификации частных домовладений, расположенных на территориях, где уже имеется газораспределительная инфраструктура. Данная программа, направлена на повышение уровня газификации российских регионов, что значительно должно повысить качество жизни населения.

К сожалению, до сих пор в Российской Федерации остались негазифицированные территории. Поэтому, государство решило окончательно разрешить указанную проблему в максимально сжатые сроки.

**Ключевые слова:** газораспределительная организация, гражданско-правовая характеристика, договор, единый оператор газификации, подключение, сеть газораспределения.

По договору о подключении одна сторона (исполнитель), осуществляет деятельность, на основании заявления второй стороны (заявитель), по подключению частного домовладения заявителя к сети газораспределения, принадлежащей на праве собственности исполнителю, заявитель обязан оплатить предоставляемую услугу по подключению, а третья сторона (оператор газификации), обеспечивает своими действиями подключение заявителя к газораспределительной сети.

Принимая во внимание указанное определение, договор о подключении является разновидностью договора возмездного оказания услуг, вместе с тем, в научной среде до сих пор ведутся бурные обсуждения, касательно данного вопроса.

Многие специалисты-правоведы на сегодняшний день так и не сошлись в едином мнении, касательно истинной природы договора о подключении. В подтверждение нашей позиции, можно привести следующий аргумент. В соответствии с рассматриваемым договором, заявитель, как одна из сторон обязательственных отношений по подключению, осуществляет оплату именно за услуги по подключению его к газораспределительной сети и ни за что более. К тому же, создаваемые дополнительные объекты, отвечающие за регулирование газораспределительной инфраструктуры, не переходят в собственность заявителя, а остаются принадлежать оператору.

Данный договор имеет публичный характер, поскольку заключается с любым лицом, обратившемся в газораспределительную организацию, за осуществлением подключения его недвижимости или оборудования к газораспределительной сети.

Помимо прочего, договор является консенсуальным, поскольку без согласования всех условий по подключению, таких как: сроки, плата за услугу, технические моменты и так далее, договор не будет заключен. Является взаимным, что обусловлено его возмездностью.

Предметом договора будет считаться оказываемая исполнителем услуга по подключению газоиспользующего оборудования и объектов капитального строительства заявителя к сети газораспределения. Понуждение к его заключению не допускается, что соответствует основополагающему в гражданском праве принципу свободы договора, закрепленного в статье 421 Гражданского кодекса РФ [1]. Что не мало важно, данное положение напрямую закреплено в Правилах подключения, утвержденных Постановлением Правительства РФ от 13.09.2021 г. № 1547 [4].

По субъектному составу договор о подключении квалифицируется как многосторонний в силу того, что договорные правоотношения возникают между заявителем, исполнителем и единым оператором газификации (региональным оператором газификации).

Заявителями договора о подключении могут выступать как юридические, так и физические лица, а также индивидуальные предприниматели, которые только планируют приступить или уже приступили к строительству или реконструкции объекта капитального строительства с дальнейшим его подключением (технологическим присоединением) к сети газораспределения или



подключение (технологическое присоединение) уже существующего объекта капитального строительства к сети газораспределения. Кроме этого, для юридических лиц, обладающих на праве собственности сетью газораспределения, при присоединении её к другой сети газораспределения, в том числе при строительстве либо реконструкции газораспределительной сети.

Исполнитель — это только газораспределительная организация, имеющая в своей собственности газораспределительную сеть, к которой заявитель решил подключить свой объект капитального строительства или же свою газораспределительную сеть.

Под единым оператором газификации понимается владеющая на праве собственности Единой системой газоснабжения организация или её аффилированное лицо. С 15 декабря 2021 года Распоряжением Правительства Российской Федерации [3] общество с ограниченной ответственностью «Газпром газификация» было назначено единым оператором газификации по всей стране. Именно «Газпром газификация» стал единым по всей стране центром по ответственности связанной с вопросами газификации и обеспечения подключения домовладений к сетям газораспределения.

Региональным оператором газификации является организация, не обладающая статусом единого оператора газификации, но выполняющая обязанности на территории того или иного субъекта России по эксплуатации и развитию сетей газораспределения, по подачи газа потребителям и обслуживанию объектов газораспределительной отрасли, а также имеющая в своём законном распоряжении газораспределительные сети, обладающие наибольшей протяжённостью чем сети иных газораспределительных организаций находящихся в том же субъекте, или владеющая наибольшим числом заключённых договоров по оказанию услуг транспортировки газа потребителям и наибольшим объёмом поставляемого газа.

Говоря о обязанностях исполнителя по договору о подключении (технологическом присоединении), необходимо выделить следующее: во-первых, газораспределительная организация должна гарантировать подготовку необходимой проектной документации; во-вторых, в предусмотренный договором срок произвести строительство либо реконструкцию сети газораспределения, находящейся за пределами земельного участка заявителя, до точки подключения (если в этих работах есть необходимость); в-третьих, провести все подготовительные

мероприятия обеспечивающие подключение объекта капитального строительства к сети газораспределения и запуск газа по ней в определённый договором срок; в-четвёртых, информировать заявителя о выполнении работ по присоединению; в-пятых, нести ответственность за эксплуатацию сетей газораспределения, подключённых к объектам капитального строительства заявителя; в-шестых, надлежащим образом исполнить обязательства по заключённому договору.

Заявитель, как одна из сторон договора, обязан: подготовить свой объект капитального строительства и оборудование к подключению, обеспечить беспрепятственный доступ исполнителя на земельный участок, где расположен объект капитального строительства, своевременно произвести оплату услуг, предоставленных исполнителем по подключению, подписать акт о подключении к газораспределительным сетям. После подписания акта заключить договор с исполнителем о техническом обслуживании газораспределительной сети и газопотребления, а также заключить договор поставки газа.

В том случаи, если исполнитель в силу объективных причин не может выполнить возложенных на него обязательств по договору, его права и обязанности после согласования переходят единому оператору газификации или региональному оператору газификации, со дня получения от исполнителя уведомления о невозможности осуществить своих обязательств по заключённому договору.

Таким образом, проведённый гражданско-правовой анализ договора о подключении дает ясное понимание того, что это договор возмездного оказания услуг, предметом которого является услуга по подключению частного домовладения к сети газораспределения принадлежащей на праве собственности организации. В этой связи, есть основания рассмотреть вопрос о внесении поправок п.2 ст.779 ГК РФ [2], где среди всего перечня услуг, указать услугу по подключению (технологическому присоединению) и изложить данный пункт статьи нынешней редакции в следующем виде: "Правила настоящей главы применяются к договорам оказания услуг связи, медицинских, ветеринарных, аудиторских, консультационных, информационных услуг, услуг по подключению (технологическому присоединению), услуг по обучению, туристическому обслуживанию и иных, за исключением услуг, оказываемых по договорам, предусмотренным главами 37, 38, 40, 41, 44, 45, 46, 47, 49, 50, 51, 53 настоящего Кодекса".

### **Список использованной литературы:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – Ст. 410.
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 15.01.2021 № 3603-р // Собрание законодательства РФ – 2021 – № 51. – Ст. 8960.
4. Постановлением Правительства Российской Федерации от 13.09.2021 № 1547 "Об утверждении Правил подключения (технологического присоединения) газоиспользующего оборудования и объектов капитального строительства к сетям газораспределения и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. – 2021. – № 38. – Ст. 6641.

© М.С. Статный, 2022

---

**УДК 620.9**

Тагилова А.М.,  
студентка 1 курса аспирантуры,  
ФГБОУ ВО «Московский государственный технологический  
университет «СТАНКИН», г. Москва

### **Состояние энергосбытовой отрасли**

**Аннотация:** Энергетический кризис, обострившийся в результате политизации отношений России и Европы и затронувший различные сферы отечественной экономики, оказывает непосредственное влияние на все субъекты энергетической отрасли, включая энергосбыт. Преодоление последствий данного кризиса приведет к пересмотру устоявшегося функционирования энергосбытовых компаний. В статье рассматриваются факторы, повлиявшие на возникновение энергетического кризиса, и перспективы развития энергосбытовых компаний в условиях современной неопределенности.

**Ключевые слова:** электроэнергетика, энергетический кризис, энергосбытовые компании, конкурентоспособность энергосбытовой отрасли, антикризисная политика, факторы энергетического кризиса, энергопотребление, энергетическая безопасность.

Текущая ситуация в мировой экономике и геополитике оказывает беспрецедентное влияние как на энергетическую отрасль всего мира, так и на энергетику Российской Федерации (РФ), в частности. Мир столкнулся с глобальным энергетическим кризисом беспрецедентной глубины и сложности, который оказывает значительное влияние на домохозяйства, предприятия и целые экономики, вызывая ряд краткосрочных ответных мер со стороны правительств, а также более глубокие дебаты о способах предотвращения подобных сбоев в будущем.

Являясь главным вопросом информационно-политической повестки, энергетический кризис, вызванный нарушением структуры спроса и предложения и разрушением давних торговых отношений, характеризуется в первую очередь повышением стоимости природного газа, поставив под сомнение успешность и продуманность стратегии декарбонизации и придав новое направления дискуссиям о роли и месте ископаемых видов топлива в энергобалансе.

Прежде всего основной проблемой энергетического кризиса в РФ являются взаимоотношения России с ЕС, а именно их политизация, которая в первую очередь подрывает энергетическую безопасность ЕС, являющейся проблемной областью ввиду сильной зависимости стран ЕС от импорта энергоресурсов. Так, события, случившиеся в феврале 2022 г. оказали и без того нарастающее давление на рынке электроэнергии. Эти действия подорвали то, что было восстановлено после пандемии, и с новой силой повлияли на ослабленные цепочки поставок и производственные мощности и привели к полномасштабным потрясениям на энергетических рынках, наносящим серьезный ущерб мировой экономике [4].

По состоянию на сентябрь 2022 года поставки российского газа в Европейский союз сократились на 80%, также Европейский союз приостановил импорт угля из России. Данный запрет означает, что поставки угля от крупнейшего внешнего поставщика Европы упали до нуля по состоянию на август 2022 г. На данный момент добыча и экспорт российской нефти остаются близкими к довоенным уровням, несмотря на то что некоторые страны, такие

как Соединенные Штаты и Соединенное Королевство, вводят немедленные ограничения на торговлю нефтью. Это, естественно, создало значительные давление на европейские и мировые газовые балансы.

Другой основной проблемой, которая способствовала кризису в России, является сохраняющийся высокий уровень зависимости Европы от российских энергоносителей. Поставки энергоносителей обеспечивают треть экспортных доходов страны, ввиду чего лишившись потребителей в Европе Россия сталкивается с серьезными экономическими последствиями. Однако уже сейчас правительством РФ взят курс на переориентацию на азиатские рынки. Конечно, азиатский рынок сбыта российских энергоносителей не сможет в ближайшее время компенсировать потребление Европы, но данный шаг позволит сократить разрыв экспортных доходов страны.

Рассматривая причины возникшего энергетического кризиса необходимо отметить, что основной причиной была скорость восстановления экономики после спада, вызванного пандемией в 2020 году, что привело к растягиванию всевозможных цепочек поставок, в том числе поставок топлива. Были также факторы, связанные с погодой, частые перебои в поставках, связанные с техническим обслуживанием, отложенным с 2020 года в результате пандемии, и то, что МЭА назвало «искусственной стесненностью» на рынках, все вышеперечисленное оказало воздействие на рынок электроэнергии.

Основной дисбаланс, который формировался несколько лет, связан с инвестициями. В течение пяти лет после заключения Парижского Соглашения, объем инвестиций, направляемых на энергетические переходы, оставался неизменным на уровне около 1 триллион долларов США в год. Поскольку в течение этого периода затраты на экологически чистые энергетические технологии продолжали снижаться, этого было достаточно для увеличения объема внедрения в годовом исчислении. Но этого по-прежнему не хватало для поддержки коренной трансформации энергетической системы. Только за последние два года, 2021 и 2022, расходы на чистую энергию заметно выросли.

Другая сторона инвестиционной монеты – это расходы на ископаемое топливо. Этот показатель быстро снизился после падения цен на нефть в 2014-15 годах, что отражает снижение доходов и разочарование инвесторов, а также низкая доходность, которую получали нефтяные и газовые компании. Даже сегодня,

несмотря на более высокие цены и огромные непредвиденные доходы для нефтегазовой отрасли в 2022 году, расходы на добычу полезных ископаемых являются единственным значительным сегментом инвестиционной картины, который остается ниже уровней, существовавших до Covid.

В итоге существует несколько основных причин энергетического кризиса (рис.1) [3].

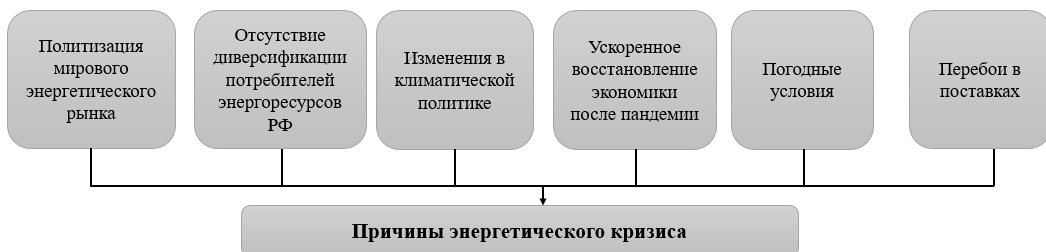


Рис.1 Причины возникновения энергетического кризиса

Воздействие данных факторов на рынок электроэнергии, которые по своей сути не являются структурированными, а больше относятся к моментальным, возникшим в результате разнородных тенденций, является распространенным объяснением современного энергетического кризиса.

Таким образом, можно сделать вывод, что сам по себе энергетический кризис возник не в результате стечения обстоятельств, а по причине ориентации энергетического рынка на политические и идеологические цели, отодвинув на второй план главную задачу – эффективность.

Неотъемлемое влияние данный энергетический кризис оказывает на деятельность энергосбытовых компаний, обеспечивающих приток средств производителям электроэнергии и сетевым организациям. Четкая организация энергосбытовыми компаниями расчетов с потребителями электроэнергии и своевременная оплата за неё напрямую влияет на финансовое состояние всех субъектов электроэнергетики, как электросетевых компаний, так и генерирующих компаний.

Значительную долю потребителей электроэнергии всех энергосбытовых компаний составляют производственные предприятия. Так по итогам первого полугодия 2022 г. объем промышленности вырос на 2 % по сравнению с 2021 г.

По итогам 6 месяцев 2022 г. рост продемонстрировали предприятия по добыче полезных ископаемых (+4,2%) и обрабатывающие производства (+0,7%).

По данным Росстата, за первые 6 месяцев 2022 г. добыто на 3,3% больше нефти (с учётом газового конденсата), чем годом ранее. Объём добытого сырья составил 263 млн т. Однако добыча природного газа и производство СПГ в I полугодии снизились на 6,6% и 7,7% соответственно. Добыча прочих полезных ископаемых включает в себя сырьё для проведения строительных работ и производства материалов вследствие восстановления спроса со стороны строительной отрасли.

В секторе обрабатывающей промышленности наблюдается неоднозначная ситуация. С одной стороны, из-за переориентации производства на внутренний спрос произошёл рост ИПП в ряде отраслей, особенно в фармацевтике и производстве стройматериалов. Так, по итогам I полугодия 2022 г. рост индекса потребительской способности обрабатывающей отрасли обеспечили следующие сектора экономики, который представлены на рисунке 2.



Рис.2 Сектора экономики, обеспечившие рост ИПП в I полугодии 2022 г., %

Однако, в связи с энергетическим кризисом производственные сектора экономики, сбыт которых был направлен на экспорт, пострадали сильнее всего. К ним относятся деревообработка, химическая отрасль, металлургическое производство. Помимо этого, сокращение производственных

объёмов зафиксировано в отраслях, которые в большей степени зависят от импортных комплектующих, материалов, машин и оборудования. К ним относятся автомобилестроение и лёгкая промышленность.

Кроме того, во II полугодии 2022 г. после летнего оживления промышленное производство стало снова снижать свои производственные показатели. В первую очередь это связано с падением экспорта и закрытием западных рынков. Кроме того, приближение нефтяного эмбарго, а также изъятия полумиллиона работников значительно влияют на функционирование промышленности.

На сегодняшний день уже видны последствия для промышленного производства, которые вызваны энергетическим кризисом [2]:

1. Снижение финансовой возможности обновления технологического оборудования;
2. Прекращение импорта ключевых компонентов, которые оказывают значительное влияние на производственный процесс;
3. Удорожание сырья ввиду отсутствия европейских компонентов;
4. Рост кредиторской задолженности предприятий;
5. Снижение производства;
6. Закрытие логистических коридоров;
7. Снижение электропотребления;
8. Увеличение сроков поставки.

Снижение объемов электропотребления, выступая одним из последствий кризиса, значительное влияние оказывается именно на энергосбытовую отрасль.

Помимо изменения энергопотребления в России ожидается рост цен на электроэнергию. В 2023 году цена оптового рынка, по прогнозу профильного регулятора, вырастет на 8,6 % из-за стагнации спроса и подорожания газа. Эксперты предупреждают, что на практике цены будут расти еще быстрее. Также в результате сложившихся обстоятельств Министерством экономического развития Российской Федерации было принято решение о переносе индексации тарифов на электроэнергию с 1 июля 2023 г. на 1 декабря 2022 г. с предельным уровнем данной индексации равной 9%.

Таким образом, в период экономической нестабильности, снижения потребления, роста цен на электропотребление для энергосбытовых компаний встает вопрос необходимо принять



следующие меры для функционирования и развития сбытовой отрасли [1]:

- стимулирование энергосбережения во всех сферах экономики;
- Создание системы поддержания малообеспеченных слоев населения;
- внедрение цифровых платформ;
- Разработка новой системы платежей для снижения риска появления дебиторской задолженности потребителей;
- модернизация отрасли с помощью проектов государственно-частного партнёрства;
- страхования рисков энергетических компаний за несвоевременное выполнение обязательств со стороны подрядчиков.

В современных условиях главный тезис заключается в том, что энергосбытовую отрасль и её взаимоотношения с потребителями нельзя отделять от общего состояния политических отношений, т.к. пока политические отношения будут оставаться в текущем состоянии, энергетические отношения также будут стагнировать. С другой стороны, энергетический кризис предоставляет возможность для энергосбытовых компаний причем не только в классическом понимании как перспективу повышения конкурентоспособности, в которой заложены серьезные возможности перехода к давно ожидаемому инновационному развитию отрасли, но и в либеральном понимании трансформации проблемы в перспективы для ее решения и предотвращения подобных ситуаций в будущем.

#### **Список использованной литературы:**

1. Трачук А. В. Уроки кризиса для сбытовых компаний в электроэнергетике // СРРМ. 2010. №2. (дата обращения: 20.11.2022).
2. Баранова Н.А., Субботина Т.Н. Проблемы промышленных предприятий в условиях геополитического кризиса и секционных ограничений // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. №5-1. (дата обращения: 20.11.2022).
3. О ситуации в промышленности в апреле-мае 2022 // Комментарии о государстве и бизнесе. Центр развития НИУ ВШЭ. - № 424. - 20 мая 2022 г. - С. 1-13. (дата обращения: 20.11.2022).
4. Годовые отчеты Ассоциации «НП Совет рынка». Режим доступа: URL: <https://www.np-sr.ru/ru/partnership/index.htm>. (дата обращения: 20.11.2022)

**Требование единства изобретения: российское и  
международное правовое регулирование**

Изобретения считаются результатами интеллектуальной деятельности и регулируются нормами патентного права. Изобретение представляет собой новое, имеющее изобретательский уровень, промышленно применимое техническое решение в любой области, относящееся к продукту или способу. При этом под продуктом понимают, в частности, устройство (изделие, конструкцию), вещество, штамм микроорганизма, культуру клеток растений или животных, а под способом – процесс осуществления действий над материальным объектом с помощью материальных средств.

Формула выражает юридическую сущность изобретения – определяет объем правовой охраны, предоставляемой патентом. Юридический статус формулы определён законодательно – только по формуле можно установить факт использования изобретения: «Изобретение или полезная модель признаются использованными в продукте или способе, если продукт содержит, а в способе использован каждый признак изобретения или полезной модели, приведенный в независимом пункте содержащейся в патенте формулы изобретения или полезной модели ...» (ч. 3 ст.1358 ГК РФ) [1].

Почти во всех рекомендациях по составлению формулы изобретения приводится следующий алгоритм: описание сделанного изобретения, выделение существенных признаков, поиск аналогов, выбор прототипа, определение отличительных признаков, составление формулы. Или в случае разработки изобретения: формулирование требуемого технического результата, изучение уровня техники (патентные исследования), определение недостатков выявленных технических решений, выбор аналогов и прототипа, разработка технического решения (изобретения), определение отличительных признаков, составление формулы. В обоих приведённых случаях приоритет отдаётся изобретательским факторам.

Однако на практике в большинстве случаев в первую очередь приходится учитывать коммерческие и юридические аспекты. В этих случаях часто целесообразно сначала составить формулу изобретения с учетом реального технического решения, а затем составлять описание. Это даёт возможность сократить время оформления заявки на изобретение и часто позволяет скорректировать разработку изобретения в сторону учёта необходимых условий конъюнктуры.

Определение единства изобретения, как и определение критериев патентоспособности, является одной из самых сложных задач на этапе квалификационной экспертизы. Заявка на выдачу патента на изобретение должна относиться к одному изобретению или группе изобретений, связанных между собой настолько, что они образуют единый изобретательский замысел.

Единство изобретения признается соблюденным, когда одно заявленное изобретение охарактеризовано в формуле изобретения с одним независимым пунктом либо группа изобретений охарактеризована в формуле изобретения с несколькими независимыми пунктами, при этом одно из группы изобретений предназначено для получения (изготовления) другого (например, вещество и способ его получения целиком или его части), либо одно из группы изобретений предназначено для осуществления другого (например, способ и устройство для его осуществления), либо одно из группы изобретений предназначено для использования другого (например, способ и вещество, предназначенное для использования в способе), либо изобретения в группе относятся к объектам одного вида, одинакового назначения, обеспечивающим получение одного и того же технического результата (варианты). то есть, Общее правило установления единства изобретения сформулировано так: изобретение или группа изобретений считаются едиными, если между ними существует хотя бы один общий или соответствующий признак, вносящий вклад в уровень техники.

Проверка на единство осуществляется между независимыми пунктами формулы изобретения, зависимыми пунктами формулы изобретения и между альтернативами внутри одного пункта формулы изобретения.

Требования единства изобретения по российскому и международному (договор РСТ) законодательствам отличаются.

При составлении формулы изобретения важно разобраться, относится ли техническое решение к одному изобретению или к группе изобретений, то есть необходимо соблюсти принцип

единства изобретения. Согласно Регламенту, требование единства изобретения признаётся соблюденным, если в каждом независимом пункте охарактеризовано одно изобретение, а в формуле, состоящей из нескольких независимых пунктов, охарактеризована группа изобретений. Рассмотрим единство по российскому законодательству и международному.

Единство по российскому законодательству. Требование единства для нескольких изобретений (группы изобретений) считается выполненным в любом из следующих случаев:

1. Одно изобретение предназначено для получения или изготовления другого.
2. Одно изобретение предназначено для осуществления другого.
3. Одно изобретение используется в другом.
4. Изобретения, описывающие объекты одного вида, предназначенные для одинаковых целей и направленные на один технический результат (варианты).

Также возможно комбинирование указанных условий. Так, например, в одной заявке могут быть запатентованы: способ получения корпуса двигателя, устройство для осуществления способа, заготовка, которая используется в способе получения корпуса и материал для этой заготовки.

Единство по международному законодательству (Patent Cooperation Treaty Contract). Договор о патентной кооперации (РСТ) помогает заявителям патентовать свои изобретения во многих странах, содействует патентным ведомствам в принятии решений о выдаче патента и облегчает доступ публики к технической информации, касающейся изобретений.

Подаявая одну международную патентную заявку по процедуре РСТ, заявитель может обеспечить своему изобретению охрану в большом количестве стран мира.

Формула пишется строго в одно предложение и состоит из двух частей. Первая часть называется ограничительной и начинается с названия изобретения, которое представляет собой родовое понятие и отражает назначение изобретения. Далее следует перечисление существенных признаков, совпадающих с признаками прототипа, которые согласуются с названием путем выражений «включающий», «содержащий», «состоящий из» или других аналогичных выражений. Вторая часть формулы называется отличительной и содержит отличительные от прототипа существенные признаки. Эта часть соединяется с первой

посредством выражения «отличающееся тем, что...». Таким образом, в качестве примера схемы формулы изобретения можно привести следующую схему: Устройство для (указывается назначение), включающее (перечисление признаков, совпадающих с прототипом), отличающееся тем, что содержит или дополнительно содержит (перечисление отличительных от прототипа признаков). Приведённая структура устроена по германскому типу организации формулы. Эта формула строится в соответствии с логикой права и сразу указывает на новизну изобретения (совокупность отличительных признаков). Поэтому такую формулу ещё называют формулой с выделенной новизной.

На первый взгляд всё просто. Но на практике признаков бывает довольно много, приходится указывать соподчинённые признаки, характеристики признаков, условия их осуществления и многое другое. Таким образом, формула превращается в длительное описание, иногда на несколько страниц и при этом всё в одно предложение.

Также допускается составление формулы без разделения на ограничительную и отличительную части. Такая формула называется функциональной, т.к. признаки перечисляются обычно в порядке использования, важности или формулой по американскому типу, т.к. исторически используется в США. Несмотря на ограничивающие рекомендации Регламента, этот тип формулы используется всё чаще и чаще, т.к. расширяет возможности заявителя. Такой тип формулы позволяет заявителю не редактировать её в случае необходимости сужения объёма охраны при проведении экспертизы. Кроме того, этот тип формулы расширяет возможности заявителя по составлению формулы и описанию признаков.

Формула изобретения (по обоим вышеописанным типам) может быть, как однозвенной, так и многозвенной. Однозвенная формула применяется в случае отсутствия развития или уточнения совокупности существенных признаков в каких-либо конкретных или частных случаях осуществления изобретения. Напротив, если изобретение в каких-то частных случаях имеет развитие или уточнение и это может иметь практическое значение и/или юридическую целесообразность, то можно использовать многозвенную формулу. При этом в первом пункте формулы описывают всю совокупность существенных признаков, характеризующих изобретение во всех случаях его осуществления,

как было описано выше, а в последующих пунктах описывают частные случаи осуществления изобретения.

Пункты многозвенной формулы нумеруются арабскими цифрами последовательно, начиная с 1, в порядке их изложения. Поскольку первый пункт многозвенной формулы характеризует всё изобретение и является базовым для всех последующих, то его называют независимым, а все следующие пункты, характеризующие частные случаи осуществления изобретения называют зависимыми и являются подчинёнными первому пункту. В свою очередь зависимые пункты также могут иметь развитие и частные случаи осуществления. Соответственно эти частные случаи излагаются в зависимых пунктах, но подчинённых уже этому зависимому пункту.

При изложении зависимых пунктов указывается ссылка на соответствующий базовый пункт. Количество независимых и зависимых пунктов формулы не регламентируется, но при оплате пошлины за регистрацию заявки за каждый дополнительный пункт формулы свыше 10 взимается дополнительная плата (700 руб.).

Если изобретение представляет собой группу изобретений или варианты осуществления одного изобретения, то также применяется многозвенная формула. В этом случае пункты формулы, характеризующие каждый вариант или каждое изобретение из группы, являются независимыми и соответствующим образом описываются. Каждый из таких независимых пунктов, как правило, не содержит ссылок на другие независимые пункты, но может свои иметь зависимые пункты. Все зависимые пункты формулы группируются вместе с тем независимым пунктом, которому они подчинены.

Изложение зависимого пункта начинается, как правило, с указания сокращённого названия изобретения и указания пункта подчинения. Пунктов подчинения может быть несколько, но нельзя ссылаться на зависимый пункт, который в свою очередь имеет множественное подчинение. При указании множественной подчинённости ссылка на пункты подчинения приводится с использованием альтернативы.

При описании в формуле признаков, характеризующих действия, принято использовать глаголы (прессуют, добавляют, измельчают). Не принято использовать возвратные глаголы. Признаки устройства излагаются в формуле в его статистическом состоянии, допускается указание на выполнение элемента подвижным, на реализацию им определённой функции.

Если при экспертизе заявки устанавливается отсутствие единства, заявителю предлагается выбрать одно из изобретений для дальнейшего рассмотрения с исключением из охраны остальных изобретений. Если заявитель не делает такой выбор, то рассматривается изобретение, указанное в формуле первым. При этом на изобретения, которые были исключены из текущей заявки, могут быть поданы отдельные выделенные заявки с сохранением исходного приоритета.

Мною было также проведено сравнение российского требования единства изобретения и требования единства изобретения РСТ по критерию предусмотренности сочетания изобретений в формуле, на основании Инструкции к Договору о патентной кооперации [2] и Руководства по рассмотрению Получающим ведомством международных заявок в соответствии с Договором о патентной кооперации [3]:

Российское законодательство	Законодательство РСТ	Комментарии
<b>Требование наличия единого изобретательского замысла (часть 1 статьи 1375 ГК РФ)</b>	Требование наличия единого общего изобретательского замысла (правило 13 Инструкции к Договору РСТ)	Совпадает
<b>Пункт 2 Требований к документам заявки</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Устройство и способ получения (изготовления) устройства</li> <li>• Устройство и способ получения (изготовления) части устройства вещество и способ получения вещества (комбинация из 2 объектов)</li> </ul> <b>Применение не предусмотрено</b>	Глава 10 Руководства РСТ: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Продукт, способ получения продукта и применение продукта (комбинация из 3 объектов)</li> <li>• Продукт, способ получения продукта и устройство (средство) для осуществления способа (комбинация из 3 объектов)</li> </ul>	Частичное совпадение
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Способ и устройство для осуществления способа в целом</li> <li>• Способ и устройство для осуществления одного из действий способа</li> </ul>	Способ и устройство (средство) для осуществления способа	Частичное совпадение
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Способ и вещество, предназначенное для использования в способе</li> <li>• Способ и его часть</li> <li>• Устройство и его часть</li> </ul>	<b>Не предусмотрено</b>	<b>Не совпадает</b>
Варианты изобретения (несколько устройств, несколько веществ)	Альтернативные формы какого-либо аспекта изобретения	Совпадает
<b>Не предусмотрено</b>	Промежуточный и конечный продукты	<b>Не совпадает</b>
<b>Не предусмотрено</b>	Комплементарные формы изобретения	<b>Не совпадает</b>
<b>Не предусмотрено</b>	Общее и частное	<b>Не совпадает</b>
<b>Не предусмотрено</b>	Различное использование (применение) приведенного в формуле продукта	<b>Не совпадает</b>
<b>Универсальное требование ко всем независимым пунктам формулы отсутствует</b>	Требование наличия <i>технической взаимосвязи</i> между изобретениями, включенными в группу: <i>наличие одного или нескольких одинаковых или соответствующих особых технических признаков (правило 13 Инструкции к Договору РСТ)</i>	<b>Не совпадает</b>

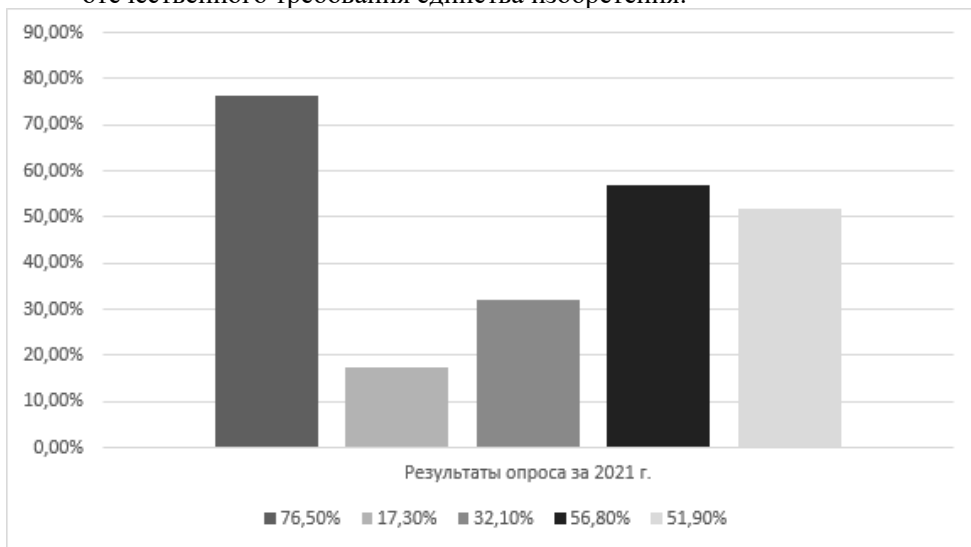
Исходя из вышеизложенного, можно сделать такие выводы об отличии российского требования единства изобретения от требования единства изобретения РСТ:

- Правило объединения изобретений в группу, заключающееся в наличии технической взаимосвязи между изобретениями, выражаемой одним или несколькими одинаковыми, или соответствующими особыми техническими признаками, включенными в каждый независимый пункт формулы изобретения. Выражение «особые технические признаки» означает те технические признаки, которые определяют вклад, вносимый в уровень техники каждым из заявленных изобретений, рассматриваемым в совокупности.

- Расширенный перечень комбинаций объектов разных категорий в формуле изобретения

- Требование единства изобретения применяется совместно с требованием краткости пунктов формулы изобретения (ограничение количества независимых пунктов формулы).

- Согласно опросу в 2021 году, были достигнуты такие результаты по вопросу применения международного или отечественного требования единства изобретения:



- 76,5 % осуществляли патентование по процедуре РСТ
- 17,3 % испытывали затруднения в применении правил РСТ
- 32,1 % сталкивались с необходимостью разделения заявки при переводе заявки на национальную фазу



- 56,8 % считают российское требование единства более простым для понимания
- 51,9 % считают нецелесообразной замену российского требования на требование РСТ

#### **Список использованной литературы:**

1. Гражданский кодекс РФ № 51-ФЗ от 30.11.1994 г. [Эл. ресурс]. — Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/) (дата обращения: 15.11.2022).
2. Инструкция к Договору о патентной кооперации (текст, имеющий силу с 1 июля 2022 г.) [Эл. ресурс]. — Режим доступа: [https://www.wipo.int/export/sites/www/pct/ru/texts/pdf/pct\\_regs.pdf](https://www.wipo.int/export/sites/www/pct/ru/texts/pdf/pct_regs.pdf) (дата обращения: 12.11.2022).
3. Руководство по рассмотрению Получающим ведомством международных заявок в соответствии с Договором о патентной кооперации (текст, имеющий силу с 1 июля 2022 г.) [Эл. ресурс] – Режим доступа: <https://www.wipo.int/export/sites/www/pct/ru/texts/pdf/ro.pdf> (дата обращения: 13.11.2022).

© В.В. Терешко, 2022

---

**УДК 341.1/8**

Трофимова Я.О.,  
Саратовский национальный исследовательский государственный  
университет им. Н.Г. Чернышевского, г. Саратов

#### **Европейский Союз в системе международного публичного права**

Общеизвестно, что субъектами международного публичного права являются: государства; межправительственные организации; нации и народы, борющиеся за свою независимость (при определенных условиях); государственно-подобные образования. Проблема правосубъектности Европейского союза в системе международного публичного права заключается в статусе данного образования. Европейский Союз отнести к международным

организациям не представляется возможным, ведь это интеграционное объединение.

Правосубъектность международных организаций является договорной, структура создается самими государствами, как правило, путем заключения договора особого типа – уставом, статутом, регламентом или другим уставным актом либо резолюцией другой международной организации. В случае если такая организация приобретает черты, обязательные для всех организаций подобного рода она может быть признана межправительственной [1]. Поскольку характер образования организации договорной, то международные организации, в частности, обязаны соблюдать принципы невмешательства во внутренние дела государств, суверенного равенства, добросовестного выполнения обязательств в международном праве. Соответственно, государства полностью суверенны в своей внутренней и внешней политике. Даже если часть суверенитета государства и переходит на уровень управляющего органа организации, то происходит это только в определенной сфере: экономической, экологической, гуманитарной и др. Интеграция же предполагает проведение единой политики, прежде всего, экономической, большинство современных интеграционных объединений созданы именно в рамках экономической сферы. Под экономической интеграцией понимается наивысшая ступень интернационализации, когда нарастающая экономическая взаимозависимость двух или нескольких стран переходит в сращивание национальных рынков товаров, услуг, капиталов и рабочей силы и формирование целостного рыночного пространства с единой валютно-финансовой системой, единой в основном правовой системой и теснейшей координацией внутри- и внешнеэкономической политики соответствующих государств [2]. Экономическая интеграция предполагает 5 стадий: зона свободной торговли-таможенный союз-общий рынок-экономический союз (создание единой валютной системы)-политический союз. Дальше всех по этому пути «добрался» Европейский Союз.

Международная правосубъектность предполагает способности приобретать и осуществлять права и обязанности на международной арене, нести ответственность по отношению к другим странам и международным организациям, самостоятельно заключать и исполнять международные договоры [3]. Создав в 1992 г. Европейский союз на основе Маастрихтского договора, государства-члены сформировали систему трех «опор», одной из

которых является общая внешняя политика и политика безопасности (ОВПБ). При заключении же Маастрихтского договора государства не предоставили Союзу возможность самостоятельно вступать в международные отношения [4]. ОВПБ должна была затрагивать не только Союз и государства-члены, но и Европейские сообщества, не прекратившие свое существование с момента создания Евросоюза. И государства, и интеграционные объединения должны были согласовывать между собой внешнюю политику, осуществление которой происходило как от имени государств, так и от имени самого Союза. Тем не менее, фактически такая деятельность Европейским союзом осуществлялась через Европейские сообщества, что не создает никаких сложностей в понимании институтов ЕС как субъектов международного права. Например, в качестве члена Всемирной торговой организации выступает Европейское сообщество, а не Евросоюз. Членами организации являются также и государства ЕС отдельно. В связи с этим тяжело определить «международную компетенцию» каждого из субъектов. Но в соответствии с разъяснением Суда Европейских сообществ, согласно ст. 113 (ныне ст. 133 Договора о Европейском сообществе) Сообщество обладает исключительной компетенцией заключать международные договоры в вопросах, связанных с торговлей товарами [5].

Европейский союз выполняет поставленные перед собой задачи посредством проведения общей политики во все более возрастающем количестве областей (сельское хозяйство, транспорт, окружающая среда, внешняя торговля, координация экономической политики, региональная политика, таможенная политика, обеспечение безопасности, разработка долгосрочной политики в области обороны, разоружение, нераспространение ядерного оружия). Согласование общей политики ведет к передаче Европейскому союзу государствами-членами части их суверенитета по многим важным вопросам. Важно отметить, что положения учредительных договоров и принятых на их основе актов включаются в национальное законодательство государств-членов [6]. И именно это отличает Европейский союз от большинства международных организаций, это неопределенное для юридической науки образование. Европейский союз мог бы иметь и свою Конституцию, будь она принята голосованием в государствах-членах, мог бы перейти на заключительную ступень интеграции и образовать политический союз с новыми компетенциями наднациональных структур.

Лиссабонский договор 2007 г., вступивший в силу 1 декабря 2009 г., изменил систему искусственного разделения международной правосубъектности ЕС. Отныне Союз по всем сферам своей компетенции выступает единым субъектом права и правовых отношений [7]. Международная правосубъектность Европейского Союза имеет очень широкий объем, значительно превышающий объем правосубъектности международных организаций, но также ЕС объединяет и органы публичной власти, более характерные для государственного образования. Европейский союз в целом, зачастую, выступает участником международных отношений и международных договоров. ЕС установил и поддерживает отношения более чем со 100 государствами.

В целом международная правосубъектность Европейского союза по Лиссабонскому договору сводится к тому, что ЕС предоставляют право самостоятельно (имеется ввиду, без Европейских сообществ) заключать международные договоры и являться членом международных организаций. Кроме заключения международных соглашений, еще одной важнейшей формой реализации международной правосубъектности ЕС является установление дипломатических отношений путем открытия своих представительств, в-третьих, странах и при международных организациях и аккредитации аналогичных представительств, открываемых этими странами и организациями при ЕС.

Определение ЕС как субъекта международного права еще нельзя назвать четким. Прослеживается наличие у Евросоюза большего спектра компетенций, чем у международных организаций, но в то же время Союз нельзя отнести и государственно-подобным образованиям, так как интеграционное объединение не дошло до стадии формирования политического союза, но является объединением суверенных государств, добровольно передавших часть своего суверенитета на наднациональный уровень. Наднациональный структурный уровень также ограничен в полномочиях и действует от имени государств-членов.

### **Список использованной литературы:**

1. Гуреев, С.А. Субъекты международного права. Московский журнал международного права. 2012;(1):29-48.–URL: <https://doi.org/10.24833/0869-0049-2012-1-29-48>

2. Шишков, Ю.В. Интеграционные процессы на пороге ХХI века. Почему не интегрируются страны СНГ// Ю.В.Шишков. - М., НП "Ш тысячелетие", 2001 -с.17.

3. Кашкин, С. Ю. Право Европейского союза в 2 т. Том 1. Общая часть в 2 кн. Книга 2: учебник для вузов/С.Ю. Кашкин, А.О.Четвериков; ответственный редактор С.Ю. Кашкин. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 299 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02031-1. — Текст: электронный//Образовательная платформа Юрайт — URL: <https://urait.ru/bcode/490844>

4. Маастрихтский договор о Европейском союзе 1992 г. // Договоры, учреждающие Европейские сообщества. М. : Право, 1994. С. 45—296.

5. Павельева, Е.А. Формирование международной правосубъектности Европейского союза//Сибирский юридический вестник/Вопросы международного права и сравнительного правоведения. № 2 (53). 2011. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-mezhdunarodnoy-pravosubektnosti-evropeyskogo-soyuza>

6. Договор о функционировании Европейского Союза (Рим, 25 марта 1957 г.) (в редакции Лиссабонского договора 2007 г.) – URL: <https://eulaw.ru/treaties/tfeu/>

7. «Общие пространства России — ЕС: право, политика, экономика» Выпуск 5. ПРАВО Европейского Союза. НОВЫЙ ЭТАП ЭВОЛЮЦИИ: 2009–2017 годы. –М.: Изд-во «Аксиом», 2009. — 304 с.

© Я.О. Трофимова, 2022

### **Особенности правового обеспечения учета обязательств по расчетам за ТМЦ, работы и услуги в бюджетных организациях ДНР**

*В процессе финансово-хозяйственной деятельности в бюджетных организациях появляются обязательства по расчетам за полученные материальные ценности, потребленные работы и услуги перед другими организациями и лицами, возникают задолженности других организаций и лиц по расчетам за реализованные им товары, продукцию (работы, услуги) и т.п.*

*Цель статьи: дать оценку изменениям в действующей правовой базе относительно регламентации учета обязательств бюджетных учреждений ДНР за полученные ТМЦ, выполненные работы и оказанные услуги.*

Постановлением Правительства Донецкой Народной Республики от 23 апреля 2021 г. № 25-9 утвержден Порядок проведения закупок товаров, работ и услуг за счет бюджетных средств и средств от приносящей доход деятельности в Донецкой Народной Республики [1]. Этим постановлением существенно доработан и усовершенствован механизм государственных закупок за бюджетные средства.

Настоящий Порядок определяет последовательность организации действий, направленных на закупку товаров, работ, услуг, в том числе посредством электронной торговой площадки, осуществляемых на контрактной основе за бюджетные средства и средства от приносящей доход деятельности, полученные бюджетными учреждениями.

Заказчики при осуществлении закупок используют конкурентные или неконкурентные способы определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей).

К конкурентным способам относятся:

- 1) конкурс;
- 2) аукцион;
- 3) запрос предложений.

К неконкурентным способам относятся:

- 1) закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя);
- 2) простая закупка.

Закупки, осуществляемые за счет бюджетных средств и средств от приносящей доход деятельности, полученных бюджетными учреждениями, подлежат планированию. Планирование закупок производится посредством формирования, утверждения и ведения планов закупок. Закупки, не предусмотренные планами закупок, не могут быть осуществлены.

После заключения государственных контрактов, договоров с физическими и юридическими лицами, принятые организацией бюджетные обязательства подлежат учету в Республиканском казначействе Донецкой Народной Республики.

Согласно Приказа Министерства финансов Донецкой Народной Республики от 01 июля 2019 г. № 97 «Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Донецкой Народной Республики» экономическая классификация расходов бюджета предназначена для четкого разграничения расходов бюджетных учреждений по экономическим характеристикам операций, которые осуществляются согласно функциям республики и местного самоуправления [2].

Получатели средств республиканского (местного) бюджета и Республиканское казначейство, участвующие в документообороте по учету бюджетных обязательств с использованием электронных документов в соответствии с договорами, заключаемыми между ними, используют для подписания своих электронных документов электронные цифровые подписи уполномоченных лиц.

Основанием для постановки на учет бюджетных обязательств по государственным контрактам и иным договорам являются Сведения о принятом бюджетном обязательстве, представленные получателями средств республиканского (местного) бюджета в Республиканское казначейство по месту его обслуживания после заключения государственного контракта, договора, или вместе с документами, представленными для оплаты денежных обязательств по государственным контрактам, иным договорам [3].

Сведения об обязательстве получателем бюджетных средств представляются в Республиканское казначейство с приложением документа-основания в виде электронной копии, созданной посредством ее сканирования, подтвержденной электронной

подписью уполномоченного лица получателя бюджетных средств. Республиканское казначейство учитывает бюджетное обязательство отдельно в сумме принятого денежного обязательства.

При постановке на учет бюджетного обязательства Республиканское казначейство осуществляет проверку на соответствие не превышения суммы бюджетного обязательства по соответствующим кодам классификации расходов республиканского (местного) бюджета сумме неиспользованных доведенных лимитов бюджетных обязательств, отраженным в установленном порядке на соответствующем лицевом счете получателя бюджетных средств для текущего финансового года.

Бюджетные обязательства, поставленные на учет в Республиканском казначействе на определенную дату, подлежащие исполнению в текущем финансовом году, отражаются в Журнале действующих в текущем финансовом году бюджетных обязательств.

При внесении изменений в бюджетное обязательство по договорам получатель средств республиканского (местного) бюджета представляет в Республиканское казначейство по месту обслуживания Заявку на внесение изменений в бюджетное обязательство.

**Выводы.** Таким образом, механизм закупки товаров, работ и услуг за бюджетные средства в Донецкой Народной Республике, осуществляемый посредством электронной торговой площадки и определенный Постановлением Правительства ДНР от 23.04.2021 г. №25-9, предполагает сокращение документооборота, позволяет минимизировать возникновение ошибок технического характера, а также автоматизировать процесс формирования извещения об осуществлении закупки, что позволит завершить переход к электронному документообороту на всех этапах госзакупок, а также способствует унификации и упрощению всех процедур, типизации контрактов, повышению гибкости при исполнении контрактов.

### **Список использованной литературы:**

1. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг, осуществляемых за бюджетные средства и средства от приносящей доход деятельности: Постановление Правительства Донецкой Народной Республики от 23.04.2021 г. № 25-9 [Электронный режим]. URL: <https://pravdnr.ru/npa/postanovlenie-pravitelstva-doneczkoj-narodnoj-respubliki> (дата обращения: 16.11.2022).



2. Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Донецкой Народной Республики: Приказ Министерства финансов Донецкой Народной Республики от 01.07.2019 г. № 97 [Электронный режим]. URL: [http://doc.dnronline.su/wp-content/uploads/2019/07/PrikazMinfin\\_N97\\_01072019.pdf](http://doc.dnronline.su/wp-content/uploads/2019/07/PrikazMinfin_N97_01072019.pdf) (дата обращения: 16.11.2022).

3. Об утверждении Порядка учета бюджетных обязательств получателей средств республиканского (местного) бюджета: Приказ Министерства финансов Донецкой Народной Республики от 01.07.2019 г. №102 [Электронный режим]. URL: [https://minfindnr.ru/wp-content/uploads/2019/07/pr\\_102\\_ot\\_01-07-2019.pdf](https://minfindnr.ru/wp-content/uploads/2019/07/pr_102_ot_01-07-2019.pdf) (дата обращения: 16.11.2022).

© М.С. Федорец, 2022

---

УДК 338

Фотеева Д.В.,  
Шадринский финансово-экономический колледж - филиал ФГОБУ  
ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской  
Федерации», г. Шадринск

### **Актуальность методов анализа ассортимента и структуры продукции предприятий в современном мире**

**Аннотация:** в данной работе рассмотрены теоретические аспекты анализа ассортимента и структуры продукции предприятия. Даны основные понятия, связанные с ассортиментом продукции и товаров предприятия. Перечислены основные способы оценки анализа ассортимента продукции. Сформулирована актуальность правильно сформированной ассортиментной политики в современных условиях.

**Ключевые слова:** ассортимент, анализ, продукция, структура, предприятие.

Анализ производства и реализации продукции включает в себя множество показателей, связанных с объемом продукции, с его стоимостным выражением. Но немаловажным аспектом в данном

анализе является ассортимент и структура продукции и товаров предприятия, так как они оказывают очень сильное влияние на результат финансово-хозяйственной деятельности организации и его рентабельность. [1, с. 2]

Ассортимент продукции представляет собой ту или иную группу товаров, связанных между собой по видам, структуре, принадлежности. Ассортимент формируется, в связи с проблемами товаров или серий товаров, их соотношениями между новыми и старыми товарами, различными по количеству производства, по их актуальности.

Чтобы правильно управлять ассортиментом, организация должна иметь умение поведения на рынке товаров, а также правильно определять ассортимент товаров и производить ту продукцию, которая будет удовлетворять по своим показателям потенциального потребителя. Ассортиментная политика включает в себя не только хозяйственную деятельность предприятия, но и все, что связано с покупателями и исследованием конъюнктуры рынка. Предприятие при правильной ассортиментной политике, должно повышать финансовые результаты, например выручку и прибыль предприятия. В обратном случае предприятие теряет свою финансовую устойчивость и конкурентоспособность. Основным моментом является то, что любое предприятие для хорошего результата должно изготавливать такой ассортимент продукции, который будет совпадать с требованиями товарного рынка, и не будет заходить за границы своих ресурсных возможностей.

Новые виды изделий играют немаловажную роль в изучении ассортимента продукции. Они могут быть дополнением к старому ассортименту или же заменой бракованной продукции. Следовательно, нужно тщательнее изучить план по их выпуску.

Основная цель анализа ассортимента продукции организации заключается в определении совокупностей товаров, которые дадут наилучший эффект в деятельности предприятия. В процессе анализа важно установить выполнение плана и динамику по производству продукции, дать оценку выполнения плана по ассортименту и выявить недостатки в данном вопросе.

В основном оценка выполнения плана по ассортименту рассчитывается в соотношении планового и фактического выпуска продукции по основным видам, которые включены в номенклатуру. [2, с. 40]

Оценка выполнения плана продукции, по заданной номенклатуре, может производиться по следующим способам:

- Способ наименьшего процента – данный способ определяет процент выполнения по плану по позициям ассортимента, где запланированное количество больше фактического. Такой способ на мой взгляд является очень простым и доступным в расчете и раскрывает всю суть.

- Способ, где процент определяется по удельному весу в общей совокупности всех наименований товаров, по которой план выпуска продукции был выполнен.

- Способ среднего процента – этот метод является наиболее распространенным, исчисляется по формуле. Суть данного способа заключается в том, что в выполнение плана по ассортименту включаются фактически выпущенная продукция в пределах плана.

Формулой среднего процента выполнения задания по ассортименту является отношение суммы стоимости фактически выпущенной продукции в пределах плана и суммы планового выпуска продукции. [3, с. 5]

Проанализировав данные методы можно сделать вывод, что самым доступным из них является метод среднего процента.

В целях изучения проведем расчет анализа динамики и выполнения плана по ассортименту продукции, и выясним, как найти процент невыполнения плана. Анализ представлен в таблице 1.

Таблица 1. Динамика и выполнение плана по ассортименту продукции

Наименование изделий	Выпуск изделий в сопоставимых оптовых ценах, тыс. руб.				Отклонение от предыдущего года		Отклонение от плана	
	За предыдущий год	По плану	Фактически	Фактически в пределах плана	Сумма, тыс. руб.	%	Сумма, тыс. руб.	%
Изделие №1	3543	4500	3000	2950	-543	57,04	-1500	71,43
Изделие №2	2909	3100	2500	2450	-409	42,96	-600	28,57
Итого	6452	7600	5500	5400	-952	100,00	-2100	100,00

Средний процент составит:  $5400/7600=71,05\%$ . В рассматриваемом предприятии ассортиментный план не выполнен. Невыполнение плана составит 28,95%, что негативно повлияет на деятельность предприятия.

Чтобы узнать, откуда берется невыполнение плана по ассортименту, стоит разобрать основные причины данного явления. Из теоретических источников понятно, что они подразделяются на внешние и внутренние причины, рассмотрим основные из них:

Внутренние причины: низкий уровень производительности, неправильная организация труда, критичное состояние основных фондов, недостаток средств и ресурсов, простои, недостатки в системе управления и материального стимулирования.

Внешние причины: конъюнктура рынка, спрос на отдельные виды продукции, плохое состояние материального обеспечения, состояние рынка сырья. [4, с. 23]

Данные причины имеют негативное влияние на всю организацию труда предприятия и, в частности, на невыполнение плана по ассортименту, что может привести к банкротству, а то и полной ликвидации организации с рынка.

Проанализировав данные причины можно выделить пути оптимизации выполнения плана по ассортименту:

- улучшить состояние техники и оборудования, для лучшей производительности;
- провести мероприятия для повышения организации труда;
- выявить резервы на предприятии, с целью увеличения финансовых и материальных ресурсов;
- организовать мероприятия по управлению организацией и повысить уровень стимулирования работников
- умело маневрировать ресурсами предприятия, в условиях изменчивой конъюнктуры рынка.

На основании проведенных исследований можно сделать вывод, что анализ ассортимента и структуры продукции предприятия в настоящем играет неотъемлемую роль в формировании любого предприятия. Ведь продукция – это основа всей хозяйственной деятельности, как результат труда. Оптимальная и верная ассортиментная политика определяет качество, потребительские свойства продукции, а также минимизирует риски невыполнения плана по ассортименту и брака продукции.

### **Список использованной литературы:**

1. Койкова Т.Л., Копытина Ю.А., Ральникова Е.Л. Товарный ассортимент как объект менеджмента // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017 - №10. – С.10 - URL: <http://e-koncept.ru/2017/174013.htm>. (дата обращения: 22.11.2022). – Текст: электронный.

2. Чечевицына Л.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. – М.: Дашков и К, 2018. – 351 с. – ISBN 978-5-222-20569-3. – Текст: непосредственный.

3. Крипак Е.М., Шаталова Т.Н., Шепель В.Н. Методы анализа ассортиментной политики производственного предприятия // Вестник Оренбургского государственного университета. 2012. - №1 – С. 11 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-analiza-assortimentnoy-politiki-proizvodstvennogo-predpriyatiya> (дата обращения: 23.11.2022). - Текст: электронный.

4. Гужина Г.Н. Методы управления товарным ассортиментом // Инновации и инвестиции. 2018. № 2. – С. 28 - URL: <http://elibrary.ru/item.asp?id=23477073> (дата обращения: 20.11.2022). – Текст: электронный.

© Д.В.Фотеева, 2022

---

УДК 33

Харитоновна Ю.Н.,  
к.э.н., доцент кафедры ЭЭП,  
Национальный исследовательский университет «МЭИ», г. Москва

### **Цифровизация в сфере высшего образования**

Образование является одним из основных системообразующих институтов общества, реализующих широкий спектр общественно-значимых функций и находящихся под влиянием происходящих общественных трансформаций. Особенностью образования в современном мире является то, что оно одновременно выступает одним из самых консервативных институтов, сохраняющих и воспроизводящих традиционные формы и отношения, а с другой, – оно все более становится центром воспроизводства наиболее значимых инноваций и передовых практик, определяющих перспективы развития общества.

Образование встроено в процесс всемирной экономической, политической, культурной интеграции и унификации, развертывающийся в последние десятилетие во всем мире. Проявлением этого является всеобщая унификация знания, в результате чего происходит выход национальных образовательных систем за пределы государственных границ, интернационализация

образования и формирование единого мирового образовательного пространства и рынка образовательных услуг.

Глобализация образования проявляется в гармонизации страновых систем образования между собой, унификации уровней образования и квалификационных рамок, открытости и трансграничности образования, возможности получать его из любой точки мира. Процессы глобальной интеграции способствуют формированию целых регионов унификации национальных систем образования. Ярким примером этого является единое европейское образовательное пространство, сформированное в результате реализации Болонского процесса, к которому сегодня присоединились страны, находящиеся не только в Европе, но и далеко за ее пределами. В последнее время новый мощный импульс расширению глобализации образования дают информационные технологии и цифровизация образования, разрушающие национальные границы образования в принципе, и позволяющие говорить о формировании единого мирового цифрового образовательного пространства, определяющего новые конкурентные условия для всех игроков образовательного рынка [1].

Кроме того, технологизация образования, разворачивавшаяся постепенно в последние десятилетия и вылившаяся в настоящее время в «цифровую революцию», стала ведущим трендом развития образования. Сначала информационные, а теперь цифровые технологии кардинальным образом изменили образовательный ландшафт и конфигурацию, способствовали появлению новых сущностей в образовании.

Пандемия и ограничительные меры повлияли на массовое внедрение электронного и дистанционных средств в образовательный процесс, т.е. способствовала ускоренной реализации цифровых технологий в учебном процессе. По состоянию на начало 2020/2021 учебного года на «удаленку» было переведено 47,4% обучающихся по программам высшего образования (рис. 1).

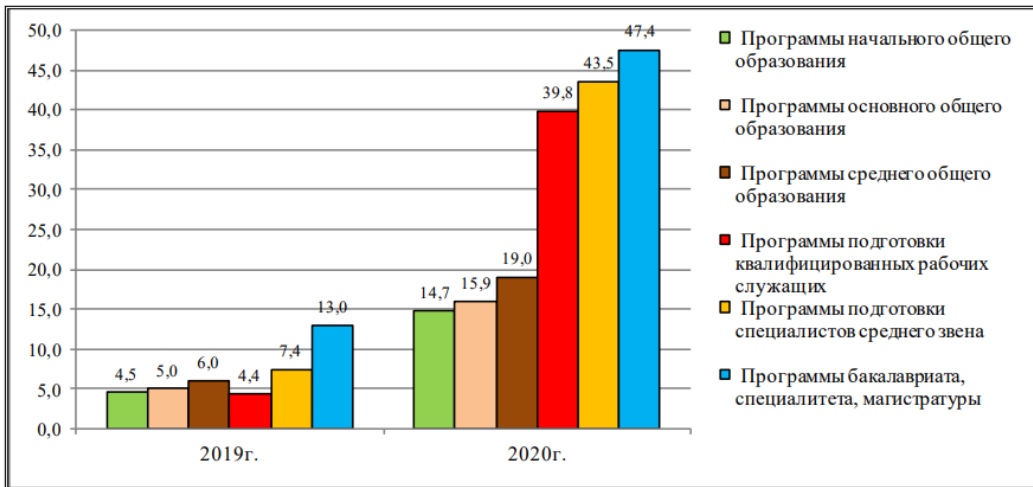


Рис. 1. Удельный вес обучающихся по образовательным программам с применением дистанционных образовательных технологий, % [2]

Вынужденный переход на удаленку в условиях пандемии стал одним из наиболее масштабных натуральных экспериментов в истории не только российского, но и мирового высшего образования. В конце первой весенней волны тотального дистанта появилась опасность определенного отторжения дальнейшей экспансии цифровых технологий в образование со стороны значительной части образовательного сообщества и возможной «цифровой контрреволюции» в образовании. Однако осенняя волна позволила в большей степени всем участникам образовательного процесса подготовиться и адаптироваться к онлайн-обучению и смягчила такое отношение. А выход из нее четко обозначил, что основные тренды постпандемического развития вузов определяются в направлении смешанных моделей обучения, предполагающих совмещение обучения в онлайн и офлайн формате.

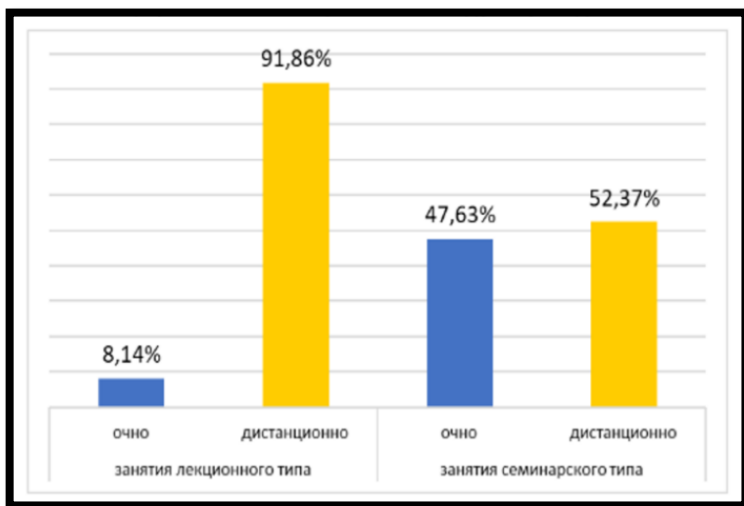


Рис.2. Результаты опроса студентов РЭУ им. Г.В. Плеханова [3]

На основе вышеизложенного можно сделать вывод, что относительно будущего дистанционного образования в научном сообществе и государственном аппарате сформировался консенсус, что дистанционное образование не заменит очное, «живое» общение, однако элементы дистанционного обучения пришли надолго и сохранятся в будущем.

Таким образом, органы государственной власти России, понимая важность и необходимость цифровизации образования, проводят последние годы в этом направлении активные мероприятия. Начиная с 2019 года в рамках федерального проекта «Кадры для цифровой экономики» национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» в ряде вузов России начали функционировать центры по разработке моделей цифрового университета. Перечень таких центров будет увеличиваться и позволит обеспечить в вузах развитие информационной системы управления, предполагающей: работу всех цифровых сервисов вуза в режиме одного окна, что позволит студентам быстро получать необходимую информацию, справки и т.д.; онлайн-поддержку образовательного процесса – наряду с онлайнкурсами будут вводиться курсы с использованием технологий виртуальной и дополненной реальности (VR/AR-технологий); получение обучающимися ключевых компетенций по цифровой экономике;



осуществления управления учебным процессом на базе индивидуальной образовательной траектории – большая роль в этом отводится искусственному интеллекту, который будет обрабатывать информацию об оценках и другие сведения, полученные в режиме онлайн (какие предметы изучает студент, как прошел промежуточные тесты и т.д).

В России на октябрь 2021 года 1,3 тыс. онлайн-курсов были размещены на образовательных интернет-платформах, которые подключились к Государственной информационной системе «Современная цифровая образовательная среда». Однако наибольшее количество курсов предоставили «Открытое образование» (199 онлайн-курсов), Stepik (164), «Росдистант» (100), «Образование на русском» (88), «Онлайн-образование в НИУ ВШЭ» (74) [4].

Таким образом, пандемия COVID-19 наглядно показала, насколько все взаимосвязано в мире. Традиционные технологии не решают всех проблем современной российской школы, поэтому нужно сделать три вещи. Первое — разработать, апробировать и начать использовать цифровые учебно-методические комплексы. Второе — внедрить в образовательный процесс обучающие игры и цифровые симуляторы — они помогут вовлечь школьников в учебный процесс. Третье — создать, регулярно обновлять и продвигать открытые онлайн-курсы лучших учителей и профессоров вузов по базовым и профильным предметам основной и старшей школы, а ещё дисциплинам дополнительного образования.

#### **Список использованной литературы:**

1. Игнатова Н.Ю. Образование в цифровую эпоху: монография – Нижний Тагил: НТИ (филиал) УрФУб, – 2017. – 128 с.
2. Росстат. Образование в 2020 году. – URL: <https://rosstat.gov.ru>
3. Результаты мониторинга информации о тенденциях развития высшего образования в мире и в России. Выпуск 1. Основные тренды цифровизации высшего образования - URL: <https://www.rea.ru/ru>
4. Экономика цифрового образования - URL: <https://trends.rbc.ru/education>

Харрасова Д.Г.,  
студент,  
Научный руководитель: Антонова Н.Л.,  
доцент к.э.н. кафедра «Менеджмент и бизнес»  
СурГУ, г. Сургут

### **Проблема формирования прибыли и направления их решения**

**Аннотация:** Рассмотрены основные проблемы формирования прибыли предприятий России в современных условиях. Выделены особенности формирования прибыли. Определены пути решения основных проблем формирования финансового результата организации.

Главным показателем, описывающим эффективность производственно-финансовой деятельности экономического субъекта, выступает его финансовый результат – прибыль (в противном случае – убыток). Анализ прибыли позволяет определить возможности для предприятия по развитию его деятельности, что обуславливает актуальность исследования.

Практическая роль финансового результата предприятия выражается в оценочной функции, стимулирующей функции и фискальной функции. Под прибылью необходимо подразумевать экономическую категорию, которая раскрывает финансовый результат экономической деятельности хозяйствующего субъекта, формируемого в виде разницы между доходами и расходами организации от ведения производственной, финансовой и инвестиционной деятельности.

Е.Н. Кнышова считает, что прибыль – это показатель эффективности хозяйственной деятельности организации в форме конечного финансового результата, который равен разнице между выручкой и полными издержками обращения.

Г.В. Савицкая утверждает, что «прибыль – это элемент чистого дохода, который организация получает в результате реализации ее продукции или услуги».

Прибыль предприятия является основным показателем, отражающим финансовое состояние хозяйствующих субъектов. Кроме того, возможности для получения положительных финансовых результатов от осуществления хозяйственной деятельности включают в себя доходы, полученные сверх

понесенных расходов, и суммы, достаточной для эффективной и продуктивной дальнейшей деятельности. Благодаря качественному анализу прибыли компании можно найти наиболее затратные и наиболее убыточные направления деятельности компании, а также наиболее прибыльные виды деятельности, возможные методы развития и совершенствования [3, с. 361].

Формирование прибыли предприятия – это суммирование всех прибылей от различных видов деятельности и различных структурных подразделений предприятия. Наличие многих структурных подразделений предприятия делает его сложной интегрированной системой. Исходя из этого предприятие подчиняется законам функционирования и развития сложных экономических систем [2, с. 72].

Актуальность проблем формирования прибыли предприятия связана с современными особенностями экономической конъюнктуры в России. Из-за санкционного режима и надвигающегося мирового экономического кризиса формируются дополнительные угрозы, негативно влияющие на устойчивость деятельности коммерческих организаций.

Текущие риски внешней среды нарушают прежние связи и контрактные отношения в бизнес-среде российских предприятий. В итоге, создается весомая причина по сокращению доступа организаций к финансовым ресурсам, необходимых для финансирования не только производственной деятельности, маркетинга, продаж и функционирования системы управления, но и при разработке и реализации инновационно-инвестиционных проектов. Это создает важность в поиске решений основных проблем формирования прибыли предприятий России [1, с. 171].

На сегодняшний день существует ряд распространенных проблем, препятствующих эффективному формированию прибыли российских предприятий.

Например, наблюдается значительный рост цен на закупку товарно-материальных ценностей и ресурсов для ведения производственной деятельности, что приводит к увеличению себестоимости производства и снижению конкурентоспособности продукции из-за увеличения и ее цены.

Также среди финансовых проблем и непредсказуемое изменение валютного курса российского рубля, за которым следует, как девальвация, так и резкое укрепление, что влечет за собою сложности финансового прогнозирования и планирования при

ведении внешнеэкономической деятельности (включая закупку импортных комплектующих, оборудования и сырья).

Вдобавок часто организации сталкиваются с угрозой неплатежеспособности перед исполнением своих финансовых обязательств в управлении партнерскими отношениями с контрагентами, поскольку отсутствуют свободные денежные средства и высоколиквидные активы, которые могли бы быть направлены на обеспечение платежных операций и переводов.

Проблема неплатежеспособности сопровождается и увеличением угрозы кредитных рисков, которые сопровождаются снижением оценки кредитоспособности компании, что препятствует ей привлечение новых кредитных линий и других продуктов заемного финансирования со стороны кредиторов и банков [4, с. 114].

Неэффективный процесс финансового управления структурой капитала предприятия, что приводит к отсутствию ее оптимизации и возможному снижению уровня финансовой автономии организации из-за чрезмерной великой доли заемных источников, связан с чрезмерным увеличением доли кредитных средств.

Также среди проблем формирования прибыли – низкий уровень использования основных средств предприятия, что приводит к неэффективности текущей структуры затрат и снижению степени реализации производственного потенциала в достижении определенного уровня финансового результата деятельности.

Данная проблема сопровождается чрезмерным увеличением объема дебиторской задолженности предприятия, которое приводит к просроченным платежам, сложностям возврата денежных средств от дебиторов (в итоге, это становится причиной снижения скорости оборачиваемости оборотных средств).

Также среди причин низкого размера прибыли – неэффективное ведение инвестиционной деятельности предприятия, которое сопровождается нерациональным распределением финансового капитала между инвестиционными проектами, инвестициями в ценные бумаги и капитальными вложениями.

Само по себе отрицательное движение финансового потока от операционной и инвестиционной деятельности, означает убывание свободных денежных средств из баланса предприятия, ухудшая его платежеспособность и финансовую устойчивость в дальнейшем (на следующих отчетных периодах).

Анализируя внешние угрозы, стоит отметить такую проблему, как снижение покупательной способности населения и потеря прежней платежеспособности клиентов, из-за чего происходит сокращение объема продаж и выручки организации, формируя убыточность в следующем отчетном периоде (по причине снижения объема притока денежных средств для покрытия постоянных и переменных расходов) [5, с 233.].

В итоге, вышеперечисленные проблемы формирования прибыли предприятий экономики России приводят к ухудшению их финансового состояния организации. Это имеет большое значение при обеспечении устойчивого развития компании в дальнейшем. Из-за неэффективного управления финансами создаются угрозы, результатом которых может выступать банкротство.

Чтобы этого не произошло, важно проводить оценку экономических показателей и финансовых коэффициентов прибыльности предприятия. Для этого используется информация, предоставляемая бухгалтерской службе в виде баланса и финансовой отчетности.

Важнейшим элементом механизма антикризисного управления современного предприятия являются меры, направленные на увеличение прибыли.

Во-первых, необходим экономический анализ рисков и угроз, который позволяет определить ряд наиболее вероятных и опасных угроз, наступление которых приводит к снижению финансовых результатов деятельности предприятия.

Во-вторых, важно применение финансового прогнозирования и бюджетирования, что позволяет составить оптимальные бюджеты стратегического плана развития предприятия, сметы проектных работ и задач. Благодаря этому обеспечивается рациональное использование ресурсов и управление финансовыми потоками.

В-третьих, для предприятия важна организация системы управления рисками, которая предполагает создание комплекса мероприятий и методов риск-менеджмента, направленных на управление и предупреждения различных категорий рисков, в частности, финансовых, рыночных и валютных. Наиболее важными подходами к управлению рисками являются страхование, хеджирование, диверсификация или просто уход от риска (в случае критической угрозы возможна ликвидация отдельного бизнес-направления).

Дополнением к риск-менеджменту является использование риск-ориентированного внутреннего контроля и мониторинга, которые позволяют проводить внутренний аудит организации, определять основные угрозы, контролировать степень их проявления и предоставлять информацию управленческой отчетности, которая используется с целью принятия решений по корректировке бюджета, финансового плана и/или стратегии развития бизнеса.

В-четвертых, необходимо проведение внешней аудиторской экспертизы, поскольку при помощи аудиторской проверки финансовой документации и заключения формируется система достоверных финансово-экономических показателей, которые позволяют скорректировать бюджет, финансовый план и стратегию развития бизнеса, а также выявить заранее возможные угрозы организации.

Также стоит перечислить следующие меры решения проблем формирования прибыли предприятия, которые связаны с внутренней финансовой политикой:

1. Повышение экономической эффективности управления вопросах дебиторской задолженности организации – управление дебиторской задолженностью и увеличение ее размера одна из основных угроз экономической безопасности предприятия, вследствие чего необходимо применение мероприятий, направленных на ускорение инкассации дебиторских средств, путем применения стимулирующих инструментов.

2. Совершенствование процедуры финансового планирования и применение экономико-математических моделей – применение данных инструментов используется с целью прогнозирования динамики денежных потоков организации, чтобы определить перспективы при управлении дебиторской и кредиторской задолженности.

3. Применение мероприятий по контролю за оборачиваемостью оборотных средств – приоритетными направлениями совершенствования данного контроля является создание центров финансовой ответственности в организационной структуре предприятия, которые будут использоваться в целях эффективного управления оборотными средствами.

Таким образом, данные решения нацелены на мониторинг внешней среды, определение основных угроз и принятию решений по использованию механизмов по решению проблем формирования прибыли предприятия

В случае успешного применения данных рекомендаций возможно получение следующих результатов, как: повышение экономической эффективности финансово-производственной деятельности, сокращение списка рисков, предотвращение возможного внутриорганизационного кризиса, обеспечение финансовой устойчивости и увеличение размера прибыли.

#### **Список использованной литературы:**

1. Денисова А.Ю. Проблемы формирования прибыли предприятия // Внедрение результатов инновационных разработок: проблемы и перспективы. 2020. С. 170-171.
2. Владимирова Т.А., Рагозин Н.А. Основные проблемы формирования и распределения прибыли предприятия // Вектор экономики. 2020. № 5 (47). С. 72.
3. Тарашкевич О.В. Проблемы формирования прибыли и направления их решения // Молодой ученый. 2020. № 52 (342). С. 360-362.
4. Макеева Д.М. Проблемы формирования и распределения прибыли организации // Актуальные проблемы финансирования и налогообложения АПК в условиях глобализации экономики. 2019. С. 113-116.
5. Лапшова Е.С. Актуализация проблем формирования и распределения прибыли // Наука и молодежь: проблемы, поиски, решения. 2021. С. 232-235.

© В.П. Харрасова Д.Г., 2022

---

**УДК: 347**

Холмова О.Я.,  
ИПИ им. П.П. Ершова (филиал) ТюмГУ, г. Ишим

### **Гражданин как субъект гражданского права**

**Аннотация:** В статье рассматриваются общественные и биологические признаки гражданина как субъекта гражданского права. Анализируются его права и обязанности в соответствии с действующим законодательством РФ. Выявляются особенности осуществления гражданско-правовых отношений

**Ключевые слова:** гражданин, гражданско-правовые отношения, права, обязанности

Одним из главных понятий гражданского права является понятие субъекта права, что под собой подразумевает конкретное лицо, являющееся участником правовых отношений, регулируемых нормами гражданского законодательства. К субъектам гражданского права в РФ относят:

1. Физические лица;
2. Юридические лица;
3. Российская Федерация, ее субъекты, а также муниципальные образования.

Рассматривая первую категорию субъектов гражданских правоотношений, следует отметить, что каждый гражданин обладает дееспособностью, правоспособностью и деликтоспособностью. Дееспособность предполагает способность человека осуществлять права и выполнять обязанности. Быть дееспособным это значит иметь способность участвовать в гражданско-правовых отношениях, заключать договоры и сделки, нести по ним обязанности. В связи с этим дееспособность наступает только при достижении 18 лет. [1] Однако, предусмотрены случаи, когда человек не достигший данного возраста может быть объявлен полностью дееспособным. Это возможно при условии, если 16 – летний гражданин вступил в брак, либо работает по трудовому договору, занимается предпринимательской деятельностью согласия родителей. Данные лица несут ответственность за осуществления своих прав и обязанностей в гражданских правоотношениях.

Правоспособность гражданина возникает с момента рождения и заканчивается с его смертью. Никто не может лишить человека правоспособности. [2] Но законом предусмотрено ограничение в некоторых правах человека в качестве наказания за совершение преступления либо лишения права на введение той или иной деятельности в связи с занимаемой должностью, например, гражданин получивший статус депутата не может заниматься иной оплачиваемой деятельностью кроме преподавательской, творческой или научной. [3] Правоспособность наделяет человека имущественными и лично неимущественными правами и обязанностями.

Деликтоспособность, в свою очередь, предполагает способность человека нести ответственность за свои действия.



Основными ее признаками является возраст, то есть законом определено наступление юридической ответственности с достижением определенного возраста. Так, уголовная ответственность наступает с 16 лет, но по некоторым преступлениям (убийство, грабеж, изнасилование и т.д.) наступает и с 14 лет. В то же время, к признакам деликтоспособности относят и психическое состояние человека, так как от душевного самочувствия лица, зависит его поведение в способности в осуществлении прав и выполнении обязанностей.

Однако стоит отметить, что понятие «гражданин» - имеет чисто юридическую трактовку, обозначающую принадлежность лица к населению государства и наделенным правами и обязанностями.

Гражданин как субъект гражданских правоотношений имеет ряд общественных и биологических признаков, которым относятся: имя, гражданство, возраст, семейное положение и место жительства.

Согласно ст. 19 ГК РФ человек приобретает и осуществлять свои права может только под своим именем, реже под псевдонимом. Имя выступает средством индивидуализации гражданина в осуществлении гражданских правоотношений, поэтому оно относится к неотчуждаемым и непередаваемым правам. [2] При достижении 16-летнего возраста человек имеет право поменять свое имя, что не является основанием для прекращения прав и обязанностей, приобретенных под прежним именем. И в то же время, гражданин обязан уведомить о своем решении должников и кредиторов.

Следующим, не мало важным аспектом при определении гражданско-правового статуса лица, является гражданство. Понятие гражданство подразумевает под собой принадлежность лица к государству, выраженную во взаимной связи в соблюдении и выполнении, прав и обязанностей. Другим обстоятельством является возраст гражданина. Человек может приобретать и осуществлять свои права только с наступлением совершеннолетия либо в случаях, отмеченных выше. [1] Однако, неполной дееспособностью обладают граждане от 6 до 18 лет, где дети:

- с 6 до 14 лет имеют право совершать сделки, направленные на безвозмездное получение выгоды, мелкие бытовые сделки и распоряжаться денежными средствами, со согласия законных представителей.

- с 14 до 18 лет имеют право распоряжаться стипендий, заработной платой, вносить вклады, осуществлять права на

интеллектуальную собственность, а также совершать мелкие бытовые сделки, что дает данной категории лиц самостоятельность в несении имущественной ответственности.

Семейное положение также оказывает большое влияние на правовой статус гражданина. Это обуславливается, на наш взгляд, демографическими, образовательными и воспитательными задачами, которые стоят перед государством и обществом. Так, согласно ст. ГК РФ вред, возникший в результате смерти кормильца, возмещается несовершеннолетним, обучающимся по очной форме обучения до 23 лет, женщине старше 50 лет или мужчине старше 60 лет, инвалидам, а также одному из родителей, супругу, воспитывающих детей возрасте до 14 лет. [1]

Другим фактом, оказывающим влияние на положение гражданина в системе гражданско-правовых отношений, стало место жительства, которое предполагает постоянное или преимущественное проживание человека на одном месте. Местом жительства несовершеннолетних граждан служит место жительства их родителей. В случае, если ребёнку определен опекун, который не имеет права на жилую площадь несовершеннолетнего, то местом жительства будет то, в котором подопечный проживал до передачи его под опеку, кроме случаев, когда произошло объединение их жилищной площади.

Таким образом, гражданин как субъект гражданского права обладает рядом признаков: имя, гражданство, возраст, семейное положение и место жительства, каждый из которых оказывает влияние на правовое положение человека в обществе. Другой не мало важной особенностью осуществления гражданских прав является то, что каждый человек на протяжении всей своей жизни обладает правоспособностью, что подтверждает его гражданско-правовой статус.

### **Список используемой литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 11.09.2022)

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.05.2022) (с изм. и доп. от 01.09.2022) [Электронный ресурс] – Режим доступа:

[https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_law\\_5142/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_5142/) (дата обращения: 05.09.2022)

3. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.12.2021) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [Электронный ресурс] – Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_44571/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/) (дата обращения: 12.09.2022)

© О.Я. Холмова, 2022

---

**УДК 330.3**

Черникова О.А., Балыбердин А.Ю.,  
Филиал РТУ МИРЭА в г. Ставрополе, г. Ставрополь

### **Макроэкономические показатели России в условиях изменяющейся геоэкономической и политической обстановки**

В настоящее время, мировая экономика и экономика отдельных стран претерпевает значительные изменения в связи с изменяющейся геоэкономической и политической обстановкой, что оказывает беспрецедентное влияние на экономические показатели всех стран мира. Рассматривая данные изменения в РФ стоит отметить, что в настоящее время внешние факторы и общая обстановка перевешивает внутренние, ведь состояние мировой экономики сказывается и на экономике нашей страны.

Говоря об изменениях в мировой политической и геоэкономической обстановке оказывающих влияние на развитие России имеются в виду как настоящие события (специальная военная операция на территории Украины, новые санкции в отношении Российской Федерации, изменение в мировых политических отношениях, «отстранение» России от сотрудничества с западными государствами и т.д.), так и события прошедших лет (более ранние санкции в отношении России, мировая пандемия Covid-19, валютный кризис в 2014 г. и т.д.).

Рассматривая ретроспективные процессы, оказавшие наибольшее влияния на экономику России, стоит в первую же очередь выделить мировую пандемию Covid-19. Мировая экономика до сих пор пытается восстановиться после первого года начала

пандемии: по данным МВФ, мировой ВВП вырастет на рекордные за последние десятилетия 6% в 2021 г. после провала в 3,5% в 2020 г., а ВВП России показатель роста ВВП на 2021 г. составил 4,8% после падения на 2,7% в 2020 г [8, с. 194].

Некоторые последствия до сих пор оказывают своё влияние на темпы развития экономики: локальные локдауны, в связи с которыми уменьшаются темпы производства, увеличения числа заболевших среди трудоспособного населения и т.д. но, несмотря на это, страны уже адаптировались к жизни в таких условиях. Россия не является исключением и поэтому, на первый план встают вопросы обеспечения ускоренного экономического роста. В 2021 г. основным вызовом для России стало стремительное ускорение роста инфляции и значительное превышение установленного уровня инфляционного таргетирования страны. Результатом этого стало ужесточение монетарной политики посредством повышения ключевой ставки с 4,25 (минимальное значение ключевой ставки на территории РФ) до 8,5%.

Таблица 1 – Инфляция и ключевая ставка в ряде развитых и развивающихся стран [8, с. 35]

	Фактическая инфляция, декабрь 2021 г. к декабрю 2020 г., %	Ключевая ставка на конец декабря 2021 г., % годовых
<b>Развивающиеся страны</b>		
Колумбия	5,62	3,00
Индонезия	1,87	3,50
Перу	6,43	2,50
Польша	8,6	1,75
Чили	7,2	4,00
Южная Африка	5,9	3,75
Мексика	7,36	5,50
Бразилия	10,06	9,25
Индия	5,66	4,00
Россия	8,39	8,50
Казахстан	8,4	9,75
Турция	36,08	14,00
<b>Развитые страны</b>		
ЕС	5,0	0,00
Великобритания	5,4	0,25
Австралия	3,5	0,10
Канада	4,8	0,25
Норвегия	5,3	0,50
Новая Зеландия	5,9	0,75
США	7,0	0,25
Чехия	6,6	3,75
Исландия	5,1	2,00
Швейцария	1,5	-0,75
Япония	0,8	-0,10

Ускорение инфляции наблюдалось и в большинстве стран мира, что вызвано быстрым восстановлением совокупного спроса

вследствие смягчения карантинных мер и продолжения сверхмягкой бюджетной и денежно-кредитной политики в ведущих экономиках, начавшейся еще в период мирового финансового кризиса, при сохраняющихся проблемах с совокупным предложением. В условиях усиления инфляционных рисков в 2021 г. большинство центральных банков развивающихся стран также перешли к ужесточению монетарной политики, тогда как развитые страны в большей степени ужесточали риторику, но не повышали ставки процента (Таблица 1).

Наибольшее влияние пандемии в сфере инфляции было оказано на развивающиеся страны с неустойчивой и неустоявшейся экономикой, в частности на страны азиатского пояса, африканские страны, а наименьшие потери в экономическом плане понесли страны западного блока (Таблица 1).

Таблица 2 – Динамика внутренних факторов ВВП, % [8, с. 194]

Показатели	2019	2020					2021				
	год	год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.	год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
ВВП	102,0	97,3	101,4	92,2	96,5	98,2	104,7	99,7	110,5	104,0	105,0
Инвестиции в основной капитал	102,1	99,5	104,2	95,4	94,9	103,0	107,7	103,3	111,0	107,9	107,6
Потребительский спрос	103,2	91,4	102,2	78,3	90,9	94,3	109,5	97,8	127,4	109,5	107,1
Выпуск товаров и услуг по базовым видам экономической деятельности	102,0	97,6	102,9	91,8	97,1	98,9	106,2	100,1	113,3	105,0	106,7
Промышленность	103,4	97,9	103,2	93,8	95,7	99,2	105,3	98,6	109,6	106,0	107,1
Добыча полезных ископаемых	103,4	93,5	101,2	91,3	88,8	92,7	104,8	93,0	107,5	109,0	110,5
Обрабатывающее производство	103,6	101,3	106,2	95,3	100,5	103,3	105,0	100,7	110,8	103,6	105,2
Обеспечение электроэнергией, газом и паром	99,2	97,6	96,4	96,2	97,0	100,2	106,8	108,3	107,0	107,8	104,5
Сельское хозяйство	104,3	101,3	102,8	102,9	103,0	96,8	99,1	100,0	99,7	96,2	106,7
Строительство	102,1	100,7	102,6	95,8	100,9	103,0	106,0	102,9	110,6	103,7	106,4
Транспорт	100,7	95,3	96,1	91,8	94,8	98,3	105,3	100,5	110,1	106,8	104,1
Оборот розничной торговли	101,9	96,8	104,9	84,9	99,2	98,3	107,3	98,6	123,6	105,5	104,3
Продовольственный рынок	101,8	98,4	104,2	93,7	98,4	97,6	102,2	96,5	107,4	102,5	102,5
Непродовольственный рынок	102,0	95,4	105,6	76,7	100,1	9,1	112,3	100,8	142,4	108,2	10,0
Платные услуги населению	100,5	85,2	100,4	65,4	85,5	89,6	114,1	94,0	148,9	114,0	110,5
Пассажирский оборот	107,3	54,8	95,3	21,2	55,6	54,3	139,6	66,4	350,0	148,9	149,5

На территории России ужесточение монетарной политики сыграло ключевую роль в изменении динамики денежных агрегатов. В 2020г. среднемесячное увеличение агрегата М2 по отношению к предыдущему гогу составляло 14,1%, а в 2021г. – 10,7%. Учитывая, что средние темпы роста денежной базы в 2021 г. составили 8,0% (12,0% в 2020 г.), денежный мультипликатор (отношение агрегата М2 к денежной базе) оказался равным 3,1 (3,0 в 2020 г.). Опережающий рост денежной массы М2 по сравнению с денежной базой обеспечен преимущественно ростом объемов кредитования нефинансовых организаций, находящихся на уровне шестилетних максимумов [8, с. 42].

ВВП России в 2021 г. вырос относительно доковидного уровня 2019 г. на 1,9%, по сравнению с 2020 г. увеличился на 4,7% при ускорении роста до 7,2% во II–III кварталах и 6,9% в IV квартале 2021 г. относительно соответствующих периодов предыдущего года (Таблица 2).

Таблица 3 – Динамика основных макроэкономических показателей России [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 9, 10]

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Изменение (-,+)	Темпы, %
ВВП, млрд. руб.	79030,0	83087,4	85,616,1	91843,2	103861,3	109608,3	107390,3	131015,0	+51985,0	165,8
ВВП на душу населения, руб.	540965,9	567513,3	583714,8	625453,9	707357,1	746830,3	733241,0	898197,7	+357231,8	166,0
ВНД, млрд. руб.	1995,5	1330,6	1249,2	1538,0	1616,2	1646,5	1536,2	1689,7	-306,0	84,6
Рост ВВП, %	100,7	98,0	100,2	101,8	102,8	102,8	98,3	104,8	+4,7	104,0
Инфляция, %	11,36	12,91	5,38	2,52	4,27	3,05	4,91	8,39	-2,97	73,8
Ставка рефинансирования, %	8,0	11,0	10,5	9,0	7,25	6,5	4,25	6,0	-2,0	75,0
Безработица, %	6,8	7,2	7,0	6,6	6,2	6,5	7,8	6,4	-0,4	94,1
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	13902,6	13897,2	14748,9	16027,3	17782,0	19329,0	20118,0	22945,0	+9042,4	165,0
Объем импорта, млрд. долл. США	287,0	182,9	182,4	227,9	238,7	244,5	232,1	293,5	6,5	102,3
Объем экспорта, млрд. долл. США	497,3	343,5	285,6	357,3	450,3	424,3	337,3	493,0	-4,3	99,1
Доля военных расходов от ВВП, %	4,5	5,1	5,3	4,8	4,2	4,4	4,3	4,7	+0,2	104,4
Индекс деловой активности, %	44,8	48,3	52,6	55,7	54,5	53,2	46,5	52,3	+7,5	116,7

С 2014 по 2021 гг. ВВП возрос на 519,85 трлн. руб., темпы роста находятся на отметке 65,8% (Таблица 3) [13, с. 54]. ВВП на душу населения также показывает стабильное увеличение, в целом за период оно составляет 357,231 тыс. руб. или же 66%. Падение данных показателей отмечалось в 2020 гг. по причине введения локдауна при пандемии и снижения предпринимательской активности.

ВНД имеет отрицательную динамику роста за анализируемый период (на 306 млрд. руб. при темпе прироста - 16,4%). Минимальное значение наблюдалось в 2016 г. – 1249,2 млрд. руб. [12, с. 27], после отмечается ежегодный рост до 2018г. включительно, в 2019 и 2020 гг. опять наблюдается уменьшение, основными факторами, его вызвавшими выступают введение санкций западными государствами, выход из российского рынка нерезидентов, уменьшение доли иностранных доходов граждан России.

Наибольший рост ВВП 6,5% отмечается в 2021 г. по отношению к 2020г., что объясняется ковидной «оттепелью»: смягчением ограничивающих мер, ростом экономики, увеличением предпринимательской активности.

Не смотря на существенный рост в 2021г. (до уровня 8,39%) уровень инфляции по сравнению с 2014г. снизился на 2,97%. Минимальное значение инфляции наблюдалось в 2017 г. – 2,52%, максимальные в 2014 и 2015 гг. – 11,36% и 12,91% соответственно. Такие высокие значения были следствием санкций против России, падением цен на нефть, валютным кризисом 2014 г., последствия которого сохранялись и в 2015 г. [14, с. 484].

В 2021г. ставка рефинансирования находилась на уровне 6%, что на 2% ниже уровня базисного года, наибольшие значения этого показателя (в 2015 г. – 11,0%; 2016 г. – 10,5%) обосновываются стремлением государства остановить рост инфляции как следствие экономического кризиса, замедлить увеличение «кредитного пузыря», укрепить курс национальной валюты. С 2017г. ставка рефинансирования постепенно снижалась и достигала отметки 4,25% в 2020 г., что способствовало развитию экономики после ковидных ограничений.

Безработица на территории нашей страны в 2014-2021 гг. находилась примерно в одном диапазоне, незначительно изменяясь от года к году. К 2021г. она незначительно сократилась 0,4%. Максимальный уровень безработицы наблюдался в 2020 г. – 7,8% из-за локдауна и повсеместного сокращения людей с рабочих мест.

Размер инвестиции в основной капитал в РФ за анализируемый период имеет темп роста 165%, что в абсолютном выражении составляет 9042,4 млрд. руб. Данная положительная тенденция говорит о стремлении хозяйствующих субъектов и государства поддержать базу для дальнейшего увеличения роста производства и прибыли в средне- и долгосрочной перспективе.

Объём импорта в абсолютном выражении возрос не



значительно на 6,5 млрд. долл. при темпе роста 2,3%. Минимальным значением данного показателя является 182,4 млрд. долл. США (2016 г.). Причинами роста объёмов импорта можно назвать незаконченную политику внедрения импортозамещения, которая активно проводится на территории России, лучшее качество заграничных товаров, отсутствие отечественных аналогов у многих видов импортируемой продукции.

Темпы роста объёма экспорта в РФ сократились до 99,1%, или на 4,3 млрд. долл. США к 2021 г. Как и в случае с импортом минимальное значение пришлось на 2016 г. и составило 285,6 млрд. долл. США. Если брать во внимание весь рассмотренный период времени, то на динамику экспорта оказали влияние следующие факторы: мировой экономический кризис, отказ от приобретения товара странами-партнёрами, что было сделано из-за влияния антироссийских санкций на сферу экспорта, уменьшение производства экспортных товаров, ослабление внешнего спроса, заградительная тарифная политика стран и т.д.

Доля военных расходов в ВВП за анализируемый период возросла на 4,4%, наибольшее значение отмечается в 2016 г. – 5,3%, наименьшее – 4,2% (2018 г.).

Индекс деловой активности в РФ вырос на 7,5% при темпе роста в 16,7% и составлял в 2021г. 52,3%, что говорит о позитивных оценках респондентами перспектив экономики. Значения индекса ниже 50% были в 2014, 2015 и 2020 гг.

Рассматривая ситуацию развития российской экономики с влиянием на неё антироссийских санкций со стороны стран Западной Европы стоит отметить, что у государства вышло внедрить антисанкционный экономический подход для обхода влияния введённых ограничений на национальную экономику страны путём введения ответных ограничений для стран Запада, уменьшения производства доли экспортируемой продукции, смещение фокуса экспорта с европейских государств на страны Азии и Ближнего Востока. Примером такого же развития событий может выступить Иран, так как данное государство, как и Россия, является развивающимся, долгие годы находится под экономическими санкциями и так же ставит свою экономику на антисанкционные «рельсы».

Стоит отметить, что Иран находится под санкционным воздействием намного дольше, чем Россия – первые санкции были введены в 1978-1980 гг. сразу же после исламской революции в стране и образовании Исламской Республики Иран. В последующие

периоды введение санкционных мер только ужесточалось, что объяснялось отказом Ирана от американского вмешательства в экономико-политическую сферу государственного управления и выходом государства из ядерной сделки, и последующим увеличением ядерного потенциала. Для смягчения влияния санкций на иранскую экономику, в 2015 г. было подписано соглашение JCPOA (Joint Comprehensive Plan of Action или же Совместный всеобъемлющий план действий) между Ираном и группой государств, известных как 5+1 (США, Россия, КНР, Великобритания, Франция, Германия) [11, с. 6]. Соглашение касалось ядерной программы Ирана и позволило государству, впервые с 80-х гг. XX века, уменьшить влияние санкций. Но это не дало особого эффекта, ведь в 2018 г. США объявило о выходе из соглашения и введении перманентных дополнительных санкций в отношении Ирана.

С 2012 года, в Иране наблюдается резкие колебания экономического роста: в 2012 году он составлял 4,8% ВВП, в 2015 г. отмечено уменьшение ВВП на 1,3%. Средний уровень инфляции в мире в 2018 г. составлял 2,4%. В 2018 г. по уровню инфляции Иран занимал шестое место, в 2016 и 2017 гг. – 22-е, а в 2019 г. – пятое место среди стран с высокой инфляцией [11, с. 8]. С подписанием соглашения JCPOA в 2015 г. уровень инфляции в Иране начал снижаться. Но после выхода США из соглашения в 2018 г. и возобновления санкций снова начался значительный рост этого показателя.

Примером адаптации Ирана является его индекс TEDPIX. Основной рост иранского фондового индекса TEDPIX начался с мая 2018 года, а «бум» пришелся на период всемирного роста индексов после шока пандемии в 2020 г. и длился всего до июля 2020 года. Но стоит отметить, что во время роста индекса TEDPIX ВВП страны снижался — с 2016 до 2020 года более чем вдвое, в номинальном выражении с 486 до 231 млрд. долл. США. Сравнивая данный индекс с российским рынком акций, то можно сказать, что он «живёт своей жизнью», так как влияние коррекции европейских и американских индексов не влияет на путь движения TEDPIX. Это говорит о том, что у Ирана получилось «отвязаться» от глобальных трендов и задавать путь движения экономики другими факторами. Российский рынок же плотно привязан к индексу S&P 500 и европейским индексам, двигаясь в направлении их трендов.

Переходя к ситуации России, стоит отметить, что государство в настоящее время в связи с последними

геоэкономическими и политическими ситуациями продолжает держать курс в сторону антисанкционных мер адаптации экономики и её «независимости» от Западных государств. С 2019-2021 гг. отмечается рост ВВП на 1794,7 млрд. руб., что говорит об успешном выполнении государством своих функций, несмотря на влияние экономических санкций. Объем ВДН и экспорта показывает снижение, но это говорит о том, что государству и экономике нужно время чтобы найти новые логистические пути для поставки товаров, как и новых партнёров. Индекс деловой активности характеризует большинство периодов в экономике страны как фазы роста, имеющие значение индекса более 50%.

Главной отличительной особенностью России от Ирана является ее большая привязанность западным индексам и событиям. В глобальном плане, все коррекции американской и европейской экономик и другие экономические события отражаются на индексах и показателях нашего государства. Этот фактор сказывается на процессе введения экономики в антисанкционный режим, усложняя его. Другими отличительными чертами концепции сопротивления санкций двух этих государств является: 1) Иран в общем всегда придерживался концепции экономического строительства и этот период не был привязан к санкциям. В России наращивание отечественного производства является ответом экономическим санкциям. 2) Иранское сопротивление санкциям направлено на укрепление внутренней экономической системе, а Россия развивает как внутреннее национальное хозяйство, так и внешнеэкономические связи. 3) Культурные отличия развития экономического сопротивления стран: Иран строит политику и экономику на исламских основах, соблюдая необходимые требования религии и культуры, Россия ставит во главу экономические выгоды и интересы и строит экономику на этом принципе.

### **Список использованной литературы:**

1. Бюджет России. Госрасходы [Электронный ресурс] // Госрасходы<sup>beta</sup>. URL: <https://spending.gov.ru/budget/>. (Дата обращения 20.11.2022).

2. Валовой внутренний продукт России [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/VVP\\_god\\_s\\_1995.xls](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/VVP_god_s_1995.xls). (Дата обращения 20.11.2022).

3. Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации

по видам основных фондов [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: [https://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/business/invest/tab\\_inv-vf.htm](https://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/invest/tab_inv-vf.htm). (Дата обращения 20.11.2022).

4. Индекс деловой активности в России [Электронный ресурс] // Investing.com. URL: <https://ru.investing.com/economic-calendar/russian-s-p-global-services-pmi-1629>. (Дата обращения 20.11.2022).

5. Индексы физического объема валового внутреннего продукта на душу населения [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/VVP\\_na\\_dushu\\_s1995.xls](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/VVP_na_dushu_s1995.xls). (Дата обращения 20.11.2022).

6. Инфляция в России [Электронный ресурс]. URL: <https://xn----ctbjnaatncev9av3a8f8b.xn--p1ai/>. (Дата обращения 20.11.2022).

7. Ключевая ставка Банка России [Электронный ресурс] // Банк России. URL: [https://www.cbr.ru/hd\\_base/KeyRate/](https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate/).

8. Российская экономика в 2021 году. Тенденции и перспективы. (Вып. 43) / [Под науч. ред. д-ра экон. наук Кудрина А.Л., д-ра экон. наук Мау В.А., д-ра экон. наук Радыгина А.Д., д-ра экон. наук Синельникова-Мурылева С.Г.]; Ин-т Гайдара. – М.: Изд-во Ин-та Гайдара, 2022. – 604 с.

9. Совокупный показатель уровня безработицы [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/s\\_prs.xlsx](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/s_prs.xlsx). (Дата обращения 20.11.2022).

10. Товарная структура экспорта и импорта Российской Федерации [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/99stru.xlsx>. (Дата обращения 20.11.2022)

11. Хоминич И.П., Алихани С. Россия и Иран в условиях экономических санкций: антисанкционная политика и экономика сопротивления. Вестник Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. 2021;18(2):5-12. URL: <https://doi.org/10.21686/2413-2829-2021-2-5-12>. (Дата обращения 20.11.2022).

12. Черникова О.А. ВВП, как индикатор благосостояния страны и ее населения / О.А. Черникова, Н.А. Николаенко // Вестник СевКавГТИ: выпуск №3 (34) (включен в Перечень ведущих

рецензируемых научных журналов и изданий, выпускаемых в РФ, рекомендуемых ВАК): Ставрополь, СевКавГТИ, 2018. С.26-28.

13. Черникова О.А. ВВП России: проблемы и перспективы // Вестник СевКавГТИ: выпуск № 4 (23) (включен в Перечень ведущих рецензируемых научных журналов и изданий, выпускаемых в РФ, рекомендуемых ВАК): Ставрополь, СевКавГТИ, 2015. с. 52-58.

14. Черникова О.А. Теневая экономика России в допандемический период / О.А. Черникова, Д.О. Гаврилов // Информационные приоритеты и экономические ориентиры социального развития регионов России: сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции. - Ставрополь: Аргус, 2020. - С. 482-486.

© О.А. Черникова, А.Ю. Балыбердин, 2022

---

УДК 33

Черникова С.Е.,  
студент,  
Научный руководитель: Антонова Н.Л.,  
доцент, к.э.н., кафедра «Менеджмент и бизнес»,  
СурГУ, г. Сургут

### **Управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия**

**Аннотация.** Целью научной статьи является анализ особенностей управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия. Рассмотрены компоненты системы управления дебиторской задолженностью. Определен алгоритм совершенствования управления дебиторской задолженностью в организации. Рассмотрены этапы и механизмы системы управления кредиторской задолженностью. Определены мероприятия совершенствования управления кредиторской задолженностью в организации.

**Ключевые слова:** управление дебиторской задолженностью; управление кредиторской задолженностью; дебиторская задолженность; кредиторская задолженность.

Актуальность научного исследования на выбранную проблематику обусловлена тем, что от аспектов управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия зависит обеспечение финансовой устойчивости и экономической безопасности.

По этой причине, в работе проведен анализ особенностей управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия.

Главными методами финансового менеджмента предприятия выступают управление дебиторской и кредиторской задолженностью. Одной из ключевых задач краткосрочной финансовой политики на предприятии в условиях экономической нестабильности является оптимизация системы управления дебиторской задолженностью.

Ее практическая роль обусловлена тем, что происходит инкассация дебиторского долга, что увеличивает скорость оборачиваемости оборотных средств. Как итог, у предприятия наблюдается укрепление финансового состояния и улучшения ряда других важных показателей экономической эффективности предпринимательской деятельности.

При построении системы управления дебиторской задолженностью организации необходимо включать в нее четыре основных компонента [1, с. 86]:

- формирование политики взаимодействия с покупателями и поставщиками, где проводится анализ их состояния и ранжирование по уровню риска просроченных выплат дебиторского долга;

- учет и контроль состояния расчетов с дебиторами, где проводится учет и анализ бухгалтерских записей операций по управлению дебиторской задолженностью;

- оценка экономических потерь дебиторской задолженности, где проводится экономический анализ платежеспособности дебиторов, степень вероятности возврата дебиторского долга, а также размер экономических потерь от невозможности взыскания части дебиторской задолженности предприятия;

- разработка мероприятий по повышению эффективности управления дебиторской задолженностью, где важно учитывать современные особенности периода экономической нестабильности в России.

Управление дебиторской задолженностью предприятия предполагает постоянный анализ оборачиваемости средств на счетах. При возникновении отрицательной динамики, можно судить

о снижении финансовой устойчивости предприятия. Особое внимание при управлении дебиторской задолженностью необходимо отдавать потенциальным клиентам, а именно рационально оценивать их финансовые возможности [2, с. 5].

Для обеспечения повышения эффективности управления дебиторской задолженностью предприятия необходимо применение следующего алгоритма, изображенного на графике рисунка 1.

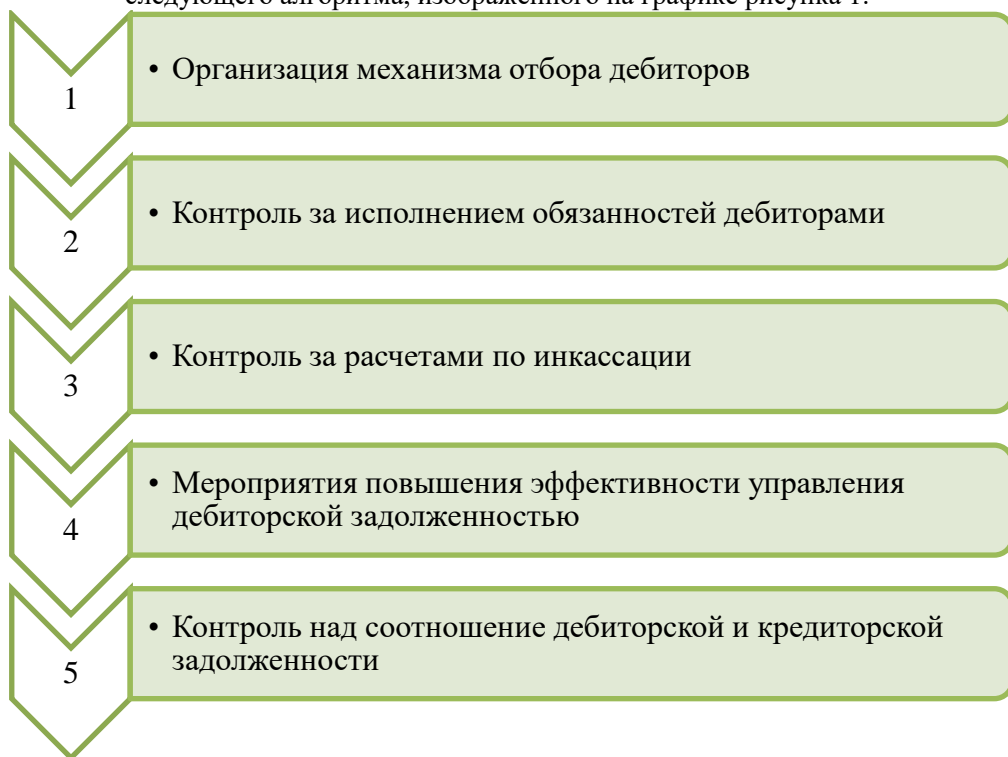


Рисунок 1 – Алгоритм совершенствования управления дебиторской задолженностью в организации

Управление кредиторской задолженностью является частью общей политики управления оборотными активами предприятия, которая нацелена на увеличение масштаба реализации продукции с целью оптимизации общего размера этой задолженности.

Разработка и формирование системы политики управления кредиторской задолженностью предприятия состоит из следующих обязательных этапов [3, с. 2]:

- экономический анализ задолженности предприятия на текущий период;
- формирование принципов кредитной политики по отношению к продавцам и покупателям;
- определение возможной суммы денежных средств, которые можно выделить на обеспечение задолженности;
- формирование системы кредитных условий;
- формирование стандартов оценки покупателей и дифференциации получения/предоставления кредитов.

Для плодотворной работы по управлению долгами организации рекомендуется, выполнить следующие предложения:

- определить оптимальную структуру долгов для конкретного предприятия и в конкретной ситуации;
- в процессе совершенствования состояния кредиторской задолженности необходимо выполнить анализ соответствия фактических показателей их критичному уровню;
- согласно выявленным отклонениями и причинами их возникновения, надлежит разработать и внедрить комплекс практических мероприятий по приведению структуры долгов в соответствие с плановыми (оптимальными) показателями.

В рамках управления кредиторской задолженности организации могут применяться следующие механизмы [4]:

1. График погашения. Составленный план/график погашения кредиторской задолженности предприятия, где отмечены даты, в которые необходимо проводить платежи и расчеты по обеспечению своих долговых обязательств перед различными категориями кредиторов.

2. Платежный календарь. Математически-финансово спрогнозированный календарный план движения денежных средств, благодаря которому руководство предприятия определяет прогнозные значения свободных финансовых ресурсов, которые могут быть направлены на обеспечение погашения части кредиторской задолженности.

3. Реструктуризация кредиторской задолженности, под которой подразумевается предоставление отсрочек и рассрочек по уплате долгов. Может осуществляться на основе частной договоренности предприятия с кредитором, на основе решения суда или мирового соглашения.

4. Конвертация и капитализация кредиторской задолженности предприятия, которая осуществляется путем передачи части акций в собственность кредиторов.



Таким образом, благодаря методам управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия обеспечивается эффективность финансовой политики по управлению задолженностью и оборотными активами.

#### **Список использованной литературы:**

1. Лазарева О.С., Советов И.Н. Управление дебиторской задолженностью предприятий // Век качества. 2020. №4. С. 84-94.
2. Самарская Т.В. Управление дебиторской задолженностью в системе финансового менеджмента предприятия // StudNet. 2020. №11. С. 1-13.
3. Осадчая М.В. Анализ кредиторской задолженности // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. №6-2.
4. Шурина С.В., Пруненко М.А. Управление дебиторской задолженностью компании: теория и практика // Вестник евразийской науки. 2017. №1 (38).

© С.Е. Черникова, 2022

---

**УДК 340**

Янчуревич К.В.,  
м.ю.н., ст. преподаватель кафедры  
теории и истории государства и права  
Масюк Т.А.,  
студент 4 курса  
Гродненский государственный университет им. Я. Купалы,  
г. Гродно

### **Противодействие развитию правового нигилизма и проявлению его форм в сети Интернет как основа формирования личности с высоким уровнем правовой и цифровой грамотности**

На современном этапе развития общественных отношений в мире многие государства сталкиваются с проблемой необходимости избавления от негативного явления присущего современности – правового нигилизма во всех его возможных проявлениях.

Развитие комплекса ИКТ в целом и интернет-технологий в частности, в значительной степени способствовали упрощению процесса демонстрации своего негативного отношения к государству и законам данного государства отдельных граждан ввиду недостаточного уровня развития механизмов ответственных за «фильтрацию» информации различного рода. Иными словами, появление вышеуказанных технологий, наряду с положительными изменениями, облегчили проявление разнообразных форм правового нигилизма, но уже в цифровой среде (менее контролируемой со стороны государства).

Отметим, что в настоящее время значительная часть общества не обладает необходимым и достаточным уровнем правовой и цифровой грамотности. Вышеуказанный факт в значительной степени способствует наступлению различного рода негативных последствий правового характера, а также, в определенной степени, росту уровня правового нигилизма.

Отметим, что исследованиями в области правового нигилизма, наряду с иными, занимались следующие авторы: Г.А. Ожегова [1]; В.В. Возилов, С.Ю. Назаров [2]; М.В. Касьяненко [3]; Р.С. Ярандайкин, И.Ю. Семенова [4]; К.В. Янчуревич [5,6].

Необходимо отметить, что в настоящее время активно используется на практике целый комплекс профилактических мероприятий, направленных на преодоление проблемы правового нигилизма в современном (в том числе «цифровом») обществе. Действительно, уже имеются значительные достижения в направлении решения вышеуказанной проблемы. Однако решить данную проблему полностью на данном этапе не представляется возможным. В определенной степени это обусловлено сменой «локаций» проявления различных форм правового нигилизма. В данном случае имеется ввиду, что значительная часть жизни современного человека переместилась в цифровой мир и реальность глобальной компьютерной сети Интернет. Правовой нигилизм как явление уже достаточно давно присущее обществу не стало исключением и, в определённой части, также переместилось в цифровую среду.

В связи с вышеуказанным отметим, что современный процесс развития, в том числе воспитания, человека как личности во многом обусловлен необходимостью применения ИКТ и в учебном процессе. В данном случае первоочередными по необходимости применения будут выступать технологии, связанные с использованием учебных материалов из сети Интернет, а также с

применение различных информационно–обучающих мобильных ресурсов.

В значительной степени современные понятия грамотности как цифровой, так и правовой весьма тесно взаимосвязаны с такими понятиями как правовое воспитание и цифровая гигиена и, вместе с тем, с понятием информационной безопасности.

Все большее значение приобретает необходимость формирования и применения на практике новых эффективных способов обучения и воспитания современной молодежи. В первую очередь это касается вопросов разъяснения необходимости соблюдения действующих правовых норм (в том числе в сети Интернет) и обучения базисным правилам поведения в сети Интернет (в том числе разъяснения молодежи того факта, что совершения определенных действий в сети интернет с точки зрения закона может быть квалифицирована как преступление наравне с совершением подобных действий в реальном мире).

Вместе с тем, своевременное применение наиболее эффективных действенных способов и мер, направленных на осуществление правового, в том числе (в определенной степени) цифрового воспитания позволит сориентировать будущее поколение на правильный вектор поведения, который позволит эффективно развиваться как личность способной выбирать уже самостоятельный правильный вариант и формат поведения и обезопасить себя и свое окружения от значительного количества негативных элементов современной жизни.

Полагаем, что комплексное воздействие со стороны педагогов школ и ВУЗов вместе с родителями поможет оказать правильный своевременный эффект в необходимом направлении для развития человека будущего как личности.

Для устранения части форм проявления правового нигилизма в Интернете считаем целесообразным применением ряда программ по типу «родительский контроль» и ограничение возможности в использовании функционала компьютеров и интернет–возможностей, в частности, со стороны родителей.

### **Список использованной литературы:**

1. Ожегова, Г.А. К понятию правового нигилизма как формы деформации правосознания /Г.А. Ожегова// Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. – 2011. - №1 (4). – С. 86-90.

2. Возилов, В.В., Назаров, С.Ю. Проблемы изучения правового нигилизма российской интеллигенции /В.В. Возилов, С.Ю. Назаров// Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. – 2011. - №4-2. – С. 34-36.
3. Касьяненко, М.В. Правовой нигилизм в частноправовых отношениях /М.В. Касьяненко//Право и государство: теория и практика. - 2010. - №2(62). – С. 50-53.
4. Ярандайкин, Р.С., Семенова, И.Ю. Некоторые особенности проявления правового нигилизма в гражданских правоотношениях /Р.С. Ярандайкин, И.Ю. Семенова // Новое слово в науке: перспективы развития. – 2014. - №2(2). – С. 319-321.
5. Янчуревич, К. В. Проблема снижения уровня правового нигилизма в условиях сложной санитарно-эпидемиологической обстановки /К. В. Янчуревич // Состояние, проблемы и перспективы развития юридической науки и практики : белорусский и зарубежный опыт : сборник научных статей / Учреждение образования "Гродненский государственный университет имени Янки Купалы" ; гл. ред. С. Е. Чебуранова ; редкол.: А. М. Вартанян [и др.]. – Гродно: ГрГУ им. Янки Купалы, 2021. – С. 57-61.
6. Янчуревич, К. В. Применение современных способов преодоления правового нигилизма как необходимый инструмент в процессе развития современного общества в 21 веке / К. В. Янчуревич, Т. А. Масюк // Студенческий вестник. – 2021. – № 44. Ч. 4. – С. 19-21.

**«Инновационные научные исследования 2022:  
право и экономика»**

*Сборник материалов  
VIII международной очно-заочной научно-практической  
конференции  
г. Москва, 25 ноября 2022г.*

*Материалы публикуются в авторской редакции*

Издательство: НИЦ «Империя»  
143432, Московская обл., Красногорский р-н, пгт. Нахабино, ул.  
Панфилова, д.5  
Подписано к использованию 30.11.2022.  
Объем 2,46 Мбайт. Электрон.текстовые